



EMPLEADOS DE COTAGRO

Festearon su día



TU "0 KM SOLIDARIO"

Los primeros finalistas



PARÁSITOS, ANTIPARASITARIOS

Y su efecto en la ganadería



MARCO PRESSACCO

Primer premio en rendimiento de maní



COTAGRO



Periódico Informativo Mensual de COTAGRO Cooperativa Agropecuaria Limitada



50 AÑOS SUCURSAL BENGOLEA Y CHARLA CLIMAS Y MERCADOS



SUMARIO

- 02** *Las mujeres, protagonistas del Sector Maternidad en el Criadero de Cerdos*
- 03** *Cotagro Club festejó el Día de la Madre*
- 04** *Cotagro Club: Microcharlas sobre Alimentación*
- 05** *Primeros finalistas de "Tu 0Km solidario"*
- 06** *Una delegación de Cotagro visitó Brasil*
- 07** *Transición de la Empresa Familiar Agropecuaria*
- 08** *La sucursal Bengolea de Cotagro festejó sus 50 años*
- 10** *Se realizó el día del Empleado de Cotagro*
- 12** *Cotagro realizó la charla de Clima y Mercados 2016*
- 14** *Cotagro Suma sigue entregando premios*
- 15** *Agencia Elena inauguró nuevas oficinas*
- 16** *Marco Pressacco, ganador de "Máximos Rendimientos de maní"*
- 18** *Las lluvias complican la situación de Productores en Ucacha y Bengolea*
- 20** *Cotagro abrió la convocatoria para becas universitarias*
- 21** *La Mutual 11 de Junio con nueva comisión directiva*
- 22** *Campo: el suelo ya empieza a pasar factura*
- 24** *Parásitos, Antiparasitarios y su impacto en la producción ganadera*
- 26** *RS&S: Conciencia ambiental en Ucacha. Big Bag usados de semilla de maní. Nuevo depósito de envases Los Molles.*
- 28** *El Maní en el Top 10 de Complejos Exportadores del país*
- 28** *Alumnos de 5to grado visitaron Cotagro*
- 29** *Receta: Tarta de Maní con Chocolate*



PLAN INTEGRAL PARA CONSERVAR LOS RECURSOS

Históricamente fue necesario implementar un Plan Integral para Conservar los Recursos Naturales y de Producción. Pero el tiempo pasó y a pesar de la importancia del mismo, aún no logra ponerse en marcha. Sobre un total de ocho millones de hectáreas agrícolas en la provincia, sólo unas 140 mil registró en los últimos 40 años algún trabajo de sistematización para el manejo de suelos y aguas. Referentes del Inta exhibieron el dato en paralelo cuando se ha empezado a debatir en el Ministerio de Agricultura un plan integral relacionado con la conservación de los recursos naturales y de producción. Los excedentes hídricos, las inundaciones de las últimas campañas, opinan técnicos, no son consecuencia única del incremento de las lluvias, sino de lo que se hizo y dejó de hacer en los últimos 20 años. Las políticas agrícolas cortoplacistas y con alto sesgo fiscal dejaron una lección: los recursos naturales pasaron factura y, por encima de cualquier eslogan, es necesario definir y gestionar políticas de largo plazo y más allá de las palabras, ponerlas en práctica.



16



26



22



28



24



29

Adherido a la Asociación de Cooperativas Argentinas
INAES - Inscripción 1194 - Año 48

CASA CENTRAL:

GENERAL CABRERA: 9 de Julio 918 - (0358) 4933333 - cotagro@cotagro.com.ar

SUCURSALES DE COTAGRO:

BENGOLEA: San Martín 398 - (0353) 487332 / 3362 / 3549 - acolombo@cotagro.com.ar
GENERAL DEHEZA: Santa Fe 356 - (0358) 4057300 / 01 / 02 - dperticarari@cotagro.com.ar
LOS MOLLES: Zona Rural - (0358) 4931406 - hnuesch@cotagro.com.ar
CHUCUL: San Martín s/n - (0358) 4912008 - edadone@cotagro.com.ar
LAS PERDICES: San Martín 402 - (0353) 4940111 / 022 - mapisani@cotagro.com.ar
UCACHA: Córdoba 275 - (0353) 4900452 - acagnolo@cotagro.com.ar

AGENCIAS DE COTAGRO:

LA CARLOTA: Deán Funes 578 - (03584) 422218 - rmiloc@cotagro.com.ar
RIO CUARTO: Hipólito Irigoyen 1203 - (0358) 4646950 - riocuarto@cotagro.com.ar
NASCHEL: San Martín 289 - 02656) 491065 - naschel@cotagro.com.ar
ELENA: Córdoba 44 - (0358) 4881738 - elena@cotagro.com.ar
LAS PEÑAS: Avda. 22 De Octubre y Soberanía Nacional - (0358) 154366133
laspenas@cotagro.com.ar
ALEJANDRO ROCA: Calle Pública S/N - (0358) 155609753 - alejandro@cotagro.com.ar
LA CAROLINA: Avda. Gral. Belgrano Esquina San Martín - (0358) 4801001
lacarolina@cotagro.com.ar
CHARRAS: Hipólito Irigoyen 635 - (0358) 154366133 - charras@cotagro.com.ar



LAS MUJERES, PROTAGONISTAS DEL SECTOR MATERNIDAD EN EL CRIADERO

Luciana Amuchástegui y Florescia Albano son las dos únicas mujeres del Criadero de Cerdos, y están abocadas al sector Maternidad.

El Criadero de Cerdos de Cotagro continúa su marcha firme hacia la primera jaula destinada a la faena, situación prevista para el mes de noviembre. En tanto, todos los sectores tanto de la Granja 1 como de la 2 trabajan a todo motor para cumplir con la producción en los plazos previstos.

Uno de esos sectores es maternidad, que funciona activamente desde junio pasado cuando comenzaron los primeros partos. La nota distintiva del sector son Luciana Amuchástegui y Florescia Albano, las dos únicas mujeres del criadero y quienes se encargan de, entre otras tareas, ayudar a nacer y darles los primeros cuidados a los cerditos bebés. La primera entrar fue Luciana, que tiene 23 años y experiencia previa con animales en el colegio Ipem 291, además de la crianza de cerdos que realizaba con su familia. "Estoy desde mayo, justo antes de que comiencen los partos. Es un trabajo que estaba esperando desde octubre, cuando comenzó a funcionar el criadero. Ahora estoy encargada exclusiva de maternidad, pero también trabajo en inseminación, cachorras y gestación", comentó Luciana.

"Es un trabajo muy dinámico, no para-

mos. Cuando no estamos atendiendo un parto o inseminando, controlamos todo, preparamos el lugar para que vengan los siguientes grupos de madres", dijo.

A ella le encanta su trabajo. Tanto, que en su perfil de Facebook tiene una foto con uno de los cerditos bebé. Lo mismo pasa con Florescia. "La actividad es re linda, son unos animales hermosos. A veces nos reímos con mi jefe porque los trato como si fueran bebés", cuenta entre risas.

Florescia entró un mes más tarde, el 15 de junio. "Estoy abocada exclusivamente a la maternidad. Es movido, tenemos cinco, siete partos al día", comenta ella, que acompaña a los cerditos hasta los 28 días, momento del destete.

"Mi única experiencia previa en el área es querer a los animales, acá aprendí todo. Asisto a las madres en los partos, les pongo polvo a los cachorros para limpiarlos, los pongo en la lámpara de calor, hago castraciones, les doy el hierro, los antibióticos, los marco en las orejas, corto colas, descolmillo", explica sobre su tarea.

Las chicas no están solas en su trabajo. Las acompañan en el sector mater-

nidad, Brian Alaniz, Jeremías Sioneri, Carlos Moyano y Gastón Morsetto y Walter Fowler. "Trabajamos siempre en equipo, es un grupo lindo", ambas remarcaron.





COTAGRO CLUB FESTEJÓ EL DÍA DE LA MADRE

Con un catálogo especial y el sorteo de un fin de semana de spa

El sábado 15 se realizó el sorteo del Día de la Madre con CotagroClub, que premiaba con un fin de semana de spa en el exclusivo hotel Bremen de Villa General Belgrano a las clientas de los supermercados de General Cabrera, General Deheza y Las Perdices.

Las ganadoras del premio fueron en General Cabrera María Laura Sánchez y Cristina Bertazzo. En tanto, María Torres y Norma Morra fueron las afortunadas de General Deheza, y en el caso de Las Perdices, resultó ganadora Graciela Allasio.

Además de esto, CotagroClub realizó un catálogo especial por el Día de la Madre, que brindaba la posibilidad a los clientes de canjear por puntos el regalo para mamá.



GANADORES PROMO DÍA DEL ESTUDIANTE

CotagroClub festejó el Día del Estudiante sorteando una panchuada para los chicos de los colegios de General Cabrera, General Deheza y Las Perdices. En la foto, el grupo de chicos de Perdices disfrutando de su premio y de su día.





MICROCHARLAS SOBRE ALIMENTACIÓN

Organizadas por CotagroClub y el Área de Nutrición de la Municipalidad

El Área de Nutrición de la Municipalidad de General Cabrera y CotagroClub ya comenzaron con el "Ciclo de Microcharlas sobre Alimentación", que se realizará durante los cuatro sábados del mes de noviembre en las instalaciones del súper de General Cabrera.

Las disertaciones, que tendrán lugar los días 5, 12, 19 y 26 de 10 a 11 hs, buscan crear conciencia sobre la importancia de una alimentación saludable y abordan diferentes aspectos de la temática:

Sábado 5 de noviembre:

"Alimentos Dietéticos, Light, BC, Soft, Diet, 0%, ¿Son lo mismo?"

Sábado 12 de Noviembre:

"La alimentación de la persona con diabetes en el supermercado"

Sábado 18 de noviembre:

"Alimentación sin Gluten y Alimentación sin harina. Semejanzas y diferencias"

Sábado 26 de noviembre:

"Rotisería tradicional versus rotisería light"

Quienes brindan las microcharlas son las Licenciadas en Nutrición Betina Tobler y Gabriela Riva del

Área de Nutrición de la Municipalidad de General Cabrera y la licenciada Melina Olmos, de Cocina Light.

Además de las disertaciones, hay degustación de productos saludables y espacio para evacuar dudas y consultas sobre la temática.





"TU 0KM SOLIDARIO" TIENE LOS PRIMEROS FINALISTAS

"Tu 0KM Solidario", la promoción de este año con la que CotagroClub premia a sus clientes, ya tiene los primeros finalistas para el sorteo, que se realizará el viernes 30 de diciembre en la Plaza Central de General Cabrera. Ese día, los 20 seleccionados concursarán por un Clio Mio 0KM, una moto Zanella 110 cc, tres TV LED 40" y 15 órdenes de compra.

Los primeros afortunados son 1) Silvia Franco de Olocco, General Cabrera; 2) Jorge Ovidio Bernardi, Bengolea; 3) Juana Figueroa, General Deheza; 4) Cristina Molina, Los Molles; 5) Pedro Schoop, Chucul,

6) Ramón Chesta, Las Perdices, 7) Paola Miranda de General Deheza y 8) Pedro Dagatti de General Cabrera, 9) Stella Maris Cavalchini de General Deheza y 10) Gerardo Pacchiotti de General Cabrera. Durante noviembre y diciembre habrá más sorteos de finalistas para completar la lista de 20 candidatas.

¿Cómo funciona "Tu 0KM Solidario"? Este año, por las compras superiores a 50 pesos, se entregan cupones a los clientes para que participen por el sorteo de alguno de los 20 premios que se sortearán a fin de año en la Plaza Central

de General Cabrera. Pero además, los socios de CotagroClub tendrán también la oportunidad de, a través de su compra, ayudar a quienes más lo necesitan donando los pesos o centavos que deseen de su vuelto. Con este dinero se generará un fondo acumulable que los finalistas donarán a la ONG o institución que elijan en la fiesta de fin de año. Y como si esto fuera poco, Cotagro se compromete a donar por su parte el mismo monto que se haya acumulado en el fondo, también para que los finalistas entreguen a las entidades que más lo necesitan.





UNA DELEGACIÓN DE COTAGRO VISITÓ BRASIL

Para informarse sobre la producción manisera de ese país

El Presidente de la Cooperativa, Rubén Borgogno, junto al Coordinador de Gestión Luis Crotta y el Jefe de Planta de Maní Confeitería, Elvio Cerrutti, recorrieron del 25 al 29 de septiembre el estado de San Pablo, viaje que contó con la coordinación general de Pablo Rivera, de la empresa manisera brasileña Beatrice.

El objetivo del tour fue entender el mercado de maní brasileño, desde lo productivo hasta lo industrial y comercial. "Visitamos cooperativas y empresas privadas en Tupá, Marília y Riverao Preto, además de campos", comentó Luis Crotta. Las firmas fueron Camap, Beatrice, Jazan, JLA, Brumau, Coplana y Cap.

El Coordinador destacó el enorme potencial que representa el mercado brasileño de maní para Argentina: "El 80 por ciento se produce en el Estado de San Pablo. Hablamos de 13 millones de hectáreas que normalmente siembran caña de azúcar, pero que cada 5 años deben rotar con otro cultivo, y una de las opciones es maní", comentó.

No obstante, los procesos son diferentes. "Descubrimos que en lo

productivo, la campaña brasileña es muy distinta a la nuestra, por el clima, que es más húmedo, y el terreno, menos llano. Ellos tuvieron problemas con la aflatoxina, que es un hongo, cosa que en nuestro caso no sucede tan a menudo. No obstante lo han solucionado y los índices mejoraron mucho", comentó Crotta. Además, el coordinador destacó que

en lo que es industrialización Brasil está algunos pasos más atrás, con plantas menos tecnologizadas que las argentinas.

Otra diferencia con la producción carioca tiene que ver con el consumo interno: el 50 por ciento de su producción se vende en el mercado local. En nuestro caso, ese índice sólo alcanza el 5 por ciento.





TRANSICIÓN DE LA EMPRESA FAMILIAR AGROPECUARIA

Actualmente existe una preocupación en las explotaciones agropecuarias en general, que es el paso generacional entre sus integrantes para continuar con la Empresa y no perder o dejar desaparecer lo que otros iniciaron.

En tal sentido y en el marco del 44º Aniversario de la Agencia de Extensión Rural del INTA Ucacha, se llevó a cabo en el Club Jorge Newbery de esa localidad una Jornada sobre la Transición en la Empresa Familiar Agropecuaria. El evento congregó a

doscientas cincuenta personas, entre ellas y representando a Cotagro, asistieron el vicepresidente Marcelo Romagnoli, Miguel Bonetto, Leonel Canonero, Romina Luján, Hugo Setzerani y Jorge Tavella.

Se dieron dos charlas: una sobre "Oportunidades y Desafíos del Agregado de Valor en las Empresas Agropecuarias", a cargo del Licenciado Martín Giletta de la EEA INTA Manfredi, y otra acerca de "Desafíos de la Empresa Familiar Agropecuaria", a cargo de la Ingeniera Agrónoma Graciela Gasparetti del INTA San Francisco. Posteriormente se trabajó en taller grupal y puesta en común, moderada por alumnos y docentes de la Licenciatura en Administración Rural de la UTN Villa María.

La jornada tuvo como cierre la presencia de los jóvenes integrantes de la Juventud Mateo Barra de Cotagro, que brindaron sus testimonios y experiencia personal y familiar en tan delicada temática.

DOS NUEVAS TOLVAS PARA EL REPARTO DE FERTILIZANTE

La sección Transporte del Departamento Granos de Cotagro sumó a su flota dos modernas tolvas destinadas al reparto de fertilizante. Esto permite que, en total, Cotagro sume 7 unidades destinadas a la tarea.





LA SUCURSAL BENGOLEA DE COTAGRO FESTEJÓ SUS 50 AÑOS

La primera sucursal de Cotagro, que fue Bengolea, este año cumplió sus 50 años y lo celebró el jueves 22 de septiembre, inaugurando nuevos y modernos juegos en "Placita de Mis Sueños".

En un acto institucional, en el que estuvieron presentes el Intendente de

Bengolea, Omar Farías, Presidente de Cotagro, Rubén Borgogno, el representante de la Sucursal en el Consejo de Administración, Héctor Geymonat, el gerente general de Cotagro, Raúl Bossio, el representante de la Parroquia San Grato de la localidad y consejeros, funcionarios, emplea-

dos y pobladores de Bengolea, quedó formalmente inaugurado el nuevo espacio, destinado especialmente a los chicos.

El Intendente Farías destacó a Cotagro por ser una de las únicas empresas que mantuvo vigencia por 50 años en la localidad, al tiempo que



Los asociados Miguel Caffaratti y José Presiutti, y la ex subjefta de Sucursal, Olga de López, agasajados por Cotagro.



Rubén Borgogno, Presidente de Cotagro

entregó al Jefe de la Sucursal, el médico veterinario Andrés Colombo, un presente recordatorio. Por su parte, Héctor Geymonat detalló las obras realizadas por Cotagro para el cincuentenario: la adquisición de una camioneta Toyota Hilux cero kilómetro, realización de mejoras en la planta de silos y la inauguración de juegos infantiles como un aporte de Cotagro a la comunidad.

A su turno, el Presidente de Cotagro Rubén Borgogno destacó lo adelantado que fue el ex Gerente General de la Cooperativa Víctor "Bocha" Bossio, al visualizar a la zona de Bengolea como una parte importante del proyecto de expansión de la entidad, agradeció a los asociados que confían en Cotagro y los instó a acercarse aún más. Además, Borgogno entregó plaquetas recordatorias a tres personas que han marcado la historia de Sucursal Bengolea: los asociados Miguel Caffaratti y José Presiutti, y la ex subjefa de Sucursal, Olga de López.

Por último, el representante de la Capilla San Grato de Bengolea Javier Lovay, bendijo las nuevas instalaciones. Finalizada la parte institucional, la Escuela de Folcklore de Bengolea, a cargo de la profesora Antonela Araujo brindó un espectáculo de danzas, y la agrupación Rómulo, además del dueto de la niña Alma María Córdoba y su papá José María Córdoba, hicieron lo propio en la parte musical.



La plaza de juegos donada por Cotagro



Escuela de Folcklore de Bengolea



SE REALIZÓ EL DÍA DEL EMPLEADO DE COTAGRO

Trabajadores de todos los sectores y sus familias disfrutaron de una espectacular jornada



Los ganadores en Bochas, equipo de Villegas, Medina y Ponzio

El domingo 6 de noviembre se realizó una nueva edición del Día del Empleado de Cotagro en instalaciones de "El Águila", fiesta que reúne a todos los trabajadores de la Cooperativa y sus familias, tanto de Casa Central como de las distintas agencias y sucursales.

Con una importante convocatoria, un día de sol pleno y más de 30 grados, la jornada arrancó a las 8 de la mañana con el campeonato de fútbol, y se extendió durante todo el día hasta las 20. Al mediodía cada sector disfrutó de un asado bajo los árboles del predio, y durante la tarde se desarrolló el Taller de Lámparas de Hilo, dictado por la profesora Gabriela Concari, al que asistieron una veintena de mujeres.

En lo que a deportes respecta, resultaron ganadores del fútbol los miembros del equipo Administración Planta de Maní, quienes disputaron una ajustada final con el equipo de Administración Casa Central. En paddle, la dupla Garafulic-Andrada fue



Los ganadores del torneo de fútbol, Administración Planta de Maní

la mejor, y en bochas, el equipo de Villegas, Medina y Ponzio resultó ganador.

Para los más chicos, hubo juegos inflables, plaza blanda y helados durante todo el día, en tanto que los más grandes disfrutaron además de los deportes y recreaciones, de choripanes y chopp al finalizar la jornada.

Allí se disputó la tradicional tómbola, de la que resultaron ganadores: del viaje a Cataratas del Iguazú para dos personas por cartón lleno Yamile Balocco, de Asuntos Sociales Casa Central. En tanto, de General Deheza Alejandro Lorca Bustos se quedó con la cuaterna y la quintina, por lo que obtuvo una orden de compra por

\$2000 y un LED 32", y Jorge Alfonso, de Ucacha, ganó la orden de compra por \$1500 por completar la terna.

Después de esto, un grupo de empleados, en el marco de la iniciativa de Responsabilidad Social y Sustentabilidad, plantaron árboles para completar la forestación del ingreso al predio de El Águila.



Plantación de árboles en el marco de la iniciativa RS&S



Yamile Balocco, Ganadora del viaje a Cataratas para dos personas



Taller de lámparas de hilo dictado por la profesora Gabriela Cortázar



COTAGRO REALIZÓ LA CHARLA CLIMA Y MERCADOS 2016

En instalaciones del Club Belgrano General Cabrera, Cotagro realizó el jueves 21 de septiembre otra edición de su tradicional Charla de Clima y Mercados, que convocó a 300 productores agropecuarios de todas las sucursales y agencias. El evento, que forma parte del paquete de beneficios que el Programa de Fidelización de Asociados Cotagro Suma brinda a quienes trabajan con la Cooperativa, contó este año con dos disertantes de lujo: la especialista en Clima Stella Carballo, de INTA Castelar, y el ingeniero Diego de la Puente, de la consultora Nóvitas.

En primer lugar, Stella Carballo brindó un pantallazo acerca de la perspectiva climática para la próxima campaña agrícola, adelantando que lloverá sólo lo justo y necesario por tratarse de un año neutro con tendencia a niña débil. "Octubre y noviembre mostrarán al menos un frente de lluvia por semana. Ya en diciembre se volverá a la normalidad, y el mes de enero será de lluvias escasas", adelantó la especialista, quien además destacó también que en el otoño la temperatura estará por

arriba de lo normal, lo que habilitará las precipitaciones.

Para Carballo, la próxima campaña tendrá sólo un mes conflictivo, enero, en el que las lluvias estarán bloqueadas, situación que se corregirá para la llegada de febrero.

A su turno, Diego de la Puente, de la consultora en mercado de

granos Nóvitas, desarrolló la tendencia de los mercados agrícolas para la campaña que viene. Destacó que a nivel mundial los stocks son muy altos, por lo que se espera una tendencia a la baja de precios, ya que la oferta será abultada. Esto, claro, siempre que no ocurra algún traspíe, como en



Stella Carballo, especialista en Clima del INTA de Castelar



Diego de la Puente, de la Consultora Nóvitas

lo climático, que pueda revertir la situación.

Además, De la Puente sugiere contemplar la venta con los precios actuales de maíz y trigo, y no esperar que ingrese la cosecha de Estados Unidos. Por último, sugirió poner énfasis en tener una buena estrategia comercial con cierta finalidad de modo que permita acopiar las subas y disminuir el riesgo ante posibles bajas.

Finalmente, brindó un panorama político internacional y destacó que

hay que estar atentos a lo que suceda con las elecciones presidenciales de Estados Unidos, que puede impactar en el mercado agrícola.

Por su parte, el ingeniero Esteban Riberi, del Departamento Técnico Agronómico de Cotagro, compartió con los productores agropecuarios presentes un cálculo de los costos que tendrá la próxima siembra, y los invitó a acercarse a los centros a evacuar dudas y utilizar las herramientas de cálculo.



Esteban Riberi, del Dpto Técnico Agronómico de Cotagro

CAMPAÑA 2016/2017 LOS RINDES SON LA CLAVE



Palabras de Raúl Bossio

La campaña que se avecina representa una oportunidad en muchos sentidos. En el plano económico político, medidas como la quita de retenciones y la devaluación impulsaron al campo, que pese a las condiciones desfavorables estaba produciendo cosechas récord. Los precios y las condiciones de comercialización mejoraron desde diciembre de 2015.

Pero más allá de eso, la gran oportunidad se plantea en los insumos. Este es el año ideal para comprar fertilizantes y mejorar la calidad del suelo. Es que, la relación entre la cantidad de quintales necesarios para comprar los insumos está tocando sus mejores valores en años. En soja hablamos de una relación de 10 litros de glifosato por quintal (en 2015 promedió 6,4) y en maíz, 30 kilos de fosfato di Amónico por quintal (la campaña pasada fueron 16,2).

Por eso hoy el foco debe estar en el rendimiento y no tanto en los costos de la tecnología implementada, ya que ella tiene baja incidencia en el costo total. La compra de una semilla más barata, o utilizar menor cantidad de fertilizante es un ahorro mal entendido: es el año para producir más y mejor.

Si bien venimos de dos años récord en rindes y será difícil superarlos, las condiciones son favorables también desde el punto de vista climático, dado que las reservas de agua son buenas. Aquí también está la piedra del zapato: en algunos sectores la lluvia fue excesiva y provocó inundaciones y mucha dificultad para trabajar. Frente a esto, la única alternativa es reclamar a las autoridades por más obras públicas.

Como siempre, Cotagro da inicio a una nueva campaña buscando los mejores resultados para el productor, que son también por derrame, para la Cooperativa y la sociedad toda.



COTAGRO SUMA SIGUE ENTREGANDO PREMIOS A LOS ASOCIADOS

El Programa de Fidelización que nació para premiar la consecuencia de los asociados con la Cooperativa sigue entregando premios en esta edición 2016. Durante los meses de septiembre y octubre, asociados de General Cabrera, General Deheza, Las Perdices, Los Molles, Chucul, Río Cuarto, Elena, Alejandro, La Carlota, La Carolina,

Las Peñas Sud, Bengolea y Ucha recibieron regalos particulares como equipos de asado, set de cuchillos, bolsos, mochilas y valijas. Además, se obsequiaron fines de semana de estadías en Mendoza y Merlo, a asociados de Casa Central y Ucha. En cuanto a beneficios generales, el miércoles 21 de septiembre Cotagro Suma organizó la tradicional

Charla de Clima y Mercados, en la que disertaron Diego de la Puente y Stella Carballo, que contó con una asistencia de más de 300 personas. De aquí a finales de 2016, Cotagro Suma continuará con la entrega de beneficios a los asociados que tienen alto nivel de consecuencia con la Cooperativa y se prepara para un 2017 recargado.





AGENCIA ELENA INAUGURÓ NUEVAS OFICINAS

La Agencia Elena de Cotagro sigue avanzando para prestar más y mejores servicios a los asociados y productores agropecuarios de la zona, convirtiéndose en sinónimo de trayectoria y respaldo para su producción. En este marco, inauguró sus nuevas y modernas oficinas comerciales en la zona central de la localidad, Avenida Pedro Oviedo 85.

En Elena se brindan los servicios de Acopio de Cereales, Comercialización de Insumos, Hacienda, Seguros, Cobertura Médica, Turismo y el más amplio asesoramiento.

Los productores agropecuarios de la zona están invitados a conocer las nuevas instalaciones.





EL ASOCIADO DE COTAGRO MARCO PRESSACCO, GANADOR DEL “MÁXIMO RENDIMIENTO EN MANÍ”

Asesorado por la Ingeniera Agrónoma Gabriela Tallone

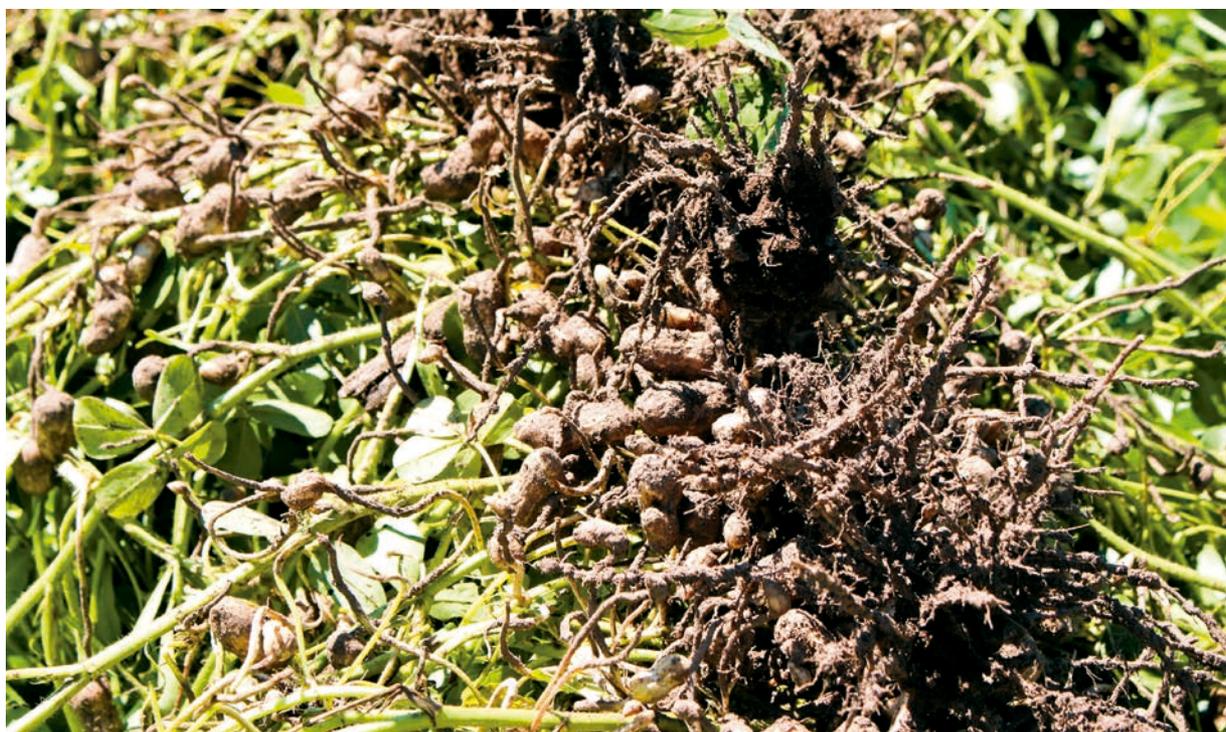
La provincia de Córdoba, en especial la región del maní de la cual formamos parte, produce más del 90 por ciento del total del producto a nivel nacional. Si bien la campaña pasada no fue la mejor en términos de rendimiento por cuestiones climáticas, los productores siguen apuntando a incrementar la producción. Así lo demostró el Con-

curso “Máximos Rendimientos en Maní”, organizado por Basf, que consagró a un asociado de la Cooperativa –el productor Marco Pressacco-, como ganador del máximo rendimiento del cultivo. Pressacco obtuvo 6.701 kilos por hectárea en grano, lo que le valió el primer premio del tradicional concurso. Concretamente, hizo 125 hectáreas con un rinde

promedio de 4.500 kilos en grano, excepto en la hectárea ganadora, donde obtuvo resultados extraordinarios.

“El trabajo fue perfecto, y no hubiese sido posible de no haber tenido las cuatro patas: Cotagro con todo el paquete tecnológico que me provee, la ingeniera Gabriela Tallone con su asesoramiento, el trabajo impecable de





dos empleados altamente calificados, y yo como inversor”, explicó Pressacco.

“Este rinde no es una casualidad: el potrero era bueno, tenía 25 años de siembra directa, es decir que de alguna manera lo veníamos preparando para esto, fue una decisión empresarial”, agregó.

El productor dice esta parcela de maní fue “de manual”: se trabajó como indica la ciencia, las aplicaciones fueron realizadas el día exacto a la hora exacta, y todo el trabajo estuvo basado en las Buenas Prácticas Agrícolas.

No es la primera vez que Pressacco se destaca en rendimiento de maní. En el mismo concurso, el año pasado obtuvo el séptimo lugar con un rendimiento de 51 y tiempo antes estuvo entre los 20 mejores. “Pero lo de este lote fue excepcional, es como tener dos cosechas en el mismo año”, finalizó.

El productor fue asesorado desde lo técnico por la Ingeniera Agrónoma y operadora comercial de Cotagro Gabriela Tallone, quien explicó por qué se lograron estos resultados: la semilla estaba tratada con polímeros y se había sembrado el 17 de octubre, fecha ideal para el cultivo. Además, el lote ganador fue tratado con preemergentes para

estar libre de malezas y la primera aplicación fue a los 75 días de la siembra. “Esto es muy importante porque se anticipó a un temporal que se venía y ayudó a prevenir la viruela, la principal enfermedad que afecta al maní y puede provocar pérdidas muy importantes”, resaltó.

Además, el arrancado también fue por buen camino, ya que se logró terminar antes del tempo-

ral de marzo. “Luego de eso se complicó mucho para el maní, porque los frutos están bajo tierra y con ese clima es difícil sacar la planta sin tierra para evitar la pérdida de rendimiento”, explicó.

Por último, el área medida como ganadora estaba donde anteriormente se situaba el viejo alambrado del lote, un lugar donde generalmente se acumulan más nutrientes.



Lote inundado en Ucacha



LAS LLUVIAS COMPLICAN LA SITUACIÓN DE PRODUCTORES EN UCACHA Y BENGOLEA

Hay caminos y lotes muy afectados

Las incesantes precipitaciones de mediados y finales del mes de octubre provocaron diversos problemas a los productores agropecuarios de la zona de Ucacha y Bengolea. Caminos anegados, lotes inundados y rutas con agua sobre la carpeta asfáltica fueron los saldos de un milimetrage abultado, que en algunos

casos pondrá en peligro la producción de cultivos.

El Ingeniero Agrónomo Jorge Tavella, del Departamento Técnico de Cotagro de las localidades de Ucacha y Bengolea, señaló: "Hacia la zona norte de Bengolea hay lugares que son un desastre, el camino está destruido, no sirve más, parece un río con barrancas

de dos metros. A veces tenés que entrar a los campos para llegar a destino porque no podés ir por la calle".

Los 150 milímetros que llovieron a finales de octubre dejaron a muchos productores agropecuarios aislados, situación que se repetirá de seguir con estos índices de precipitaciones.

"La zona sur, en cambio, si bien tiene algunos lugares complicados, no está comprometida como la norte, con dificultades se llega a los campos", agregó Tavella.

La situación de Ucacha es un poco menos preocupante que la de Bengolea en la actualidad, no obstante a los tamberos de la zona norte de la localidad se les está dificultando mucho llevar la comida al tambo. "Hay productores que la semana pasada tuvieron que salir por el lado de Cabrera, eso implica dar una vuelta enorme", señaló.

El ingeniero también advirtió que tanto en una ciudad como la otra, hay lotes muy inundados que no podrán sembrarse hasta que baje el agua. Del mismo modo, cultivos de maíz que ya habían sido sembrados peligran seriamente.



Caminos rurales destruidos en Bengolea

TU CARNET DE SOCIO ES LA LLAVE DE TU PRÓXIMO 0 KM.

COTAGRO junto a **FORCOR S.A.** te dan la posibilidad de acceder a tu próximo Ford con **BENEFICIOS EXCLUSIVOS DE PRECIO Y FINANCIACIÓN** para Grandes Clientes de Ford Argentina.



FORCOR
Concesionario Oficial



Nuevo Ka



EcoSport



Nuevo Fiesta



Nuevo Focus



Nueva Ranger

Para más información:

Dirección:
Liniers 317.
Hernando, Córdoba.

Teléfono:
(0351) 157648020
(0353) 496 2000

Web:
www.forcor.com.ar
E-mail:
grandesclientes@forcor.com.ar





COTAGRO ABRIÓ LA CONVOCATORIA PARA BECAS UNIVERSITARIAS

Destinada a hijos de empleados

Cotagro invita a los empleados que tengan hijos cursando el último año del Nivel Medio de educación, a postularlos para la Beca Universitaria Exclusiva que desde hace tres años se ofrece al público interno de la Cooperativa.

La misma pretende apoyar la continuidad educativa de quienes, hijos de empleados, demuestren un destacado

rendimiento académico. El objetivo es que esto, junto al apoyo económico, redunde en la culminación con éxito de la carrera elegida y por qué no, un futuro laboral dentro de Cotagro si resulta afín con nuestras necesidades de personal calificado.

El plazo de recepción de las postulaciones se extiende hasta el lunes 14 de

noviembre. Luego de eso se reunirán los integrantes del Consejo Consultivo existente a tal efecto para definir los beneficiados. Las bases, condiciones, reglamento General y planilla de datos a completar deben solicitarse al Sr. Juan Garafulic, en Asuntos Sociales de la Cooperativa y devolverlo en sobre cerrado con la documentación solicitada.

EL CICLISTA PEREYRA PARTICIPÓ DE LA "EPICA CHILE" PATROCINADO POR COTAGRO



Patrocinado por Cotagro, el ciclista cabrerense Juan Pablo Pereyra terminó sexto en la carrera más exigente de Sudamérica, "Epica Gaes Chile", corrida en el desierto de Atacama del 5 al 10 de septiembre de 2016.

Tras sufrir la rotura de una cubierta en la quinta etapa, Pereyra resignó sus chances de pelear por el primer puesto de la clasificación general y debió conformarse con el sexto lugar, pese a su excelente actuación de las primeras etapas.

No obstante, el ciclista continúa teniendo una gran temporada y es uno de los representantes top de mountain bike argentino, destacándose también a nivel internacional.

LA MUTUAL 11 DE JUNIO CON NUEVA COMISIÓN DIRECTIVA

APELLIDO Y NOMBRES	CARGO
Avena, Diego Ariel	Presidente
Bagliardelli, Josefina	Secretario
Garafulic, Juan José	Tesorero
Macagno, Gustavo Carlos	Vocal Titular
Monetti, Walter Matías	Vocal Titular
Andrada, Melisa	Vocal Titular
Bassani, Franco Miguel	Vocal Suplente
Andrada, Eduardo Oscar	Vocal Suplente
Delgado, Gustavo Luis	Vocal Suplente
Rodríguez, Anahí Mara Olinda	Junta Fiscalizadora Titular
Galizia, Leonardo Miguel	Junta Fiscalizadora Titular
Nasi, Sara	Junta Fiscalizadora Titular
Bersezio, Mauricio Rafael	Junta Fiscalizadora Suplente
Moyano, Verónica	Junta Fiscalizadora Suplente
Villegas, Carina Valeria	Junta Fiscalizadora Suplente

LA SEGUNDA EN TU CELULAR A UN PAR DE CLICKS.

CONSULTA
TUS PÓLIZASPAGÁ TUS
PÓLIZASDENUNCIÁ
SINIESTROSLOCALIZA
AGENCIAS

Todo más simple, seguro.



OSSN SUPERINTENDENCIA DE www.ssn.gub.ar 0800-444-8430
VOLUNTAD DE LA NACIÓN Nº de inscripción SSN: 0317 - 0818 - 0117 - 0436



LO PRIMERO SOS VOS



EL SUELO YA EMPIEZA A PASAR FACTURA

¿Por qué no fertilizamos mejor el cultivo de soja?

Ing. Agrónoma Victoria Pollastrini.
DTA Cotagro Casa Central
General Cabrera

El uso intensivo de los suelos en la región pampeana de la Argentina producto de la necesidad de aumentar la rentabilidad de las empresas agropecuarias, tuvo consecuencias desfavorables sobre los niveles de productividad de los suelos y de los cultivos. Actualmente, en nuestro país el 70% de la agricultura se desarrolla sobre suelos donde existe un marcado déficit de nutrientes, principalmente de fósforo.

Sembrar sin fertilizante en suelos que están debajo de los niveles

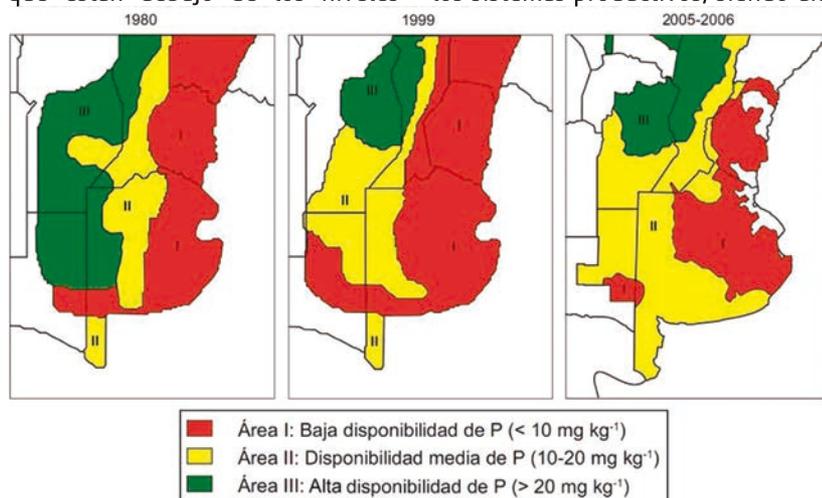
críticos de este nutriente reduce la posibilidad de obtener buenos rendimientos debido a que las deficiencias reducen el crecimiento del cultivo, impiden que éste haga un uso eficiente de los recursos del ambiente y, por lo tanto, perdemos rendimiento. A su vez, al realizar una continua extracción de nutrientes no repuestos en igual magnitud, provocamos un deterioro progresivo en la fertilidad de los suelos poniendo en peligro la sustentabilidad de los sistemas productivos; siendo un

pésimo negocio ya que perdemos rentabilidad en el corto plazo e hipotecamos el futuro productivo de los suelos.

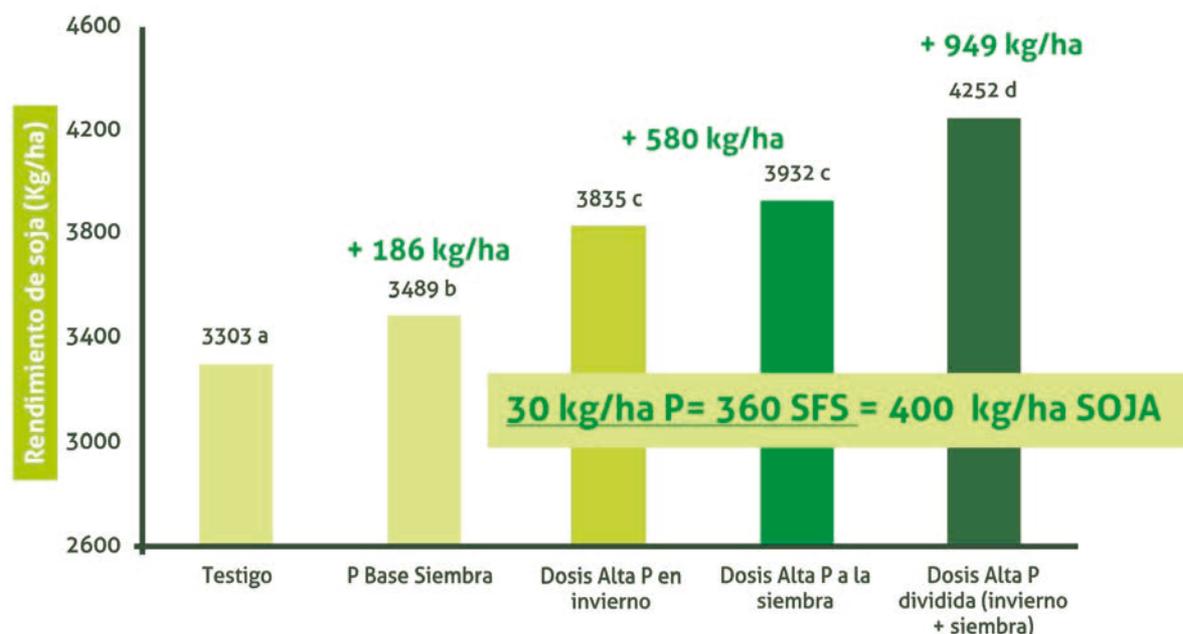
LA TECNOLOGÍA DETRÁS DE LA RECOMENDACIÓN DE FERTILIZACIÓN

En el cultivo de soja, el fósforo (P) es el nutriente al que se han observado respuestas de mayor magnitud, se ha determinado un nivel crítico en el rango de 12 a 14 ppm por debajo del cual la probabilidad de respuesta es alta. El análisis de suelos nos provee información sobre la disponibilidad de P y es una de las principales herramientas con la que cuentan técnicos y productores para la toma de decisiones.

La dosis a aplicar, tomando como referencia central el nivel crítico del cultivo, puede ser definida siguiendo un criterio de "suficiencia" o uno de "construcción y mantenimiento". El de suficiencia resulta en recomendaciones de fertilización solamente por debajo del nivel crítico de P buscando maximizar el retorno de la inversión en fertilizante en el corto plazo ("Fertilizar



Evolución de los niveles de P-Bray en suelos de la Región pampeana Argentina



el cultivo"). Por otro lado, el criterio de construcción y mantenimiento recomienda aplicaciones de fertilizantes fosfatados con el objetivo de subir el nivel de P del suelo por arriba del nivel crítico y mantenerlo, de manera de evitar pérdidas de rendimiento por limitaciones nutricionales, maximizando la efectividad del sistema y la eficiencia de uso del P a mediano y largo plazo ("Fertilizar el suelo"). La decisión por uno u otro criterio, a partir del conocimiento agronómico, es empresarial y depende de factores tales como la tenencia de la tierra, disponibilidad de capital, etc.

Para elegir la fuente fosfatada correcta se debe considerar que presenten una eficiencia de uso similar cuando son aplicadas en dosis equivalentes. Debe seleccionarse a partir de la disponibilidad del producto, preferencia, servicio de venta y el precio por unidad de P. Los principales fertilizantes fosfatados utilizados en soja en Argentina son los superfosfatos de calcio como el Super Fosfato Simple (SFS), observándose un creciente interés y experimentación con formulaciones líquidas.

El momento y forma de aplicación del P es a la siembra, por debajo y al costado de la línea de siembra, ya que tienden a presentar una mayor eficiencia de uso del nutriente que las aplicaciones en superficie. Sin embargo, si la dosis es elevada la aplicación se puede particionar en dos momentos y formas distintas, por ejemplo una aplicación en invierno

no "al voleo" y otra incorporada en la línea de siembra dada la residualidad del P en el suelo.

LA ACTUAL FERTILIZACIÓN FOSFATADA NOS HACER PERDER SOJA

La respuesta a la fertilización fosforada aumenta al disminuir el contenido de P del suelo. Fertilizar Asociación Civil impulsó una red de ensayos de larga duración bajo secuencias continuas de soja en distintos sitios representativos de la región pampeana, 9 de Julio, Pergamino, Aldao, Carcarañá y Río IV. En cada sitio se establecieron 5 tratamientos, un testigo sin fertilizar, la dosis "frecuente" de aplicación en cada región de 95 a 180 kg/ha de SFS y una dosis "alta" de 300 a 360 kg/ha de SFS suficiente para el mantenimiento de la cantidad extraída por la producción de granos del cultivo. La dosis alta se aplicó todo al voleo en el invierno, todo al voleo a la siembra, y dividida un 70 % en el invierno y el 30 % a la siembra.

El rendimiento promedio del tratamiento testigo fue de 3303 kg/ha y el de los tratamientos fertilizados fue de 3869 kg/ha, observando mejoras del 17% con respecto al testigo. Los tratamientos con dosis alta de P fueron superiores al tratamiento testigo sin fertilizar en 675 kg/ha, y en 489 kg/ha por sobre el rendimiento de los cultivos fertilizados con una dosis base de P. Estos resultados sugieren que los niveles de P aplicados como base a la siembra (y que generalmen-

te son aplicados por los productores) no fueron suficientes para sostener los rendimientos observados, y dosis mayores a 95-180 kg SFS/ha son necesarias para sostener altos rendimientos en sistemas con soja continua.

Con respecto a la localización del P, la estrategia de mejor performance fue aquella que combinó una aplicación anticipada de P de 70% en el invierno, con el restante 30% localizada en la siembra.

LA RELACIÓN FERTILIZANTE - GRANO, DE LAS MEJORES EN LOS ÚLTIMOS AÑOS

Tras las medidas del nuevo gobierno el ánimo de los productores es otro y comienzan a invertir nuevamente en tecnologías. Respecto a los fertilizantes, la relación insumo - producto es favorable, en soja una de las mejores de los últimos años. Hoy se pagan menos kilos de grano por kilo de fertilizante ya que la soja tuvo un aumento de precio del orden del 15 % y los fertilizantes fosfatados más usados en este cultivo registran bajas, siendo una buena posibilidad para que los productores vuelvan a nutrir los suelos que tan gastados se encuentran y potenciar el rinde del cultivo.

"Cuando el recurso se agote, no hay otra razón técnica, agronómica o económica que no sea la de agregar fertilizantes"

Ing. Agr. Ricardo Melgar
FERTILIZAR Asoc. Civil



PARÁSITOS, ANTIPARASITARIOS Y SU IMPACTO EN LA PRODUCCIÓN GANADERA

Med. Vet. Rivoira Diego
Dpto. Pecuario

El parasitismo gastrointestinal de los bovinos es uno de los principales problemas sanitarios que afecta la productividad en los sistemas ganaderos, con consecuencias que van desde menores ganancias de peso y depresión del estatus inmunológico, hasta la muerte del animal. *Ostertagia ostertagi*, *Cooperia* spp., *Trichostrongylus axei* y *Haemonchus contortus* son los parásitos de mayor importancia en bovinos, aunque su prevalencia y relevancia varía según la región del país. La resistencia parasitaria es la capa-

cidad que adquieren los parásitos de sobrevivir a los tratamientos con productos que intentan eliminarlos. Las principales causas de esta resistencia son una inadecuada frecuencia de tratamientos, sub y sobre-dosificaciones, tratamientos inapropiados según épocas del año, utilización de una única droga en el establecimiento, importación de parásitos resistentes con la compra de animales, etc.

Dentro de las drogas presentes en el mercado local, las Ivermectinas han sido ampliamente adoptadas

por los productores para el control parasitario. En nuestro país, los primeros reportes de resistencia parasitaria a estas drogas se conocen desde el año 2000. En áreas de cría bovina infectada por garrapata, como sucede en el norte del país, la aplicación sistemática de Ivermectina en primavera-verano para el control de las mismas, favorece la selección de parásitos gastrointestinales resistentes a tal droga.

Con el objetivo de evaluar el impacto sobre la producción de carne en los sistemas de engorde a

	IVERMECTINA	RICOBENDAZOL
ADPV (Kg)	1,048	1,095
Aumento acumulado en 122 días (Kg)	127,900	133,600
Diferencia entre antiparasitarios	5.700 Kg/vaq	

Cuadro comparativo entre Ivermectina y Ricobendazol, valorando el Aumento Diario de Peso Vivo (ADPV) y el Aumento Acumulado.



corral, Cotagro realizó un estudio por medio del cual se compararon 2 antiparasitarios diferentes (Ricobendazol e Ivermectina) en un grupo de vaquillonas británicas. El trabajo llevó 122 días y comenzó en diciembre en uno de los engordes a corral de la Cooperativa. Al arribar los animales al establecimiento y comenzar la rutina del plan sanitario, se identificaron con caravanas y se registraron los pesos de un grupo de 20 animales, la variante sólo fue el antiparasitario. A 10 se le inyectó Ricobendazol 7,5 mg/kgpv. (dosis adecuada para la época del año por larvas inhibidas) y a las 10 restantes se le aplicó Ivermectina 0,2 mg/kgpv., ambas drogas fueron colocadas por vía subcutánea. El grupo de animales ingresaron al mismo corral y sometieron a las mismas dietas. En el transcurso del tiempo se fueron monitoreando los diferentes pesos en ambos grupos. Al culminar la prueba los resultados arrojaron una diferencia de 5,700 kg por animal extra entre una droga y otra (más de un 4%).

Cabe destacar que el relativo "bajo aumento" de 1,095 y 1,048 Kg/día se debe principalmente a dos factores: la categoría involucrada (vaquillonas), y el más importante que fue el clima, ya que durante los 4 meses del ensayo se registraron abundantes precipitaciones lo que llevó a la acumulación de barro en los corrales con todo lo que ello implica.

Si ponemos el hipotético ejemplo de un corral con 150 animales en el transcurso de su engorde, nos estamos privando de ganar más de 850 kg cada 4 meses, con sólo adecuar

el tratamiento. Estos resultados se corresponden con ensayos realizados por el INTA y la UNLP comparando ambos antiparasitarios.

Queda en evidencia la importancia productiva que tienen las fallas en el tratamiento antiparasitario en establecimientos ganaderos y se debe poner énfasis en la realización de exámenes coprológicos (de materia fecal) post-tratamiento para evaluar la eficacia del antiparasitario aplicado. Las pérdidas ocasionadas por una falla en la desparasitación en el ingreso del ciclo de engorde, justifican el costo de un programa de monitoreo de drogas antiparasitarias.

En conclusión podemos decir que a la hora de diagramar un plan sanitario se debe contemplar la

procedencia de los animales, la categoría, la droga a utilizar, la dosis para cada antiparasitario, la época del año, etc. Los planes sanitarios deben adecuarse a cada establecimiento y situación, y no a la inversa de tener planes sanitarios "rígidos". Debemos aclarar que ningún antiparasitario va a reemplazar a una buena nutrición, lo que debemos lograr es una acción sinérgica entre ambos, y sumarle la genética y el manejo adecuado para lograr un sistema de producción eficiente.

El Departamento Pecuario de Cotagro está a la disposición de los productores para realizar el asesoramiento correspondiente y ayudar a que su producción sea más rentable.





COTAGRO PARTICIPÓ DE LAS JORNADAS DE CONCIENCIA AMBIENTAL DE UCACHA

El sábado 29 de octubre, de 16 a 22, Cotagro participó junto a la Escuela Especial San José y la Comisión de Arbolado Urbano de AER INTA Uchacha, de las Jornadas de Conciencia Ambiental, realizadas en la Plaza Central de esa localidad y organizadas por el Instituto Secundario Libertador General San Martín.

El objetivo de la jornada fue crear concientización a la ciudadanía acerca del cuidado del planeta, actividad que forma parte del Programa Anual Curricular de la Institución, y que cuenta con la participa-

ción activa de los alumnos. En este ciclo lectivo en particular se trabajó con los recursos energéticos de Argentina, y los chicos prepararon en torno a este tema representaciones que expusieron en la plaza el sábado.

Los empleados de la Sucursal Uchacha de Cotagro con el apoyo del Grupo de Responsabilidad Social y Sustentabilidad, por su parte, trabajaron activamente en el proyecto desde el inicio, y presentaron a la población uchachense las distintas iniciativas que Cotagro realiza en el área. Ade-

más, estuvieron al frente de la Campaña de Recolección de Residuos Electrónicos. "Fue una jornada muy productiva, ya que logramos satisfacer una necesidad de la comunidad de Uchacha en lo que respecta a los artefactos electrónicos en desuso como televisores, radios, celulares, etc. Y además, para nuestra grata sorpresa, la gente nos pidió que Cotagro siga trabajando en este tipo de acciones relacionadas a la sustentabilidad", señaló Romina Luján, empleada de Sucursal Uchacha y la impulsora del proyecto.





COTAGRO CONTINÚA RECIBIENDO BIG BAG USADOS DE SEMILLA DE MANÍ

Tras los buenos resultados obtenidos en 2015, este año Cotagro nuevamente recibirá los big bags de semillas de maní (bolsones de rafia de polipropileno) para reutilizarlos, a fines de evitar que terminen tirados en los campos o quemados y apostando por

la sustentabilidad de los insumos con los que trabajamos.

La condición es que los big bags estén en buen estado. A cambio, el productor obtendrá un vale de US\$ 8 por cada unidad devuelta para ser utilizado en compras en nuestro DTA.

Con esta iniciativa, los productores tendrán la oportunidad de hacer su aporte al medioambiente y de paso, lograr un beneficio económico a cambio. Para más información comunicarse con Planta de Maní, al 4933333 internos 180 o 261.

SUCURSAL LOS MOLLES SUMA SU DEPÓSITO DE ENVASES DE AGROQUÍMICOS



Conforme a los objetivos planteados por el Grupo de Responsabilidad Social y Sustentabilidad de Cotagro, las Sucursales y Agencias de la Cooperativa se están sumando con sus propios depósitos transitorios para contribuir al Programa de Triple Lavado de Bidones.

Ahora es Sucursal Los Molles la Sucursal que se incorpora a la iniciativa con su Centro de Acopio Transitorio (CAT) en perfectas condiciones para recibir los bidones de los asociados, y de esta manera evitar que los envases queden tirados contaminando suelo y agua, y representando un peligro para la salud.

EL MANÍ, EN EL TOP 10 DE LOS COMPLEJOS EXPOTADORES DEL PAÍS



El maní, el negocio más importante de Cotagro y complejo agroindustrial por excelencia de nuestra región, ocupa el décimo puesto entre los complejos más importantes de Argentina, según un informe del Indec difundido en los primeros días del mes de septiembre.

Con un movimiento semestral de 432 millones de dólares y un crecimiento del 37 por ciento con respecto al mismo semestre pero de 2015, el maní ocupa el 1,6% de las exportaciones del país. En la actualidad, quienes lideran el ranking de ventas al exterior son las oleagino-

sas (33,3%), los cereales (14,2%) y la industria automotriz (9%).

Los principales destinos internacionales del maní son la Unión Europea, China, Magreb y Egipto, países del Nafta y Medio Oriente, entre otros.

En cuanto a la delimitación geográfica de origen de las exportaciones, el informe del Indec destaca la importante participación de la región pampeana (75,9% del total), y dentro de eso, el caso de la provincia de Córdoba, que aporta un 15,8% de las ventas al exterior del país, siendo tercera en importancia, detrás de Provincia de Buenos Aires y Santa Fe. "Sus exportaciones fueron 4.373 millones de dólares, 0,4% inferiores respecto al primer semestre del año 2015", especifica el estudio. Dentro de la diversificada estructura de exportaciones de Córdoba, el maní ocupa el tercer puesto, con una participación del 15,6%, detrás de los residuos y desperdicios de la industria alimenticia (harinas y pellets de soja, 25,8% del total) y Cereales (21,6%, principalmente maíz y trigo).

ALUMNOS DE QUINTO GRADO VISITARON COTAGRO

Como todos los años se realizó la visita de los alumnos de 5º grado A y B de la escuela Instituto Jerónimo Luis de Cabrera.

Coordinados por el personal de Cotagro, los chicos hicieron un tour por Planta de Maní, para conocer todas las actividades de la cadena productiva.





LAS RECETAS DE COTAGRO

TORTA DE MANÍ CON CHOCOLATE

DIFICULTAD

PROCEDIMIENTO

Para el bizcochuelo

- Batir los huevos junto con el azúcar y el aceite con batidor de mano.
- Sumar la esencia de vainilla, y la mitad de la coajada (la leche reposada con el jugo de limón) más el café caliente e integrar nuevamente..
- Aparte, mezclar los secos (harina, cacao, polvo de hornear, bicarbonato y sal), tamizarlos e integrarlos con el batidor en dos o tres veces de manera intercalada con el resto de la coajada.
- Para la cocción, dividir la masa en 3 y hacer 3 bizcochuelos en moldes de 26 cm (desmontables y enmantecados y espolvoreados con cacao).

Para la pasta de maní

- Colocar 2 tazas de manteca pomada y 2 tazas de manteca de maní en un bol junto con el azúcar impalpable y comenzar a batir con batidora eléctrica.
- Sumar la esencia de vainilla, la sal, la crema de leche y seguir batiendo hasta cremar.
- Para el armado, cubrir un bizcochuelo con dulce de leche. Tapar con otro bizcochuelo y cubrir con la pasta de maní. Tapar con el último bizcochuelo y cubrir toda la torta con paste de maní.
- Para decorar, cubrir la parte superior de la torta con ganache de chocolate (fundir el chocolate picado con la crema derretida y batida). Hidratar las pasas en vino blanco por unas horas y reservar. Hervir los huevos para hacerlos duros, perlarlos y reservar.

INGREDIENTES

- Biscochuelo:
- 3 tazas azúcar
 - 3 huevos
 - 180 cc aceite neutro
 - 360 cc leche
 - 1 cda jugo limón
 - 1 1/2 taza café
 - 2 1/2 tazas harina 0000
 - 1 taza cacao
 - 1 cda polvo de hornear
 - 1 cda bicarbonato sodio
 - 1 cda sal

- Pasta de maní:
- 200 gr manteca
 - 200 gr manteca maní
 - 2 tazas azúcar impalpable
 - 1 cda esencia vainilla
 - 1 cda sal
 - 2/3 taza crema de leche

- Relleno:
- 500 gr dulce de leche repostero

- Ganache de chocolate:
- 240 gr chocolate semiamargo
 - 2/3 taza crema de leche



VIAJAR

PRIMERO TE DEJA SIN PALABRAS,
LUEGO TE CONVIERTE EN NARRADOR



 **coovaeco.com**
Empezá a viajar antes de viajar.

HUMOR

EN CLASE LE DICE LA PROFESORA A COTAGRITO:

COTAGRITO... DIME UNA
PALABRA QUE EMPIECE CON
"D"

AYER...

¡COTAGRITO! AYER EMPIEZA
CON "A" NO CON "D"

¡ES QUE AYER FUE
DOMINGO!



COTAGRO