



SEMINARIO NACIONAL

La Mateo Barra participó del encuentro de Juventudes Cooperativistas en Huerta Grande

NUTRICOT

Invitado especial en Remate anual de Cabaña Don Luis



COTAGRO SUMA

Visitó ACA BIO, Rosario y la División Nutrición Animal de ACA



MALEZAS TOLERANTES

Chloris Virgata: un problema en expansión



COTAGRO

Periódico Informativo Mensual de COTAGRO Cooperativa Agropecuaria Limitada



CHARLA CLIMAS Y MERCADOS



SUMARIO

- 02 **Cotagro Suma visitó ACA BIO, Rosario, y la División Nutrición Animal de ACA.**
- 04 **Cotagro Suma: Charlas, Capacitaciones y Obsequios.**
- 05 **Degustaciones por el Día del niño.**
- 06 **La Mateo Barra participó del Seminario Nacional de Juventudes Cooperativistas en Huerta Grande.**
- 08 **Charla Climas y Mercados. Campaña 2015/2016: Tomar decisiones en un contexto complicado. Homenaje a Víctor Bossio.**
- 12 **Malezas Tolerantes: Chloris Virgata, un problema en expansión.**
- 14 **Simulacro de Evacuación en Planta de Maní. Ruedan los Ticc.**
- 15 **Nutricot: Invitado especial en Remate anual de Cabaña Don Luis.**
- 16 **RS&S: Nueva Licencia ambiental en la planta de General Deheza.**
- 16 **RS&S: 1000 Bidones ya fueron entregados por productores agropecuarios de Cotagro.**
- 17 **Las Recetas de Cotagro: Ensaladas sencillas y deliciosas.**

Julio Agosto 2015

EDITORIAL

UN TSUNAMI DE CAMBIOS

El Seminario de Juventudes realizado en Huerta Grande, del que participó la Juventud Agraria Cooperativista Mateo Barra, dejó para los jóvenes un claro y contundente mensaje que puede aplicarse al Cooperativismo en todos los ámbitos: deben ser protagonistas: esforzarse, capacitarse, activarse, no dejar pasar oportunidades pues otro las aprovecha y uno queda relegado. La tecnología es una herramienta, no una barrera, hay que manipularla, ejercitarla, alcanzarla si es necesario y apropiarse de ella, ya que allí se marcarán profundas diferencias entre quienes ya la utilizan y quienes aún reniegan. En cada lugar, la casa, el campo o la escuela, ahí está, disponible para ser utilizada en la toma de decisiones acertadas y para adaptarse a los cambios que ya están entre nosotros.



02



08



14



16



05



06



06



12



16



17



16

Adherido a la Asociación de Cooperativas Argentinas
INAE - Inscripción 1194 - Año 47

SUCURSALES DE COTAGRO:

CASA CENTRAL: 9 de Julio 918 - Gral. Cabrera - (0358) 4933333 - cotagro@cotagro.com.ar
BENGOLEA: San Martín 398 - (0353) 487332 / 3362 / 3549 - acolombo@cotagro.com.ar
CHUCUL: San Martín s/n - (0358) 4912008 - edadone@cotagro.com.ar
GENERAL DEHEZA: Santa Fe 356 - (0358) 4057300 / 01 / 02 - dperticaran@cotagro.com.ar
LAS PERDICES: San Martín 402 - (0353) 4940111 / 022 - mapisani@cotagro.com.ar
LOS MOLLES: Zona Rural - (0358) 4931406 - hnuesch@cotagro.com.ar
UCACHA: Córdoba 275 - (0353) 4900452 - acagnolo@cotagro.com.ar
LA CARLOTA: Deán Funes 578 - (03584) 422218 - lacarlota@cotagro.com.ar
RIO CUARTO: Hipólito Irigoyen 1203 - (0358) 4646950 - riocuarto@cotagro.com.ar
ELENA: Córdoba 44 - (0358) 4881738 - elena@cotagro.com.ar
LAS PEÑAS: Avda. 22 De Octubre y Soberanía Nacional - (0358) 154366133
laspenas@cotagro.com.ar
ALEJANDRO ROCA: Calle Pública S/N - (0358) 155609753 - alejandroroca@cotagro.com.ar
LA CAROLINA: Avda. Gral. Belgrano Esquina San Martín - (0358) 4801001
lacarolina@cotagro.com.ar
NASCHEL: San Martín 289 - 02656) 491065 - naschel@cotagro.com.ar
CHARRAS: Hipólito Irigoyen 635 - (0358) 154366133 - charras@cotagro.com.ar



COTAGRO SUMA

Visitó ACA BIO, Rosario y la División Nutrición Animal de ACA

Los asociados disfrutaron de otro viaje técnico de capacitación.

El jueves 3 y viernes 4 de septiembre, un grupo de asociados de la Cooperativa que participan de Cotagro Suma, realizaron un viaje a ACA BIO, Rosario y la División Nutrición Animal de la Asociación de Cooperativas Argentinas en San Nicolás, organizado por el mencionado programa de fidelización y Coovaeco Turismo.

Del viaje participaron 19 asociados de Cotagro que viajaron coordinados por empleados. Un buen número de ellos provenía de la localidad de General Deheza, y otros de Chucul, Ucacha y Las Perdices.

Como parte del tour, el día jueves se realizó una visita a la planta de bioetanol ACA BIO, ubicada en Villa María, de la cual Cotagro es parte accionista. La visita

fue coordinada por el representante comercial de la empresa, Raúl Piccatto, quien les mostró a los productores cómo funciona

el ambicioso emprendimiento de ACA que además de generar combustible, produce burlanda húmeda y seca para los ani-



males y no tiene afluentes, es decir, no desecha ningún elemento a la atmósfera, el agua o suelo sino que reutiliza todos los excedentes. Finalmente, se sirvió una picada para todos los presentes.

Luego, el contingente partió hacia Rosario, donde después de alojarse en el Hotel Presidente, realizó un city tour por la ciudad y compartió una cena grupal en la costanera de esa ciudad.

Durante el día viernes se realizó la visita a la planta de alimentos balanceados que ACA tiene en San Nicolás. Durante dos horas, tres representantes de la empresa guiaron al contingente por las instalaciones, y les mostraron cómo producen el alimento que diariamente el productor utiliza tanto para su hacienda, como para sus mascotas.

Al finalizar el tour, los empleados de ACA ofrecieron un almuerzo para los asociados y les obsequiaron productos balanceados de distinto tipo. Para cerrar el viaje, el grupo visitó la basílica de la Virgen de San Nicolás y emprendió regreso a las localidades.





COTAGRO SUMA CHARLAS, CAPACITACIONES Y OBSEQUIOS

Durante los meses de julio y agosto, Cotagro Suma dijo presente en las sucursales y agencias de Cotagro con una charla introductoria sobre el Programa de Fidelización destinada a los nuevos asociados de la Cooperativa.

Además, el evento estuvo acompañado también por una charla de

Mercados Agrarios a cargo del contador Gerardo Moressi, quien repasó las principales claves comerciales para la Campaña que se avecina, y de Charlas de Costos, dictadas por los ingenieros agrónomos de cada sucursal.

Durante cada presentación, Cotagro Suma entregó obsequios a los pro-

ductores y los invitó a asociarse a Cotagro para poder disfrutar de los beneficios de pertenecer al programa, que este 2015, agasajará a más de 300 asociados con diferentes premios.



DEGUSTACIONES POR EL DIA DEL NIÑO

En el marco de los festejos por el Día del Niño, el Sector Consumo de Cotagro organizó una serie de degustaciones de postres Shimy y Chocolatadas Sancor, simultáneamente en las sucursales de General Cabrera, General

Deheza y Las Perdices. En esta oportunidad, fueron los chicos quienes pudieron degustar los riquísimos productos lácteos que pueden encontrarse en todos los supermercados de Cotagro.





SEMINARIO NACIONAL DE JUVENTUDES COOPERATIVISTAS

La Mateo Barra dijo presente en Huerta Grande

A poco de cumplir 50 años de actividad este 2 de octubre, la Juventud Agraria Cooperativista Mateo Barra participó, del miércoles 9 al domingo 13 de septiembre, del Seminario Nacional de Juventudes Cooperativistas en la localidad de Huerta Grande, Córdoba. Un grupo de 18 jóvenes de Cabrera y zona formaron parte de este encuentro, junto a otros 200 cooperativistas de otros puntos del país.

Uno de los ejes del encuentro fue tratar de convocar a cada vez más jóvenes a los movimientos cooperativos para que se multipliquen este tipo de organizaciones a lo largo de la Argentina, invitarlos a participar de nuevos desafíos y comprometerse con la realidad que los rodea en sus poblaciones. En comisiones de trabajo, los jóvenes analizaron las realidades de las juventudes cooperativistas en cada una de las regiones del país, y también formaron parte de varias disertaciones sobre temas relacionados a su actividad. En una de las charlas, la Licenciada Paula Molinari, les explicó a los jóvenes que ellos son los embajadores para el futuro de las organizaciones,



Nueva Reina del CCJ Cecilia Tuninetti



La Mateo Barra, la primera princesa y el presidente de Cotagro

y los invitó a descubrir y utilizar la tecnología como medio de comunicación activa en cada lugar en el cual les toca desarrollarse, marcando las diferencias.

Entre quienes alentaron a los jóvenes a participar en los movimientos Juveniles estuvo el dirigente cooperativista de General Cabrera Ingeniero Rubén Borgogno, en su rol de Presidente del Consejo de Administración de Cotagro y Presidente de ACA Salud a nivel Nacional.

JUVENTUDES Y PROYECTOS

Durante el Seminario, las Juventudes Agrarias Cooperativistas

del país explicaron los proyectos en los cuales están trabajando. Los jóvenes de Olavarría, Provincia de Buenos Aires, por ejemplo, contaron cómo lograron hacer surgir el movimiento juvenil cuando ya casi no tenían miembros, y los jóvenes entrerrianos de Diamante hablaron sobre el surgimiento de proyectos productivos desde el seno mismo de la juventud. Desde otras regiones del país, además, explicaron cómo funcionan las escuelas para formar dirigentes, actividad que despierta singular interés entre los jóvenes.

Dos especialistas en la organización de grupos de trabajo, Juan

Sanguinetti y Eduardo Fontella, también brindaron sus conferencias para los jóvenes, que resultaron de vital interés.

El Concejo Central de Juventudes de la ACA, del cual es integrante el joven cabrense Leandro Monetti, en representación de la Juventud Mateo Barra de Cotagro, realizó luego su Asamblea anual y renovación de autoridades.

Por último, se realizó la tradicional elección de la reina, donde la representante de la Juventud "Mateo Barra" Virginia Nicolino fue elegida primera princesa del CCJ.



Reunión en Las Perdices

Próxima a su 50º Aniversario, la Juventud Agraria Cooperativista tuvo su reunión ordinaria en la sucursal de Cotagro en Las Perdices. Durante la misma, además de discutirse los temas de agendas propios del grupo, se contó con la disertación del Ingeniero Agrónomo de Cotagro, Damián Bustos.



CHARLA CLIMAS Y MERCADOS

Campaña 2015/2016: tomar decisiones en un contexto complicado

Cotagro realizó su disertación anual sobre Costos, Perspectiva Climática y Empresas Agropecuarias para la etapa que se avecina. Cuáles son las claves de este año para el campo.

El miércoles 1 de septiembre, en coincidencia con el cumpleaños número 71 de Cotagro, la Cooperativa realizó su tradicional Charla de Costos acompañada de disertaciones sobre Perspectiva Climática y Empresas Agropecuarias, de cara a la campaña 2015/2016.

Con un marco de 300 productores agropecuarios, la jornada repasó las principales claves comerciales, técnicas y climáticas para afrontar un nuevo período agropecuario. Además, hubo tiempo para las emociones en un breve pero sentido

homenaje a quien fuera Gerente de Cotagro en el período 1958-2003, Víctor Bossio.

EMPRESAS AGROPECUARIAS

Al comienzo, el Ingeniero Teo Zorraquín invitó a los presentes a repensar sus empresas agropecuarias no sólo como negocio. "Ser empresario implica tomar decisiones en cualquier contexto, aunque sea como éste, un contexto de tormentas", dijo el consultor sobre el poco optimista panorama del campo para este año.

Si la empresa no es competitiva, planteó Zorraquín, tiene que cambiar. "El cambio se genera porque hay algún elemento que no funciona en la ecuación, ya sea por insatisfacción, por tener determinada visión de futuro o por tener obstáculos en el proceso para avanzar", explicó.

"Finalizamos un 2015 en el que se desmoronaron los precios, se tomaron créditos caros en pesos esperando devaluación (que casi no ocurrió), y si bien en general hubo rindes más altos que lo presupuestado, hay resultados económicos negativos o muy bajos. Donde la falta de liquidez es común a todas las empresas, la inflación sigue aumentando costos y los presupuestos 15-16 no cierran. Entonces, ¿Qué hacer en este contexto?", le preguntaba Zorraquín a la audiencia.

Con un planteo semi optimista, para él, en la Campaña 2015/2016 deberían haber algunos cambios relacionados al sector. Suponiendo una leve baja de retenciones en maíz, la mantención en los precios de la soja (en torno a los 220 u\$s/tn), los mismos costos directos, una baja en rindes pero también en gastos de comer-



Ing. Teo Zorraquín

cialización sumado a una devaluación importante, el campo debería esperar una rentabilidad lógica en pesos superior al 20 por ciento. Respecto a la ganadería, Zorraquín planteó que el panorama en términos relativos es mejor, con rentas en pesos entre el 10 y el 25 por ciento.

"En este contexto, para la Campaña 2015/2016, hay "factores

externos que deben modificarse para aumentar la posibilidad de tener renta positiva en agricultura. Hay que sostener productividad y cuidar la estructura de costos para poder ser rentable. Medir rentabilidad en pesos, con inflación, genera dudas. Pero medir sólo en dólares no alcanza para entender el escenario. Será un año muy financiero", cerró el ingeniero.

COSTOS DE SIEMBRA

En un contexto complicado para el sector agropecuario, la ingeniera Gabriela Tallone, del Departamento Técnico Agronómico de la Cooperativa, repasó la evolución en costos de los principales insumos del sector desde 2008 a la fecha y los planteos productivos para cada cultivo durante la próxima campaña.

Supuestos para el análisis de resultados presentados: campo propio, precio futuro de granos valorizado a dólar (Rofex) junio 2016, dólar actual para la compra de insumos. Con esto, los resultados serían que sembrar soja implicará un gasto directo de aproximadamente 3112 pesos (16 quintales), en tanto que para el maíz el número asciende a los 4217 pesos (49 quintales). En lo que respecta al maní, el costo será de 6602 (12,8 quintales) y por último, sembrar sorgo costará 3118 pesos (36,2 quintales). "Con estos números, se puede concluir que el margen bruto que quedará esta campaña para soja, maíz, maní y sorgo será de 9, 11, 9.5 y 14 quintales respectivamente considerando un rendimiento promedio de los últimos diez años de 25 quintales



Ing. Gabriela Tallone

LLEGÓ LA HORA DE TOMAR DECISIONES



Palabras de Raúl Bossio

En estos momentos el campo debe tomar decisiones. No hay alternativa. Por un lado, llegan las elecciones presidenciales en octubre y los tres candidatos posibles y sus equipos económicos han dicho, algunos con mayor énfasis que otros, que el campo necesita algún cambio para ponerse en marcha de nuevo y volver a ser el motor que fue. Sabemos que una pieza fundamental de la ecuación -y que hoy no nos acompaña- son los precios internacionales, pero con adecuadas políticas hay otros elementos que podrían ayudar.

Yo quiero dejar el mensaje de lo que sí podemos y debemos hacer cada uno de nosotros, aún en estos contextos, que es tomar la mejor decisión posible para aprovechar al máximo los recursos que tenemos para la campaña que ya comienza. Esos recursos siempre son escasos, siempre se necesita más. Por eso la decisión de qué sembrar, cómo hacerlo, qué tecnología aplicar, cómo financiarse, etc, debe ser realizada bajo la misma premisa: lograr el costo de producción más eficiente posible. No el más bajo, sino el más eficiente por quintal producido, que es distinto. Si elegimos la semilla más barata, no tecnificamos la siembra del cultivo, seguramente será el número más bajo en costo, pero puedo asegurar que no será la decisión más inteligente. Hoy el productor se encuentra con mucho desánimo pero no es el momento para estar así. Lo importante es DECIDIR. Mi consejo es hacer lo posible, aún en con estas condiciones, por no dejarnos llevar por la mala onda, para que esta nueva oportunidad de cambios nos encuentre con "los deberes hechos" como corresponde, habiendo aprovechado las mejores oportunidades. En un par de meses, ya será tarde.



Lic. Mario Navarro

para soja, 22 quintales en grano para maní, 60 quintales por hectárea de maíz y 50 quintales para sorgo", indicó la ingeniera.

PERSPECTIVA CLIMÁTICA

A su turno, el licenciado Mario Navarro disertó sobre los pronósticos climáticos para la Campaña 2015/2016. "Estamos en condiciones de anticipar un fenómeno del niño, leve a moderado en la primavera, fuerte en el verano 2016 y disminuido en el otoño-invierno 2016", explicó el climatólogo.

Mes por mes, Navarro indicó que nos espera un septiembre con precipitaciones que van hasta los 78 milímetros, índice que asciende a 85 en octubre y a 100 en noviembre. En cuanto a diciembre, las lluvias tendrán picos de hasta 155 milímetros, centralizado sobretudo en el este, noreste y centro del Departamento. Los temporales, en tanto, se esperan más focalizados al final del verano y las heladas, vendrán según el especialista en la segunda quincena del mes de mayo.



HOMENAJE A VÍCTOR BOSSIO

En el 71° aniversario, Cotagro homenajeó al ex gerente Víctor Bossio, quien se desempeñó durante 45 años y fue uno de los pilares de la Cooperativa. El Presidente, ingeniero Rubén Borgogno, destacó la labor de Bossio y el crecimiento que tuvo la cooperativa durante su mandato. Con la presencia de su esposa Vilma y sus hijos Raúl y Juan José, se descubrió un cuadro con el retrato de "Bocha" pintado por una reconocida artista rosarina, que será colocado entre el ingreso a la Sala del Consejo de Administración.



Palabras del Presidente de Cotagro Rubén Borgogno



Cultivo de soja invadido por *Chloris virgata*
(Fuente: Ing. Agr. Gastón Bullo)



MALEZAS TOLERANTES

Chloris virgata: un problema en expansión

El modelo productivo actual, caracterizado por la escasa o nula remoción del suelo (siembra directa o labranzas reducidas), más el uso casi exclusivo de herbicidas con un solo modo de acción como el Glifosato, son responsables del crecimiento de las especies que se adaptan mejor a este manejo. En las últimas dos campañas agrícolas se ha observado un aumento significativo de malezas. En este contexto, *Chloris virgata* fue elevando su frecuencia y abundancia.

Dado el conocimiento de la biología de estas malezas, sumado a experiencias locales de los últimos años, podemos decir que las Chlorideas son especies con alta tolerancia al glifosato, en especial en estados avanzados de desarrollo, en los

que el uso de mezclas con graminicidas postemergentes mejora el resultado del control. El uso de herbicidas residuales de suelo también controla las camadas de semillas, disminuyendo el stand de malezas que emergen. El control de la maleza no depende de una única aplicación del herbicida, sino de una sumatoria de acciones y factores que debemos tener en cuenta a la hora de procurar un control eficaz.

BIOLOGÍA DE CHLORIS VIRGATA

- Ciclo de vida: Anual
- Ciclo de crecimiento: Germina en primavera (los primeros nacimientos a partir de septiembre con un pico a mediados de octubre, la segunda camada con un pico a fines de

diciembre-mediados de enero), vegeta y florece en verano.

- Planta erecta, macolladora, 10-70 cm de altura.
- Producción de semilla: 8000-12000 por planta (viabilidad 3 años), dispersión (viento-animales-maquinarias)
- Temperaturas medias a las que se adapta: 8,4- 27,8 °C
- pH del suelo: 4,5 - 8,4
- Capaces de vivir con tan solo 300 mm anuales
- Prospera en suelos de distinta textura
- No soporta heladas fuertes ó prolongadas.

RECOMENDACIONES DE MANEJO

- Rotación de cultivos.
- Rotación de herbicidas con distinto modo de acción.
- Herbicidas residuales

Ing. Agr. Gastón Bullo
DTA Elena

Fuente: INTA, Dow AgroSciences

HERBICIDAS RESIDUALES (de mayor a menor control)

	SOJA	MAÍZ	MANÍ
Sulfometuron + Clorimuron (<i>Ligate</i>)	✓ <i>Sojas STS</i>		
Diclosulam (<i>Spider</i>)	✓		✓
Thiencarbazone + Iodosulfuron (<i>Percutor</i>)	✓	✓	
Clomazone (<i>Command</i>)	✓		✓

HERBICIDAS POST EMERGENTES (de mayor a menor control)

Haloxifop 54% + Aceite vegetal metilado (<i>Galant HL</i>)	✓		✓
Cletodim + Aceite vegetal metilado (<i>Select</i>)	✓		✓
Glufosinato de Amonio (<i>Liberty</i>)		✓ <i>Maiz Liberty Link</i>	

- Graminicidas postemergentes.
- Planificar más de una aplicación a fin de agotar el banco de yemas de brotación cuando se usan herbicidas postemergentes.

ALTERNATIVAS DE CONTROL

Es importante destacar que al momento de aplicar los tratamientos residuales, no se deben registrar emergencias

significativas. En momento de aplicar los tratamientos de post-emergencia, la maleza debe estar en estado vegetativo y con un tamaño menor a 15 cm.



Tratamiento postemergente -20 DDA- Galant HL (220 cc/ha.) + Rizospray Extremo (250 cc/ha.)
(Fuente: Ing. Agr. Gastón Bullo)



SIMULACRO DE EVACUACIÓN EN PLANTA MANÍ DE COTAGRO

En instalaciones de Planta Maní Confitería de Cotagro, ubicadas en el acceso norte a General Cabrera, se realizó el pasado 12 de septiembre un simulacro de evacuación masiva del personal, a cargo de Bomberos Voluntarios de General Cabrera. Al término del mismo, el bombero Víctor Trapelsi destacó el interés de la Cooperativa por capacitar al personal en este tipo de acciones preventivas que indican cómo actuar ante casos de siniestros que pudiesen ocurrir. De igual modo, Trapelsi anticipó que la acción se repetirá sorpresivamente en otros sectores de la Cooperativa.



RUEDAN LOS TICC

Durante el mes de agosto, los Talleres Itinerantes Cooperativos de Cotagro volvieron a rodar. En esta oportunidad, les tocó a alumnos del quinto año del Instituto Técnico Adrián Pascual Urquía, de General Deheza, que aprendieron sobre los valores del cooperativismo.



NUTRICOT

Invitado especial en remate anual de Cabaña Don Luis

La línea de nutrición animal de Cotagro acompañó a esta y otras cabañas cuyos ejemplares son alimentados con el producto.

Por 7º año, la Cabaña "Don Luis" de los asociados de Cotagro Marcelo y Diego Grosso organizó su remate anual e invitó a otras, como "Los Algarrobos" de Willys S.A Martin Borda y "El Porvenir", de Rubén y Oscar Magagno, a participar del evento. En esta oportunidad, Nutricot, la

marca de nutrición animal de Cotagro, participó de manera especial ya que las tres prestigiosas cabañas de General Cabrera y zona utilizan el producto para sus animales, ya sea en las fases de destete, como de recría y terminación de vaquillonas y toros. Los ejemplares de estas cabañas, de hecho, obtuvieron excelentes desempeños tanto en la Exposición Rural de Palermo como también en la de Río Cuarto.

De esta manera, los productos Nutricot hacen su debut en las grandes ligas compitiendo con marcas

premium, y distinguiéndose por su elaboración a partir de la sólida experiencia que en materia de producción agropecuaria Cotagro lleva acumulada a lo largo de más de setenta años.

Los ejemplares fueron presentados en excelente forma y calidad, lo que respalda no sólo su muy buena genética sino también el nivel de alimentación que han tenido, apuntado por la calidad técnica aportada por los médicos veterinarios de Cotagro, siempre dispuestos a dar el mejor asesoramiento a socios y clientes.





NUEVA LICENCIA AMBIENTAL

En la planta de General Deheza

La planta de acopio que Cotagro tiene en la ciudad de General Deheza obtuvo su licencia ambiental para funcionar, gracias a la Resolución N° 294 de fecha 1

de julio de 2015 de la Secretaría de Ambiente de la Provincia de Córdoba. En el mencionado documento se detalla que la planta cumplimentó con los re-

quisitos solicitados por la entidad y la legislación vigente para operar.

1000 BIDONES

Ya fueron entregados por productores agropecuarios de Cotagro

En el marco del Programa de Triple Lavado de Bidones que lleva adelante el Grupo de Responsabilidad Social y Sustentabilidad de Cotagro, ya se recibieron cerca de 1000 envases plásticos en desuso, debidamente lavados y perforados. Los mismos fueron entregados a un Centro de Acopio del interior cordobés que se dedica a la recolección y disposición final de envases vacíos de agroquímicos para su triturado y reciclado.

El Programa, que funciona desde noviembre de 2014, busca concientizar a los productores sobre su responsabilidad en el tratamiento adecuado de los productos con los que trabaja, para evitar que, una vez vacíos, dañen el medioambiente o la salud humana. Además, los ayuda a darles a los bidones el destino adecuado en centros de acopio debidamente autorizados para operar.



El Grupo de Responsabilidad Social invita a todos los productores de la Cooperativa a sumarse al Programa, comunicándose para coordinar la entrega de envases a responsabilidadsocial@cotagro.com.ar; o llamando al 0358-4933333 int.220



LAS RECETAS DE COTAGRO

ENSALADAS SENCILLAS Y DELICIOSAS

DIFICULTAD

ENSALADA DE FIDEOS FRIOS

Ingredientes:

- ½ kilo de fideos tirabuzón
- 2 zanahorias
- 1 berenjenas
- 2 pepinos
- 4 tomates
- 50 gramos de pasas de uva
- 300 gramos queso semi duro
- brotes de rabanitos c/n
- 300 gramos de queso crema
- 50 cc de Leche
- Perejil, sal y pimienta a gusto

Cocinar la pasta, enfriar y reservar con un poquitito de aceite. Cortar láminas bien finas de zanahoria y pepino, y cubetear el tomate sin semillas. Luego cortar rodajas finas de berenjena y grillar. Cortar el queso en bastones. Para el aderezo mezclar el queso crema con la leche y el perejil picado. Colocar una base de pasta fría con parte del aderezo, más los ve-

getales, las pasas y los brotes junto con el resto del aderezo.

ENSALADA CAÉSAR

Ingredientes:

- (Para el aderezo)
- Ajo
- 1 anchoa
- 100 gramos mayonesa
- 100 queso crema
- 1 cucharada mostaza
- 1 cucharada aceto
- 100 gramos queso parmesano
- (Para la ensalada)
- 1 planta de lechuga mantecosa
- 1 planta lechuga criolla
- queso parmesano c/n
- Cantidad deseada de crotons

Limpia las hojas de lechuga, cortar con las manos y reservar. Cortar cubos de pan, humedecerlos con manteca, espolvorear

orégano y llevar al horno para tostar. Con un pela papas obtener escamas del queso y reservar para decorar. Para el aderezo, procesar todos los ingredientes. Armar la ensalada con las hojas de lechuga, el aderezo, las escamas y los crotons.

ENSALADA CAPRESE

Ingredientes:

- (Para el aderezo caprese)
- 200 cc de aceite de oliva
- 100 gramos de albahaca
- Sal, pimienta y aceto a gusto.
- (Para la ensalada caprese)
- 300 gramos queso semi duro
- 300 gramos de tomate en rodajas
- aceitunas negras c/n

En un bol, poner el queso e incorporarle el aderezo, enfriar en heladera 30 minutos. En otra fuente incorporar los quesos aderezados y las rodajas de tomate. Picar las aceitunas y cubrir la preparación.

TU TUUU... TU OKA!

FECHA SORTEO
DOMINGO 27 DICIEMBRE
PLAZA GRAL. CABRERA

MÁS COMPRÁS
MÁS CHANCES TENÉS
DE GANAR!

COTAGRO CLUB
Bases y condiciones en www.cotagroclub.com.ar

HUMOR

COTAGRITO LE PREGUNTA A SU MADRE:

¡MAMÁ MAMÁ!
¿POR QUÉ METES EL PIJAMA
DEBAJO DE LA ALMOHADA?

¡PUES HIJO, PARA QUE NO
SE ARRUGUE!

¿Y POR QUÉ NO METES
TAMBIÉN A LA ABUELA?

