



MUESTRA A CAMPO

El Departamento Técnico expuso ensayos de Soja y Maíz

QUINCEAÑERAS A DISNEY

Coovaeco promociona "Love 15"



MALEZAS

Complican el panorama de la Campaña 2014/15



LAS RECETAS DE COTAGRO

Suprema de Pollo al Maní



COTAGRO

Periódico Informativo Mensual de COTAGRO Cooperativa Agropecuaria Limitada



ARRANCÓ LA COSECHA

SUMARIO

02 *Cotagro Suma: Mercado Granario. Nóvitas anticipó las claves del 2015*

02 *Cotagro Suma: Entradas Vip para el Show de Abel Pintos*

03 *Coovaeco: Quinceañeras a Disney. Reunion informativa para padres y chicas sobre "Love 15"*

04 *Nota de Tapa: Arrancó la Cosecha. Altos rindes, bajos precios*

07 *Muestras a Campo realizadas por el Departamento Técnico de Cotagro*

08 *7mo Rural Bike*

09 *Cotagro viajó a Holanda y Alemania de la mano de Bayer*

10 *La Malezas: Complican el panorama de la Campaña 2014/2015*

13 *RS&S: Nuevo Informe RS&S para asociados, empleados y proveedores*

13 *RS&S: Donaciones del Depto Maní a Colegio de Vicuña Mackenna*

14 *Capacitación de Bomberos sobre Evacuación de emergencia*

17 *Las Recetas de Cotagro: Suprema de pollo al maní*



02



03



08



04



09



13



02



07



10

Marzo Abril 2015

EDITORIAL

ESFUERZO, PACIENCIA Y CONFIANZA

La presente campaña, que se perfila como récord en Argentina por tercer año consecutivo y que muestra volúmenes y rindes por hectárea antes nunca vistos, tiene ciertas implicancias tanto para la Cooperativa y su personal, como también para nuestros asociados y productores. Por primera vez en la historia de Cotagro, entre Casa Central, Agencias y Sucursales se han llegado a despachar hasta 270 camiones diarios cargados de cereal hacia los centros de acopio. El dato es abrumador. Teniendo en cuenta que la capacidad de almacenaje de nuestras plantas es limitada, la situación pone en relieve mucho más el enorme esfuerzo que desde los distintos sectores relacionados a los cereales se está haciendo en esta campaña 2014/2015 particularmente, para satisfacer las necesidades de los productores y brindar un servicio eficiente, en tiempo y forma.

Es por eso que hoy es momento de resaltar la labor y el empeño del personal que, abocado a las tareas de logística, asignación de cupos, carga y descarga de camiones y operaciones comerciales con productores, entre otras labores, permiten que los grandes volúmenes no opaquen el excelente servicio que siempre caracterizó a la Cooperativa. También es importante destacar la paciencia del productor agropecuario, que comprendiendo esta situación de alta demanda, deposita en la Cooperativa la confianza y el apoyo necesarios como para esperar cuando los tiempos apremian, apostando pese a todo a Cotagro como su principal aliado comercial.



14



13



17

Adherido a la Asociación de Cooperativas Argentinas
INAAE - Inscripción 1194 - Año 47

SUCURSALES DE COTAGRO:

CASA CENTRAL: 9 de Julio 918 - Gral. Cabrera - (0358) 4933333 - cotagro@cotagro.com.ar
BENGOLEA: San Martín 398 - (0353) 487332 / 3362 / 3549 - acolombo@cotagro.com.ar
CHUCUL: San Martín s/n - (0358) 4912008 - edadone@cotagro.com.ar
GENERAL DEHEZA: Santa Fe 356 - (0358) 4057300 / 01 / 02 - dperticaran@cotagro.com.ar
LAS PERDICES: San Martín 402 - (0353) 4940111 / 022 - mapisani@cotagro.com.ar
LOS MOLLES: Zona Rural - (0358) 4931406 - hnuesch@cotagro.com.ar
UCACHA: Córdoba 275 - (0353) 4900452 - acagnolo@cotagro.com.ar
LA CARLOTA: Deán Funes 578 - (03584) 422218 - lacarlota@cotagro.com.ar
RIO CUARTO: Hipólito Irigoyen 1203 - (0358) 4646950 - riocuarto@cotagro.com.ar
ELENA: Córdoba 44 - (0358) 4881738 - elena@cotagro.com.ar
LAS PEÑAS: Avda. 22 De Octubre y Soberanía Nacional - (0358) 154366133
laspenas@cotagro.com.ar
ALEJANDRO ROCA: Calle Pública S/N - (0358) 155609753 - alejandroroca@cotagro.com.ar
LA CAROLINA: Avda. Gral. Belgrano Esquina San Martín - (0358) 4801001
lacarolina@cotagro.com.ar
NASCHEL: San Martín 289 - 02656) 491065 - naschel@cotagro.com.ar
CHARRAS: Hipólito Irigoyen 635 - (0358) 154366133 - charras@cotagro.com.ar



MERCADO GRANARIO NÓVITAS ANTICIPÓ LAS CLAVES DEL 2015



Invitado por Cotagro Suma, Diego de la Puente disertó para un grupo de asociados

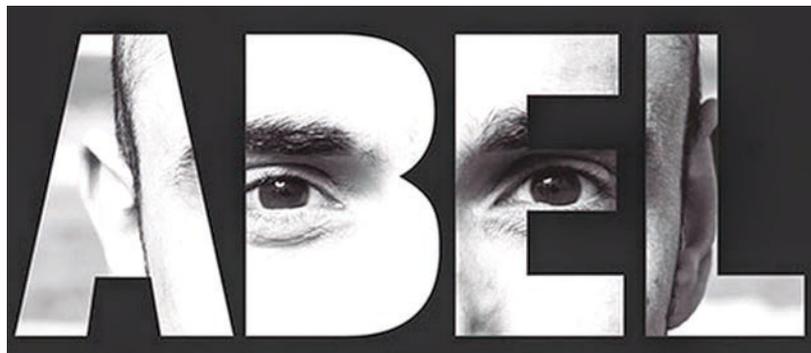
El pasado miércoles 8 de abril, en el marco de una disertación organizada por el Programa de Fidelización Cotagro Suma, el ingeniero agrónomo de Nóvitas Diego de la Puente, habló sobre Mercados Granarios 2015 ante un marco de 20 productores asociados de Cotagro de las distintas sucursales.

En una charla de dos horas, el especialista anticipó que se trata de un "año complicado" en el que ni la

cosecha récord por tercer año consecutivo logra compensar la baja de los precios internacionales del cereal. En este marco, De la Puente brindó pronósticos de lo que pasará con los precios en el corto y mediano plazo, y detalló cuáles son las posibles salidas tanto en soja, como maíz y trigo. Acompañaron a los asociados funcionarios y empleados de Cotagro de las áreas Cereales y Finanzas, además del equipo gerencial.

ENTRADAS VIP PARA EL SHOW DE ABEL PINTOS

Se presentará el 16 de este mes en anfiteatro Villa María



Cotagro Suma, el Programa de Fidelización de Asociados de la Cooperativa que premia el compromiso del productor, obsequió cinco pares de entradas para el show de Abel Pintos a productores asociados de Bengolea, Las Perdices y Los Molles.

El espectáculo que ofrecerá el cantante será la presentación de su multipremiado disco "ABEL" y hará un recorrido por todos sus éxitos. Con "ABEL", Pintos ganó en los Premios Gardel los reconocimientos a "Mejor Álbum Artista Masculino Pop", "Producción del Año", "Canción del Año" (por el tema "Aquí te espero") y "Álbum del año".

LOVE 15



QUINCEAÑERAS A DISNEY



Coovaeco organizó una reunión informativa para padres y chicas sobre Love 15

Con anticipación, las quinceañeras ya eligen a Coovaeco como la empresa que cumplirá uno de sus mayores sueños: conocer el mágico Disney a través del programa Love 15.

De hecho, durante el 6 y 7 de abril, pasajeras de General Cabrera, General Deheza y Ucacha escucharon atentamente los detalles del gran viaje, de la mano de Alejandro Barale, de Coovaeco Rosario, responsable del Departamento de Quinceañeras de la entidad. Durante la charla, Barale explicó cuáles serán los servicios que las chicas tendrán en destino, y les comentó acerca del programa "Crucero Quinceañeras", un servicio adicional. Además, se ofrecieron posibilidades de pago para las reservas fijadas a julio de 2016 y de 2017, que incluyen la alternativa de ir pagando el viaje en pesos al valor del tipo de cambio del día. A continuación, algunos detalles del alucinante viaje que las quinceañeras disfrutarán de la mano de Love 15, de Coovaeco:

- *11 Noches Orlando + 02 noches en Miami.
- *Vuelos en aerolíneas de primer nivel.
- *Traslados internos en los exclusivos bus "Pegasus" (WI FI).
- *Súper pensión completa: desayunos,

almuerzos, meriendas y cenas.

*Bebidas incluidas. Jarrita Disney de regalo!

*Hoteles de primer nivel dentro de Diney y en el corazón de Miami Beach.

*Comidas y Fiestas temáticas: Planet Hollywood (Noche de Blanco) / Hard Rock Café (Noche de Gala) Nascar Café (Día de Argentina) /NBA City (Día de la Peluca)/ Fiesta de Disfraces.

* Entradas a parques Magic Kingdom, Animal Kingdom, EPCOT, Hollywood Studios, Universal Studios, Isla de la Aventura, Busch Garden, Sea World, Aquatica y Wet'n Wild.

* Visitas a los mejores centros de compras.

* City tour por Miami. Recorrido por la Bahía de los Famosos. Paseo en Limusina.

* Kit de regalo: DVD con los mejores momentos del viaje, remeras, musculosas, mochila, Calza, Campera pilotín de lluvia, credencial, marbete para identificar la maleta y porta documentos.

* Fiesta reencuentro en Argentina.

* Asistencia médica de primer nivel. ASSIST-CARD cobertura PREMIUM.

* Seguimiento del viaje desde la web.

* Grupos reducidos.





ARRANCÓ LA COSECHA

Altos rindes, bajos precios

La Campaña 2014/15 muestra dos caras: los rindes de soja son, en algunos casos, históricos. Pero los precios no acompañan y la logística no da abasto para los volúmenes.

La campaña 2014/2015 ya está en marcha, dando inicio a lo que se prevé, será un escenario de abundancia sobre todo para la soja, convirtiendo al ciclo en el tercer récord

consecutivo para el campo argentino. Lamentablemente, los buenos resultados en rindes no son acompañados por los precios internacionales de los cereales.

BUENAS CONDICIONES CLIMÁTICAS

Desde lo climático, las condiciones fueron muy buenas. "Durante septiembre y octubre las lluvias fueron más o menos normales, en noviembre y diciembre algo inferiores a la

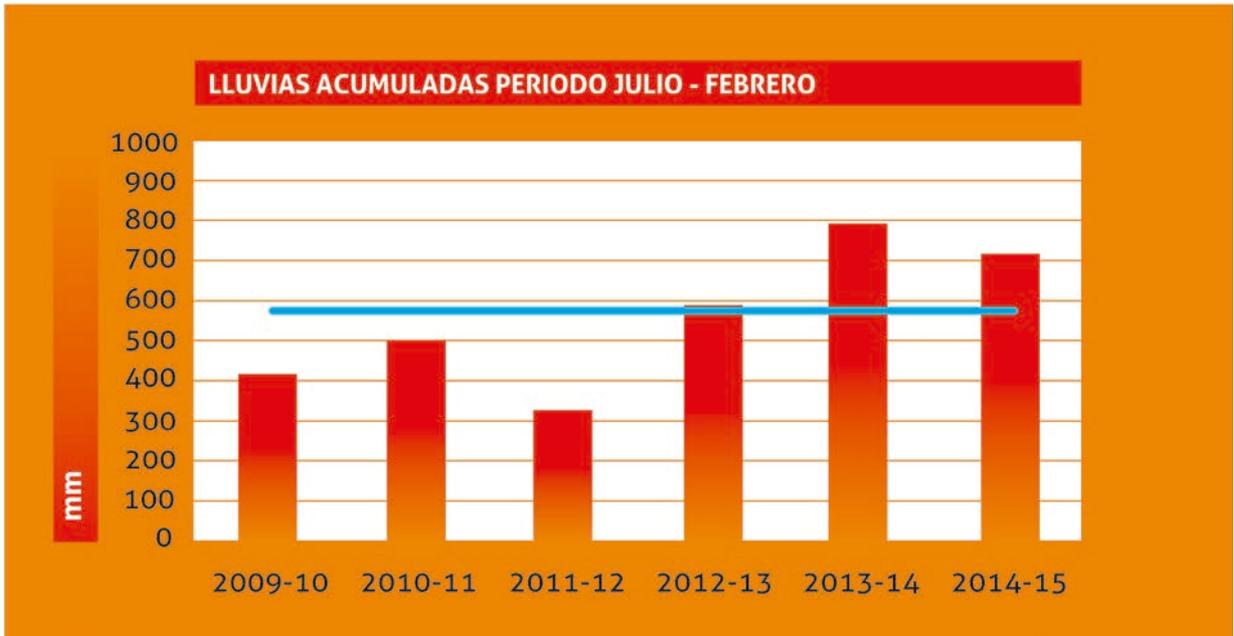
Fotos: Departamento de Producción Agrícola Cotagro

media, en enero se normalizaron, y ya para febrero se mostraron muy superiores", explicó el ingeniero agrónomo Fabián Giraudo, Jefe del Departamento de Producción Agrícola de Cotagro.

De hecho, según datos del INTA General Cabrera, llovieron 240 milímetros durante el segundo mes del año, cuando el promedio del mes es de 100; y 718.9 de julio a febrero.

"La ocurrencia de gran cantidad de





precipitaciones, acompañada por buenas temperaturas, coincidió con la formación y llenado de frutos de soja, lo que permitió lograr rendimientos realmente muy altos, superando los 40 quintales en algunas parcelas, excepto en aquellas que fueron afectadas por el granizo del mes de enero”, detalló el ingeniero. En lo que respecta al maíz de primera, su período crítico es diciembre, mes en que, esta campaña, las lluvias no fueron tan oportunas. “Por eso en esta zona, los maíces tempranos no tuvieron buenos rendimientos. Hablamos de entre 50 y 60 quintales”, agregó. En el caso de los tardíos o de segun-

braron en diciembre, con ellos, las lluvias de febrero fueron más oportunas para la floración, con lo cual se esperan resultados superiores a final de la campaña.

En cuanto al maní, si bien aún hay muy pocos datos respecto de los rendimientos de esta campaña, se prevé una buena cosecha.

COSECHA RÉCORD

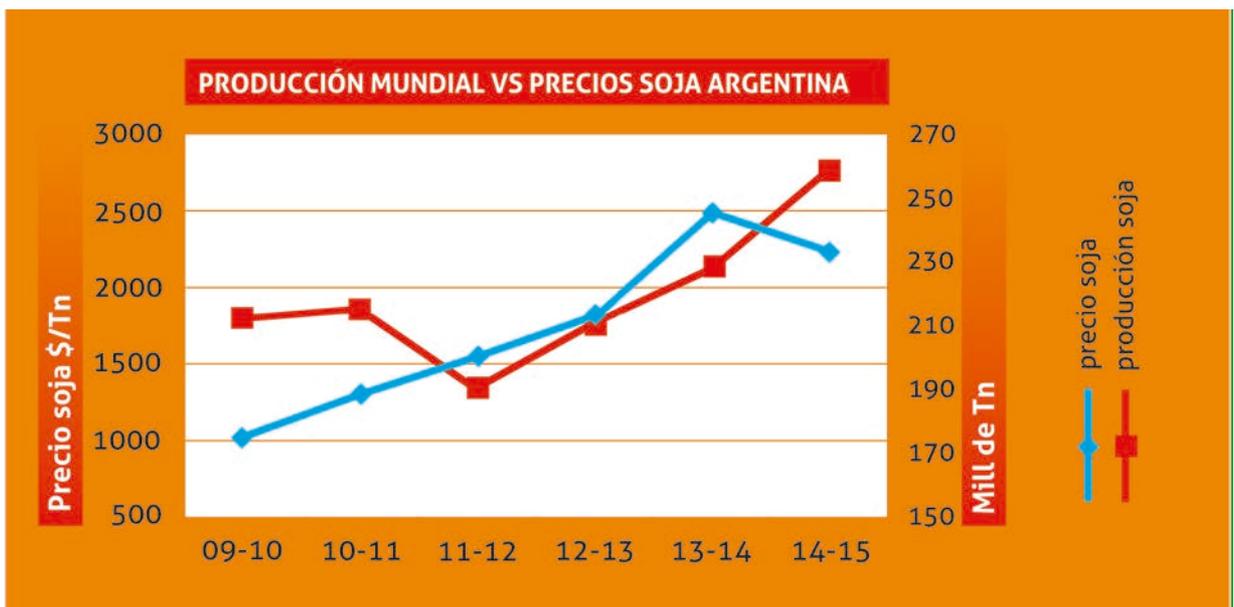
En su informe mensual de abril, la Bolsa de Comercio de Rosario subió su estimación de cosecha de soja 2014/15 de Argentina a un récord que ronda los 59 millones de toneladas, gracias a los elevados rendimientos registrados del cultivo.

También hizo lo propio con el maíz, llevando los pronósticos a 25,7 millones de toneladas.

Ahora bien, ¿Cómo se explican estos volúmenes? “No sólo lo podemos atribuir al clima, es decir, a las lluvias y la temperaturas. También impacta el avance en el manejo agronómico, así como también las mejoras genéticas y un más eficiente uso del agua”, explicó Giraud.

LOGÍSTICA

Durante el mes de septiembre, cuando Cotagro realizó la Charla de Climas y Mercados, el Licenciado Eduardo Serra pronosticaba el paso de una etapa neutra a Niño débil,



UNA EXTRAÑA PARADOJA



Palabras de Raúl Bossio

Una **paradoja** es una idea extraña opuesta a lo que se considera verdadero o a la opinión general. Esta definición parece explicar lo que pasará con esta cosecha. Siempre buscamos aumentar los volúmenes de acopio para lograr una mejor rentabilidad en la Cooperativa y el productor un mayor rinde que resultaría en un beneficio también mayor.

Excepto el clima, que fue muy bueno, salvo para aquellas 12 mil hectáreas en donde el granizo en enero jugó una mala pasada; este año se dan un grupo de variables que juegan negativamente.

Primero los precios en baja -en caso de la soja un 25% aproximadamente- y los gastos de comercialización suben el mismo porcentaje. Esto hace que el precio neto del productor se reduzca en un 30%. Pero la tormenta no termina aquí ya que la inflación afecta la ecuación y desmejora el poder de compra de la soja en un porcentaje no inferior al 25%. Conclusión: la soja tiene un poder de compra 80% menor al año pasado.

Un año visto como mejor al anterior sólo porque el volumen es superior, terminará no siendo tan así. Seguramente pasada la campaña se verá esto que estamos contando.

Como la Cooperativa es un reflejo de lo que le pasa al productor, nos preparamos para dar muy buenos números de evolución y acopio, pero con un resultado que seguramente no será el que pensamos al comienzo. Ocurrirá lo mismo al productor, por lo que recomendamos cuidar el capital de trabajo, medir las inversiones y conservar las fuentes de financiamiento, ya que serán de importancia para el año próximo.

hablando de lluvias por encima de lo normal que beneficiarían a los cultivos.

"Esto finalmente ocurrió: hubo lluvias abundantes y hasta excesivas en algunos lugares, pero en general trajeron un gran beneficio a los cultivos estivales y permitieron la gran cosecha tanto en soja, maíz y maní que tenemos. Pero también conllevaron complicaciones en lo referente a la logística, debido a la falta de caminos y piso para trillar y transportar la mercadería de los campos a plantas o puertos", explicó el contador Gerardo Moressi, Jefe del Departamento Granos.

Esto, según Moressi, genera un doble efecto: por un lado, la demora en la descarga; y por el otro, la retención de gran cantidad de camiones, hoy escasos de conseguir para cumplir con toda la demanda de carga.

"En el caso de Cotagro, la situación no escapa a la generalidad. Si bien se están enviando alrededor de 230 camiones diarios al campo más entre 20 y 30 que se traen de transportadoras para cargar directo a puerto, esto no es suficiente ya que los rindes y el nivel de trilla es muy grande y supera a esta logística", explica Moressi.

Además, la Cooperativa provee a productores de silobolsa desde el Departamento Técnico Agronómico y Cereales, y si bien se viene cum-

pliendo con los pedidos de los productores, los espacios se llenan rápidamente al igual que las fábricas y puertos.

MERCADOS

Un párrafo aparte merecen los precios que se están viendo durante esta campaña en los distintos cultivos. Como venían pronosticando los analistas de mercados agrícolas, se confirmó la cosecha récord en Sudamérica y los consiguientes precios bajos.

Si bien la demanda sigue estando muy activa, los volúmenes que se está recolectando generan presión bajista en los precios, desde lo internacional, a lo que se debe sumar la problemática nacional en lo concerniente al trigo y el maíz. "En estos casos, a pesar de tener abundantes cosechas y por ende un saldo exportable alto que está a la vista, los ROES o permisos para exportar no son habilitados por el Gobierno Nacional", plantea el Jefe del Departamento Granos.

Esto origina que el sector exportador no esté en el mercado en forma activa en la compra, y por ende, repercuta en la logística de entrega de mercadería. En conclusión, la cosecha arrancó con todo en un año históricamente alto en producción, pero muy bajo en rentabilidad.





MUESTRAS A CAMPO REALIZADAS POR EL DEPARTAMENTO TÉCNICO

Expusieron ensayos de soja y maíz

Durante marzo y abril, técnicos del Departamento Técnico Agronómico de Cotagro, en conjunto por un lado con ingenieros de la Asociación de Cooperativas Argentinas (ACA) y por el otro con los de Syngenta, realizaron diferentes muestras a campo para mostrar ensayos con variedades de soja y maíz.

El miércoles 18 de marzo, técnicos de Cotagro en conjunto con los ingenieros de la Asociación de Cooperativas Argentinas (ACA) Cristian Rossi y Cristian Sanchez, llevaron a cabo una muestra en instalaciones del asociado Rubén Bossio, sobre la ruta 158 que une Carnerillo y Chucul.

Durante el ensayo, se realizó un recorrido en parcelas y se evaluó el estado de variedades de soja destacando aspectos de desarrollo del cultivo, sanidad de las diferentes variedades, comportamiento frente a densidad de siembra, distanciamiento y grupo de madurez. Además se mostró la variedad de soja Intacta ACA 4220 IPRO, y se aprovechó la oportunidad para mostrar los silos bolsa fabricados por ACA, Penta Silos.

Luego, el 26 de marzo, se llevó a cabo una muestra en un predio ubicado 6 kilómetros al Sur-Oeste de Los Molles, en un lote de producción

que llevan adelante Adelqui Garelli y Favio Pistone.

Allí se exhibieron los híbridos de ACA en comparación con algunos de la competencia. En esta oportunidad, se destacó la modalidad de la muestra en sí, ya que se le entregó a los concurrentes una hoja para evaluar a cada uno de los híbridos (ciclo, sanidad, prolificidad de espigas) sin revelar de qué material se trataba. Finalmente entre todos se le asignaba un puntaje final al cultivo y recién ahí se comunicaba el nombre del híbrido en cuestión. Esto permitió evaluar a cada material sin

el prejuicio de saber a qué semillero corresponde.

Por último, el viernes 17 de abril, se desarrolló una muestra a campo en las instalaciones del productor Dante Caffaratti, en Bengolea, donde se exhibieron distintos híbridos de maíz de Syngenta y ACA. Allí se brindaron detalles en lo que concierne al desarrollo y manejo del cultivo, sanidad de los diferentes Híbridos, comportamiento frente a densidad y fechas de siembra, y las distintas tecnologías que cuentan los materiales, ya sean control de insectos y malezas.



torneo Ciclismo Rural Biko

General Cabrera

DOMINGO
28 junio



CATEGORÍAS

Menores, Juveniles, Elite, Master
A1, A2, B1, B2, C1, C2, D,
Promocionales, Damas A y Damas B.

EN CENTRO SOCIAL Y DEPORTIVO EL ÁGUILA
PREMIACIÓN EN EFECTIVO
para todas las categorías
Inscripciones hasta las 11 hs.

Organizado por

ÁREA DE
DEPORTES
RECREACION Y JUVENTUD



ENTE INTERCOOPERATIVO
CABRERENSE

Información: 0358-154288056 – lpozzi@cotagro.com.ar



COTAGRO VIAJÓ A HOLANDA Y ALEMANIA

De la mano de Bayer

Fue junto a otros clientes importantes de la compañía. Se recorrieron las oficinas y laboratorios de la firma, además de las empresas Unilever y Mars.

Del 14 al 21 de marzo, el Coordinador de Gestión Luis Crotta representó a Cotagro en un viaje por Alemania y Holanda organizado por Bayer, uno de los principales proveedores de insumos de la Cooperativa.

Durante el viaje, en el que también estuvieron invitados otros clientes de la compañía como Indelma, Prodeman, Lorenzatti, AGD, Bertone y Odino, recorrieron los laboratorios y oficinas de Bayer y de otras importantes empresas situadas en la región.

"Inicialmente visitamos el Bayer Crop Science, en la localidad de Monheim Am Rhein, el laboratorio de investigación y desarrollo de la empresa, donde se nos explicó cuáles eran los principales negocios de la firma –plásticos, fármacos y agricultura-, y luego pasamos a un laboratorio de compuestos", explicó Crotta.

La comitiva visitó también Global Gap, en la ciudad alemana de Colonia, una organización sin fines de lucro patrocini-

nada por Bayer que se encarga de redactar normas de calidad y asesorar a los auditores. "Allí nos advirtieron que la certificación se irá extendiendo a todas las capas de la producción, seguramente en algún momento también deberán comenzar a certificar sus procesos los productores agropecuarios", indicó el Coordinador.

Posteriormente, también se recorrió el Centro de Comunicaciones de Bayer y una planta de producción en Normajen, además del BayArena, estadio del equipo de fútbol que la marca posee, el Bayer Leverkusen.

Finalizado el circuito alemán, el grupo

de clientes se desplazó hacia Holanda, puntualmente a la ciudad de Rotterdam, donde se recorrió la fábrica de chocolates más grande del mundo, Mars. Para esta compañía, el maní argentino es muy importante ya que es uno de sus insumos principales. Hicieron hincapié en la buena imagen que tienen del mismo, como así también de su valor alto oleico y de la ausencia de aflatoxina", comentó Crotta.

Por último, se visitó el laboratorio Agrolab y las oficinas de Unilever, para pasar finalmente a la ciudad de Amsterdam, donde se realizaron recorridos turísticos por la ciudad.





LAS MALEZAS

Complican el panorama en Campaña 14/15

*Avanzan las versiones resistentes y tolerantes a herbicidas. En la zona, preocupa la *Amaranthus Palmieri*. Qué características tiene y cómo controlarla.*

La campaña 2014-2015 es, sin dudas, la más complicada de los últimos años en lo que se refiere a malezas, por el avance de las versiones resistentes y tolerantes a herbicidas en zonas donde ya tenían presencia y también en nuevas regiones.

En este escenario, el año 2015 comenzó, lamentablemente, con dos nuevas alertas. Por un lado, se confirmó la resistencia múltiple al glifosato e inhibidores de la ALS (Pivot y Clorimurón) en yuyo colorado, en este caso *Amaranthus Hibridus* (ex *Quitensis*).

Por otra parte, en el departamento Río Primero, del centro-norte cordobés, se detectó un biotipo de sorgo de Alepo resistente al glifosato con

Ing. Agr. Nicolás Apto. Cotagro
Agencia Alejandro Roca
Fuentes: INTA de Olivero.
SINAVIMO
Red de Conocimientos
en Malezas Resistentes



ALERTA ROJO

- *Amaranthus quitensis*
- Yuyo colorado
- B/2+G/9 (ALS+Glifosato)



ALERTA AMARILLO

- *Sorghum halepense*
- Sorgo de Alepo
- A1+G9 (ACC+Glifosato)

sospechas de que suceda lo mismo ante los gramínicidas del grupo de los inhibidores de ACCasa, en este caso específico a los "FOP" (dentro de los ACCasa se encuentran los grupos FOP, DIM y DEN).

Más aún, son los gramínicidas post-emergentes más utilizados a nivel nacional luego de la aparición de gramíneas resistentes, dentro de las cuales se encuentra el sorgo de Alepo. Perder estas herramientas es de suma gravedad, porque es uno de los dos grupos de herbicidas selectivos en soja para el control de gramíneas más resistentes a glifosato, quedando solamente los inhibidores de ALS, siendo estos lo que cuentan con mayor número de resistencias a nivel mundial, por lo que no puede abusarse de su uso.

Muy poco se ha venido haciendo en los últimos años para evitar la dispersión de los biotipos de sorgo de Alepo resistentes a glifosato; es urgente tomar medidas que eviten la dispersión de estos nuevos biotipos sospechosos que muy probablemente aparezcan también en otras zonas. En la zona de influencia de Cotagro (centro y sur de Córdoba), se encontraron -según una encuesta realizada entre los meses de abril y mayo de 2014, cuyo objetivo fue recabar información sobre la problemática-, diversas malezas resistentes y/o tolerantes. Dicha información se obtiene en el marco del Sistema de Vigilancia General llevado a cabo por la Dirección de Vigilancia y Monitoreo de Plagas (Divimo) de la Dirección Nacional de Protección Vegetal (DNPV), y complementa las acciones de prevención que se iniciaron con la recomendación de la Comisión Nacional Asesora de Plagas Resistentes (CONAPRE). Los resultados arrojaron las siguientes malezas "problemas": *Amaranthus palmeri*, *Amaranthus quitensis*, *Amaranthus sp.*, *Conyza bonariensis*, *Commelina erecta*, *Sorghum halepense*, *Cynodon hirsutus*, *Echinochloa sp.*, *Lolium sp.*, *Eleusine indica*, *Viola arvensis*, *Parietaria sp.*, *Borreria verticillata*, *Chloris sp.*, *Gomphrena pulchella*, *Gomphrena perennis*, *Chloris virgata* y *Pappophorum pappiferum*.

AMARANTHUS PALMIERI

De todas estas malezas la que más repercute en la producción de los

diferentes cultivos de nuestra zona es *Amaranthus palmeri*. Ya sea por su tasa de crecimiento, por su adaptabilidad a condiciones adversas, por sus condiciones fisiológicas y morfológicas para producir nuevas generaciones o por su gran capacidad de generar resistencia a los diferentes agroquímicos, podríamos decir que es la "vedette" de las malezas problemáticas.

El problema de una maleza no surge de la nada, sino que lo hace en un contexto particular, económico, social, cultural y productivo que condicionan a un ecosistema. De esta manera se crean las condiciones para que aparezcan individuos que antes no existían en nuestros sistemas de producción, y *Amaranthus palmeri* no escapa a esta teoría.

En este caso, la resistencia o tolerancia corresponden al empleo de herbicidas de elevada eficacia y bajo costo relativo; a modo de ejemplo podemos citar al glifosato, así como también a algunos herbicidas de elevada persistencia como el metsulfurón metil.

ORIGEN

Amaranthus palmeri es una especie nativa del sur-oeste de América del norte que también ha sido introducida en Europa, Australia y otras áreas geográficas. Actualmente, es una maleza muy importante en el sur de Estados Unidos, donde afecta a cultivos de algodón, maní, maíz y soja. En este país se registró la presencia de biotipos resistentes a glifosato y a herbicidas inhibidores de ALS y a inhibidores de fotosistema II, inhibidores de HPPD como así también a dinitroanilinas (trifluralina y pendimetalina). A nuestro país, esta especie llega en la Campaña 11/12 y se detecta en el sur/oeste de la provincia de Córdoba.

CARACTERÍSTICAS

Es una especie dioica, o sea, con pies femeninos y masculinos separados. Esta es una característica muy particular ya que las restantes especies de yuyos colorados conocidas en nuestro país son monoicas.



Foto 1: Pecíolo de una longitud superior a la lámina



Foto 2: Plantas de Amaranthus Palmeri. Longitud de la inflorescencia

Además, es anual y glabra, y puede superar los 1,5 metros de altura, con tallos ramificados desde la base y con rayas longitudinales verde amarillo y marrón rojizo.

Las hojas son alternas con láminas rómbicas, ovadas a rómbico-lanceoladas, ápice agudo con una espina fina en la punta, la base es redondeada con nervaduras prominentes en el envés; los pecíolos son delgados y frecuentemente de una longitud igual o superior a la de las láminas (Foto 1).

Las inflorescencias son llamativamente largas y con pocas ramificaciones (Foto 2). Las flores femeninas tienen brácteas espinosas pero las masculinas son inermes y desprenden polen al agitarlas. La tasa de crecimiento de *Amaranthus palmeri* puede alcanzar hasta 4 centímetros por día y producir 600.000 semillas por planta, las cuales son capaces de germinar durante toda la estación de crecimiento.

En ensayos llevados a cabo en la Facultad de Ciencias Agrarias de la Universidad Nacional de Río Cuarto, por el Licenciado Daniel Tuesca de la Cátedra de Malezas se han constatado, en biotipos provenientes de

la Provincia de Córdoba, elevados niveles de resistencia a inhibidores de la enzima acetolactato sintasa (ALS). Se analizó el comportamiento de poblaciones de *Amaranthus Palmeri* frente a un amplio rango de dosis de herbicidas pertenecientes a los grupos de imidazolinonas, sulfonilureas y triazolopirimidinas. En todos los casos, con el empleo de dosis equivalentes a 32 veces la dosis de uso comercial, no se logró disminuir significativamente la biomasa de esta maleza.

Según lo hasta aquí expuesto, las consecuencias que podrían ocasionar su presencia en el contexto actual son, potencialmente, de magnitud catastrófica, sobre todo considerando el modelo productivo predominante caracterizado por la elevada dependencia del control químico, con unos pocos herbicidas (en general los más económicos), la escasez de rotaciones y una alta proporción de la superficie agrícola bajo arrendamiento con contratos de corta duración.

A dicho panorama, habría que sumarle algunas características conductuales-culturales, tales como la sobreestimación de los herbicidas

como herramienta y la subestimación de las malezas como adversidad biótica. Una derivación lógica de lo anterior es la ausencia del monitoreo de malezas o, en el mejor de los casos, un monitoreo deficiente que determina que, con elevada frecuencia, los tratamientos químicos se realicen muy tardíamente y con un criterio meramente coyuntural. Respecto a las pérdidas que ocasiona sobre el cultivo, se han medido disminuciones de rendimiento del 23% en soja, con una infestación de una planta por m² durante todo el ciclo del cultivo. Pero también son importantes los problemas de cosecha que ocasiona, por su gran porte y grueso tallo leñoso, como ser rotura de cuchillas, aumento de pérdidas por la cola de la cosechadora y aumento de humedad en el grano.

ALTERNATIVAS DE CONTROL

Basado en que en Argentina no se conoce mucho sobre esta maleza, y que los ensayos y estudios son insignificantes, no hay control específico si no guías de orientación que según la condiciones de suelo, materia orgánica, cultivo y ambiente, se pueden llevar a cabo.

Las medidas para el control incluyen la prevención (proactividad): limpieza de vehículos, maquinarias u otros equipos agrícolas antes de ingresar a lote, con especial énfasis en las cosechadoras; desbaste de animales y control y limpieza de semillas o forrajes. A su vez, también resulta útil el monitoreo frecuente de los lotes pero también de caminos, cunetas, banquinas, baldíos y bordes a fin de detectar tempranamente la presencia de individuos, los cuales deberían ser eliminados antes de llegar al estado reproductivo.

Los manejos culturales que podemos llevar a cabo son: rotaciones de cultivos que permitan alternar herbicidas con distintos modos de acción y disponer el arreglo espacial de los cultivos de manera de maximizar su aptitud competitiva sobre las malezas, por ejemplo reducir la distancia entre hileras y/o selección de variedades que ocupen rápidamente el espacio, procurando maximizar el aprovechamiento de los recursos por parte del cultivo.

A la fecha no existe ningún herbicida con registro específico en SENASA para esta maleza, por lo que los siguientes datos son de carácter infor-





mativo. Los principios activos con mecanismos de acción diferente al del glifosato y a los inhibidores de ALS son eficaces sobre nuestros biotipos de *Amaranthus Quitensis*, y probablemente podrían también serlo sobre los biotipos introducidos de *Amaranthus Palmeri*.

Herbicidas Residuales

Su empleo oportuno sería clave a fin de evitar las emergencias tempranas de primavera y para contribuir a reducir la magnitud del banco de semillas. Dentro de éstos, algunos grupos son:

- Triazinas p.e. atrazina, zimazina, metribuzín, prometrina;
- Ureas: diurón, linurón
- Cloroacetamidas: p.e. metolaclor, S-metolaclor, acetoclor, dimetenamida.

- Dinitroanilinas: pendimetalina, trifluralina.
- Inhibidores de protox (PPO): flumioxazín, sulfentrazone .
- Inhibidores de pigmentos: flurocloridona, clomazone, diflufenicán, isoxaflutole, mesotrione.

Herbicidas post-emergentes de la maleza

- Inhibidores de fotosistema I: diquat, paraquat (de contacto)
- Inhibidores de la síntesis de glutamina: glufosinato de amonio.(de contacto)
- Herbicidas hormonales: 2,4D, 2,4 DB, MCPA, dicamba, picloram, benazolin (sistémicos).
- Inhibidores de protox (PPO): saflufenacil, fomesafén, lactofén, acifluorfen, fluoroglicofén, oxifluorfen, aclonifén. (de contacto).

Algunos especialistas en malezas de Estados Unidos, citan que la mejor estrategia de prevención es la eliminación en forma manual de los individuos (Hollis, P. 2009. Reduce Seed Bank. Southeast Farm Press N.P 18). En circunstancias en las que la maleza alcanzó un grado de desarrollo considerable como para ser eficazmente controlada con métodos químicos, pero aún no ha producido semillas, esta alternativa sería apropiada a fin de evitar su diseminación.

A su vez, este tipo de control resulta eficiente cuando no se disponga de herbicidas, o bien previo al ingreso de la cosechadora al lote, cuando en éste se encuentra presente la maleza con semillas. Es importante evitar que la cosechadora u otros equipos relacionados con la cosecha y el transporte se transformen en una vía de difusión de la maleza.

RECOMENDACIONES PARA CONTROL DE AMARANTHUS PALMIERI

Monitorear los lotes, identificando malezas.

Planificar diferentes tipos de controles, químicos (barbechos largos, barbechos cortos, preemergentes, postemergentes, etc) culturales, mecánicos, etc.

Rotación, mezcla y secuencia de herbicidas con distinto modo de acción.

Usar agroquímicos con diferentes modos de acción.

Limpieza de cosechadoras.

Incremento en la densidad de siembra y reducción del espaciado entre hileras.

estimado
PROVEEDOR

¿Sabía que
Cotagro
comenzó a desarrollar un
**Plan de
Responsabilidad
Social y
Sustentabilidad**

para toda la
Cooperativa?

NUEVO INFORME DE RS&S

Llegó a asociados, empleados y proveedores

Se difundió con el objetivo de poner al tanto a todos los públicos de la Cooperativa acerca de las iniciativas en el área.

Durante el mes de abril, el Informe de Responsabilidad Social y Sustentabilidad que resume las actividades desarrolladas en el área por la Cooperativa en 2012, 2013 y 2014 fue repartido a los asociados de Casa Central, Sucursales y Agencias

de la Cooperativa junto a sus resúmenes de cuenta y a todos los empleados que conforman Cotagro.

La idea es reportar a todos los públicos que forman parte de la institución todo lo que Cotagro realiza en el área, ya sea en lo ambiental, como en lo cultural y social. Además, el informe está disponible para el acceso público a esta información en la página web de Cotagro, www.cotagro.com.ar.

Además, se está informando también a los proveedores acerca del trabajo que Cotagro viene realizando

do en el área, con la intención de dejar abiertas las puertas a iniciativas de trabajo mancomunadas.

Encuesta. Por otra parte, también está en marcha una encuesta a empleados de la Cooperativa para evaluar cuánto saben acerca de las actividades que Cotagro realiza en materia de Responsabilidad Social y Sustentabilidad, para a partir de ahí, poder evaluar las estrategias de comunicación en el área que tiene la Cooperativa y abrir la participación a todos los sectores.

DONACIONES DEL DEPARTAMENTO MANÍ

A un Colegio de Vicuña Mackenna

Para que alumnos con discapacidad puedan fabricar productos derivados del maní y comercializarlos.

Durante abril, el Departamento Maní Confeitería realizó donaciones de maní crudo con y sin piel a alumnos de sexto grado "A" y "B" del secundario de la Escuela Especial Dr. Luis Ganem de la localidad de Vicuña Mackenna, para que a partir de ese material, elaboren productos terminados que les sirvan para recaudar fondos.

"Los chicos poseen discapacidades intelectuales y algunos de ellos motores, por lo cual se desarrollaran pasos en el procesado del producto acorde

a sus posibilidades", explicó Ruth Mazzuco, docente a cargo. Los productos terminados serán pasta de maní, maní saborizado, maní salado, maní sin sal, confituras con maní, barritas nutritivas y más. Se venderán en la plaza de la ciudad y el dinero recaudado será para autoabastecerse de materiales.

"El proyecto tiene como objetivo que los niños adquieran destrezas básicas en el manejo de utensilios para la elaboración de productos, afiancen hábitos de relación tiempo-trabajo y responsabilidad y fortalezcan el trabajo colaborativo. Esto les da bases para que al egresar de la escuela puedan incluirse en la sociedad de manera responsable y digna", añadió la docente.





CAPACITACIÓN DE BOMBEROS

Sobre Evacuación de emergencia

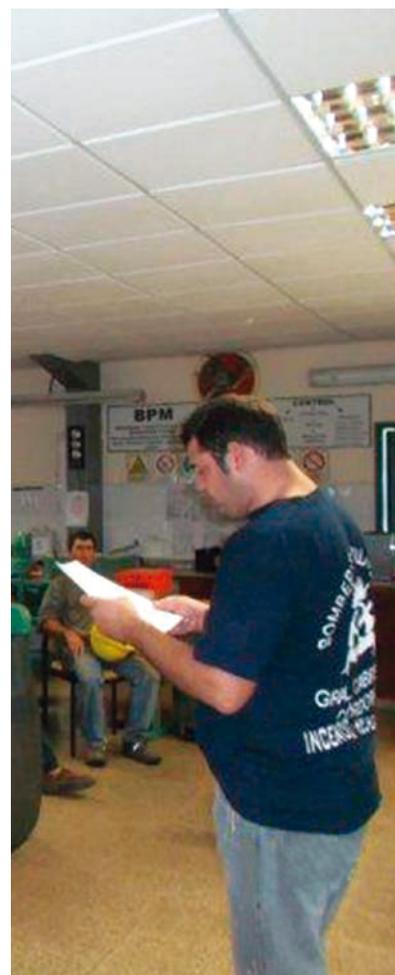
Los sábados 11, 18 y 25 de abril, personal del Departamento Maní Confitería tuvieron jornadas de capacitación en evacuación de emergencia a cargo de Bomberos Voluntarios General Cabrera, más precisamente de Víctor Trapelci y Oscar Oggero.

"Estas capacitaciones muy importantes son el comienzo de la cumplimentación del punto 7 de la Norma 14001 y de los sistemas OSHAS de seguridad industrial", explicó la Ingeniera Química Verónica Moyano.

En primera Instancia el día 11 la capa-

citación fue dada a 58 personas, entre Responsables de Áreas, de Sectores, Supervisores de Producción, Área Calidad y Control de Calidad, Sector Administrativo Comercial, Operarios de Control de Calidad, Operarios de Gestión de Calidad, Sector de Secado y Turno de Producción.

En los subsiguientes sábados se capacitó a los otros sectores, con el objetivo de llegar al cien por ciento de los empleados del Departamento capacitados y, posteriormente, realizar el simulacro de evacuación.



San Andrés y Cartagena

SALIDA ESPECIAL
10 DE ENERO DE 2016



Salida 10 de Enero de 2016 | El programa incluye

- Pasaje aéreo desde Córdoba | Panamá | San Andrés | Cartagena Panamá | Córdoba
- Vuelo por Copa Airlines
- Traslados aeropuerto | hotel | aeropuerto
- 07 Noches de alojamiento en **San Andrés**
- Hotel Decameron 4 ★ con Todo Incluido
- 03 Noches de alojamiento en **Cartagena**
- Hotel 4 ★ con Media Pensión

Tarifa por persona Base Doble

U\$D **2.606**
+ U\$D 233 IMP

No incluye RG3550AFIP U\$S736

- Tarifas sujetas a disponibilidad de lugares al momento de la reserva y a modificación sin previo aviso.
- No se incluye tasa de San Andrés u\$d 35
- Recomendamos seguro de asistencia al viajero Assist Card por 11 días u\$d 110 (Mayores de 65 años abonar el 50% más)

PROMO ESPECIAL

ANOTATE HOY SUMÁNDOTE AL PLAN DE COOVAECO
TRANSFORMÁ PESOS EN DÓLARES
Y HACÉ QUE TU VIAJE VALGA MUCHOS **MENOS PESOS!**

10

CUOTAS FIJAS EN PESOS SIN INTERÉS*
*No incluye 7% de gastos



3|6|12

PAGOS CON LAS PROMOCIONES VIGENTES DE ...



Rosario
Maipú 648- CP 2000
Tel: +54 (341) 421-6524

Córdoba
Duarte Quiros 515- 5to piso. Of A. CP 5000
Tel: +54 (351) 426-3726

Buenos Aires
Av. Madero 942- 4° P. CP 1106
Tel: +54 (011) 4310-6524



COOVAECO.COM



LAS RECETAS DE COTAGRO

SUPREMA DE POLLO AL MANÍ

DIFICULTAD

PROCEDIMIENTO

- Macerar las supremas de pollo con el jugo de naranja, el vino blanco, el ajo picado, sal y pimienta.
- Ligar el pan molido con el maní triturado, la harina y el huevo, y con esa mezcla, empanar las supremas maceradas.
- Freír las supremas durante 8 minutos.
- Servir con arroz (puede ser azufrado).



INGREDIENTES (para 4 porciones)

- 4 Supremas de pollo
- 200 ml Aceite
- Sal a gusto
- Pimienta molida a gusto
- 30 ml vino blanco
- 50 gr Maní
- 25 gr Pan molido
- 30 gr Harina de trigo
- 2 Naranjas
- 1 Huevo
- 1 Diente de ajo

NUEVA COMISIÓN DIRECTIVA

Distribución de cargos en la Juventud Mateo Barra



Tras realizarse la Asamblea Anual de la Juventud Agraria Cooperativista "Mateo Barra", tuvo lugar también, la correspondiente distribución de cargos, quedando la nueva Comisión Directiva de la asociación juvenil, compuesta de la siguiente manera:

Presidente: Ezequiel Lanfranco
Vicepresidente: Leandro Monetti
Secretario: Juan Pablo Terrier
Prosecretario: Cristian Pistone
Tesorero: Sofia Nicolino
Protesorero: Estefanía Bessone

Vocales Titulares:
Federico Terrier
Lucía Nicolino
Yamila Buffa

Vocales Suplentes:
Emiliano Molina
Gino Richetta
Luciano Ribotta

Síndico Titular:
Renzo Richetta

Síndico Suplente:
Gimena Borgogno.

HUMOR

COTAGRITO ASISTE A UNA BODA JUNTO A SU MADRE Y AL OBSERVAR LA CEREMONIA LE PREGUNTA:

¡MAMI, MAMI! ¿PORQUÉ LA NOVIA ESTÁ VESTIDA TODA DE BLANCO?

HIJO, LO QUE PASA ES QUE ÉSTE ES EL DÍA MAS FELIZ DE SU VIDA...

.....

¿ENTONCES PORQUÉ EL NOVIO ESTÁ VESTIDO DE NEGRO?



COTAGRO