

# COTAGRO

*Periódico Informativo Mensual de COTAGRO Cooperativa Agropecuaria Limitada*

## ARRANCAMOS



## CON TODO

# SUMARIO

Quedó inaugurada la remodelación del edificio de casa central.



Cotagro realizó su Asamblea Anual y presentó Balance y Memoria del 76° ejercicio.



Emotivo acto por los 75 años de Cotagro.

Nico Cavigliasso:  
COTAGRITO DE ORO N° 50.



Yamila Buffa, nueva presidenta de la Juventud Mateo Barra.

Ruta de la Patagonia.



Cotagro presentó la nueva web.

Cotagroclub ya tiene redes sociales.



Rubén Borgogno renueva su mandato como presidente de Cotagro.

23 Noticias Breves.

Se jubiló la histórica secretaria del Consejo y Gerencia General, Adriana Concari.



Cotagro presentó Agrocanje en Expoagro 2020.



Manejo de malezas en lotes de maíz tardío.



Las Recetas de Cotagro: Torta sin harina de 3 ingredientes.

## POR LA UTOPIA DE LOS FUNDADORES

Una frase muy conocida del escritor Eduardo Galeano dice que la utopía es algo que no se puede alcanzar, y no sólo eso: que cuando caminamos hacia ella, se aleja. Pero para eso sirve, para caminar. Tomamos esta hermosa metáfora para poner en valor el hecho de soñar, de pensar en grande.

En los tiempos de la fundación, la creación de una Cooperativa que permitiera a los tamberos continuar con su actividad fue, muy probablemente, la utopía que hizo caminar a esos hombres.

Con el paso de los años, esa utopía fue mutando de forma pero no cambió su objetivo: siempre estuvo ahí para ayudar a los responsables de conducir el destino de nuestra Cooperativa a seguir adelante, innovando, adaptándonos, aspirando siempre a crecer y expandirnos.

Es por eso que en esta edición, dedicada casi de exclusivo a los festejos por nuestros 75 años y a la presentación de proyectos muy anhelados que se hicieron realidad, brindamos por las utopías. Para seguir caminando hacia adelante, siempre.

Adherido a la Asociación de Cooperativas Argentinas  
INAES - Inscripción 1194 - Año 52

### CASA CENTRAL:

GENERAL CABRERA: 9 de Julio 918 - (0358) 4933333 - cotagro@cotagro.com.ar

### SUCURSALES DE COTAGRO:

BENGOLEA: San Martín 398 - (0353) 487332 / 3362 / 3549 - jjalil@cotagro.com.ar

GENERAL DEHEZA: Santa Fe 356 - (0358) 4057300 / 01 / 02 - dperticari@cotagro.com.ar

LOS MOLLES: Zona Rural - (0358) 4931406 - hnuesch@cotagro.com.ar

CHUCUL: San Martín s/n - (0358) 4912008 - lthur@cotagro.com.ar

LAS PERDICES: San Martín 402 - (0353) 4940111 / 022 - eromero@cotagro.com.ar

UCACHA: Córdoba 275 - (0353) 4900452 - vsetterani@cotagro.com.ar

### AGENCIAS DE COTAGRO:

LA CARLOTA: Deán Funes 578 - (03584) 422218 - rniloc@cotagro.com.ar

RIO CUARTO: Hipólito Irigoyen 1203 - (0358) 4646950 - riocuarto@cotagro.com.ar

NASCHEL: San Martín 289 - 02656) 491065 - naschel@cotagro.com.ar

ELENA: Av. Pedro Oviedo 085 - (0358) 4881738 - elena@cotagro.com.ar

LAS PEÑAS: Avda. 22 De Octubre y Soberanía Nacional - (0358) 154366133

laspenas@cotagro.com.ar

ALEJANDRO ROCA: Calle Pública S/N - (0358) 155609753 - alejandro@cotagro.com.ar

LA CAROLINA: Avda. Gral. Belgrano Esquina San Martín - (0358) 4801001

lacarolina@cotagro.com.ar

CHARRAS: Hipólito Irigoyen 635 - (0358) 154366133 - charras@cotagro.com.ar

ALCIRA GIGENA: Ruta Nacional 36. Km 648.5 - (0358) 154125695

VILLA MERCEDES: Av. Mitre 1489 - (02657) 15203113

CHAZÓN: Calle 23 N° 142 - (0353) 562-1943

DEL CAMPILLO: Carlos Pellegrini s/n - (03583) 15451423



Cotagro participó de la Gulfood 2020.

30 asociados se capacitaron con Salvador Di Stefano.

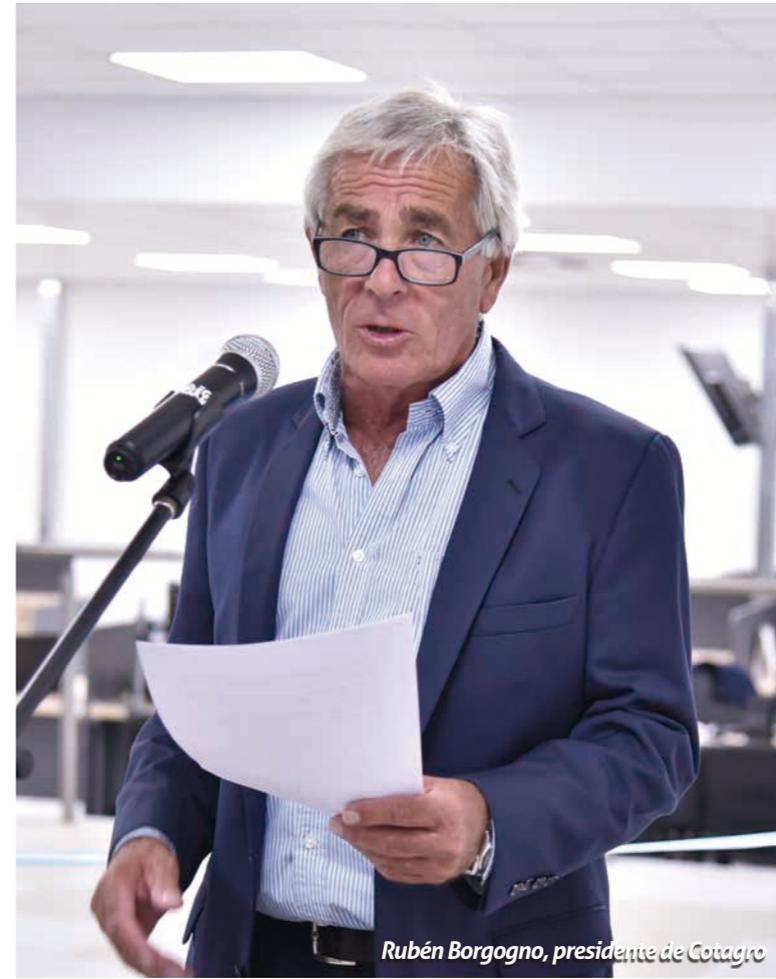


Nuez Pecán: en marzo Cotagro hizo la primer carga al exterior.

# EDITORIAL



# Quedó inaugurada la remodelación del edificio de Casa Central



Rubén Borgogno, presidente de Cotagro



Cura párroco Padre Jorge Soldera

El jueves 27 de febrero, con la presencia de directivos y funcionarios de Cotagro, sumando a autoridades de ACA, empleados e invitados especiales, Cotagro inauguró después de dos años de trabajo las obras de ampliación del edificio de Casa Central, ubicado en Rivadavia y 9 de Julio, General Cabrera. En el acto, se encontraron presentes el Intendente Municipal de General Cabrera Marcos Carasso, autoridades de la

Asociación de Cooperativas Argentinas, Grupo Asegurador La Segunda, ACA Salud, Coovaeco Tursimo, Coninagro y Cotagro, y el cura párroco de General Cabrera sacerdote Jorge Soldera, entre otros invitados. Las nuevas instalaciones suman más metros cuadrados construidos, para brindar un mejor servicio a los asociados y mayor confort a nuestros empleados. Es un edificio no sólo más grande, sino también más accesible, ya que ahora

cuenta con ascensor para facilitar la atención de personas con problemas de movilidad. En cuanto a la fachada, se consolidó una moderna imagen exterior construida en seco a base de aluminio compuesto y placas de vidrio con control solar, que optimizan el consumo de los equipos de climatización, lo que se traduce en ahorro energético y brinda beneficios económicos y ambientales. El dato de color de este nuevo edificio es



que, quienes estuvieron a cargo de la obra, arquitectos Fernando Odetti y Antonella Bossio, tienen una historia de larga tradición en Cotagro: Nano es hijo de nuestro histórico subgerente, don Atilio Odetti, y Anto es nieta del alma máter de esta Cooperativa, "Bocha" Bossio. La obra comenzó hace dos años, y un dato no menor es que todo el proceso de reforma se realizó con los empleados dentro.



## Evolución del edificio en dos años



2018



2020

2019

## Escultura en honor a los fundadores

En su discurso, el presidente de Cotagro se refirió a las modernas instalaciones y a la escultura realizada por el escultor Eric Franco que se exhibe en el nuevo ingreso, y fue presentada para los festejos. "La base de la misma se asemeja a un envase: es el depósito en el que hemos almacenado todos los valores de la cooperativa. Están allí dentro, y en esa representación deben estar en estuche cerrado, sin poros, para que nunca siquiera piensen en la posibilidad de escapar. Los necesitaremos siempre allí, cuidando de lo que de ellos se desprende, y vigentes para transmitir a las generaciones que vendrán", dijo.

De la base surgen dos figuras triangulares que simbolizan los pinos del logo de la Cooperativa, aunque en una posición distinta. "Un triángulo está invertido y hace referencia a nuestro pasado. A partir de los valores, ese triángulo representa los setenta y cinco años transcurridos. Allí están contenidos los asociados, los directivos, los empleados, los asesores, los jóvenes que ya no están en este mundo (...) Y tocándolo de soslayo nace el triángulo de lo que vendrá, el futuro, las nuevas generaciones, la proyección, la trascendencia", agregó.

**“ Un triángulo está invertido y hace referencia a nuestro pasado. A partir de los valores, ese triángulo representa los setenta y cinco años transcurridos(...) Y tocándolo de soslayo nace el triángulo de lo que vendrá, el futuro, las nuevas generaciones, la proyección, la trascendencia”**

Rubén Borgogno  
- presidente de Cotagro -



## Cotagro participó de la Gulfood 2020

Elvio Cerutti Jefe del Departamento Maní Confitería, participó de la Gulfood 2020, la mayor feria en el Oriente Medio dedicada a la industria de la alimentación y la hospitalidad. La misma se desarrolló del 16 al 20 de febrero en el recinto Dubai International Conventions and Exhibitions Centre, una feria que cada año conquista más adeptos. Fabricantes y distribuidores de equipamiento y proveedores de servicios para los sectores de alimentación y hostelería exponen sus novedades en GulFood. Para Cotagro es una feria muy interesante, no tanto para el maní, pero si es la más auspiciosa para el garbanzo, el maíz pisingallo y sobre todo para nuestro nuevo producto, la nuez pecan. Este año dicha feria celebró sus 25 años y va camino a ser la feria más grande e importante del mundo. La misma se vio afectada por el Coronavirus, la epidemia que tiene en vilo a todo el mundo y que obligó a suspender más de 300 ferias hasta el momento.



## 30 asociados se capacitaron con Salvador Di Stefano

"Los problemas son de oferta, no de demanda. Sino recalculan hay que repensar la estrategia", fue el concepto principal de la reunión realizada el 13 de febrero en Río Cuarto, en el marco de los "Desayunos OFF The Record", comandados por el economista Salvador Di Stéfano.

El especialista estuvo de paso por la Sociedad Rural de Río Cuarto, y 30 asociados de Cotagro de General Cabrera, Alejandro Roca, La Carolina, Chucul, Elena, y Río Cuarto, participaron de la charla como parte de los beneficios que entrega el Programa de Fidelización Cotagro Suma.



“Mezclo las partes de dos cosechas muy distintas: una muy mala, afectada por una sequía histórica y otra muy buena que permitió que la Cooperativa cierre un ejercicio más que decoroso”

Rubén Borgogno  
- presidente de Cotagro -

## Cotagro realizó su Asamblea Anual y presentó Balance y Memoria del 76º Ejercicio

El 27 de febrero se realizó la tradicional Asamblea General Ordinaria de Cotagro, con la asistencia récord de 174 cuentas firmantes. En el acto de apertura de la reunión, se escuchó la bienvenida por parte del presidente de la entidad, Ingeniero Agrónomo Rubén Borgogno, quien hizo referencia a la particularidad de la edición 2020, acompañada también por otros eventos como la inauguración de las reformas del edificio de Casa

Central, la entrega del Cotagruto de Oro y los festejos por los 75 años de Cotagro. En cuanto al balance, el ingeniero anticipó que “mezcla las partes de dos cosechas muy distintas: una muy mala, afectada por una sequía histórica y otra muy buena que permitió que la Cooperativa cierre un ejercicio más que decoroso”. En relación al año que resta por delante, enfatizó sobre las dificultades económico-políticas que atraviesa el sector (como el incre-

mento de impuestos, aumentos de las retenciones y las crisis en algunas empresas), pero también sobre las buenas perspectivas climáticas para la cosecha, como así también, sobre la importancia de pertenecer al ecosistema cooperativo. Después llegó el turno del mensaje de las entidades: Agustín Rosso por Coovaeco, Daniel Castellaro por ACA Salud, Alejandro Buttiero por Coninagro, Ariel Ferreyra por La Segunda y Claudio Soumoulou por ACA.

Más tarde, el pro secretario Adolfo Nicolino leyó la orden del día, un video proyectó la memoria, y el auditor externo Fernando Pérez procedió a dar lectura y a explicar los estados contables. A continuación el síndico titular ingeniero Juan Ramón Sánchez brindó el informe de la sindicatura, destacando el respeto por la ley y los estatutos, como así también el espíritu cooperativo de los consejeros y funcionarios y agradeció la confianza de los asociados. Luego fue el turno de Raúl Bossio, gerente general de Cotagro, que hizo referencia a las características del ejercicio cerrado destacando algunos números de evolución como las 612.000 toneladas acopiadas, las 15.500 toneladas de fertilizantes comercializadas y los 17.150.000 litros de gasoil distribuidos, entre otros.



Adolfo Nicolino, prosecretario de Cotagro



Juan Ramón Sánchez, síndico de Cotagro





Agustín Rossi



Claudio Saumoulou



Alejandro Buttiero



Daniel Castellaro



Ariel Ferreyra

“En cuanto a la geografía se inauguraron las oficinas de Chazón y Del Campillo, ambas en la provincia de Córdoba, y la agencia de seguros por ahora en Villa Mercedes en San Luis”, agregó.

Respecto a nuevos negocios, presentó la sociedad de garantía recíproca FIDEM, realizada con otras cooperativas y empresas de Córdoba; la puesta en marcha de la planta de generación de energía con 3C BIOGÁS y la proximidad de comenzar con Agrocanjes.

Agradeció la participación de los aso-

ciados y cuerpo de empleados, y a las Cooperativas hermanas con las cuales Cotagro tiene relaciones comerciales de integración, como La Vencedora de Hernando, Arroyo Cabral, Unión de Justiniano Posse, Coopaz de Maximo Paz y LAR de Entre Ríos.

“Un párrafo aparte merece el agradecimiento que le debemos a ACA por la ayuda recibida en la compra de la planta de Río Cuarto, que era de Compañía Argentina de Granos, y su respaldo ante los acontecimientos de la cesación de pagos de la firma Vicentín”, finalizó.



Raul Bossio, gerente general de Cotagro

### Items destacados del ejercicio cerrado

612.000 TN  
ACOIPIADAS

15.500 TN  
FERTILIZANTES  
COMERCIALIZADOS

17.150.000 LITROS  
DE GASOIL DISTRIBUIDOS

#### ► Expansión Geográfica

- Chazón
- Del Campillo
- Villa Mercedes (San Luis)

#### ► Nuevos negocios

FIDEM  
3C BIOGAS  
AGROCANJES



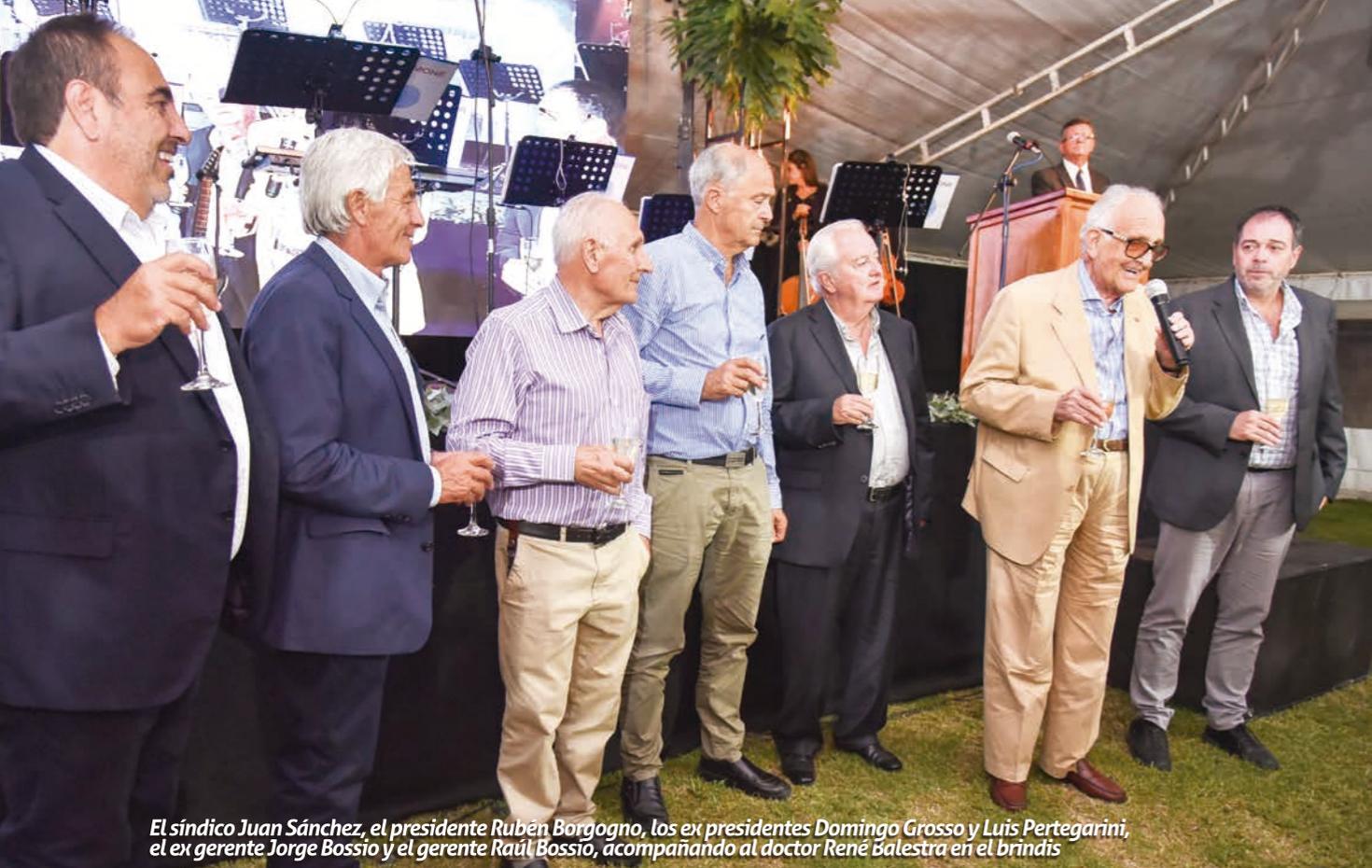
## Nuez Pecán

### En marzo, Cotagro hizo la primera carga al exterior

En el mes de marzo, Cotagro realizó la primera exportación a Europa, más precisamente a Reino Unido uno de nuestros principales clientes, de nuez pecan, en un container que incluyó los calibres Mammoth y junior Mammoth.

Este es otro caso de sinergia cooperativista: Cotagro exporta nuez pecán en el marco de un acuerdo con la Cooperativa La Agrícola Regional de Crespo, Entre Ríos: ellos producen y procesan, y nosotros, con nuestro know how en mercados internacionales, la comercializamos.





El síndico Juan Sánchez, el presidente Rubén Borgogno, los ex presidentes Domingo Grosso y Luis Pertegarini, el ex gerente Jorge Bossio y el gerente Raúl Bossio, acompañando al doctor René Balestra en el brindis



Más de 500 personas disfrutaron de la cena



El doctor René Balestra, un clásico en las Asambleas de Cotagro, compartió el brindis con los presentes



Espectacular actuación de Philharmonie Ensemble

## Emotivo acto por los 75 años de Cotagro

En una noche increíble, luego de la Asamblea Anual, Cotagro realizó una cena en el Águila para cerrar el año de festejos por los 75 años de nuestra cooperativa. En este acto se hicieron presentes cooperativas amigas, empleados, socios, autoridades de ACA, La Segunda, Coovaeco y autoridades locales como el Intendente, el Cura Párroco y representantes de Bomberos Voluntarios. El primer discurso estuvo a cargo del Intendente de nuestra ciudad, Licenciado Marcos Carasso, quien destacó la importancia de esta cooperativa para todos los cabrerenses, "Cotagro es Cabrera". "Crecer a pesar de un sinnúmero de crisis económicas, institucionales, sociales y culturales, adaptarse a la globalización del inicio de los noventa y la hiper conectividad de la última década, asumiendo el desafío de tocar

las puertas del mundo, pareció ser una formula sencilla para Cotagro" afirmó. Seguido a esto brindó sus palabras el presidente de ACA, Claudio Soumoulou, proveniente de la Cooperativa Máximo Paz, con quien tenemos estrechas alianzas estratégicas.



**“ Crecer a pesar de un sinnúmero de crisis económicas, institucionales, sociales y culturales, adaptarse a la globalización del inicio de los noventa y la hiper conectividad de la última década, asumiendo el desafío de tocar las puertas del mundo, pareció ser una formula sencilla para Cotagro”**

Marcos Carasso  
-intendente de General Cabrera-



**“ Cotagro no sólo desarrolla nuevas iniciativas por sí misma, sino que suma otras cooperativas a los desafíos de los nuevos tiempos y eso denota una gran capacidad aliancista que la posiciona como referente claro del grupo cooperativo que representa.”**

Claudio Soumoulou  
-presidente de ACA-



Mario Rubino, gerente de ACA

### Homenaje de Cierre

La novedad en este acto estuvo a cargo del presidente de nuestra Cooperativa, Ingeniero Rubén Borgogno quien sorprendió a los presentes con un discurso interactivo, en el que se intercalaban sus palabras con videos de personajes ilustres de Cotagro como lo fueron Miguel Rosso, Atilio Odetti, Osvaldo Pereno, Roberto Grosso, Bocha Bossio, Pete Chesta y palabras de referentes que se encontraban presentes en la fiesta como Coco Bossio, Daniel Bertone, Mario Rubino y Alberto Grimaldi.

Simulando una charla entre compañeros de trabajo, deteniendo el tiempo y observando el crecimiento de Cotagro, surgieron preguntas como: ¿Alguna vez imaginaron llegar a los 75 años? ¿Fue fácil llegar hasta acá? ¿Tenemos que seguir en el camino de la expansión? ¿Tomamos buenas decisiones?

Así fue que estas preguntas se respondieron con fragmentos de entrevistas y discursos de otros actos, como manera de homenajear a los que ya no nos acompañan.

Fue un discurso en el que la coordinación y la concentración jugaron un papel fundamental a la hora de comunicar, y en el que se vio reflejado el tiempo dedicado al ensayo y el trabajo en equipo para que todo saliera impecable.



Daniel Bertone, ex gerente de ACA



Jorge "Coco" Bossio, ex gerente de Cotagro



Rubén Borgogno, presidente de Cotagro



Alberto Grimaldi, CEO de La Segunda

**La Unión  
hace a la fuerza**  
(y la seguridad también)



Palabras de Raúl Bossio

Este último mes dimos por cerrados los festejos por los 75 años de vida de la Cooperativa, período que nos llevó a reflexionar sobre cuánta gente ha contribuido para que Cotagro sea lo que es hoy.

Nuestra responsabilidad es que sigamos en la senda del crecimiento y de fortalecer vínculos, no sólo con productores asociados que tenemos en la actualidad sino con los que en el futuro se acercarán. Para lograr esto, deberemos identificar y entender sus necesidades y ofrecerles el servicio que las solucione de la forma más eficiente posible. Esto parece fácil pero no lo es.

Algunas empresas del rubro han tenido problemas, ya todos conocen de qué hablamos. Nosotros, junto a la Asociación de Cooperativas Argentinas y todo el ecosistema cooperativo ligado a esa entidad, hemos sorteado esta piedra en el camino y nos quedamos con una enseñanza enorme que muchas veces olvidamos, por priorizar el momento o la oportunidad: las relaciones más largas, sinceras y transparentes de aquellos que consideramos nuestro círculo de pertenencia, hoy nos permiten sentirnos más fuertes, más seguros.

Si logramos que nuestros asociados sientan eso de su relación con la Cooperativa, seguramente tendremos un futuro exitoso. Unidos e integrados será más fácil sobrellevar este mundo tan cambiante y complicado.



# NICO CAVIGLIASSO

COTAGRITO DE ORO N° 50

*El experimentado piloto cabrerense fue reconocido  
por su título de Campeón en el Rally Dakar 2019  
en la categoría Quads.*





Presidente y Gerente de Cotagro junto a Presidente y Secretaria de la Juventud Mateo Barra le entregan el Cotagruto a Nico Cavigliasso.



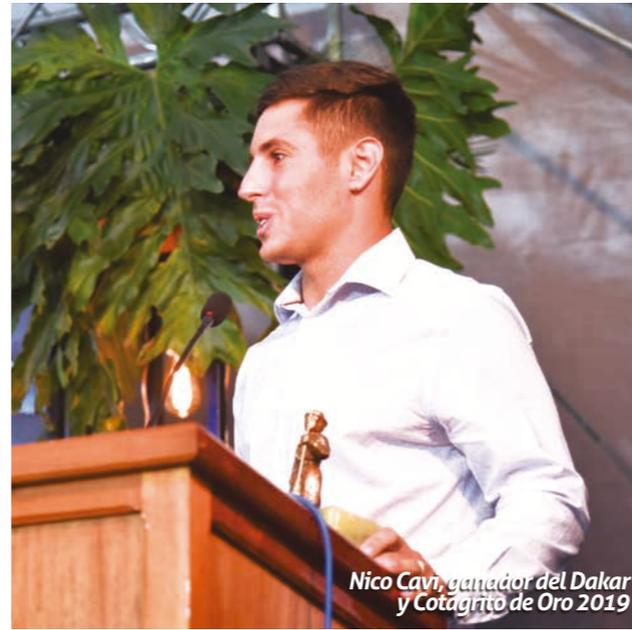
La Juventud Mateo Barra, responsable de entregar el premio, a pleno en el acto.

Cotagro y la Juventud Cooperativa Mateo Barra realizaron el pasado 27 de febrero la tradicional entrega del Cotagruto de Oro. Este año por cumplirse nuestro aniversario n° 75 decidimos postergar la entrega que se realiza en septiembre y realizarla el mismo día de la Asamblea anual, con una cena en el complejo social y recreativo El Águila.

Fue una noche plagada de emociones no solo por el gran festejo que ameritaban estos 75 años de historia sino también porque el Cotagruto de Oro cumplió 50 años desde aquel primero que entregamos en 1969 al Club de Madres del Hospital de General Cabrera.

Este año Cotagro eligió premiar el mérito deportivo, el esfuerzo, el sacrificio, la humildad, y sobre todo, la intachable conducta deportiva de Nicolas Cavigliasso, este joven piloto de cuadríciclo que participó de las más importantes competencias a nivel nacional e internacional, y en las que obtuvo grandes títulos, pero que coronó su hazaña deportiva en el año 2019 cuando ganó el Rally Dakar, la carrera más dura del mundo, después de su increíble debut en el año 2018.

Nico es uno de los grandes ídolos locales, que llevó a nuestra ciudad a lo más alto del podio, con un tiempo total de 43 horas, un minuto y 54 segundos. Tal es así que un gran número de cabrerenses



Nico Cavigliasso, ganador del Dakar y Cotagruto de Oro 2019.

lo esperó a su regreso con banderas y bocinas para abrazarlo y felicitarlo. El ganador de este año subió a recibir su premio junto a la familia y recién esposa, el equipo que lo acompaña a todas sus competencias y que en su discurso de agradecimiento, al hacer una analogía lo comparó con una cooperativa, porque cada uno tiene su lugar, cada uno ocupa un papel fundamental e indispensable y todos trabajan por el mismo objetivo.

## Sobre él...

En 2016 fue Campeón Argentino Categoría Pro del Quadcross X, Campeón Categoría Pro del ATV de Buenos Aires, Campeón Argentino de ATV de Quads 4x2 y en 2017, 1° en el Merzouga Dakar Series de Marruecos en Quads 4x2 y 1° en la Baja Inka Paracas 1000 de Perú en Quads 4x2 y en 2018 tuvo su debut en el Dakar terminando en la segunda posición, consagrándose como el mejor debutante.

Fue el tercer corredor argentino y el primer cordobés en ganar esta competencia, después de los hermanos Alejandro y Marcos Patronelli. Fue el primer campeón de la edición (quads fue la primera categoría en salir), el primer campeón de la carrera que se disputó únicamente por los desiertos de Perú y el corredor argentino más joven en consagrarse en el Dakar.



A pleno, la familia Cavigliasso como siempre, apoyando al campeón.

## "Sueño con ganar el Dakar dos o tres veces más"

Entrevista a Nicolas Cavigliasso

**En una nota "camuflada", convencimos a Nico de que nos diera una entrevista para la Revista Cotagro, pero en realidad, era para anunciarle que ganaba el Cotagruto de Oro 2019.**

**¿Cómo arrancaste con el cuadríciclo?**

Yo vivía en el campo e iba a colegio en cuadríciclo, porque mi papá no me dejaba hacerlo en moto. Ese fue mi primer contacto. Después, un amigo de mi papá que tenía un cuatri más grande me enseñó a hacer piruetas y ahí me compré uno más grande, y empecé a correr. En realidad siempre quise correr en moto cross pero como te dije, en mi casa no querían. En 2008 comencé con mi primera carrera en Los Cóndores, había hecho un circuito en mi casa para empezar a

entrenar. En esa carrera quedé segundo y en la segunda, cuarto.

**¿Cuándo empezaste a darte cuenta de que podías correr profesionalmente?**

Fue de a poco, empecé de abajo. El nivel en Argentina era bajo, se iba fuerte pero nada que ver a lo que es ahora.

**¿Qué encontraste en este deporte que no encontraste en otro?**

Si bien es un deporte individual, tiene mucha incidencia el piloto. Es 30% máquina y 70% humano. Importa más la técnica, saltar bien, acelerar donde hay que acelerar, entrenar, que otra cosa. Tienes que dejar mucho de lado, pero si haces las cosas bien, se ven los frutos. En el caso del Dakar es ir al límite de cada uno, ver hasta dónde se puede llegar.

**¿Qué desafíos tenes para este año?**

Voy a ir al South American Rally, que es en La Rioja, San Juan y Tucuman (N del E: la carrera ya se corrió y el entrevistado la ganó). Tengo ganas de seguir en el campeonato argentino con la mirada en el Dakar 2021.

**¿Cómo fue el entrenamiento para el Dakar?**

En Dakar son 15 días de más de 12 horas diarias arriba del cuadríciclo. Uno tiene que saber manejar la alimentación y la hidratación, por eso dos meses antes salía a correr al mediodía con campera para acostumbrar el cuerpo a las altas temperaturas, tenía una bici en el sauna donde iba con campera y mochila hidratante. Dejé de consumir bebidas frías, empecé a consumir todo natural o

frío porque en el desierto no hay hielo, nada. Si vas acostumbrando el cuerpo de a poco, en la competencia rendís más.

**¿Qué sentiste cuando volviste y todo el pueblo te estaba esperando para felicitarte?**

Nunca me imaginé que me iba a esperar tanta cantidad de gente. Fue algo increíble, no tenía dimensión de lo que había logrado.

**¿Qué pensaste en los peores momentos de la competencia?**

Es una carrera que te pone a prueba, llega un momento en el que pensás qué estás haciendo ahí. Con cansancio, calor, sed, pensaba ¿Por qué no estoy en el lago disfrutando el verano? Pero al mismo tiempo pensaba: "Yo puedo, un paso más, una meta menos". También me pasó que como iba peleando los puestos de arriba, siempre estaba muy pendiente de la carrera, no tenía tiempo

para pensar en otra cosa. Quería ganar y pasar a la otra etapa.

**¿Cuál fue el mejor y peor momento en la competencia?**

Un amigo me dijo que si tenía muchas anécdotas del Dakar era porque la había pasado mal, y por suerte no tengo muchas (risas). La pasé mal cuando me golpeé, me comí una duna y volé cinco metros para abajo. Tuve que hacer 250 kilómetros con dos vértebras comprimidas y una fisurada, no me podía sentar, vine parado todo ese trayecto. Y los mejores eran cuando llegaba y me enteraba que había ganado la etapa.

**¿Qué papel juega tu familia?**

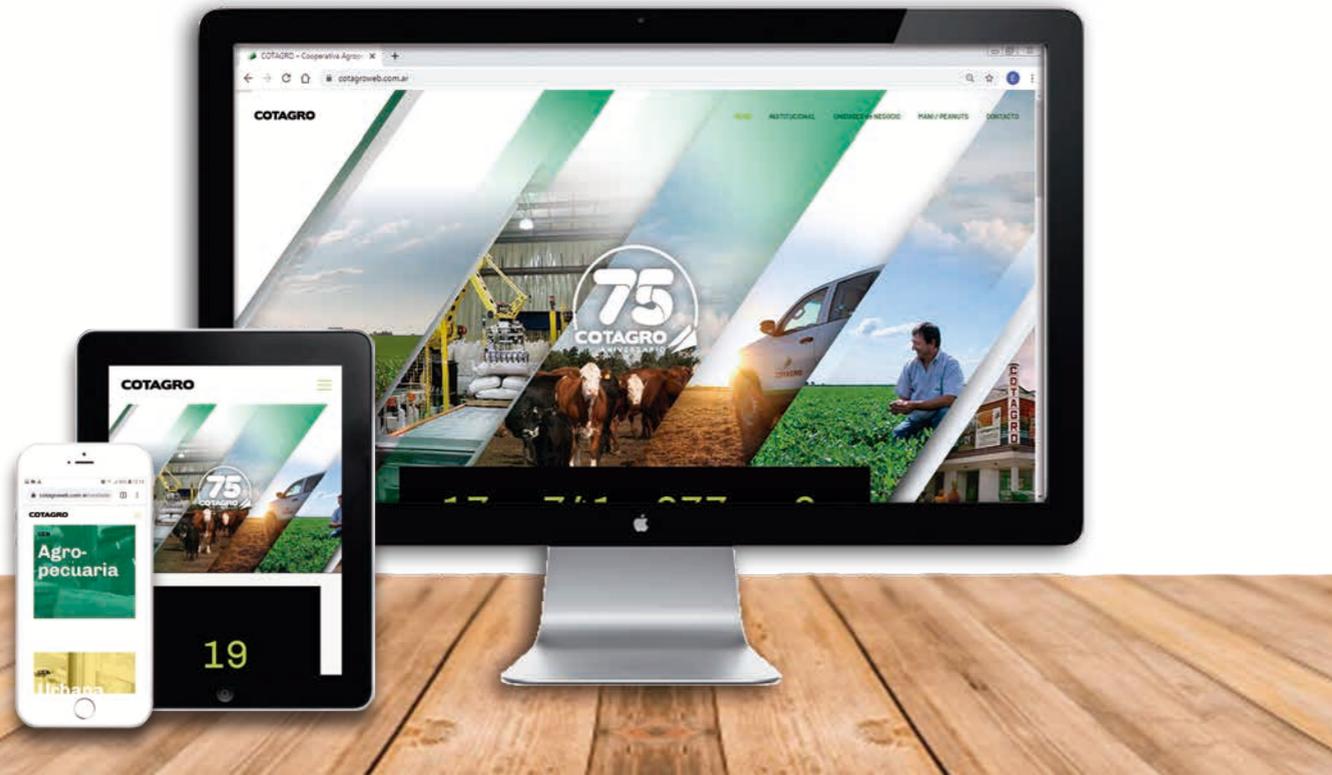
Tengo la suerte de que mi familia me apoya mucho y siempre lo hizo. Ellos se levantan temprano igual que yo, van en la ruta conmigo... estar con la familia te ayuda a seguir.

**¿Cómo fue la propuesta de casamiento?**

Fue antes de ir al Dakar. Hice unas preguntas en Instagram y un seguidor me preguntó qué prometía si ganaba, y una cosa loca que se me ocurrió fue proponerle casamiento a Vale. Pero quedó como una idea. Me fui y nunca compré el anillo, ni siquiera comenté con nadie la idea. El primer día gané, el segundo gané, el cuarto y el quinto también. Y ya se venía la última etapa, así que le conté a mis hermanos a escondidas y tuvieron que salir a buscar anillo. Me llamaban para preguntarme cómo era el dedo de Vale (risas). Después ya en el podio se lo propuse, nunca se lo imaginó, ni ella ni nadie, todos los familiares se enteraron mirando la tele.

**¿Tenés otro sueño además de ganar el Dakar?**

Ganarlo dos o tres veces más (risas).



## Cotagro presentó la nueva web

En el mes de febrero Cotagro estrenó un nuevo diseño de la página web, que puede visitarse en [www.cotagro.com.ar](http://www.cotagro.com.ar)

La misma cuenta con una estética moderna y versátil que invita a una mejor y más cómoda navegación, al ser esta responsiva y adaptarse a todas las pantallas.

La nueva presentación ofrece información sobre los negocios de Cotagro, puntos de contacto, organización institucional y cuenta con enlaces directos a sitios de interés como la pizarra de cereales, la revista y el Cotagruto de Oro.

Además, desde la web los usuarios pueden cargar su currículum, acceder a la cuenta personal y descargar la APP.



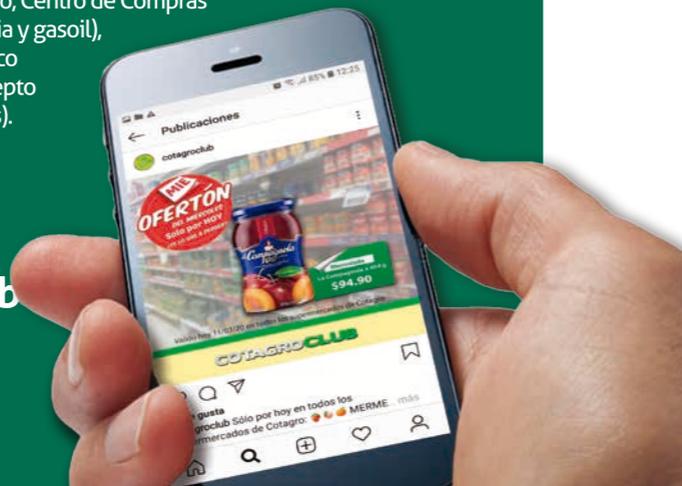
[www.cotagro.com.ar](http://www.cotagro.com.ar)

## ¡CotagroClub ya tiene redes sociales!

El club de beneficios de los clientes del segmento urbano de Cotagro, CotagroClub, ya tiene redes sociales para estar más cerca de sus clientes. En Facebook, pueden encontrarlos en [www.facebook.com/cotagroclub](http://www.facebook.com/cotagroclub) y en Instagram, nos ven como [@cotagroclub](https://www.instagram.com/cotagroclub).

En estos sitios compartimos información relativa a ofertas, promociones, concursos y sorteos de los negocios involucrados en los programas: Supermercado, Centro de Compras (excepto veterinaria y gasoil), Aca Salud, Coovaeco y La Segunda (excepto seguro de granizos). ¡Seguinos!

 [cotagroclub](https://www.facebook.com/cotagroclub)



## Yamila Buffa, nueva presidenta de la Juventud Mateo Barra



El 6 de marzo, la Juventud Mateo Barra tuvo una de las Asambleas Generales Ordinarias más concurridas en su historia, en la que presentó Memoria y Balances correspondientes al 54° Ejercicio Económico y Social.

Tras la misma, además, se distribuyeron los cargos de la Comisión que comandará a la organización durante todo 2020. Además, al finalizar el acto se les entregó un diploma a los miembros salientes: Sofía Nicolino, Federico Terrier y Juan Pablo Terrier, quien finalizó su mandato como presidente. ¡Felicitaciones a todos los jóvenes por su invaluable trabajo!

### CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN JUVENTUD MATEO BARRA 2020/2021

<b>PRESIDENTA</b>	Buffa, Yamila	<b>VOCALES TITULARES</b>	Nicolino, Virginia
<b>VICEPRESIDENTE</b>	Garavello, Martín		Crognali, Renato
<b>SECRETARIO</b>	Richetta, Gino	<b>VOCALES SUPLENTE</b>	Nicolino, Federico
<b>PROSECRETARIO</b>	Giraud, Sebastián		Somale, Juan
<b>TESORERO</b>	Monetti, Leandro	<b>SINDICO TITULAR</b>	Garavello, Marcio
<b>PROTESORERO</b>	Borgogno, Gimena	<b>SINDICO SUPLENTE</b>	Garello, Kevin

## Ruta de la Patagonia viaje técnico de la JAC

Con el objetivo principal de conocer las diferentes producciones y cooperativas de nuestro país, desde hace un tiempo Aca Jóvenes tuvo la iniciativa de brindar la oportunidad a las Juventudes de participar de las llamadas "Rutas de la producción".

Acompañadas de las épocas del año, cada ruta es planificada de tal manera que los jóvenes no pierdan la oportunidad de visitar las producciones del lugar al que visitan. En este caso, la producción de peras, manzanas, duraznos, trigo, maíz y olivos fueron las protagonistas de la Patagonia. Además se recorrieron frigoríficos de la zona, producciones orgánicas de hortalizas, sistemas de riego, tambos,

cerrando el recorrido con la visita al puerto "Timbúes".

En nuestra Juventud creemos que estas instancias son sumamente interesantes para conocer otras realidades y generar intercambio entre jóvenes del movimiento cooperativo, es por eso que Rodrigo Debandi, Gustavo Garnero e Ignacio Garelli, tres integrantes de la Mateo Barra participaron de esta iniciativa. Con comentarios favorables y la idea de seguir participando de estos espacios de integración, regresaron motivados y convencidos de la importancia de capacitarnos en el movimiento cooperativo en oportunidades como estas.





## Rubén Borgogno renueva su mandato como presidente de Cotagro

### CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN 2020/2021

<b>PRESIDENTE</b>	Borgogno, Rubén Osmar
<b>VICEPRESIDENTE</b>	Lenti, Miguel Angel José
<b>SECRETARIO</b>	Grosso, Fabián Alejandro
<b>PROSECRETARIO</b>	Pertegarini, Mauricio
<b>TESORERO</b>	Pereno, Elmer Mario
<b>PROTESORERO</b>	Crivello, Marcelo
<b>VOCALES TITULARES</b>	Pisani, Mauro Cesar Ribotta, Hugo Andrés Geymonat, Hector Alberto Verra, Flavio Emanuel Colotto, Ariel David Gaich, Gustavo
<b>VOCALES SUPLENTE</b>	Grosso, Victor Tantera, Diego Waldermar Caffaratti, Gaspar Cecilio Broilo, Daniel Buffa, Sergio Revelli, Franco Lanfranco, Ezequiel Vazquez, Ernesto
<b>SINDICO TITULAR</b>	Sanchez, Juan Ramón
<b>SINDICO SUPLENTE</b>	Allasino, Emiliano



Tras la distribución de cargos, el ingeniero agrónomo Rubén Borgogno renovó su mandato como presidente de Cotagro.

Durante la cena posterior a la distribución, se entregaron los pergaminos recordatorios de su paso por el órgano máximo de Cotagro a los consejeros salientes Mario Terrier, Herald Amione y Adolfo Nicolino. No pudieron estar presentes pero recibirán su diploma también, Juan Carlos Allasino y Marcelo Romagnoli.



## BREVES

### Capacitación sobre Nutricot a técnicos de La Carlota

El mes de febrero comenzó con capacitaciones, una de ellas fue a cargo del médico veterinario Andrés Vaschetto, Jefe de Alimento Balanceado, que capacitó en la materia a los nuevos técnicos de Agencia La Carlota.

### Participación en A Campo Abierto Máximo Paz

En 19 de febrero, Cotagro estuvo presente con un stand en Máximo Paz, provincia de Santa Fe, en una nueva edición de A Campo Abierto organizado por la Asociación de Cooperativas Argentinas. Allí mostramos nuestras specialities, que producimos, industrializamos y exportamos en conjunto con Cooperativa Coopaz, en el marco de un acuerdo de sinergia cooperativista. Nos representaron Santiago Alaniz, Juan Francisco Sánchez y Juan Ignacio Krettek.



### Reuniones con productores en Chazón y La Carlota

Seguimos llevando a todos nuestros centros las herramientas para que los productores tomen las mejores decisiones. A principios de marzo, visitamos las Agencias Chazón y La Carlota para hablar de mercado de granos, viajes técnicos de Coovaeco Turismo y promociones de La Segunda Seguros.



### Muestra de híbridos de maíz ACA

En febrero, Ingenieros de Cotagro y otras cooperativas hicieron un recorrido en un lote comparativo de híbridos de maíz ACA, en el que tuvieron una actualización en enfermedades de maíz brindada por la fitopatóloga Dra. María de la Paz Giménez Pecci.



## Se jubiló la histórica secretaria del Consejo y Gerencia General, Adriana Concari

El 2 de marzo fue el último día laboral de la histórica secretaria del Consejo de Administración y Gerencia General de Cotagro, Adriana Concari, quien a partir de ahora goza de su beneficio jubilatorio. "Gorda", como muchos la llaman, trabajó 40 años en la Cooperativa y con su personalidad única (divertida, distraída y sociable) se transformó en casi un ícono de la entidad para asociados y empleados. "Pasaron dos o tres cosas al mismo tiempo que me hicieron entrar a Cotagro: por un lado, yo trabajaba en Casa Bella, y me encontré por la calle a Roberto Grosso que había sido profesor en el secundario y me dijo que iba a hablar para hacerme entrar en la Cooperativa. Por el otro lado, yo soy amiga de toda la vida de Alicia Odetti y le comenté a su papá, Atilio, que

tenía ganas de ingresar a Cotagro, entonces él habló por mí". Adri recuerda que a la entrevista de ingreso se la hizo Eduardo Maffini, el ex Jefe del Departamento Relaciones Sociales que también recientemente se jubiló. Y finalmente, el 1 de octubre de 1979 entró directamente como efectiva, en el sector contaduría. "Había tres máquinas que manejábamos Alicia Odetti, Martina Villegas y yo. ¡Y la contabilidad nunca nos daba!", recuerda entre risas. "Estuve dos años ahí hasta que Víctor Bossio se quedó sin secretaria y me ofreció el puesto. Recuerdo que fue un día a la tarde, y estuve pensando qué responder hasta las 4 de la mañana, porque dudaba ya que la escritura no era mi fuerte. Pero me arriesgué y llegué hasta acá", dice.



### ¿Cómo fue ser la secretaria de "Bocha" Bossio?

Yo le tengo que agradecer de por vida a Bossio, tenía un carácter muy fuerte, es verdad, pero era muy humano, de gran corazón, me ayudó en todo. Él me valoraba y me hacía valorarme a mí misma, me lo metía en la cabeza. Lo que no sé es qué estaba pensando cuando me llamó para proponerme ser su secretaria, porque si yo hoy soy despistada, ¡en ese momento era el triple! Supongo que me eligió porque era sociable, abierta, no tenía problemas con nadie.

Adriana destaca también el cariño que le tiene a Cotagro su familia, que la acompañó todos estos años. "Mis hijos valoran mucho a la Cooperativa, y particularmente a Bossio. Antes era todo más familiar, solíamos ir a Rumipal a pasear a la casa de "Bocha" y él llevaba a los chicos a pescar, a eso ellos no se lo olvidan más. Lo poco o mucho que tengo es gracias a Cotagro y a Bossio puntualmente: me compró mi primer televisor, mi primer teléfono, la única vez que viajé al exterior fue porque él pagó el viaje y nos permitió a mí y a otros empleados devolver todo en cuotas. Realmente él quería que los empleados también pudieran disfrutar", recuerda.

Con respecto a los otros dos gerentes con los que también trabajó, Jorge "Coco" Bossio y Raúl "Lulo" Bossio, dice que tuvo también excelente relación, y que siempre trabajó cómoda. "Nunca me negaron un permiso, nada, siempre que lo necesité Cotagro estuvo ahí, no me puedo quejar", agrega.

Para la etapa que acaba de comenzar, dice que hará todo lo que no pudo en 40 años y que le gusta: telar, cerámica, gimnasia, bici. "Disfrutar de mi familia, dedicarle tiempo, y de mis amistades que no son pocas. Quiero hacer cosas sin horarios", plantea.



Adriana Concari en sus comienzos

“ El crecimiento de Cotagro es espectacular y quienes estamos adentro no lo notamos, pero de afuera se ve mucho más claramente. Es inmenso lo que ha logrado la Cooperativa, Bossio sentó las bases como el gran maestro que fue, y ha sabido elegir y preparar muy bien a Coco y Lulo que fueron quienes lo siguieron porque ellos pudieron crecer incluso mucho más”

Adriana Berrino



Junto al ex gerente, Víctor Bossio en su despedida



## Manejo de malezas en lotes de maíz tardío

Ing. Agr. Esteban Riberi  
DTA Gral. Cabrera

El maíz de siembra tardía se ha generalizado en los sistemas productivos. Se sabe que el atraso de la fecha de siembra lleva a demoras en la cosecha que generan complicaciones para el manejo de malezas. En lotes de maíz tardío es muy común observar aplicaciones en momentos no óptimos. Por este motivo, es necesaria una planificación especial de las estrategias de control de malezas, de manera que nos ayuden a evitar aumentos de costos y reducir la

competencia que estas tengan en el cultivo sucesor. Durante el otoño, cuando el cultivo de maíz tardío culmina su ciclo de crecimiento y comienza la dehiscencia de las hojas, la llegada de luz al suelo permite la emergencia y desarrollo de malezas de ciclo otoño-invierno-primaveral (OIP). La composición de especies dependerá de la zona en la que se esté trabajando y de la historia de manejo del lote. Dado que muchas veces el cultivo no se cosecha hasta entrado el invierno,

el control de estas malezas se ve dificultado o impedido, lo cual genera inconvenientes en su manejo. El control de malezas en lotes que salen de maíz tardío presenta entonces algunos desafíos y dificultades asociadas a un cultivo de cosecha tardía... En los ecosistemas de producción actual es el barbecho donde se debe poner mayor énfasis en el manejo de las malezas. Las inquietudes que surgen, entre muchas se pueden resumir en tres preguntas: ¿Cuándo?; ¿Con qué? y ¿Cómo?

### ¿Cuándo?

Está estrechamente relacionado al tiempo que dure el barbecho y estado de crecimiento de las malezas. Cuanto más temprano se realice (barbecho largo), las malezas tendrán menos desarrollo, favoreciendo el control químico.

### ¿Con qué?

De acuerdo a la problemática establecida se utilizarán el o los herbicidas para controlar.

### ¿Cómo?

No responde exclusivamente a la elección de productos se debe considerar todo el sistema productivo, rotaciones, tipo de suelo, residualidad, características del herbicida. Al igual que en el resto de las situaciones es necesario estrategias de control, para el cual se deben considerar los siguientes puntos:

Lo que se debe generar son estrategias de control, las que podemos definir en estos conceptos:

#### Identificación de especies presentes y de posibles "malezas problema" (MP):

La identificación de especies presentes junto con la identificación de MP permitirá planificar los momentos óptimos de control. Se trata del primer diagnóstico con el cultivo sin cosechar y será esta la base para planificar las intervenciones a realizar y el tipo de producto a utilizar. Los sistemas productivos se han ido complejizando de modo que en muchas oportunidades ya no se maneja una única "maleza problema" sino que se convive en los sistemas productivos con malezas que difieren en cuanto a las herramientas químicas a utilizar y momentos óptimos de control.

#### Evaluación del estado de desarrollo de las malezas, en especial las MP.

La evaluación del estado de desarrollo de las malezas también es determinante para programar los momentos de intervención y tipos de principios activos a usar. Una de las limitaciones que tienen los maíces tardíos es la imposibilidad de actuar sobre las malezas en sus estados de desarrollo más susceptibles. De esta manera es común observar en lotes saliendo de maíz tardío aplicaciones con malezas en estado fenológicos avanzados que tienen una limitada eficiencia y eficacia asociada a la condición de las mismas

(malezas con acumulación de reservas generando barreras físicas y la dilución de principio activo por volumen de materia verde).

#### Cuantificación de la frecuencia o porcentaje de cobertura de las malezas.

La cuantificación de la cobertura de malezas es importante también para definir la oportunidad y los principios activos a utilizar. En relación a lo último, el nivel de cobertura será determinante para decidir la conveniencia de usar o no herbicidas residuales (evitando el efecto "paraguas"). La aplicación que combine productos residuales + la dupla glifosato y hormonales. Permitirá demorar y/o atenuar los nacimientos de malezas problemas de primavera.

#### Prácticas para una aplicación de calidad.

La calidad de aplicación es un aspecto crítico en lotes que salen de maíz tardío. Una buena aplicación es aquella que maximiza el impacto del principio activo sobre el objetivo del tratamiento (MP). Dos factores que atentan contra una aplicación exitosa en este sistema son:

- 1) la gran cantidad de días ventosos sobre el fin del invierno, que acota las ventanas de aplicación y genera riesgos de deriva.
- 2) el efecto "paraguas" que genera el rastreo de un cultivo de maíz sobre las malezas pequeñas.

#### Criterios aplicados a barbechos

Lo mencionado anteriormente da la pauta de la complejidad de los sistemas de producción y de la necesidad de realizar manejos lote a lote. A continuación se plantean ejemplos que ilustran el diseño de estrategias de manejo sobre la base de los conceptos planteados en la sección anterior.



Maíz tardío ya cosechado con presencia de malezas en estado avanzado



Maíz tardío a cosechar en los próximos días, malezas en estado de plántulas

Para evitar el avance de malezas, una alternativa es la realización de APLICACIONES CON AVIÓN con el cultivo de maíz todavía en pie. En estos casos, es crítico realizar los ajustes necesarios para una buena aplicación dado que la biomasa representa un obstáculo importante para la llegada del producto al blanco.

### Con un correcto control de malezas se logra:

- Evitar el consumo de agua, y que ésta se acumule en el perfil del suelo, para que esté disponible en el cultivo siguiente.
- Impedir el avance en su desarrollo, y que posteriormente se dificulte mucho el control.

- Asegurar la acumulación de agua de las escasas precipitaciones otoñales, que facilitan la siembra oportuna del cultivo estival.

El barbecho debe comenzar lo más cercano a la cosecha del cultivo estival, dado que las malezas son pequeñas, están en pleno crecimiento y las condiciones ambientales favorecen la acción de los herbicidas sobre las plantas y en el suelo.

Uno de los factores determinantes del éxito de una aplicación es el monitoreo prolijo y frecuente previo, que permitirá conocer la abundancia relativa de cada especie, su ciclo y agresividad, para así poder determinar el tratamiento más apropiado, pues durante este período las malezas si no son controladas consumen agua y nutrientes, disminuyendo su disponibilidad para el cultivo inmediato a sembrar, pueden aumentar su número, el crecimiento y la persistencia en el lote.

### Aplicación aérea en barbechos: Una herramienta poco difundida

Al momento de realizar una pulverización y decidir la herramienta de aplicación de plaguicidas, debemos tener en cuenta el estado del cultivo y las condiciones ambientales, si consideramos un cultivo de maíz sembrado a 52 cm, con entresurco cerrado, una altura de planta entre 180-190 cm, en estado de madurez. un equipo de tratamiento aéreo, sería sin dudas la mejor opción para adelantarnos al control de malezas presentes en un lote, donde el cultivo implantado ya ha finalizado el ciclo. Para estas situaciones de tratamientos fitosanitarios siempre comparamos costos. Existe la falsa idea de pensar que el avión resulta más costoso que un tratamiento terrestre, cuando analizamos todos los factores descriptos anterior-

mente en cuanto a las innumerables ventajas que presenta adelantar un tratamiento de malezas en un cultivo tardío para prevenir futuras complicaciones en los controles de malezas en el próximo cultivo estival, termina existiendo un ahorro importantísimo.

### La pregunta es: ¿Esto pasa en el gran cultivo?

Para aplicaciones aéreas bien realizadas, debemos lograr un tratamiento de herbicidas en el cultivo de maíz que resulta óptimo, para ello se debe usar un volumen de agua/ha. y un ancho de faja que permitan una cantidad de gotas sobre el blanco que nos asegure el control y la llegada del producto al suelo... estas varían entre 35 a 50 gotas/cm<sup>2</sup>. Esta cantidad de impactos garantizan una penetración de 10 gotas/cm<sup>2</sup> en el centro de la biomasa de las malezas.

Cuando la humedad relativa es inferior al 40%, se recomienda no hacer tratamientos porque no resulta posible mitigar la evaporación de las gotas chicas. Cuando las condiciones de humedad superan el 60%, la evaporación no resulta significativa. En situaciones intermedias, se recomienda el uso de aceite o coadyuvantes anti-evaporantes, a mayores dosis para atmósferas entre 40-50% y en menor dosis para atmósferas del 50-60%. También se ha demostrado la ventaja del uso de estos productos por su mejor comportamiento en la protección de las gotas chicas, factor esencial para una penetración profunda en la masa foliar, y además garantiza una óptima absorción de los productos.

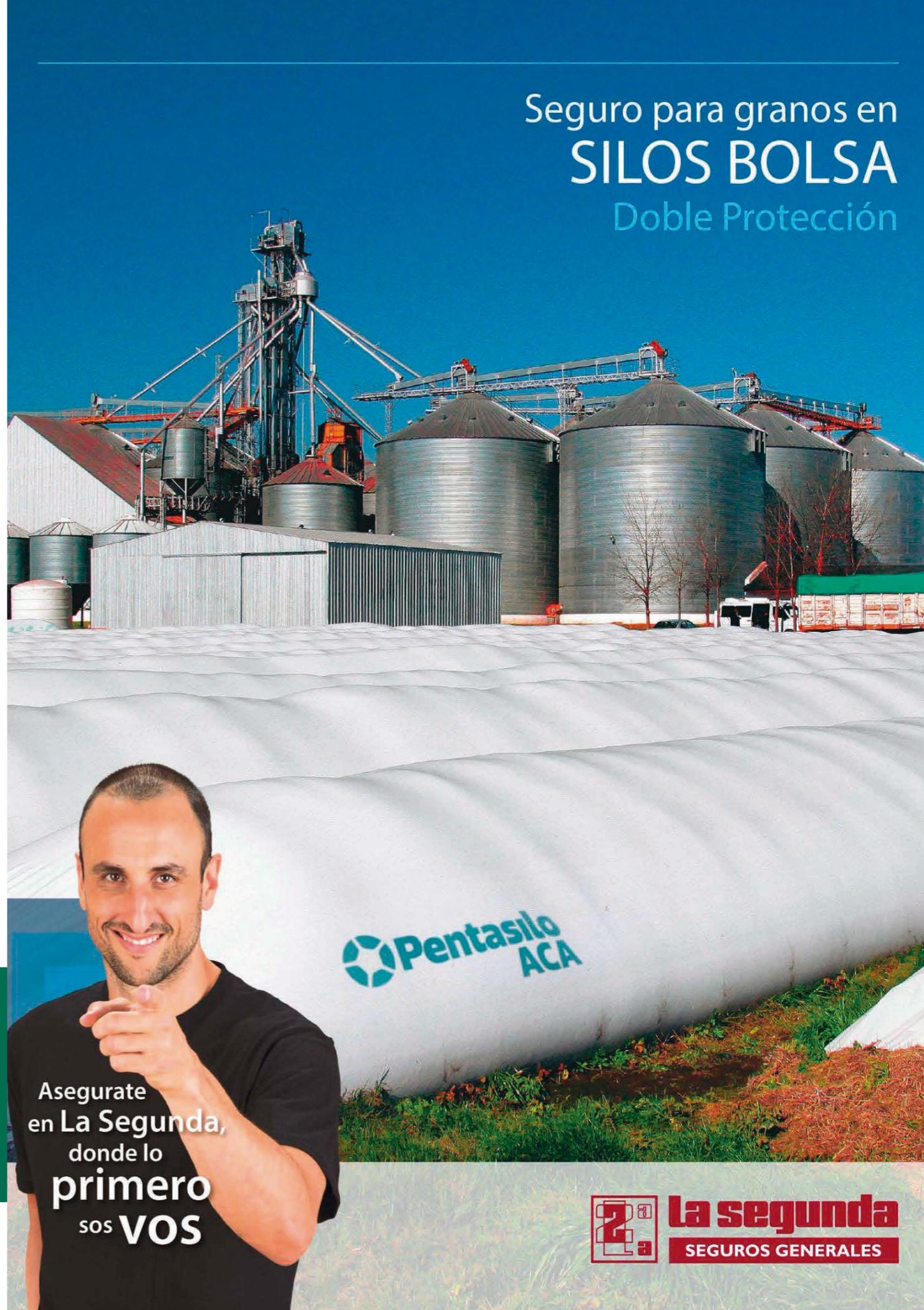


### La aplicación aérea... Es la opción a tomar?

Los aviones pueden ser utilizados para aplicaciones de productos fitosanitarios que protegen a los cultivos de una manera segura, eficaz y económica. Es la forma más segura, ya que evita tiempo de contacto del operario con los productos fito-sanitarios. El tiempo de aplicación es rápido, permitiendo el ingreso a los lotes en momentos óptimos. Es un tratamiento económico, ya que no ocasiona daños al cultivo implantado por el tránsito sobre el mismo. Muchas veces puede ser la única herramienta que permite el ingreso al lote.

La población mundial está creciendo a un promedio de 94 millones de personas por año. Para el año 2035 se estima una población de 9.000 millones de personas. Las necesidades alimentarias se van a triplicar, pero la tierra apta para cultivos no se puede incrementar a igual ritmo. Por lo tanto, es necesario aumentar la producción por unidad de superficie. Al igual que el cuerpo humano, todas las plantas necesitan una adecuada nutrición y protección contra enfermedades y plagas para lograr el máximo crecimiento. Sin el uso de productos específicos que protejan al cultivo de insectos, malezas y enfermedades, el rendimiento por hectárea bajaría notablemente.

De allí la importancia que el cuidado integrado de los cultivos extensivos este en manos de personas expertas e idóneas en el tema. Todo este conjunto Sistema Agroecológico hace al sistema productivo agrícola más eficiente, trayendo una mejora indiscutible de la calidad y cantidad de granos producidos por unidad de superficie.



# Seguro para granos en SILOS BOLSA Doble Protección

Asegurate  
en La Segunda,  
donde lo  
primero  
sos VOS



**La segunda**  
SEGUROS GENERALES



## Cotagro presentó AGROCANJE en Expoagro 2020

Desde hace varios meses Cotagro viene trabajando junto a las Cooperativas Unión de Justiniano Posse y Camil de Irigoyen, Santa Fe, en un proyecto denominado AGROCANJE, cuya idea principal es ofrecerles a los productores la posibilidad de pagar con granos disponibles cualquier bien o servicio.

El principal beneficio para el productor, además de la comodidad de operar con granos –que es básicamente su moneda–, es la disminución y/o eliminación de retenciones de Impuesto a las Ganancias e IVA en la liquidación, es decir, puede vender menos granos que liquidando y pagando con cheque.

Para los comercios adheridos también hay una ventaja competitiva,

que es ofrecer una alternativa adicional de pago a los clientes que son productores agropecuarios, sin tener que inscribirse en ningún organismo y aun desconociendo el negocio de granos, (ya que solo se limitarían a cobrar en efectivo la venta realizada).

El tercer actor es el Acopio, que también tiene un provecho, dado que puede generar una cuenta granaria que hoy no posee, además de brindar un servicio al productor que ya tiene entregada ahí su producción.

En este marco, Cotagro, La Unión y Camil presentaron Agrocanje en Expoagro, la exposición del campo que tuvo lugar en San Nicolás, del 10 al 13 de marzo.

*Tanto los comercios interesados en sumarse al programa como los productores agropecuarios, pueden contactarse para recibir más información con Cotagro:*



**0358 - 4933333**



Fuente:Kiwilimón.com

## [LAS RECETAS] de Cotagro

### TORTA SIN HARINA DE 3 INGREDIENTES

PERFECTO PARA PERSONAS QUE ESTÁN CUIDANDO SU FIGURA O NO PUEDEN INCORPORAR HARINA A SU DIETA DIARIA

#### Procedimiento

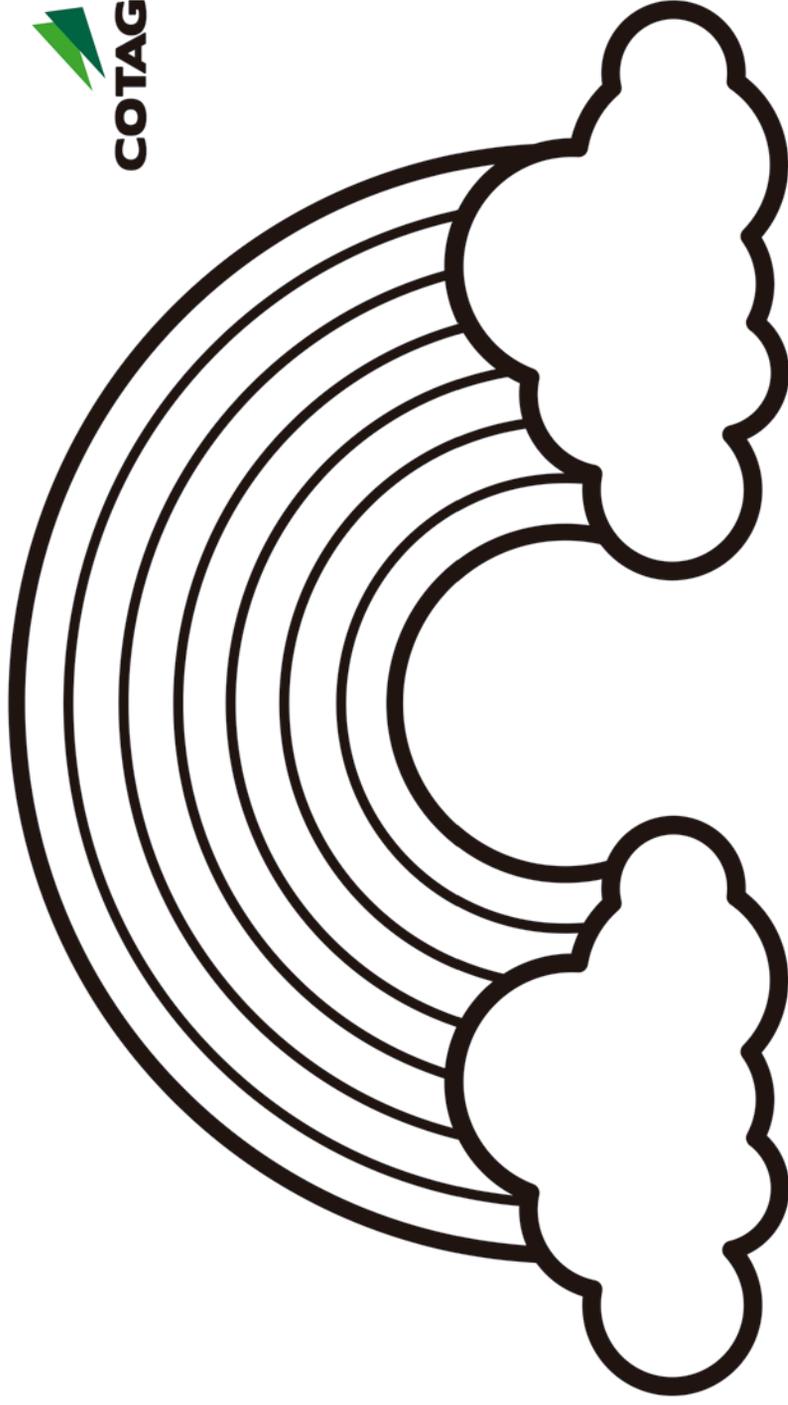
- En un bowl batí las claras.
- Batí un poco el queso e incorporá el chocolate blanco rallado finamente.
- Mezcla con las claras de forma envolvente.
- Engrasa un molde con aceite o manteca.
- Vertí la mezcla sobre el molde, previamente engrasado.
- Hornea a 150°C. por 1 hora. Enfría y refrigera al menos 1 hora.
- Desmolda y decora a tu gusto.

#### Ingredientes

- 1 taza de clara de huevo
- 450 gr de queso crema rallado
- 250 gr de chocolate blanco
- 10 ml de vainilla



Te dejamos este arcoíris para que pintes, recortes y pegues en la ventana de tu hogar ✂



*¡Todo va a estar bien!*

#desdemiventana / para recordar que pronto pasará y podremos salir a pasear y jugar con nuestros amigos

