



# COTAGRO

Periódico Informativo Mensual de COTAGRO Cooperativa Agropecuaria Limitada



# EDICIÓN 500

¡NUESTRA REVISTA CUMPLE 50 AÑOS!



# Febrero 2019

## EDICIÓN 500

Las coincidencias de la vida hicieron que, este año, los festejos de Cotagro sean muchos. Por un lado, como verán más adelante, nuestra Revista no sólo lleva con esta 500 ediciones, sino que también cumple su 50º aniversario. Y ambos hechos se enmarcan en un año especial para la Cooperativa, que el 1 de septiembre cumple sus 75 años de vida.

Es por esto que los lectores encontrarán en este ejemplar una edición única, más larga, con notas especiales sobre los proyectos de Cotagro y también, un imperdible repaso por la trayectoria de la revista. Antes y ahora, el objetivo es el mismo: mantener un contacto fluido con nuestros asociados y con la comunidad de todos los centros en los que estamos presentes.

Ojalá esta edición especial sirva como homenaje a todos aquellos que, de una u otra manera, colaboraron con el proyecto a través de estos 50 años ininterrumpidos de comunicación.

Adherido a la Asociación de Cooperativas Argentinas  
INAES - Inscripción 1194 - Año 51

### CASA CENTRAL:

GENERAL CABRERA: 9 de Julio 918 - (0358) 4933333 - cotagro@cotagro.com.ar

### SUCURSALES DE COTAGRO:

BENGOLEA: San Martín 398 - (0353) 487332 / 3362 / 3549 - jjalil@cotagro.com.ar  
 GENERAL DEHEZA: Santa Fe 356 - (0358) 4057300 / 01 / 02 - dperticari@cotagro.com.ar  
 LOS MOLLES: Zona Rural - (0358) 4931406 - hnuesch@cotagro.com.ar  
 CHUCUL: San Martín s/n - (0358) 4912008 - lthur@cotagro.com.ar  
 LAS PERDICES: San Martín 402 - (0353) 4940111 / 022 - eromero@cotagro.com.ar  
 UCACHA: Córdoba 275 - (0353) 4900452 - vsetterani@cotagro.com.ar

### AGENCIAS DE COTAGRO:

LA CARLOTA: Deán Funes 578 - (03584) 422218 - rniloc@cotagro.com.ar  
 RIO CUARTO: Hipólito Irigoyen 1203 - (0358) 4646950 - riocuarto@cotagro.com.ar  
 NASCHEL: San Martín 289 - 02656) 491065 - naschel@cotagro.com.ar  
 ELENA: Av. Pedro Oviedo 085 - (0358) 4881738 - elena@cotagro.com.ar  
 LAS PEÑAS: Avda. 22 De Octubre y Soberanía Nacional - (0358) 154366133  
 laspenas@cotagro.com.ar  
 ALEJANDRO ROCA: Calle Pública S/N - (0358) 155609753 - alejandro@cotagro.com.ar  
 LA CAROLINA: Avda. Gral. Belgrano Esquina San Martín - (0358) 4801001  
 lacarolina@cotagro.com.ar  
 CHARRAS: Hipólito Irigoyen 635 - (0358) 154366133 - charras@cotagro.com.ar  
 ALCIRA GIGENA: Ruta Nacional 36. Km 648.5 - (0358) 154125695  
 VILLA MERCEDES: Av. Mitre 1489 - (02657) 15203113  
 CHAZÓN: (0353) 562-1943

 @CotagroAR  
 @CotagroAR  
 www.youtube.com/CotagroCAL  
 www.linkedin.com/company/Cotagro

## SUMARIO

02	Innovación, integración y agregado de valor. Los nuevos negocios de Cotagro.
12	Más de 120 firmas presentes en la Asamblea de Cotagro.
16	Rubén Borgogno, nuevo presidente de Cotagro.
17	La Mateo Barra realizó su Asamblea General.
18	Cotagro festeja los 75 con nuevo edificio.
20	500 Ediciones, en 50 años, cerca de los 75.
24	Campo: La campaña viene con mejores expectativas.
26	Las Recetas de Cotagro/Edición especial: 4 recetas con Maní de la cheff Jimena Monteverde.



# INNOVACIÓN, INTEGRACIÓN Y AGREGADO DE VALOR

Los nuevos negocios de Cotagro



A lo largo de estos 75 años, Cotagro ha sabido construir una trayectoria que le permitió atravesar con entereza los períodos turbulentos y seguir construyendo una empresa que mira hacia el futuro, que no teme innovar, y que a cada paso incorpora nuevos negocios agregando valor a su producción e integrado al asociado.

A continuación haremos un repaso por las principales innovaciones de estos últimos años, que son sólo una muestra de la osadía con la que la Cooperativa enfrenta al futuro, y que seguramente serán el puntapié inicial de muchas otras novedades que vendrán.

## 1 Expansión territorial por el sur de Córdoba

2018 cerró con 17 centros de la Cooperativa en distintos puntos de las provincias de Córdoba y San Luis: Casa Central en General Cabrera; Sucursales Bengolea, General Deheza, Los Molles, Chucul, Las Perdices y Ucacha; y las Agencias Río Cuarto, Elena, La Carolina El Potosí, La Carlota, Alejandro Roca, Las Peñas Sud, Naschel, Charras y Alcira Gigena. Sumado a esto, hacia el final del año se inauguró una oficina de seguros en Villa Mercedes, desde donde Cotagro como agente, comercializa productos del Grupo Asegurador La Segunda.

Pero 2019 dio el batacazo agregando dos nuevos puntos de venta en el sur de Córdoba –que permiten llegar a los 19 en total–, como Chazón y Del Campillo. En concreto, estas nuevas aperturas tuvieron que ver con la necesidad de un mayor acercamiento con los productores de la región y se inscriben en el marco del plan de expansión de Cotagro. Hacia 2020, la idea de la Cooperativa es inaugurar al menos cinco centros más en la zona sur de la Provincia. En el caso de Gigena, en la localidad ya venía funcionando con anterioridad la Planta Agroindustrial en la que se fabrica alimento balanceado, expeller y aceite de soja, pero en 2018 se sumó la veta comercial mediante la contratación de un ingeniero agrónomo. De esta manera, tanto aquí como en las dos nuevas agencias (Del Campillo y Chazón), se focaliza en el desarrollo de negocios de lo que se denomina UEN Agropecuaria (que incluye departamento técnico agropecuario, acopio de granos, venta de combustible, comercialización de hacienda, seguros agropecuarios), además de contar con un asesoramiento técnico de calidad.



📍 CASA CENTRAL: GENERAL CABRERA	📍 RÍO CUARTO	📍 CHARRAS
📍 BENGOLEA	📍 ALEJANDRO ROCA	📍 ALCIRA GIGENA
📍 GENERAL DEHEZA	📍 LA CARLOTA	📍 VILLA MERCEDES
📍 LOS MOLLES	📍 LA CAROLINA EL POTOSÍ	📍 CHAZÓN
📍 CHUCUL	📍 NASCHEL	📍 DEL CAMPILLO
📍 LAS PERDICES	📍 LAS PEÑAS SUD	
📍 UCACHA	📍 ELENA	

# 2 Criadero de Cerdos



Hacia finales de 2016, exactamente dos años después del comienzo de movimientos de tierra para su construcción, el Criadero de Cerdos de Cotagro cerró el primero de sus ciclos y envió las primeras jaulas a faena al Frigorífico Alimentos Magros S.A., de la localidad de Justiniano Posse, en el que la Asociación de Cooperativas Argentinas es parte accionaria. Actualmente, con el proyecto funcionando a toda marcha, se realizan entre 2 y 3 cargas semanales con el mismo destino.

Recordemos que el Criadero funciona bajo un modelo de asociativismo, para impulsar dos de los pilares estratégicos de la Cooperativa, que son el agregado de valor a la materia prima y la integración con los productores agropecuarios. Es propiedad de 49 productores agropecuarios pequeños y medianos que son los socios, y Cotagro, que opera como socio gestor.

La iniciativa, que implicó una inversión de los 125 millones de pesos, también se apoyó en la financiación que ofreció un crédito de la línea Fondo de Inversión Productiva de Banco Nación.

Las dos premisas del criadero fueron siempre tener la última tecnología y que el proyecto estuviese planteado de modo que pudiera expandirse en un futuro. Por esta razón, si bien en este momento la infraestructura está preparada para 1000 madres, la capacidad puede extenderse a las 4000.

El proyecto está conformado por dos granjas: la 1, que se ubica a 10 kilómetros de General Cabrera y se destina a la fases reproductora y de lactación, y la 2, que es utilizada para las etapas de destete y engorde de los animales.

El Criadero funciona respetando la Normativa Europea de Bienestar Animal, que exige, entre otras cosas, que las cerdas estén alojadas en grupo durante la gestación, determinadas dimensiones de la construcción, las condiciones de entradas del alimento y salida de los residuos animales.

Ambas unidades presentan novedades tecnológicas que no sólo hacen a la automatización y eficientización del proceso, sino que también convierten al criadero de cerdos en uno de los tres más tecnologizados del país.

Una de las novedades es la alimentación líquida en la fase de lactancia y engorde, y la otra en el caso de la gestación, un nuevo sistema de gestaciones grupales con estaciones electrónicas de alimentación, totalmente automáticas, ya que con chips incorporados a cada madre se controla individualmente su alimentación, de acuerdo al periodo de la gestación y condición corporal.



# 3 Energía eléctrica a partir de biogás elaborado con purín de cerdos



En asociación con la Cooperativa Eléctrica y de Servicios Públicos de General Cabrera (Copesp) y la empresa Cleanergy Renovables S.A, Cotagro logró a finales de 2017 la adjudicación para proveer de energía eléctrica al sistema interconectado nacional a través de una planta de biogás y a partir de efluentes del Criadero de Cerdos de la Cooperativa y de desechos de otras industrias locales.

La adjudicación se enmarca en el Programa "RenovAr 2", que alcanza a proyectos de energía renovables en todo el país para cubrir el cupo de 1200 megavatios. Con esto, Cotagro, Copesp y Cleanergy construirán una Planta de Biogás junto a la Granja 2 del Criadero de Cerdos, ubicada sobre ruta E90, a

16 kilómetros de Alcira Gigena.

La planta, ya en construcción, demandará una inversión cercana a los 5 millones de dólares y generará 1 megavatio/hora para la red pública de energía, que las entidades venderán al Estado al menos por 20 años, el tiempo que dura el contrato.

"Para Cotagro el proyecto significa no sólo fomentar las energías renovables, sino también solucionar el impacto negativo que puedan generar los efluentes que genera nuestro Criadero de Cerdos y cerrar el círculo, aprovechando los desechos", explicó en su momento el Gerente General de Cotagro, Raúl Bossio.

El Criadero de Cerdos de Cotagro posee un sistema cloacal subterráneo, que recoge los purines de los cerdos y finaliza

en dos piletones totalmente impermeabilizados. Una vez construida la planta, ese material irá a biodigestores que actuarán como un gran estómago, donde al tratar en forma anaeróbica este desecho y el de otras industrias, se producirá el biogás. Éste será recuperado a través de una bomba y luego de su purificación y filtrado, se usará como combustible en motores que generarán electricidad y calor.

En forma paralela, además, se producirán biofertilizantes: mientras el gas se transformará en energía, el resto líquido que quede del proceso -aguas ricas en nitrógeno, fósforo y potasio-, será distribuido en los campos cercanos al Criadero para enriquecer los suelos.





# 4 YPF Directo La Carlota



En abril de 2018, Cotagro e YPF comenzaron a operar de manera conjunta un Centro de Distribución que la Cooperativa construyó en La Carlota, Córdoba. Esto la coloca como representante exclusivo en la zona del sector de la petrolera destinado a la comercialización de gasoil, lubricantes, agroquímicos, semillas y fertilizantes para el agro. El nuevo emprendimiento demandó una inversión cercana a los 30 millones de pesos y comenzó a construirse a principios de 2017, después de que Cotagro ganara la licitación. Cuenta con la habilitación de la Secretaría de Energía de la Nación para distribuir gasoil en una zona propia de casi un millón de hectáreas, que se extiende al sur de los Departamentos Unión y Juárez Celman. Además de la distribución de gasoil,

para lo cual Cotagro cuenta con un camión de reparto de 10 mil litros, en la Agencia se comercializarán otros productos agro de YPF, y se continuará con la actividad de acopio y comercialización de granos que la Cooperativa ya venía realizando en la zona. Hoy por hoy este centro ocupa a siete personas, entre encargados, comerciales, chofer y operario. Las instalaciones –que ocupan casi dos hectáreas en el ingreso de La Carlota–, cuentan con una oficina, un showroom, tres tanques de almacenaje con capacidad para 300 mil litros (y posibilidad de ampliarse hasta los 600 mil), y un galpón de 420 metros cuadrados destinados al almacenaje de fertilizantes, fitosanitarios y lubricantes. Todo fue diseñado y construido bajo la estricta normativa de YPF.

**2 HECTÁREAS** OCUPAN LAS INSTALACIONES

**3 TANQUES** DE ALMACENAJE CON CAPACIDAD DE **300 MIL LITROS**

**INVERSIÓN CERCANA A 30 MILLONES DE PESOS**

**1 CAMIÓN DE REPARTO** DE **10 MIL LITROS**

**420 M<sup>2</sup>** PARA ALMACENAJE DE **FERTILIZANTES FITOSANITARIOS LUBRICANTES**

# 5 Specialities



Desde hace 5 años, Cotagro apuesta por las especialidades, cultivos no tradicionales que permiten diversificar la producción en el campo, destinados a un nicho puntual de productor al que le gusta innovar. Si bien requieren más cuidados y no son masivos, sirven como alternativa con valor diferencial.

El maíz pisingallo es un producto ideal para la rotación de cultivos, se cosecha a fines de abril/mayo, y tiene un manejo similar al del maíz tradicional. Se exporta a Egipto, Pakistán, México, Kuwait, Nepal, Ecuador, República Dominicana, Líbano, Argelia, Nicaragua, El Salvador, Grecia y Rumania.

Pero esto no es todo: en el caso del Garbanzo, el plus viene de la mano de la sinergia cooperativista, ya que Cotagro y la Cooperativa Coopaz, oriunda de la localidad santafesina de Máximo Paz, lo trabajan en conjunto. En concreto, Coopaz siembra la legumbre en el norte cordobés y la acopia, en tanto que Cotagro realiza su procesamiento en la planta de General Cabrera y posterior exportación a destinos como Turquía, Israel, Pakistan, Alemania y Emiratos Árabes, Republica Dominicana, Egipto, Líbano, Jordania. ¿El resultado? El posicionamiento de Cotagro como la sexta empresa exportadora de garbanzo del país, y la segunda de Córdoba, con 4.200 toneladas embarcadas al exterior.

En el caso del Poroto Mung, en Argentina es producido en Salta y en el norte cordobés. Es un producto que se exporta principalmente a India y Pakistán, además de Canadá, Holanda, Nepal, Turquía, Emiratos Árabes, Vietnam, Israel, Italia y Bélgica, para consumo directo, como brote, o snack.

**6000 TONELADAS** ACOPIADAS Y PROCESADAS DE **GARBANZO**

JUNTO A COOPERATIVA MAXIMO PAZ CON LA QUE SE TRABAJA DESDE 2016

**370 TONELADAS** ACOPIADAS

**220 TONELADAS** EXPORTADAS DE

**POROTO MUNG**

EN **2018** COTAGRO FUE **6ta** EMPRESA EXPORTADORA DE GARBANZO MÁS IMPORTANTE DEL PAÍS Y **2da** DE CÓRDOBA

**4200 TONELADAS** ENVIADAS AL EXTERIOR

**5000 TONELADAS** ACOPIADAS Y PROCESADAS DE

**MAÍZ PISINGALLO**

# 6 Feedlots y alimento balanceado



El negocio ganadero es uno de los más importantes y tradicionales para la Cooperativa. En la década del '70 se montó la primera feria, que hoy se transformó en un Departamento constituido, en el que además de comercialización de hacienda de asociados y terceros se ofrecen productos veterinarios y se brinda al productor el mejor asesoramiento técnico.

Pero además de esto, en los últimos años, el sector percibió muchas mejoras, entre ellas la integración de los asociados a través de tres feedlots ubicados en "La Tranquera" en Los Molles (en conjunto con las asociados Adelqui y Paulo Garelli), "La Salinita" en Las Perdices (junto a familia Crivello) y Doña Constanza en Bengolea (con Héctor Geymonat padre e hijo).

En estos casos, Cotagro toma el servicio de hotelería, es decir que los asociados realizan el trabajo manual: alimentación, vacunación, cuidado y carga, en tanto que la Cooperativa provee la hacienda, el plan nutricional con sus respectivas fórmulas de recría y terminación, el alimento, y el tratamiento de los planes sanitarios y se ocupa de todo lo relacionado a la comercialización, tanto de compra de invernada como venta de gordos.

En total, los feedlots de Cotagro Suman 3500 cabezas (1582 en Los Molles, 1186 en Las Perdices, 732 en Bengolea), de novillos y vaquillonas mestizos de entre 180 y 330 kg. Mensualmente, se mueven unos 20 camiones que facilitan el ingreso y egreso de unos 1000 ejemplares.

El alimento de los animales es otra de las características de valor agregado de la producción en los negocios de Cotagro, dado que se utiliza maíz de acopio propio, burlanda producida a partir del bioetanol por ACA BIO –de la cual Cotagro es parte accionista-, y núcleos de ACA.

Pero además de los feedlots, el rubro ganadería tuvo otra importante incorporación en los últimos años, que fue Nutricot, el alimento balanceado producido por Cotagro en Sucursal Uchaca con el objetivo de agregar valor a la producción agrícola, que provee a tambos y feedlots de asociados.



La tradición de comercialización al exterior de maní surge en la década del '80 como un negocio incipiente, que a través de los años y con una fuerte inversión en infraestructura y tecnología, se convirtió en el corazón mismo de Cotagro, y la consagró como la 1º cooperativa exportadora de maní de Argentina. Miembro de la Cámara Argentina del Maní, Cotagro es parte activa del clúster manisero responsable de impulsar la denominación de origen "Maní de Córdoba". Su calidad está asegurada a lo largo de un complejo proceso que abarca desde el cultivo hasta la exportación a más de 40 países del mundo. Este negocio es parecido al del garbanzo, donde el cooperativismo atraviesa transversalmente la producción, industrialización y comercialización del producto. En este caso junto a Cooperativa La Vencedora de Hernando, cuyos asociados siembran el maní que en nuestra planta se procesa y exporta. Cotagro comercializa al exterior entre 33000 y 38000 toneladas de maní en grano, siendo sus principales destinos Reino Unido, Turquía, Rusia, Grecia, Bélgica, Argelia, Ucrania, Holanda, Moldova, Alemania, Emiratos Arabes, Lituania, Italia, Taiwan, Rumania, Mexico, Bulgaria, entre otros. La producción deriva de la siembra de 20.000 hectáreas, de las cuales el 50 por ciento proviene de más de 150 productores asociados de la cooperativa y el 50 por ciento restante de siembras compartidas con más de 20 asociados, donde se destacan las cooperativas La Vencedora de Hernando, y Cooperativa Agrícola Ganadera Federada de Villa Cañas Limitada. Como dato importante, La Vencedora acopia entre sus productores y la siembra compartida, más de 4000 toneladas de maní de las 53.000 en caja, es decir, más del 7 por ciento del total de la producción.

Además, en los últimos años Cotagro también ha puesto el foco en el mercado interno, donde si bien la demanda de maní es mucho menor, el potencial a futuro es enorme. Por eso, adquirió una freidora continua, con la cual se quintuplicó la producción por hora, y dos galpones de 600 metros cuadrados destinados a la producción y el almacenaje. Actualmente Cotagro comercializa al mercado interno maní pelado tostado sin sal, maní frito pelado salado, maní con piel frito salado, maní crocante sabor clásico, pizza, jamón y queso, y se está trabajando en nuevas presentaciones de esta variedad, como salame, provenzal y panceta. En temporada de fin de año, se suma a la cartera de productos maní con chocolate y garrapiñada.

Se producen 1.350.000 potes, de los cuales, la mayor parte se comercializa en la Cooperativa Obrera –con bocas en Bahía Blanca y muchas otras localidades cercanas a esa ciudad y que son de la provincia de Buenos Aires, La Pampa, Rio Negro y Neuquén-, la marca Primer Precio (con 550 puntos de venta) y, por supuesto, los supermercados De Cotagro. En los dos primeros casos, se envasa el maní con la marca de ellos.



# 7 Maní cooperativo y mercado interno





# 8 Responsabilidad con el medioambiente

Durante el mes de diciembre de 2017, Cotagro presentó su primer Reporte de Sustentabilidad, trabajo que resume todas las iniciativas de creación de valor social, económico y ambiental que la Cooperativa ha llevado a cabo en los últimos años. Esto la transformó en una de las primeras Cooperativas Agropecuarias del país y en la primera empresa de la zona en realizar este tipo de informe.

El Reporte fue aprobado por el Consejo de Administración de la Cooperativa y está centrado en el Departamento Maní Confitería, por ser la unidad de negocios más importante. Además, fue elaborado siguiendo los lineamientos de Global Reporting Initiative (GRI), organismo internacional independiente dedicado a generar las directrices para que las empresas, de manera voluntaria, elaboren sus memorias de sostenibilidad, es decir, expliquen a la comunidad cómo ha sido su desempeño desde múltiples aspectos. Si bien la Cooperativa sistematizó sus iniciativas en el reporte, el trabajo con el medioambiente se viene realizando desde mucho antes. Un claro ejemplo de esto es el reciclado de silobolsas: en el marco de su política ambiental y con el objetivo de seguir brindando ayuda a las entidades de bien público de la región, Cotagro estableció en 2017 un acuerdo con entidades como Asociación Bomberos Voluntarios de General Cabrera, Chucul, Charras, Ucacha y Cooperadora del Hospital "Ricardo Maino" de General Deheza para acopiar, comercializar y reciclar silobolsas, uno de los principales insumos de la actividad agropecuaria.

Estas entidades sociales, de ahora en adelante, se encargarán del acopio, limpieza y

plegado del material que posteriormente irá a la planta de ACA para su triturado, reciclado, y reutilización para fabricar pellets de baja densidad, destinados a otras industrias. ACA, en julio de 2017, inauguró en Cañada de Gómez, Santa Fe, una planta para recuperar los residuos plásticos del campo, principalmente silobolsas usadas, que provienen de distintas Cooperativas.

El dinero que ACA entrega a la Cooperativa a cambio de cada silobolsa será en un ciento por ciento para las Organizaciones No Gubernamentales involucradas, para ayudar a

cubrir sus elevados gastos mensuales. Gracias a este acuerdo, Cotagro funciona como puente entre la Asociación de Cooperativas Argentinas y las Organizaciones No Gubernamentales para abordar la problemática de los residuos de la actividad agropecuaria desde una doble dimensión: ambiental y social. Además, ayuda al productor agropecuario a asegurar la trazabilidad del producto con el que trabaja, desde que lo compra, hasta que finalmente lo entrega para su reciclado y reutilización en otras industrias.



# 9 Negocios Bursátiles

En busca de ofrecer nuevas alternativas financieras que permitan diversificar negocios para asociados y productores, Cotagro ha firmado un convenio en 2017 con la firma Becerra Bursátil SA que permite a los asociados y allegados a la cooperativa la apertura de cuentas comitentes para realizar operaciones en el mercado de capitales.

En este marco, el Contador Nicolás Priolo, del Departamento de Finan-

zas de Cotagro, se capacitó como Idóneo en Mercado de Capitales y tendrá contacto directo con los inversores para evacuar consultas relacionadas a la nueva operatoria y las distintas posibilidades de inversión. Entre las principales funciones de Cotagro se encuentran administrar su cartera de comitentes, prestar asesoramiento financiero y gestionar las órdenes del cliente con Becerra Bursátil SA.

En caso de que el interesado desee operar, debe llenar una serie de simples formularios y acompañar la documentación que se le solicite con el fin de abrir su cuenta comitente. Una vez que este procedimiento sea completado, la persona (física o jurídica) estará habilitada para operar a través de Cotagro y Becerra Bursátil en mercado de capitales.





## Más de 120 firmas presentes en la Asamblea de Cotagro

Con una nutrida concurrencia, que superó las 300 personas, con más de 120 firmas presentes, se desarrolló el pasado jueves 28 de febrero, nuestra Asamblea General Ordinaria, siendo de real significancia ya que la Cooperativa se encamina a cumplir sus 75 años de vida.

Entre las autoridades presentes se destacan el presidente de la Asociación de Cooperativas Argentinas Claudio Soumoulou, la presidente del Grupo Asegurador La Segunda Cra. Isabel Larrea, el secretario de Coovaeco Turismo Agustín Rosso y el presidente de la Comisión Asesora Córdoba de Coninagro Alejandro Buttiero, quienes ocuparon el estrado junto a presidente de Cotagro, Ing. Juan Sánchez; el prosecretario Adolfo Nicolino, el síndico Ing. Agr. Rubén Borgogno y el gerente general Cr. Raúl Bossio.

Desde la platea acompañaron otros importantes visitantes y delegados de cooperativas hermanas que, año a año, engalanan el máximo acto institucional de nuestra entidad. Los mensajes escuchados durante la Asamblea y cada una de las conversaciones encendidas en el predio del Centro Social y Deportivo El Águila, reflejaban el pesar por la campaña anterior y las mejores expectativas por recuperarse en la presente campaña, aún

desde la cautela que impera por estos días. Al momento de inaugurar la Asamblea, el Presidente del Consejo de Administración de Cotagro Ing. Juan Sánchez refirió a los rindes de la campaña anterior. "Verán ustedes números distintos a los que hemos tenido la fortuna de mostrarles en ediciones anteriores. Sucedió un año que hace mucho no teníamos – agregó –, ha sido un año de esos que nunca se esperan, con una sequía

sin precedentes que ha hecho que los rendimientos en nuestros campos hayan sido menores a los esperados en años normales". "No es difícil imaginar la repercusión que esta situación ha generado – añadió Sánchez –, con números empobrecidos en cada una de las explotaciones que hicieron cascada sobre los de la Cooperativa, hemos pasado el año, nada más que eso".



"Pero aún así podemos encontrar algo muy positivo y es la importancia de contar con una Cooperativa saneada, sin deudas y con reservas suficientes para enfrentar esta adversidad. Hemos aminorado la marcha, fijándonos con marcado cuidado las medidas tomadas, pero hemos avanzado, atendiendo la situación de muchos asociados que requirieron de la mano de la entidad para también poder pasar el año y aún más, los asociados que no necesitaron esa mano de la entidad han contribuido anónimamente con el fruto de su comercialización a ayudar a un colega.

En el cooperativismo lo llamamos solidaridad y de ejecutar esa palabra debemos honrarnos todos, esto es lo que hacemos cada día en la Cooperativa, ayudarnos entre todos, la solidaridad está en cada acto que realizamos". "Tuvimos que aminorar la marcha, pero no nos hemos detenido – graficó Sánchez –, en el Consejo siempre estamos pensando en emprendimientos nuevos que nos permitan tener una Cooperativa cada vez más compenetrada en los valores cooperativos y prestadora de nuevos servicios a los asociados y a la comunidad".

"En seis meses más estaremos celebrando los setenta y cinco años de vida de nuestra Cooperativa – agregó Sánchez –, adherimos a este aniversario en homenaje a la memoria de quienes sin demasiadas herramientas decidieron ser sus propios empresarios. Esta cosecha, hasta ahora, es mejor que la anterior, el maíz de primera, salvo alguna situación extrema, va a tener excelentes rendimientos, los otros cultivos como la soja, mani y maíz de segunda están con un buen potencial de rendimiento".



Presente en la Asamblea de Cotagro, Claudio Soumoulou, presidente de la ACA accedió a contarnos la experiencia "enriquecedora de presidir este gran movimiento, solidario y fundamentalmente dispuesto a ayudar y pensar en lo que viene, desde la responsabilidad y el compromiso de cada productor".

"Vanguardia es lo que define a Cotagro y solidez, porque es una de las Cooperativas pilares del movimiento nacional, siempre promoviendo nuevos desarrollos desde la sanidad, la capacitación y la gestión, además, nutridos de un grupo de jóvenes participantes inquietos que mediante su empuje permiten desarrollar y liderar procesos innovadores" agregó Soumoulou.

Respecto del contexto nacional y su incidencia en los procesos productivos, el presidente de la ACA reiteró la "necesidad de contar con créditos y financiamiento, donde el productor sepa de antemano cuáles son las reglas de juego y pueda decidir sus inversiones. El productor es emprendedor por nacimiento, pero necesita reglas claras y financiamiento".

### Las mejores expectativas

"Las expectativas son las mejores. Nos reportan de lotes que ya se están cosechando con buenos rindes y por eso tenemos un panorama muy distinto al del año pasado, luego de la seca terrible que tuvimos que superar. La economía del productor viene muy golpeada, entonces esperamos que con buenos resultados y rindes pueda normalizarse."



**"Cotagro es sinónimo de vanguardia"**

*Claudio Soumoulou, Presidente de ACA*

### La influencia de las cooperativas

A su turno, el Dr. René Balestra dio uno de sus más aclamados discursos de los tantos desarrollados en las Asambleas, sobre la influencia de las cooperativas, en particular Cotagro, en la zona en la cual les toca desarrollarse. "El simple transcurso del tiempo no perfecciona la especie, por el contrario, cada uno debe realizar una

tarea hacia adentro para hacer despertar y utilizar sus talentos para sí y los demás" indicó Balestra.

"La casa, la familia, la empresa, la cooperativa, allí se perfecciona la persona y la especie, se desarrolla el crecimiento individual y colectivo. Quienes hemos tenido contacto con Cotagro hemos crecido, así sucede en los pueblos y comunidades donde existe una cooperativa", dijo.



**"La casa, la familia, la empresa, la cooperativa, allí se perfecciona la persona y la especie"**

*Dr. René Balestra*



**"Fue un año para recordar desde la cautela y solidez de la Cooperativa"**

*Cr. Raúl Bossio, gerente de Cotagro CAL*



Por su parte, el Gerente General de Cotagro también se refirió a la situación del campo durante el año pasado. "El último ejercicio se recordará por lo malo de los resultados, aunque fue un año para destacar desde la cautela y solidez que podemos mostrar". "El dato que encuadra la situación real es la pérdida contra una cosecha normal

de 200.000 Tn. de acopio, sumado al tema de las retenciones, en este contexto debemos desde la Cooperativa agradecer el apoyo y al consecuencia de los asociados" añadió.

"Mientras nos preparamos rumbo a los 75 años, teníamos muchos planes e inversiones productivas. Algunas tuvimos que frenar y otras siguieron en marcha, como la puesta en funcionamiento del proyecto YPF Directo en La Carlota. Además logramos firmar con el gobierno el contrato de provisión de energía y creamos la SA 3CBIORGAS en conjunto con Copesp y Cleanergy" indicó Bossio. Entre los próximos desafíos, Bossio apuntó "teníamos un plan de llegar a los 20 centros en el 2020 pero también levantamos un poco el pie de acelerador y ahora lo retomamos, cerramos el ejercicio con 16 centros y en diciembre abrimos junto con La Segunda una agencia en Villa Mercedes, San Luis y en el mes de marzo estaremos abriendo oficinas en Chazón y Del Campillo. Con esto llegaremos a 19 centros y seguramente lograremos nuestro objetivo muy pronto" remarcó el gerente.

### La importancia del capital humano

"Lo sucedido a raíz de la sequía que debimos soportar hizo que decidiéramos dejar sólo una obra de las que teníamos proyectadas y es la renovación del edificio de la Casa Central que ya lleva 40 años sin mayores modificaciones – afirmó Bossio -, pero lo más valioso para mí desde la administración no era por el simple motivo de un cumpleaños gastar dinero en obras y tener problemas en unos años, sino destacar el capital de trabajo. Lo principal es poder transmitir lo que yo recibí de los que me antecedieron: mi viejo (por Víctor Bossio), Atilio (Odetti), Coco Bossio, que siempre fueron muy activos en buscar cosas nuevas pero con un criterio conservador. Ellos priorizaron la cercanía de la Cooperativa con el productor y estar allí cuando fuera necesario y mantenerla sustentable. Este año tuvimos la oportunidad de trabajar y aprender mucho de esto y espero poder dejar ese mismo legado a quienes me sigan y eso será sin dudas mucho más importante que cualquier obra que podamos hacer" afirmó el gerente de Cotagro CAL.

# Rubén Borgogno, nuevo presidente de Cotagro



Nuevo Presidente de Cotagro: Ing. Rubén Borgogno



Palabras del nuevo presidente durante la cena de Distribución de Cargos

El Ing. Rubén Borgogno asumió como nuevo presidente del Consejo de Administración de la Cooperativa, tras realizarse la correspondiente Distribución de Cargos, luego que en febrero pasado tuviera lugar la Asamblea Ordinaria. Camino a los 75 años de la Cooperativa, Cotagro se prepara para afrontar los nuevos desafíos en un año netamente particular, donde las perspectivas son distintas de lo transcurrido durante la anterior campaña.

Durante la velada, que tuvo lugar en instalaciones del Centro Social y Deportivo El Águila, inicialmente se despidió al consejero Olegario Terrier, por finalización de su respectivo mandato. Oportunamente, el presidente saliente, Ing. Juan Sánchez agradeció por el acompañamiento y apoyo recibido durante su presidencia, marcada por un año difícil de transitar dada la sequía que debieron atravesar los productores asociados a la Cooperativa.

El nuevo presidente, Ing. Rubén Borgogno hizo un llamado a seguir "confiando y apoyando a la Cooperativa, sólida, firme, con respaldo y con muchos proyectos y en particular desafíos frente al optimismo por la nueva campaña que se avecina como muy importante". Borgogno también instó a las mujeres, a participar de la vida activa de la Cooperativa, anunciando la conformación de un grupo que trabajará en consolidar proyectos y participación, "los tiempos cambian y hay que adaptarse" agregó el nuevo presidente de Cotagro CAL.



# La Mateo Barra realizó su Asamblea General

Miembros de la Juventud Agraria Cooperativista Mateo Barra realizaron su Asamblea General Ordinaria, que tuvo lugar en las instalaciones del Centro Social y Deportivo El Águila, contando con una nutrida concurrencia, entre ellos autoridades de la Cooperativa, funcionarios e importantes visitas. Participaron de la misma, el presidente del Consejo de Administración de Cotagro Ing. Juan Sánchez, el Gerente Cr. Raúl Bossio, funcionarios de la Cooperativa y jefes de distintas sucursales y departamentos, de igual modo que el presidente del Consejo Central de Juventudes Juan Martín Tanzi, el presidente de la CARJ Zona Centro de Córdoba Miguel Giraudo y varias juventudes de

la zona, además de una importante cantidad de miembros de la Mateo Barra. A su turno, los jóvenes proyectaron el video institucional de la JAC, con el cual dieron apertura a la Asamblea, donde presentaron su Memoria y Balance y dieron a conocer el plan de acción para el presente año, que incluye capacitaciones, viajes, jornadas solidarias y trabajo en conjunto con distintas entidades relacionadas al sector agropecuario. Finalizada la misma, los jóvenes compartieron distintos mensajes dados por autoridades que participaron de la misma, por caso, el presidente de la CARJ Miguel Giraudo y la consecuencia de su participación

en las actividades que se proponen desde la Comisión Asesora Regional".

### Capacitarse y participar

El Cr. Raúl Bossio, Gerente de Cotagro motivó a los jóvenes a quienes destacó por su empuje e insistió "en seguir participando, creciendo y capacitándose, ocupando espacios y generando nuevas ideas, desarrollando otras y logrando además la inclusión de más jóvenes relacionados al campo".

Por su parte, Juan Martín Tanzi, presidente del CCJ abogó por la continuidad de los jóvenes en el movimiento cooperativo, instó a que las mujeres tengan un rol protagónico y además, realizó un repaso de las principales actividades que vienen desde el Consejo Central de Juventudes. Finalmente, el presidente del Consejo de Administración de Cotagro Ing. Juan Sánchez apoyó a los jóvenes en cada una de las actividades que vienen realizando de igual modo que los alentó a seguir en el camino del cooperativismo, haciendo de la capacitación una acción diaria y promoviendo iniciativas que puedan fortalecer lazos y crecimiento en la juventud agraria y otras de la zona.



## CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN COTAGRO CAL 2019- 2020

<b>PRESIDENTE</b>	Ing. Rubén Borgogno	<b>VOCALES TITULARES</b>	Hugo Ribotta Mauricio Pertegarini Héctor Geymonat	Miguel Lenti Sergio Buffa Marcelo Crivello
<b>VICEPRESIDENTE</b>	Mario Terrier			
<b>SECRETARIO</b>	Ing. Fabián Grosso	<b>VOCALES SUPLENTE</b>	Mauro Pisani Diego Tántera Gaspar Caffaratti Juan Carlos Allasino	Flavio Verra Ariel Colotto Ezequiel Lanfranco Gustavo Gaich
<b>PROSECRETARIO</b>	Adolfo Nicolino			
<b>TESORERO</b>	Elmer Pereno	<b>SÍNDICO TITULAR</b>	Juan Ramón Sanchez	
<b>PROTESORERO</b>	Heraldo Amione	<b>SÍNDICO SUPLENTE</b>	Marcelo Romagnoli	



mente sin tocar la fachada en general. Los arquitectos brindan más detalles sobre la elección de materiales: "Optamos por una estructura metálica, entresijos steel frame y cerramientos de chapa con poliuretano, class wall, por la rapidez del montaje ya que es una obra grande que debe finalizarse en tiempo acotado", indicó Bossio. Además, el techo también se realizará con estructura metálica y contará con una terminación con chapa con poliuretano, foil roof, y debajo con un nylon de polipropileno.

**El viejo edificio: historia y características**

Trece años después de la fundación de la Cooperativa, en 1957, la Asamblea de Cotagro –entonces Cooperativa de Tamberos y Agropecuaria General Cabrera Limitada-, autoriza a una subcomisión a relevar locales en General Cabrera para instalar la administración de la empresa, y construir un corralón, dado el progresivo declive de la actividad tambera en la zona que ya había obligado al Consejo a

aprobar la venta de maquinaria propia de la industria. Bajo la presidencia de Marcos Gil, entonces, se adquiere el terreno de 9 de Julio y Rivadavia –de 1.729 metros cuadrados- a Juan Cavigliasso Bolatti. Con la ayuda del Banco Nación, además, se construye un galpón, "El Formidable", para instalar el corralón en el mismo predio. En 1980 se inaugura la planta alta del edificio mudando la administración de Cotagro al primer piso, y destinando toda la planta baja al rubro mercadería, ferretería y corralón. A partir de allí, la fachada se pareció más a lo que conocemos actualmente: las tejas triangulares del techo, las chapas con los colores cooperativistas alrededor de todo el edificio, y el mítico cartel de Cotagro en la esquina, una referencia obligada para quienes transitan las calles céntricas. En la memoria y el corazón de los cabrenses quedará la vieja fachada tal como la vemos, para darle lugar a un edificio moderno que, al igual que Cotagro, se reinventa constantemente adaptándose a los nuevos tiempos.

# Cotagro festeja los 75 con nuevo edificio

En el marco de los festejos por los 75 años de vida, Cotagro inaugurará, hacia finales de año, las reformas que convertirán el tradicional edificio de Casa Central –en la esquina céntrica de 9 de Julio y Rivadavia, un clásico en General Cabrera adquirido por los asociados en 1957-, en otro moderno, más amplio y eficiente, que se destacará en la arquitectura de la ciudad que vio nacer a nuestra Cooperativa.

El objetivo general del proyecto es dar respuesta a necesidades como la incorporación del ascensor en el núcleo de circulación –una demanda de accesibilidad que teníamos pendiente desde hace ya varios años, y que estamos orgullosos de poder incluir-, el agregado de nuevos puestos de trabajo, y la creación de una nueva imagen exterior de Cotagro que se destaque. Los arquitectos a cargo de la obra –Fernando Odetti y Antonella Bossio-, comenzaron a trabajar en el proyecto durante 2017, relevando la obra y analizando cómo incorporar las modificaciones necesarias para optimizar el espacio.

"Lo primero que se hizo fue la demolición del área de Compras del Sector Consumo y los sanitarios, que es donde se implantará el nuevo edificio", comentó la arquitecta Antonella Bossio. Allí se ubicará el ingreso

a la Administración a través no sólo de escalera sino también ascensor, uno de los aspectos que se incorporó para mejorar la accesibilidad al edificio.

La actual escalera con la que se accede al primer piso se eliminará, y transformará en una sala de reuniones. "El objetivo es que queden separadas las actividades de Supermercado y Administración, y a su vez ampliar el espacio del supermercado", agregó Bossio.

En este aspecto, en planta baja, quedará comunicado el supermercado desde el hall de ingreso con una puerta que se abrirá o cerrará según las circunstancias. En tanto que, en planta alta, se ubicarán la recepción y los nuevos puestos de trabajo. En total, el proyecto tiene 164 metros cuadrados cubiertos en planta baja y 233 en planta alta, lo que totaliza una obra de 397 metros cuadrados.

**Nueva fachada, materiales modernos y aspecto sustentable**

A tono con las necesidades que los nuevos tiempos demandan, y en consonancia también con el crecimiento de la Cooperativa, la renovación del edificio, y de la fachada de manera puntual se transformaron, en los

últimos años, en una urgencia. Es por eso que, aprovechando la vieja estructura que tanta historia ha visto pasar, se generó una nueva imagen de Cotagro que sorprenderá a asociados y clientes.

"Elegimos una fachada que se construye por vía seca para que sea un montaje más rápido. Optamos por el aluminio compuesto, que por medio de una estructura, se coloca en la fachada existente y genera una imagen limpia y prolija", explicó el arquitecto Odetti.

Una de las imágenes más impactantes que verán quienes pasen por la esquina de 9 de Julio y Rivadavia, será la piel de vidrio que revestirá el frente de la Cooperativa. Las tradicionales aberturas de chapa multicolores darán lugar a placas de vidrio que caracterizan a los rascacielos más conocidos del mundo, y que tienen una cualidad sustentable muy valorada: cuenta con control solar para optimizar el consumo de los equipos de climatización, lo que se traduce en ahorro energético y brinda beneficios económicos y ambientales.

Además de esto, la construcción del frente "en seco" también permite ahorrar tiempo y material, ya que se trabaja por módulos: en el caso de que se rompa o raye un sector, se saca y repone automática-



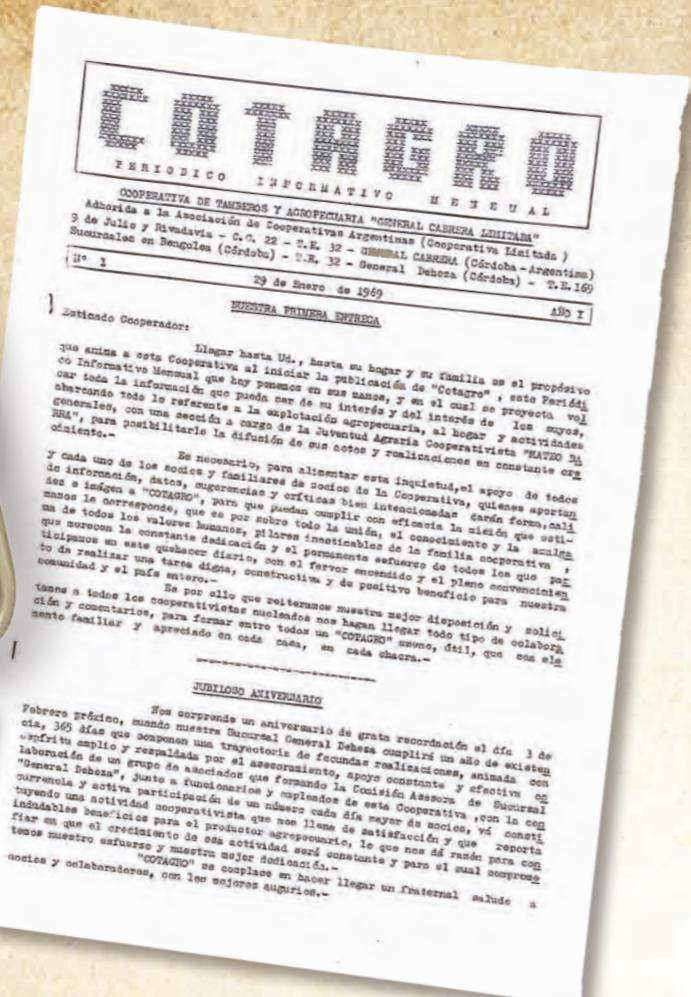
Zona de Administración con nuevo ingreso



Incorporación de ascensor



Fachada del edificio sobre la calle Rivadavia



# 500 ediciones en 50 años, cerca de los 75

Por Eduardo Maffini  
Jefe de Asuntos Sociales

Vaya coincidencia. Este es el número 500 de nuestro periódico, cuando se han cumplido 50 años de su aparición, y ya transitando 2019, cuando la Cooperativa cumplirá sus 75, sus "Bodas de Brillante".

El 29 de enero de 1969 se fechaba la primera edición de un intento de estar más cerca de la casa de los asociados, de los empleados, de quienes visitaban la Cooperativa por aquel entonces para hacer sus compras.

Era Arrechea, el vasco, César, el hombre que le daba forma, seguramente que en complicidad con el "Bocha" Bossio en la idea de armar el proyecto, y se valía de algunos colaboradores en esa primera hora: Mi papá, Ulises, por aquel entonces encargado de la contabilidad, y Alberto Claro, de administración, ayudaban en el "picado" de los stenciles, y casi siempre el Panchi Vogler el ejecutor en el mimeógrafo.

Claro, pienso en los jóvenes y ya estarán googleando para saber qué era eso de mimeógrafo y stencil.

El stencil es un estamador que se colocaba en la máquina de escribir. Se

sacaba la cinta, se limpiaban muy bien los tipos, y se escribía, letra por letra, haciendo el molde de la escritura. Luego el stencil picado se colocaba en un aparato llamado mimeógrafo, en el que se reproducía la cantidad de copias que se querían editar.

Era algo así como una máquina de imprenta, en pequeña escala, y sobre lo que se debía ser muy cauteloso y precavido, poner la dosis justa para que no se "empachara" y no dejarlo solo para que la tinta no se agotara y consecuentemente la hoja se imprimiera de manera muy débil, imposible de ser leída. Cuando en lugar de la "e" se apretaba la "r" que está al lado en el teclado, había que corregir el error. Se usaba un líquido de color rosa que venía en un frasquito de vidrio y tenía la virtud de remendar el stencil para que una nueva letra se escribiera sobre la fallida. Así conocí al Periódico Informativo Mensual "Cotagro", en 1969 porque papá lo llevaba a casa, entre 1971 y 1973 porque en varias oportunidades lo he recibido mientras estudiaba en La Plata, y ya en 1974 porque comencé a

formar parte del plantel de Cotagro.

Claro, Arrechea tuvo un nuevo destino cooperativo. Concretamente en noviembre de 1974 él se fue a ocupar la gerencia de la Cooperativa El Progreso de Arroyo Cabral, y el Periódico quedó bajo mi responsabilidad, con menos de un año de antigüedad como empleado. El "Bocha" me fue muy claro: "vos vas a escribir todo, menos la Editorial, que la seguirá escribiendo Arrechea y la va a enviar todos los meses".

La editorial era el pensamiento institucional de la Cooperativa y yo un pibe de 20 años recién ingresado que todavía no tenía para nada claro la manera de ver las cosas desde el comportamiento directivo.

Al principio Arrechea fue un reloj. No sólo escribía la Editorial en tiempo y forma sino que me avisaba por teléfono: "Pibe, andá a las cinco a la terminal que allí te mandé el artículo". Era "la época", escribir en la Olivetti o la Remington, y mandarla por encomienda en alguna de las empresas de transporte público de aquel entonces. Meses más tarde hubo que empezar a



## Evolución de la Revista de Cotagro

- 1969**: The first issue, No. 1, dated January 29, 1969. It features a simple layout with a large title and a few columns of text.
- 1974**: A cover celebrating the Day of Cooperation. The title 'COTAGRO' is prominent at the top.
- 1982**: A cover with a more structured layout, including a headline 'COTAGRO CELEBRARÁ EL DIA DE LA COOPERACION'.
- 1991**: A cover featuring a group photo and several articles. The title 'COTAGRO' is at the top.
- 2000**: A cover with a more professional look, featuring a group photo and the title 'COTAGRO'.
- 2007**: A cover with a green and white color scheme, celebrating the 400th issue. The title 'COTAGRO' is at the top.
- 2011**: A cover for the 'FELIZ 2011' issue, featuring a photo of a person and the title 'COTAGRO'.
- 2018**: A modern cover with a green and white color scheme, celebrating the 500th issue. The title 'COTAGRO' is at the top.

## AGGIORNARSE A LOS NUEVOS TIEMPOS



Palabras de Raúl Bossio

Parece que el año quiere comenzar con festejos: no sólo durante 2019 celebraremos nuestros primeros 75 años de vida, sino que también este medio de comunicación que nació en enero de 1969 cumple 50 años de existencia, y coincidentemente, estamos disfrutando de la edición 500.

Uno de los cambios más drásticos a nivel tecnológico de los últimos 50 años se puede apreciar claramente en los medios de comunicación. Cuando arrancó la Revista Cotagro, nadie tenía computadora, mucho menos celulares, y tampoco existía Internet. Hoy cuesta imaginar cómo conseguíamos información en esas condiciones.

Con los años la publicación ha ido mejorando, se aggiornó a los nuevos tiempos, adoptó nuevas herramientas a medida que iban apareciendo, y sigue sirviendo como medio de difusión de lo mucho que hace Cotagro y la Juventud Mateo Barra.

Quizás el desafío será en los próximos años ver cómo seguimos estando al alcance de todos los públicos, teniendo en cuenta que se imponen nuevos canales de comunicación. Debemos adaptarnos, lo que en Cotagro ha sido una constante y clave de éxito. Esa capacidad no tiene que ver tanto con el tamaño de la empresa ni el poder económico. Todo lo contrario, esto muchas veces es lo que nos frena. Personalmente creo que la voluntad de innovar pasa más por las personas, que debemos adoptar nuevos comportamientos todo el tiempo. Siempre decimos que los jóvenes se adaptan mejor, y eso puede ser verdad, pero no es una condición indispensable para lograr el cambio: hace falta estar predispuestos e intentarlo. Brindo por estos aniversarios y porque Cotagro siga, como su revista, siendo una joven Cooperativa que se reinventa todos los días.



Emblemático "Cotagrito" presente en todas las ediciones

reclamarla. Arrechea ya era un reloj que atrasaba, porque él estaba para solucionar los problemas de su nueva Cooperativa y no para escribir la Editorial del Periódico de su vieja Cooperativa.

Y algunos meses me llevó darme cuenta de que el Vasco ya no escribía editoriales nuevas sino que copiaba las que habíamos publicado antes y las repetía. Y entonces fue la señal para que yo también fuera el encargado de escribir la Editorial, que debía ser de una página de extensión.

Algunos años después terminó la etapa del mimeógrafo. Por la cercanía de Arrechea con Villa María, establecimos contacto con Don Francisco Guerrero, dueño de una linotipo ubicada cerca de la terminal de ómnibus.

Mes a mes mandábamos los originales mecanografiados, por ómnibus, él los retiraba y los volvía a escribir en sus máquinas. Allí incorporamos las fotos, que debían ser en blanco y negro porque las fotos color perdían nitidez. Don Guerrero las enviaba creo que a San Francisco para hacer los cliché, que eran planchas tipográficas que permitían la impresión de las fotografías.

Más adelante con Don Guerrero cambiamos el tamaño e incorporamos la tapa en colores, más adelante vino la etapa de Imprenta Lizzio y ahora, desde hace mucho tiempo y también con cambios de tamaño y tecnología, Talleres Gráficos Perucca.

Muchos han sido los colaboradores del Periódico. Y aún a riesgo de olvido no puedo dejar de citar a algunos de ellos. Comienzo por Olga López, la esposa de Amable y subjefta de sucursal Bengolea. Fue una participante de importante valor porque le daba el toque de mujer, tan indispensable en una publicación.

Lo ya dicho, el Vasco Arrechea, el alma máter; Ricardo "Pipo" Ortiz, de quien recuerdo particularmente una nota llena de color que escribió a "Pascualín",

el canarito que llenaba con sus trinos las oficinas de la Cooperativa en las décadas de los '60 y '70.

Más adelante vinieron Mónica Giorgetti, Patricia Franco, Víctor Machuca, Darío Demonte, Sandra Orozco, desde hace varios años ya Juan Garafulic y últimamente Sara Nasi también se ha integrado al equipo.

Durante muchos años la impresión fue mensual, pero también hubo períodos en que lo hicimos bimestral, como lo es ahora.

Lo cierto es que inauguramos el año 51 y llegamos al número 500. ¡Cuánta nostalgia!! ¡Cuánta emoción!! ¡Qué felicidad haber sido parte de esta historia de periodistas en general sin título, pero llenos de pasión!!

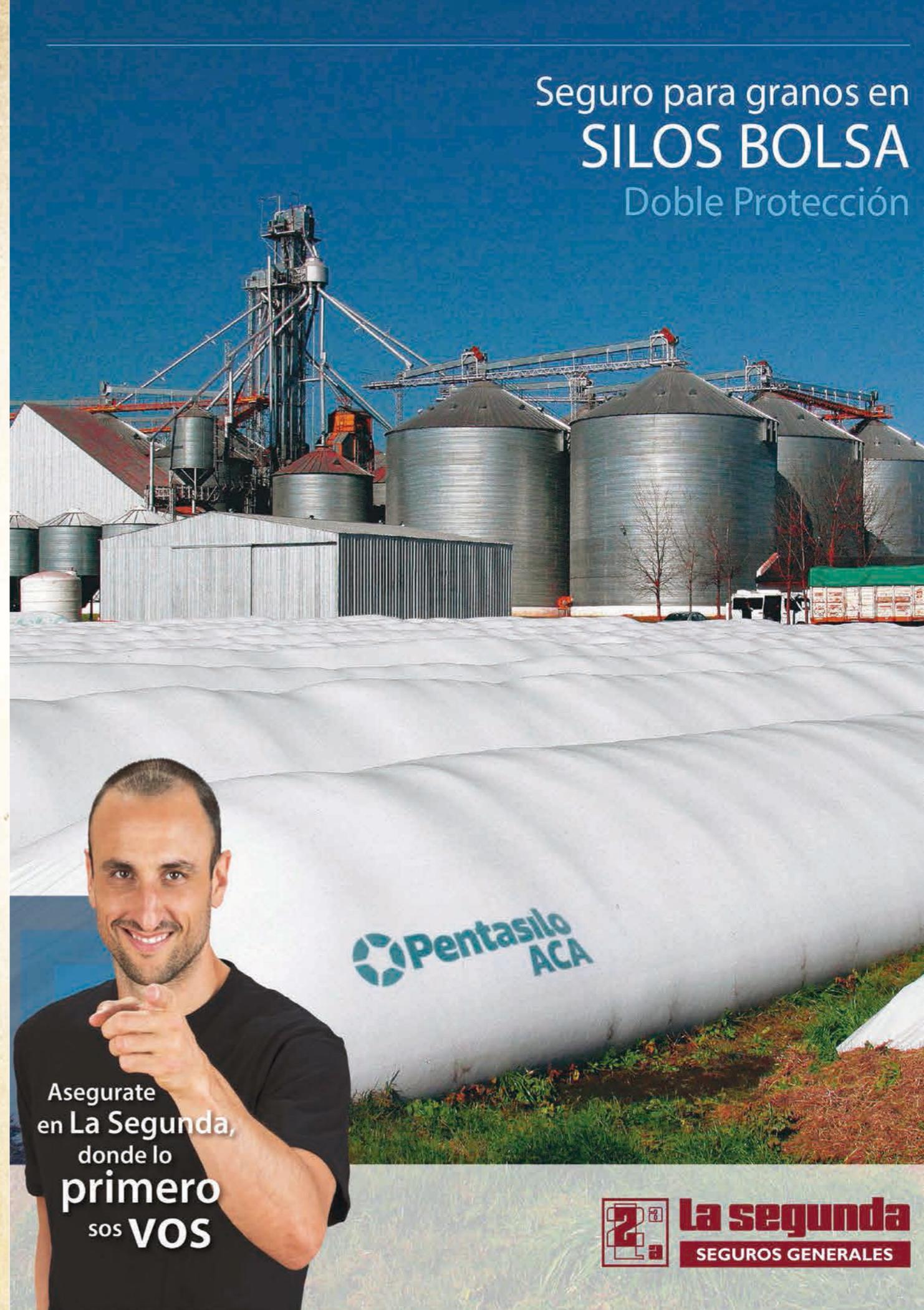
Miles de anécdotas y recuerdos, pero ninguna -creo- como la que les cuento en el final.

Se hizo la Asamblea, la distribución de cargos, hicimos una foto de todo el nuevo Consejo de Administración dando a conocer los cargos ocupados por cada uno. Era una foto gigante que pusimos, obviamente, en la primera página, a todo color.

Cuando vuelve de la imprenta la edición para repartir, veo que Eugenio Vignati, consejero representante de Sucursal General Deheza, que estaba parado en la punta, no estaba en la foto: en la imprenta la habían cortado y era como si él hubiese estado ausente.

Es tan bueno Eugenio que lejos estuvo de ofenderse, pero en el número siguiente volvimos a publicar la misma foto en la que él efectivamente estaba, como fe de erratas.

Ya muy cerca de retirarme de esta prestigiosa empresa Cooperativa, hago votos para que este importante órgano periodístico no decaiga y, en otro medio siglo o tiempo que se le parezca, esté celebrando como ahora, una tonelada de apariciones. Dios así lo quiera.



Seguro para granos en  
**SILOS BOLSA**  
Doble Protección

Asegurate  
en La Segunda,  
donde lo  
**primero**  
son **VOS**



**La segunda**  
SEGUROS GENERALES

## La campaña viene con mejores expectativas

**Ing. Esteban Riberi**  
Departamento Técnico Agronómico de  
Cotagro CAL

### Últimas precipitaciones

Las últimas precipitaciones registradas a comienzo del mes de marzo han mejorado notablemente el estado de los cultivos, tanto en soja de 1° y 2° como en maní y maíces de 2° en toda la zona centro sur de Córdoba, aspirando de esta manera a rindes potenciales.

En paralelo a esto, en los inicios de la cosecha en lotes de maíz de primera se es-

tán marcando los rindes potenciales de los lotes, interactuando así todo el conjunto como un único sistema (Suelo-Ambiente-Manejo-Genética).

El gran volumen de producción que se estima para la campaña 2018/2019 posiblemente supere la capacidad física de acopio con la que se cuenta, y de esta manera se necesitará de métodos de almacenamiento provisorios como son los silo bolsa para poder cubrir toda la demanda de acopio de nuestros socios.



### Condiciones excelentes del maíz

Al hacer foco en el cultivo de maíz, advertimos que en el caso de los lotes sembrados de 1° estando próximos a ser cosechados o de lotes ya recolectados, los rendimientos que empiezan a tener y/o los cálculos realizados nos indican que estaremos superando la media que teníamos en la zona. Para el resto de los lotes sembrados de 2° y/o tardíos, las condiciones edáficas son excelentes, cabe esperar un acompañamiento con temperaturas para completar así la etapa de llenado.



### La soja recuperó la humedad

Cuando hablamos del cultivo de soja, podemos apreciar que casi en su totalidad la superficie logró recuperar la humedad edáfica del perfil de suelo en forma oportuna y en algunos casos en exceso, lo que trajo problemas posteriores.

Si se genera la ocurrencia de nuevos fenómenos climáticos con la intensidad del pasado, puede provocar alguna complicación a futuro no muy cercano, sino al momento de recolección y/o transporte de los granos a los acopios.

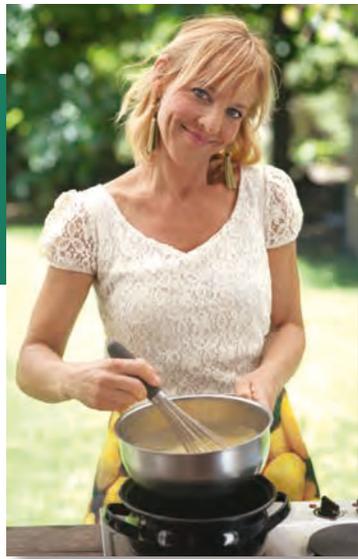
Más del 90% del área sembrada con este cultivo se encuentra en un estado de desarrollo de muy bueno a excelente; un 50% de la superficie se encuentra en la etapa de llenado de grano, un porcentaje muy bajo en la etapa final del ciclo y alrededor del 35-40% restante son lotes sembrados de 2° o tardíos. Concluyendo con esto último, es que se puede mantener la proyección de rendimiento que con tanto anhelo se está esperando.



### Maní óptimo

Para el caso de nuestro cultivo de Maní, al igual que los anteriores, las condiciones edáficas son las óptimas, sólo se requiere de temperatura para completar la etapa que nos falta, llenado de grano. Desde el punto de vista del manejo de plagas y enfermedades, podemos ver que en todos los lotes se pudo avanzar muy bien en los controles de ácaros registrados previo a la última ocurrencia de precipitaciones. Lo mismo con las enfermedades, siendo éstas el motivo del mayor foco para el manejo del cultivo.

Podemos decir que toda la superficie está con al menos dos tratamientos de enfermedades foliares (Viruela), comenzando con la tercer pasada en la mayoría de los casos, y que si las condiciones siguen siendo óptimas como las que tenemos hasta el momento, estimamos que se va a llegar a aplicar casi en la totalidad de las hectáreas una cuarta pasada de fungicidas para lograr mantener en condiciones de sanidad a las plantas y así poder completar todo el ciclo del cultivo.



# EDICIÓN ESPECIAL Las Recetas de Cotagro



*¡Elaboradas por la cheff Jimena Monteverde!*

En la edición 500, la receta de Cotagro viene multiplicada por 4, y de la mano de una cocinera de lujo: Jimena Monteverde, que las elaboró especialmente para Maní para Mí, la campaña lanzada por la Cámara Argentina del Maní –de la que la cooperativa forma parte-, para promover el consumo interno de este producto.

La verdad es que en Argentina, aunque parezca mentira, el consumo interno del maní es bajísimo: apenas 240 gramos anuales por persona. En realidad, expertos en salud sugieren que debería ser de alrededor de 30 gramos diarios (unos 30 granos). Y esto es porque no sólo hablamos de un alimento delicioso, sino también sano y nutritivo. De hecho, estudios científicos demostraron que su ingesta mejora las funciones vasculares, cardíacas y cerebrales, disminuye el colesterol "malo" y ayuda a pacientes con diabetes a bajar el azúcar en sangre.

A continuación, cuatro formas originales de comer el maní, nuestro producto regional, presentadas por la talentosa Jimena Monteverde. ¡A probar las recetas en casa!



## Cake Pops de Maní

*Una receta fácil, colorida y divertida para los más chicos.*

DIFICULTAD 



**Ingredientes**

- 8 magdalenas de vainilla o medio budín.
- 250 gr de dulce de leche repostero.
- 2 cdas de pasta de maní.
- 200 gr de chocolate cobertura.
- Granos de colores y palitos de helado.

**Procedimiento**

- Desmenuzar bien las magdalenas o el budín.
- Incorporar el dulce de leche y la pasta de maní, luego mezclar hasta formar una pasta.
- Hacer bolitas y refrigerar.
- Derretir el chocolate y pasar primero un extremo de los palito e introducirlos en las pelotitas, esperar que seque y luego bañarlas tomándolas del palito.
- Rebozar por las granas o confites y dejarlas secar.



## Tarta súper bomba

*Una bomba de chocolate y maní, ideal para degustar en estas tardes otoñales.*

DIFICULTAD 

**Ingredientes**

- 1 paquete de galletitas de chocolate.
- 120 gr de manteca.
- 400 gr de dulce de leche repostero.
- 200 gr de chocolate baño negro.
- 2 cdas de pasta de maní.
- Praliné de maní para decorar.

**Procedimiento**

- Procesar las galletitas con la manteca derretida, volcarlas en una tartera y presionar hasta cubrir.
- Llevar al horno a 200° por 5min.
- Retirar y enfriar.
- Cubrir la base con el dulce de leche repostero.
- Por otro lado derretir el chocolate y luego mezclarle la pasta de maní.
- Cubrir la tarta con una buena capa de este chocolate y antes que seque espolvorear los bordes con praliné de maní.





## Barritas energéticas de maní

Una snack súper saludable para cocinar y compartir.

DIFICULTAD 

### Ingredientes

- 1 taza de arroz inflado o copos de arroz
- 1 taza de copos de maíz
- 1 taza de avena gruesa
- 1 taza de maní tostado
- 1/2 taza de pasas de uva
- 3 cdas gordas de miel

### Procedimiento

- En un bol mezclar todos los ingredientes secos. Reservar
- En una cacerola o sartén verter la miel, llevar al fuego hasta que hierva y contar 3 minutos.
- Volcar los ingredientes y revolver continuamente sobre el fuego hasta que estén brillantes y bien cubiertos de miel.
- En una asaderita colocar film o forrar con aluminio, aceitar muy poquito y volcar la preparación, emparejar y dejar enfriar. (No van al horno ni a la heladera, se enfrían a temperatura ambiente).
- Cortar del tamaño deseado, luego envolver cada una con film.



## Hummus de maní

Una receta de aperitivo que va excelente para cualquier fiesta o celebración donde quieras sorprender.

DIFICULTAD 

### Ingredientes

- 1 Lata de garbanzos escurridos.
- 50 gr de maní tostado y salado.
- Jugo de 1 limón.
- 1 cdita de pasta de maní.
- 6 cdas de aceite de oliva.
- 1/2 diente de ajo.
- 1 cdita de comino.

### Procedimiento

- Volcar en la licuadora o mixear todos los ingredientes.
- Procesar o mixear hasta que quede una pasta bien homogénea, probar y rectificar la sazón.
- Servir con tostaditas o bastones de zanahorias, apio, etc.





SALIMOS DESDE TU LOCALIDAD!



## RURAL DE PALERMO 2019

### EL PROGRAMA INCLUYE

- Bus.
- 2 Desayunos.
- 1 Almuerzo + 1 Cena.
- Hotel Castelar.
- Expo Rural | Visita al Colón | Visita al Ateneo Splendid | Paseo Tigre | Excursión en lancha City Tour.
- Guía acompañante.
- Incluye entradas a las excursiones. No incluye entrada a La Rural.

SALIDA

19 AL 21 DE JULIO 2019

2 NOCHES 3 DÍAS



ARS 8.100 BUS SEMICAMA

ARS 8.800 BUS CAMA

### ITINERARIO

- Día 1:** Salida desde Gral. Cabrera y zona | visita a la Expo Rural | Almuerzo Libre | Por la tarde - Alojamiento y Cena incluida
- Día 2:** Desayuno | Visita al teatro Colon | visita al Ateneo Splendid | Almuerzo en Tigre, paseo en lancha y Regreso | Cena: libre (posibilidad ir al teatro)
- Día 3:** Desayuno de 8 a 9hs | City Tour | Regreso

Tarifas y Programa sujetos a cambio sin previo aviso. Lugares sujetos a disponibilidad al momento de la reserva.

# HUMOR

COTAGRITO LE COMENTA A SU PAPÁ CUANDO ÉSTE LLEGA DEL TRABAJO:

¡PAPÁ EL TERMÓMETRO HA BAJADO HOY!

¿AH SÍ?  
¿PERO MUCHO?

¡IMAGINATE!  
SE HA CAÍDO POR LA VENTANA...

