

COTAGRO

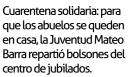
Periódico Informativo Mensual de COTAGRO Cooperativa Agropecuaria Limitada



SUMARIO



El desafío de seguir produciendo, industrializando y comercializando alimentos en medio de la pandemia.





número 20.



Cotagro abrió Agencia Las Acequias, su centro

Reuniones vituales.

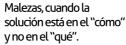
Fumigación en Planta Maní.

Remodelacion de oficinas de balanza Las Perdices.













Las Recetas de Cotagro: Cerdo a la Ciruela.

EDITORIAL

EL CAMPO NO PARA

La pandemia provocada por el Coronavirus que nos sorprendió en marzo, v nos encontró desconcertados, es como una lupa que pone el foco en algunas cuestiones que, en realidad, siempre se supieron pero recién ahora se valoran. El caso del trabajo del campo y la importancia de este sector en el "normal" funcionamiento de la sociedad es un claro ejemplo. La comida no puede faltar de la mesa de los argentinos, y para que esto suceda, es indispensable que el sector agropecuario pueda seguir trabajando.

En líneas generales, en esta cuarentena obligatoria que impuso el Gobierno Nacional para hacer frente a la expansión del virus, no hubo mayores problemas de abastecimiento. Todo aquel que necesitaba un alimento, iba al súper y lo conseguía. Y esto es, lisa y llanamente, gracias al campo y toda la cadena agroindustrial que lo acompaña.

Ojalá las políticas públicas después de este enorme ejemplo respondan incentivando y no castigando a un sector que, históricamente, fue y es la columna vertebral del país.

Adherido a la Asociación de Cooperativas Argentinas INAES - Inscripción 1194 - Año 52

GENERAL CABRERA: 9 de Julio 918 - (0358) 4933333 - cotagro@cotagro.com.ar

SUCURSALES DE COTAGRO:

BENGOLEA: San Martín 398 -(0353) 487332 / 3362 / 3549 - jjalil@cotagro.com.ar GENERAL DEHEZA: Santa Fe 356 - (0358) 4057300 / 01 / 02 - dperticarari@cotagro.com.ar LOS MOLLES: Zona Rural -(0358) 4931406 - hnuesch@cotagro.com.ar CHUCUL: San Martín s/n - (0358) 4912008 - lthur@cotagro.com.ar LAS PERDICES: San Martin 402 - (0353) 4940111 / 022 - eromero@cotagro.com.ar UCACHA: Córdoba 275 - (0353) 4900452 - vsetterani@cotagro.com.ar

AGENCIAS DE COTAGRO:

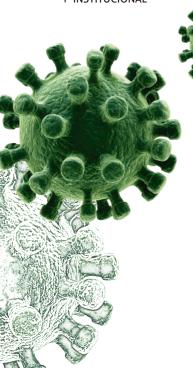
LA CARLOTA: Deán Funes 578 - (03584) 422218 - rmiloc@cotagro.com.ar RIO CUARTO: Hipólito Irigoyen 1203 - (0358) 4646950 - riocuarto@cotagro.com.ar NASCHEL: San Martin 289 - 02656) 491065 - naschel@cotagro.com.ar ELENA: Av. Pedro Oviedo 085 - (0358) 4881738 - elena@cotagro.com.ar LAS PEÑAS: Avda. 22 De Octubre y Soberanía Nacional - (0358) 154366133 laspenas@cotagro.com.ar ALEJANDRO ROCA: Calle Pública S/N - (0358) 155609753 - alejandro@cotagro.com.ar

LA CAROLINA: Avda. Gral. Belgrano Esquina San Martin - (0358) 4801001 lacarolina@cotagro.com.ar

CHARRAS: Hipolito Irigoyen 635 - (0358) 154366133 - charras@cotagro.com.ar ALCIRA GIGENA: Ruta Nacional 36. Km 648.5 - (0358) 154125695 VILLA MERCEDES: Av. Mitre 1489 - (02657) 15203113 CHAZÓN: Calle 23 Nº 142 - (0353) 562-1943
DEL CAMPILLO: Carlos Pellegrini s/n - (03583) 15451423
LAS ACEQUIAS: Sarmiento 346 - (0358) 154028926

> @CotagroAR @CotagroAR (Cotagro AR) mww.youtube.com/CotagroCAL in www.linkedin.com/company/Cotagro





Como parte de la cadena agroindustrial, asociados y empleados de Cotagro se exponen diariamente para seguir llevando el alimento a la mesa de los clientes. Medidas de seguridad e higiene maximizadas, turnos rotativos, herramientas virtuales y todo el paquete de medidas que posibilitan seguir funcionando.

in dudas, 2020 será un año bisagra en la historia de la humanidad. La pandemia provocada por el Covid-19 irrumpió de manera inesperada y nos obligó a confinarnos en nuestras casas para detener el contagio masivo y evitar la catastrófica situación a la que llegaron países como Italia, España y Estados Unidos, donde los muertos superan las decenas de miles (al cierre de esta edición, ya iban casi 70 mil en el país del presidente Trump, por citar el peor de los casos).

La ubicación geográfica lejana al epicentro del virus, China, permitió que en Argentina se tomaran las medidas epidemiológicas a tiempo, desde marzo, logrando que la curva de contagios se aplane. El objetivo de las autoridades es evitar que el pico colapse el sistema de salud.

Esta cuarentena, que en términos sanitarios ha traído muy buenos –y comprobables- resultados, por ahora es la única "vacuna" posible y la medida de protección más importante frente al Coronavirus. Pero también ha causado estragos en las economías de todos los países del mundo.

En el caso argentino, el contexto recesivo y empobrecido preexistente ennegreció aún más el panorama. La mayoría de las actividades productivas se paralizaron o resintieron drásticamente. Pero una vez más, el sector agropecuario fue, y es, clave para asegurar el abastecimiento alimentario. Porque la comida es innegociable.

En este contexto, como parte de la cadena agroindustrial, Cotagro se enfrentó, como muchas otras empresas del sector, ante el desafío de seguir produciendo, industrializando y comercializando alimentos e insumos en un contexto de incertidumbre y desconcierto, siendo uno de los rubros incluidos exceptuados de la cuarentena obligatoria.

Por eso en esta situación de pandemia mundial el esfuerzo de producir y vender vale doble. Hay que decirlo con todas las letras: quienes salieron a trabajar durante el confinamiento no lo hicieron por gusto. Aunque conformes de poder colaborar con el país, también estuvieron apenados por abandonar a sus familias y exponerse. Pero en el campo no se puede esperar: cuando está la cosecha hay que levantarla, cuando hay que vacunar a los animales no hay otra alternativa, cuando el súper tiene que proveer productos para llevar a la mesa y la ferretería entregar insumos indispensables, no abrir no es opcional.



Por eso desde Cotagro destacamos enormemente la voluntad y el compromiso de asociados, productores y empleados que se exponen diariamente, entendiendo que no es posible parar un país como Argentina, que genera gran parte de su PBI a partir de la agroindustria.

Levantar la cosecha en estas condiciones

"A fines de febrero y comienzo de marzo el Sector Granos ya estaba organizado para una nueva y abundante
cosecha tanto desde lo comercial (fletes, contrafletes,
gastos de acondicionamiento, plazos de fijación), como
desde lo logístico (negocios a fijar en puerto y fábricas,
silobolsas para entregar al productor, reparación de
plantas de acopio, compra de la planta de Río Cuarto).
Pero el 12 de marzo con el Aislamiento Social Preventivo y Obligatorio las reglas de juego cambiaron", comenta el contador Gerardo Moressi, Jefe del Sector Cereales
de la Cooperativa.

Con nuevos protocolos de trabajo, más exigentes medidas de seguridad e higiene, cambios edilicios para evitar el contacto personal, permisos de circulación especiales para poder recorrer los campos, el acopio en esta cosecha pudo, a pesar de las enormes contingencias, seguir adelante y aún más, superar los datos de la cosecha 2018/2019.

Por mencionar algunos indicadores: en esta cosecha hubo récord histórico de camiones en casa central, el 14 de abril, con 288 unidades descargadas en un día, de las cuales, 224 fueron de soja (también cifra inédita para este grano).

"Este año prevemos un acopio en el orden de las 650 mil toneladas, de las cuales, el 60 por ciento ingresa en época de cosecha. Y tenemos una capacidad de almacenaje de 100 mil. Por eso, para poder dar respuesta a la demanda de nuestros asociados y seguir manteniendo el servicio que nos caracteriza es que además de los cupos a puerto, fábricas y descargas en las plantas, por primera



Seguir adelante, aún cuando el resto se detiene



Palabras de Raúl Bossio, Gerente General de Cotagro

omo muchos saben, Cotagro es una Cooperativa de múltiples negocios. Por suerte, la pandemia nos afectó poco y estuvimos operativos casi en la totalidad de los sectores. A lo largo de esta edición se explica cómo hicimos para adaptarnos y poder seguir adelante.

Creo que lo más importante para lograrlo es el compromiso que asumimos todos ante este desafío, apoyados también con elementos y tecnología. Pero estos no serían suficientes si no existiera la actitud: al comienzo, el miedo al contagio apareció, pero nunca flaqueó el compromiso de los empleados de estar ahí, donde el productor más lo necesitaba.

Además, los asociados no escatimaron esfuerzos y siguieron operando con la mayor "normalidad" posible. Supieron entender falencias y valoraron mucho los servicios brindados.

Para poder sortear los inconvenientes ligados a la pandemia, Cotagro tomó las medidas preventivas correspondientes, de hecho, no dejamos de asistir financieramente a productores ni proveedores, y seguimos como siempre pagando al día los sueldos de nuestros empleados.

Pero hay algo que quiero contar, que resume la actitud de la Cooperativa frente a esto. En reunión con un asesor de Cotagro y manifestando las actividades en curso, él nos miró y nos dijo: ¿Ustedes se dan cuenta de lo que están haciendo? Cuando otros están encerrados o no saben cómo continuar, sólo los escucho hablar de mejorar, de abrir un nuevo centro y crecer".

Después de ese comentario pensé en tomar distancia para pensar en eso. Y luego de un rato pude entender lo que algunas veces mi familia me pregunta: a dónde vás, por qué tenés que ir de nuevo... Muchas veces sin pensarlo los pongo en riesgo a ellos también. Esto mismo les debe haber pasado a compañeros de trabajo, pero ellos tampoco dudaron en dar el esfuerzo.

Por eso quiero aprovechar el espacio para agradecer el acompañamiento y el grado de compromiso de nuestra gente, que se ve hoy más que nunca. Sin dudas siento que somos un gran equipo que estuvo a la altura de las circunstancias. INSTITUCIONAL INSTITUCIONAL



vez, Cotagro decidió acopiar cereal en silobolsas con capacidad para 10.000 toneladas como una opción más de almacenaje", agrega Moressi.

Por su parte, el ingeniero Fabián Giraudo Jefe del Departamento de Producción Agrícola de Cotagro señala que, hasta el momento, la tarea de cosecha no se vio afectada por la pandemia en términos generales, pero implicó una enorme adaptación de la actividad.

"En nuestro trabajo de recorrer campos la situación es complicada, ya que no todos los servicios de ruta están disponibles (comedores, alojamientos, comercios), por mencionar algunos de los más esenciales. Cada localidad, en el afán de cuidar a sus ciudadanos, tomo diferentes acciones desde armar albardones de tierra para impedir el acceso de foráneos, hasta controles de ruta requiriendo las autorizaciones gubernamentales que demoran la circulación. Esto al principio fue muy desconcertante ya que no todos pedían lo mismo, pero a pesar de los contratiempos, todo se está llevando adelante sin demoras en la cosecha", cuenta Giraudo.

Además, el ingeniero destaca el buen

cada actor de la cadena, desde el opeen la mesa proviene del campo, y esto

comportamiento de todo el sector rural con las medidas de seguridad e higiene sugeridas para el ámbito. "Hemos observado un gran compromiso del agro en seguir adelante con el trabajo cotidiano, sabiendo que rario, el transportista, el productor, los técnicos, mecánicos, etc, se está exponiendo a esta temible enfermedad. Esto es muy valorable, tanto como el trabajo de sectores de la salud, bomberos, policía, y otros. No nos olvidemos que cada alimento que ponemos

requiere del esfuerzo de muchas personas para que sea posible", agregó.

La situación de los diferentes cultivos

Al cierre de esta edición, la cosecha de soja estaba prácticamente finalizada, con rendimientos muy buenos, por encima de los 33 quintales por hectárea, según datos del Departamento de Producción Agrícola de Cotagro.

"En maíz, se cosecharon algunos lotes de siembra temprana con rendimientos que van desde los 65 a los 80 qq/ ha, pero esto fue solamente un 15% del total del maíz sembrado. Resta por cosechar en junio lo sembrado en diciembre que (maíz de segunda) que en estos momentos está en final de ciclo pero con alta humedad. La expectativa de rendimiento también es muy buena aunque hay algunos lotes que tuvieron faltante de lluvias en pleno llenado de granos", explica el Jefe del mencionado Departamento, ingeniero Fabián Giraudo.

Al respecto del maíz, Moressi agrega que la Cooperativa se está preparando para recibir un volumen mayor de maíz de segunda, "con más de 1200 silobolsas disponibles para el préstamo a los productores; puerto y fabricas disponibles para enviar la producción a pesar de los problemas de la bajante del Paraná y el menor volumen de producción en las etanoleras; plantas

de acopio listas y fundamentalmente; capital humano predispuesto y comprometido a prestar el mejor servicio posible más allá de la pandemia".

unidades descargadas en un día"

Maní: cosecha, industrialización y exportación

En cuanto a este cultivo puntualmente, la campaña se caracterizó por un retraso en la fecha de siembra y la sequía en algunas zonas durante los meses de enero y febrero. "Estamos en el orden del 60% del maní arrancado y ya se inició la cosecha en algunos campos. Indudablemente los rendimientos se verán afectados por la falta de lluvias, pero la expectativa es que se logre una buena campaña", detalló Giraudo.

Gerardo Moressi

- Jefe del Depto. Granos -

En esta cosecha hubo un récord histórico de

camiones en Casa Central, el 14 de abril, con 288

El comercio exterior de este producto también estuvo exceptuado del Aislamiento Social Preventivo y Obligatorio, con lo cual, la Planta del Maní Confitería de Cotagro siguió a toda marcha procesando y exportando, si bien el área sembrada del producto este año bajó un 12 por ciento, según detalla el Jefe del Departamento Maní Confitería, de 390 mil hectáreas a 350 mil.







Hemos observado un gran compromiso del agro en seguir adelante con el trabajo cotidiano, sabiendo que cada actor de la cadena, desde el operario, el transportista, el productor, los técnicos, mecánicos, etc, se está exponiendo a esta temible enfermedad. Esto es muy valorable."

Fabián GIraudo - Jefe del Depto. de Producción Agricola -



INSTITUCIONAL





"A nivel internacional observamos una retracción en algunos mercados. Sin embargo, llamativamente, Europa está demandando más maní de lo habitual, quizás porque la gente en su confinamiento consume el producto, que además de ser sano y rico, allá es barato, lo que hace que la perspectiva de precios mejore", indicó Cerutti.

"Algunos aspectos de la pandemia complejizan la industria de maní local, como la ampliación de los protocolos de seguridad internacionales para procesar y comercializar y el freno a la importación que disminuye la disponibilidad de contenedores y buques que vayan a Europa. Pero a pesar de eso, desde el inicio de la

Llamativamente, Europa está demandando más maní de lo habitual, quizás porque la gente en su confinamiento consume el producto, que además de ser sano y rico, allá es barato, lo que hace que la perspectiva de precios mejore"

> Elvio Cerutti - Jefe del Departamento Maní Confitería de Cotagro

cuarenta el 20 de marzo no se frenó la exportacion de maní ni de specialities", agrega.

En cuanto a las medias de seguridad de este sector, en función de la inocuidad de los alimentos, son variadas y muy exigentes: se entregó barbijo de doble tela a todo el personal, se confeccionó un arco de desinfección al ingreso de la planta, se estipuló el uso obligatorio de alcohol en gel, se solicita la firma de una declaración donde se detallan los principales aspectos del Covid-19 y se toma la temperatura a todas las personas que ingresan a la planta (ya sean proveedores, empleados, transportistas, etc). Además, se realiza una sanitización estricta y completa cada tres horas tanto en oficinas como en planta, de interiores y exteriores, de espacios y herramientas de trabajo.

En la playa de estacionamiento, donde los transportistas aguardan para cargar y descargar cereal, se implementa el protocolo sugerido por las autoridades municipales y se brinda un servicio gastronómico a precios solidarios in situ (Cotagro entrega un vale por comida a los camioneros).

En cuanto al personal, se modificó estructuralmente la oficina para garantizar el distanciamiento de dos metros entre trabajador y trabajador, en tanto que los colaboradores que residen en zonas consideradas "rojas", cumplen sus funciones a través de la modalidad teletrabajo.

Consumo e insumos, al frente de la trinchera

En estos dos sectores, también Cotagro se adaptó a las nuevas circunstancias para no resentir su servicio, esforzándose doblemente: por un lado, para cuidarse y cuidar a los clientes, y por el otro, para garantizar el abastecimiento pese a las condiciones adversas. Afortunadamente, nunca se cerraron las puertas, siempre en cumplimiento de las normas, al estar exceptuados del aislamiento por ser proveedores de bienes esenciales.

En cuanto a determinados productos del supermercado, hay que tener en cuenta que la entrega no está al 100 por ciento por falta de personal y por problemas con los precios que nuestros proveedores fijan, teniendo en cuenta que se produce con un dólar y se vende con otro.

En este contexto, la Cooperativa comenzó a ofrecer marcas alternativas de productos y armó paquetes de ofertas que tuvieron excelente performance, como la de la carne de cerdos, que permitió incrementar las ventas de ese producto de más del 100 por ciento.

A consecuencia de esto, durante la cuarentena se registraron importantes ventas, incluso superiores a las de época navideña.

En lo que respecta a seguridad e higiene, por las características del trabajo, el personal del Centro de Compras y del Supermercado es de los más expuestos, por eso aquí las medidas se maximizaron: control policial para el ingreso a los salones, máscaras faciales y barbijos obligatorios para personal y clientes, vidrios protectores en las cajas, acceso restringido en cantidad al salón de ventas, desinfección constante de todos los elementos (carritos, cajas, góndolas), pediluvio para entrar a comprar, distanciamiento social y franja de horarios para las personas de riesgo, entre otras. Además, diariamente, el personal de Defensa Civil y Bomberos Voluntarios de General Cabrera realizan una desinfección nocturna de veredas y fachadas de estos edificios, por su alto nivel de concurrencia.

En el caso del Centro de Compras puntualmente, conforme a las medidas que fue dictando el Gobierno Nacional, en el inicio sólo se trabajó a puertas cerradas en el rubro ferretería, con prioridad y atención especial a productores agropecuarios, que están en medio de la cosecha.

Los animales tampoco pararon

Los sectores ligados a la parte pecuaria, también estuvieron exceptuados de la cuarentena obligatoria. En el Criadero de Cerdos ya venían trabajando con medidas de bioseguridad por producir alimentos. "Acá todos los días nos bañamos con desinfectante al ingreso, dejamos la ropa de afuera del lado de afuera, usamos ropa de adentro... Por eso para los empleados fue algo muy natural. Lo que sí hicimos desde la pandemia es agregar más alcohol en gel a disposición, mas dispenser para lavado de manos, establecer la obligatoriedad del uso de barbijos en todos los espacios y aumentar el distanciamiento social. Ahora vamos asientos de por medio en transporte y almorzamos solos, cosa que antes no hacíamos. Luego de cada almuerzo, se limpia con desinfectante toda la cocina", mencionó el Jefe del Sector Porcinos, médico veterinario Facundo Medina.









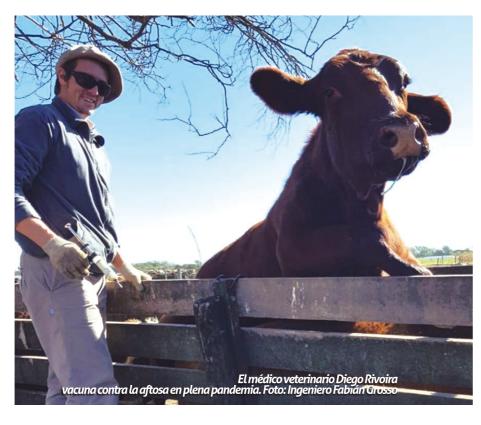
10

INSTITUCIONAL MATEO BARRA

En el Departamento Pecuario el movimiento también siguió adelante por las mismas razones. "Como la carne forma parte del circuito productivo, nunca se cortó. Las ferias vendieron y compraron normalmente, no se cortó la operatoria de frigoríficos tampoco, ni la vacunación contra la aftosa, que dura dos meses y que es condición para comercializar hacienda. Aquí pudo haber habido alguna demora, pero no se frenó", explica Gabriela Nasi, Jefa del Departamento Pecuario de Cotagro.

La contadora también detalla que a mediados de marzo se registraron aumentos en el precio de la carne que se reflejaron en las góndolas, pero luego se estabilizó la situación. Y en el caso del feedlot, rearmaron algunas dietas de los animales dado que la planta de ACA BIO, que produce el principal insumo para los animales que es la burlanda, se paró por 15 días. "Debido a la baja de la demanda en combustible, los tanques de la planta están llenos, con lo cual, no pudieron seguir procesando el maíz", añade.

La planta de balanceados de Ucacha continuó también con su trabajo, dado que el producto es indispensable para los productores ganaderos. "Las rutinas de entregas a tambos y a sucursales y agencias de Cotagro se mantuvo. Sí al principio se registraron algunos problemas en conseguir mercadería por lo que ahora nos aseguramos de comprarla, pero todo marcha normalmente", señala el médico veterinario Andrés Vaschetto, jefe del sector. Además, se suspendieron las visitas a campo, y el personal que reside en zona roja, realizó teletrabajo.

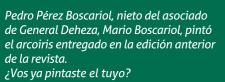


El resto de los sectores, adaptando su modalidad de trabajo

La pandemia del Coronavirus produjo enormes cambios en muchísimos aspectos. Uno de los más notorios fue en el aspecto laboral, donde la modalidad virtual avanzó sobre espacios antes casi impensados.

Adaptándose a la nueva normalidad, los empleados de Cotagro tomaron diferentes iniciativas, según las posibilidades de cada sector: trabajo desde casa, mixto con medio tiempo en oficina, turnos rotativos para evitar las aglomeraciones, entre otras.

En todos los casos, la tecnología sirvió para poder seguir brindando un servicio de calidad a asociados y clientes de manera que la APP de Cotagro, videoconferencias, atención vía whatsapp, mail, tuvieron una demanda altísima.









Cuarentena **SOLIDARIA**

Para que los abuelos se queden en casa, la Juventud Mateo Barra repartió los bolsones del Centro de Jubilados

a Juventud Agraria Cooperativista Mateo Barra, que nuclea a más de 40 jóvenes de entre 19 y 30 años, de distintas sucursales y agencias de Cotagro, demostró una vez más su compromiso social.

Para cuidar a los adultos mayores – la población más seriamente afectada por el COVID-19 – entregaron casa por casa más de 300 bolsones que mensualmente los abuelos retiran de centro de jubilados de General Cabrera.

La actividad, que surgió en base al estricto pedido de las autoridades sanitarias para que los abuelos cumplan con el Aislamiento Social Preventivo y obligatorio dictado por el Gobierno de la Nación, se desarrolló el miércoles 22 de abril por la mañana de 8 a 12 y por la tarde de 15 a 18 hs.

Fue una jornada muy agradable en la que participaron 10 jóvenes de la JAC y empleados de Cotagro, repartiendo a domicilio los bolsones en las camionetas de dicha empresa.



Se repartieron 300 bolsones por todos los barrios de la ciudad, en tres camionetas y durante un día.



13



Cotagro abrió Agencia Las Acequias, su centro número 20



esde mayo, está operativo el centro número 20 de Cotagro, en la localidad cordobesa de Las Acequias, donde brindará los servicios de comercialización de cereal, de agroquímicos, alimento balanceado y hacienda.

La oficina, que estará a cargo del médico veterinario de esa localidad, Gustavo Lanza, depende de Agencia Río Cuarto, y consolida el fortalecimiento del corredor que es la Ruta Nacional 8, donde Cotagro ya cuenta con importantes Centros, como Río Cuarto, Alejandro Roca y la Carlota. Además, forma parte del plan estratégico de la Cooperativa de contar con 25 centros hacia el año 2025.

La apertura se realiza en el marco de un convenio firmado con Gustavo Lanza, médico veterinario de la localidad de Las Acequias, quien ya venía trabajando en comercialización de insumos y acopio de cereal en representación de otra firma.

En virtud del Aislamiento Social Preventivo y Obligatorio dictado por el Gobierno Nacional en el marco del Covid-19 impidieron que las oficinas estén listas, sin embargo, varias cuentas de productores agropecuarios ya están operando de manera virtual.

Los productores de la zona interesados en operar con Cotagro, pueden contactarse con Agencia Las Acequias







BREVES



Reuniones virtuales

Por primera vez y dadas las circunstancias que nos obligan a respetar el Aislamiento Social Preventivo y obligatorio dictado por el Gobierno de la Nación, nuestro Consejo de Administración, Comité Directivo, Comisiones Asesoras y la Juventud Mateo Barra se reunieron por teleconferencia.



Fumigación en Planta Maní

¡No nos olvidamos del dengue! Hay casi 14 mil casos en nuestro país, prácticamente invisibles. Por eso, Cotagro a través de su equipo de manejo integrado de plagas, fumigó la Planta de Maní Confitería, para combatir esta enfermedad que avanza a pesar de que la atención en general se centre en el coronavirus.





Se remodelaron las oficinas en la Balanza de Las Perdices

Se remodelaron las oficinas de la balanza de Sucursal Las Perdices, para brindar una mayor comodidad a productores agropecuarios, transportistas y empleados. Desde el jueves 30, ya estamos trabajando en las nuevas instalaciones.

15

CAMPO



Fuente: AAPRESID Ing, Agr. Gustavo Caudana DTA General Deheza

Malezas, cuando la solución está en el "cómo" y no en el "qué"

Un relevamiento
zonal muestra
que el control
de este problema
depende más
de las tecnologías de
procesos
que de productos.
Estrategias
disponibles y el rol
de la logística.

Identificando los principales problemas

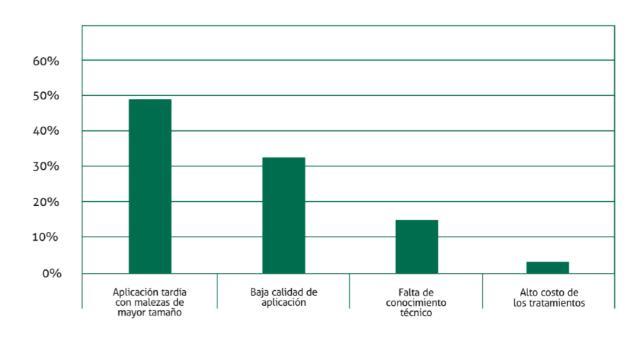
El análisis de la problemática de malezas puede hacerse de manera particular, maleza por maleza, o general, buscando factores comunes a varias de ellas. Las Regionales de la Asociación Argentina de Productores en Siembra Directa (Aapresid) que conforman el Nodo Oeste Medanoso (ubicadas entre el noroeste de Buenos Aires y La Pampa) identificaron al Yuyo colorado y la Rama negra como las malezas con mayor dificultad de manejo, seguidas por las gramíneas Chloris y Eleusine. Un relevamiento de la REM (Red de

Manejo de Plagas, coordinada por

Aapresid) en la zona reveló que las situaciones en las que más se complica el control de estas especies son: luego de la cosecha de los maíces tardíos para Rama negra, dentro del cultivo de soja para Yuyo colorado y dentro del cultivo de maíz para las 2 gramíneas mencionadas. Esto se complica aún más en presencia de malezas estresadas – algo que se dio mucho en la seca primavera que pasó – y pasadas de tamaño.

Cuando se analiza la problemática en general surgen las limitantes: aplicaciones tardías (con malezas de mayor tamaño el recomendado), baja calidad de aplicación, falta de conocimiento técnico y por último el alto costo de los tratamientos.

Principal causa de la dificultad de control de malezas



Claramente, las fallas de control de estas malezas particulares tienen que ver con fallas generales. Luego de maíces tardíos, la Rama negra presenta un tamaño considerable, a lo que se suma que suele estar 'protegida' por la chala. El Yuyo colorado dentro de la soja requiere controles con malezas de menos de 10 cm de altura y un excelente mojado, debido a que los herbicidas son de contacto. Algo similar sucede con las malezas gramíneas en maíz.

Lo anterior desnuda una pregunta de base:

¿Por qué se aplica tarde y mal?

Las respuestas son varias. Por un lado, están los frecuentes días consecutivos de vientos que impiden las aplicaciones o se traducen en aplicaciones de calidad regular. En otras ocasiones, las aplicaciones se deciden tarde por falta de asesoramiento técnico o de criterio profesional. Hay tam-

bién razones menos ligadas a lo

agronómico pero que terminan impactando en el resultado: muchos productores compran los insumos en el momento para evitar tener productos en el campo por miedo a robos. Por último, hay máquinas que llegan a estar paradas por falta de personal idóneo para manejarlas. Trabajos como el que realizó la REM junto a los productores del Nodo Oeste Aapresid abren paso hacia la verdadera raíz del problema, que en este caso radica más en

el cómo se controla que en el qué





producto se aplica.



La importancia de VER el problema

Sólo cuando se llega al origen de las fallas en el control de estas malezas, es posible diseñar estrategias efectivas. Aquí van algunos ejemplos:

Cultivos de servicios (CS), una vez más como aliados

Los CS disminuyen y concentran las emergencias de malezas, reduciendo la necesidad de aplicaciones y descomprimiendo la sobredemanda de pulverizadoras.

Los CS son todavía incipientes en la zona, pero ya muestran muy buenos resultados, aún en años secos. Ejemplos exitosos son la siembra área de centeno sobre maíces tardíos para controlar Rama negra, o la combinación de CS y herbicidas residuales para Yuyo colorado.

Sin embargo, la calidad de aplicación sigue siendo importante porque se requiere llegar a controlar malezas creciendo debajo de la cobertura.

Uso de herbicidas residuales

El buen uso de esta herramienta es clave en el manejo de malezas,

incluso solapados entre sí, por medio de la técnica conocida como "overlapping". Esto aliviana la logística de aplicaciones porque asegura un buen período de tiempo libre de nuevos nacimientos.

Además, a diferencia de los post-emergentes de contacto, los herbicidas residuales son menos 'exigentes' en cuanto a calidad de aplicación. Al mismo tiempo disminuyen la necesidad de tratamientos post-emergentes, lo que en Yuyo colorado es crucial por el costo y relativa eficacia de estos tratamientos.

Biotecnología

Es otro aliado clave, especialmente en maíz. Tecnologías como la tolerancia a glufosinato de amonio permiten hacer aplicaciones de doble golpe con este herbicida sobre el cultivo ya nacido, lo que de otra forma seria imposible.

La tecnología Enlist permite hacer lo mismo con glufosinato y además aplicar haloxifop (Galant) tanto en pre-siembra, preemergencia, lo que amplía la ventana de aplicación y la disponibilidad de pulverizadora.

Incorporación de adyuvantes

Conocer el funcionamiento de estas moléculas que acompañan a los herbicidas resulta primordial para atenuar posibles déficits de calidad de aplicación. El producto puede variar según se busque penetración en la maleza, humectación – con herbicidas de contacto-, disminución de la evaporación – en situaciones de altas temperaturas y/o baja humedad – o de la deriva – en casos de vientos moderados-.

Recalcular la necesidad de maquinaria

Es probable que el parque de pulverizadoras de los productores ya no sea suficiente para el contexto actual, donde la "oportunidad" es decisiva. En este sentido, cada empresa deberá reconsiderar el impacto sobre los costos de un mayor tiempo ocioso de la maquinaria –por momentos 'sobredimensionada' -, versus los costos ocultos por fallas en el control.

La logística termina jugando un papel clave en el control de malezas. Hoy, la oportunidad de aplicación y la disponibilidad de maquinaria pueden ser tan importantes como un buen principio activo. Y no le estamos dando la importancia que merece.





