



COTAGRO

Periódico Informativo Mensual de COTAGRO Cooperativa Agropecuaria Limitada



AGRO
CONFERENCIA

SUMARIO

Agroconferencia 2020
El productor agropecuario como empresario y la situación complicada de las lluvias para la campaña 20/21



¡CotagroClub también festeja el 76 aniversario de la Cooperativa!



¡Sorteo Día del Niño!

Cotagro finalizó el primer ciclo de capacitaciones para continuadores



Se realizó la tercer edición del Congreso técnico de ACA +

Sello Alimentos Argentinos para el maní de Cotagro

15 Noticias Breves

Nuevo servicio del súper de Cotagro: Delivery de mercadería para personas que están aisladas



Estas vacaciones de invierno, Cotagro les acercó a los chicos obras de teatro para disfrutar en casa



Espectacular videoconferencia del Dr. Daniel López Rosetti sobre coronavirus y stress psicosocial

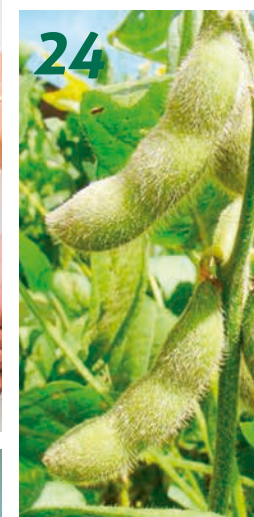
Para festejar el día del Cooperativismo, el ente intercooperativo donó y repartió bolsones al centro de jubilados



Recreo Cooperativo finalizó con éxito en General Cabrera y ahora se está desarrollando en General Deheza, Las Perdices y Bengolea

Cotagro abrió Agencia Pueblo Italiano, su centro número 21

¿Qué hay de nuevo en variedades de soja?



Las Recetas de Cotagro: Mini hotcakes de banana

EDITORIAL

SIEMPRE VOLVEMOS A APOSTAR

Algunos más jugados que otros, los expertos en climatología adelantan lo que muchos productores ya viene previendo: este año tampoco sobraré agua.

En Córdoba en los últimos 100 días llovió poco y nada, ajustando cada vez más los cultivos de invierno. Y, quizás como un regalo de cumpleaños para la Cooperativa, quién sabe, la noche del 1 de septiembre registró algunas precipitaciones, que estuvieron en nuestra zona de influencia promediando los 20 milímetros.

¿Será una señal para que las ruedas comiencen a girar? Tal vez sí. Para los cultivos de verano la situación parece ser un poco más esperanzadora, pero ya sabemos que no sobraré nada.

Lo que sí sabemos es que, aún en los contextos adversos, el campo vuelve a apostar, como siempre, una y otra vez.

Adherido a la Asociación de Cooperativas Argentinas
INAE - Inscripción 1194 - Año 52

CASA CENTRAL:

GENERAL CABRERA: 9 de Julio 918 - (0358) 4933333 - cotagro@cotagro.com.ar

SUCURSALES DE COTAGRO:

BENGOLEA: San Martín 398 - (0353) 487332 / 3362 / 3549 - jjalil@cotagro.com.ar
GENERAL DEHEZA: Santa Fe 356 - (0358) 4057300 / 01 / 02 - dperticari@cotagro.com.ar
LOS MOLLES: Zona Rural - (0358) 4931406 - hnuesch@cotagro.com.ar
CHUCUL: San Martín s/n - (0358) 4912008 - lthur@cotagro.com.ar
LAS PERDICES: San Martín 402 - (0353) 4940111 / 022 - eromero@cotagro.com.ar
UCACHA: Córdoba 275 - (0353) 4900452 - vsetterani@cotagro.com.ar

AGENCIAS DE COTAGRO:

LA CARLOTA: Deán Funes 578 - (03584) 422218 - rmiloc@cotagro.com.ar
RIO CUARTO: Hipólito Irigoyen 1203 - (0358) 4646950 - riocuarto@cotagro.com.ar
NASCHER: San Martín 289 - 02656) 491065 - naschel@cotagro.com.ar
ELENA: Av. Pedro Oviedo 085 - (0358) 4881738 - elena@cotagro.com.ar
LAS PEÑAS: Avda. 22 De Octubre y Soberanía Nacional - (0358) 154366133
laspenas@cotagro.com.ar
ALEJANDRO ROCA: Calle Pública S/N - (0358) 155609753 - alejandro@cotagro.com.ar
LA CAROLINA: Avda. Gral. Belgrano Esquina San Martín - (0358) 4801001
lacarolina@cotagro.com.ar
CHARRAS: Hipólito Irigoyen 635 - (0358) 154366133 - charras@cotagro.com.ar
ALCIRA GIGENA: Ruta Nacional 36. Km 648.5 - (0358) 154125695
VILLA MERCEDES: Av. Mitre 1489 - (02657) 15203113
CHAZÓN: Calle 23 Nº 142 - (0353) 562-1943
DEL CAMPILLO: Carlos Pellegrini s/n - (03583) 15451423
LAS ACEQUIAS: Sarmiento 346 - (0358) 154028926
PUEBLO ITALIANO: Av. Córdoba 435 - (3463) 405921

¡COTAGROCLUB TAMBIÉN FESTEJA

EL 76 ANIVERSARIO DE LA COOPERATIVA!

CON DISTINTAS PROMOCIONES Y SORTEOS DESTINADOS A
LOS CLIENTES DEL SEGMENTO URBANO,
COTAGROCLUB CELEBRA EL NUEVO AÑO DE
NUESTRA COOPERATIVA



Sorteo del Día de la Primavera:

Los clientes tienen doble chance de ganar: a través de las redes sociales de @cotagroclub, participan por un mini parlante, un combo de Fernet + 2 Coca Cola, y una picada. Y además, con la compra o pedido en el súper desde el 8/9 pueden ganar tres parlantes y tres picadas. ¡Se sortean el 21 de Septiembre! Atención: recordá que si estás aislado, en General Cabrera, General Deheza o Las Perdices, tenemos servicio de delivery. Hacés tu pedido por whatsapp, y te lo llevamos a casa, con todas las medidas de seguridad.



Súper descuentos del Centro de Compras:

-10% en artículos de calefacción (estará vigente hasta el 31/10 o hasta agotar stock).

DESCUENTOS EN CALEFACCIÓN

-10%



La Segunda:

Mega descuentos en seguro para motos con débito automático o trayendo un referido. Además, obtienen 10% de descuento en una compra del super. Estará vigente hasta el 31/10.

- 35%
DESCUENTO
POR DÉBITO
AUTOMÁTICO

- 45%
SI TRAÉS
UN AMIGO:
DESCUENTO
PARA AMBOS

- 10%
DESCUENTO
EN EL SUPER
DE COTAGRO

PODÉS GANAR:
1 CONSERVADORA
SOL
+ 6 LATITAS
DE CERVEZA



Coovaeco:

Posibilidad de ahorrar en dólares con Coovaeco, para aplicarlo a futuros viajes. Sin letra chica, con el respaldo de una empresa de años de trayectoria en el rubro turístico. ¡Gran oportunidad para los viajeros, para cuando se vuelva a la normalidad!

NO PIERDAS TU ILUSIÓN DE VIAJAR!



Las farmacias podrán dispensar medicación con prescripciones médicas impresas emitidas por whatsapp o correo electrónico.

¡Consultar las condiciones!

AcaSalud

¡INFO IMPORTANTE DE ACA SALUD!

Mientras dure el aislamiento preventivo obligatorio, las farmacias podrán dispensar medicación con prescripciones médicas impresas emitidas por Correo electrónico o Whatsapp.

Para que sea válida debe contener:

Nombre
y Apellido
Número
de Afiliado
Medicación
y Cantidades
Prescriptas



Fecha de
Prescripción
Datos del
Profesional

y los mismos datos
de la prescripción
tradicional.

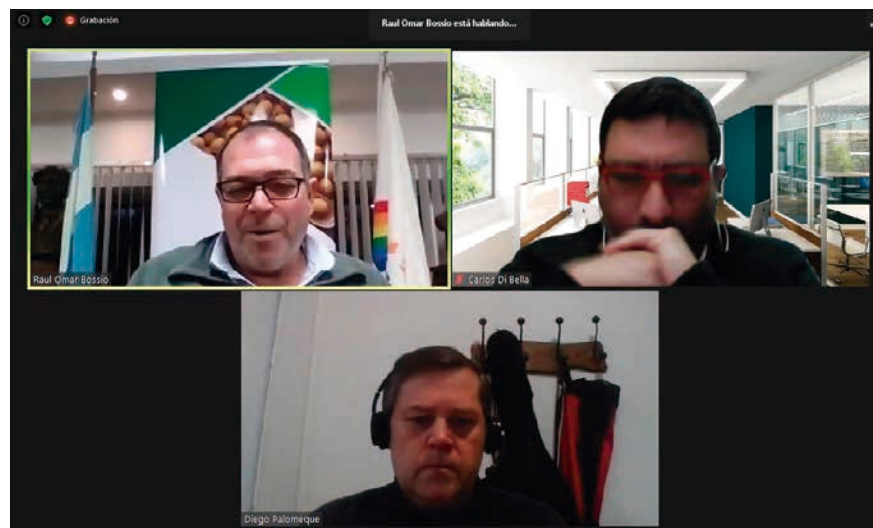
AGROCONFERENCIA 2020

El productor agropecuario como empresario y la situación complicada de las lluvias para la campaña 20/21

El 1 de septiembre, justo el día del cumpleaños número 76 de Cotagro, casi 400 productores agropecuarios asistieron a la Agroconferencia 2020, un clásico de la Cooperativa que este año, en virtud de la pandemia provocada por el Covid-19, se desarrolló de manera íntegramente virtual. Esta charla es organizada todos los años por Cotagro Suma, el Programa de Fidelización con el que la Cooperativa premia el compromiso de sus asociados. En esta oportunidad, tuvimos a dos importantes disertantes, Diego Palomeque y Carlos Di Bella, que, cada uno en su rubro, intentaron echar luz sobre las claves a tener en cuenta para la Campaña que se avecina, aportando información precisa y de calidad, para que el productor pueda tomar las mejores decisiones. A continuación, compartimos los conceptos clave de cada una de

las disertaciones, que estuvieron moderadas por el Gerente General de Cotagro, Raúl Bossio, quien agradeció a los asistentes el masi-

vo acompañamiento y los invitó a conocer más los productos y servicios agropecuarios que ofrece la Cooperativa.



Diego Palomeque

"Campaña 20/21: el margen no está en el lote, está en financiarse correctamente"

Es contador Público, fue Gerente de Cargill en el período 1998-2008, Board Member y Chief Financial Officer de MSU desde 2008 y hasta 2016. Ha estructurado numerosos productos de deuda a lo largo de su carrera con todas las fuentes de financiamiento, con amplio recorrido en el negocio de M&A gerenciando portafolios de inversores institucionales (típicamente Fondos de Pensión y Fondos de Private Equity). Es Director Académico de AgroEducación y Profesor de Gestión Financiera aplicada a la cadena de valor agrícola y agroindustrial. En su disertación, Palomeque abordó la temática de economía agropecuaria desde una óptica muy particular: el productor como empresario, más allá de la tranquera. • "El productor agropecuario como empresario tiene cuatro funciones,

producir, hacer logística, comercialización y financiación. Una de ellas es tranquera adentro (producción) pero las otras son afuera. Y a la hora de determinar el resultado de la unidad productiva, las cuatro impactan de la misma manera". • De estas cuatro, Palomeque se centró en financiación y explicó cómo el productor puede tener una rentabilidad extra con esto. • En este momento, dijo, hay perspectiva de inflación superior a la que va devaluando el tipo de cambio oficial. Con lo cual el mercado de futuros en dólares muestra una tasa implícita superior. En este contexto, una buena alternativa es vender los stock de mercadería a posiciones futuras, calzadas con ese tipo de cambio ROFEX y financiarse con descuento de cheques que tienen tasas que van de la mano con el tipo de cambio oficial del dólar.

"El productor agropecuario como empresario tiene cuatro funciones, producir, hacer logística, comercialización y financiación. Una de ellas es tranquera adentro (producción) pero las otras son afuera. Y a la hora de determinar el resultado de la unidad productiva, las cuatro impactan de la misma manera"

Diego Palomeque



Carlos Di Bella

"Pronóstico climático estacional: una herramienta más al momento de tomar decisiones en el agro"

Es Ingeniero Agrónomo y tiene un doctorado en climatología, desarrolla actividades de investigación aplicadas al estudio, el seguimiento y la comprensión de los agroecosistemas a partir del uso de sensores remotos y sistemas de información geográfica. Trabajó en el INTA 25 años, finalizando su carrera como Director del Instituto de Clima y Agua en el año 2019. Es investigador Independiente del CONICET y profesor adjunto regular del Departamento de Métodos Cuantitativos y Sistemas de Información (FAUBA). En su disertación, Di Bella planteó la compleja situación climática que atraviesa la campaña de trigo, y adelantó que si bien no será tan severo el panorama para los cultivos de verano, los márgenes de agua estarán ajustados.

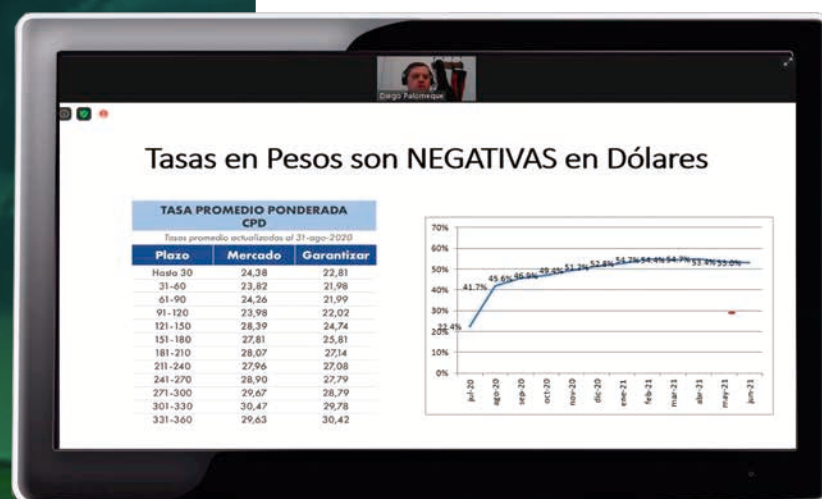
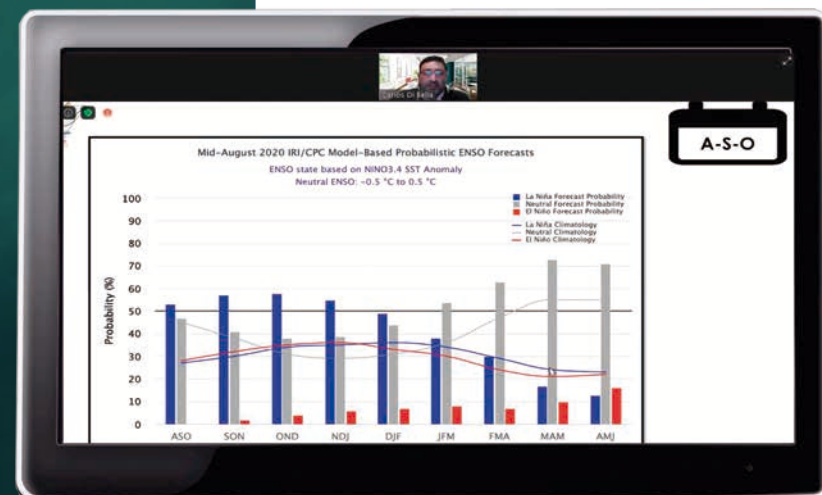
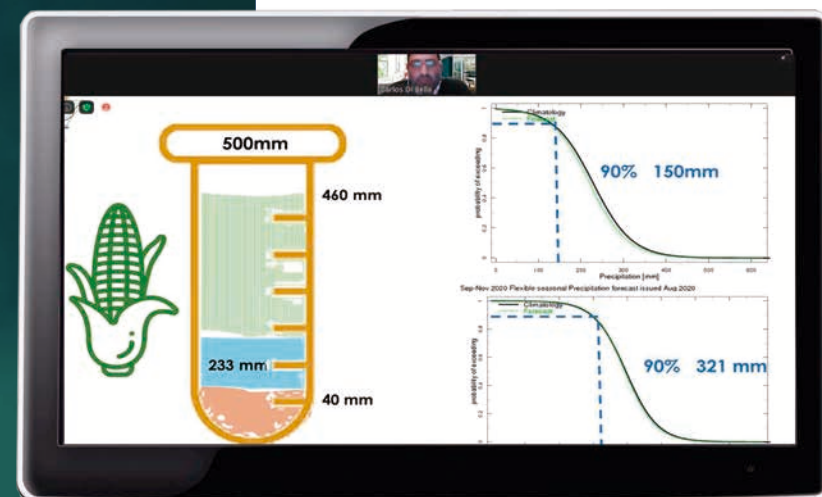
• Entre abril y julio, faltaron 136 milímetros de lluvia de los que normalmente tenemos en la época.

Gran parte de la Provincia de Córdoba tiene muy bajas de reservas de agua (en el orden de los 40 mm).

- Para los próximos meses, las tendencias no están marcadas, se habla de un 50% de posibilidades de tener un año niña.
- En este contexto, y teniendo en cuenta el bajo almacenaje, la situación del trigo es muy complicada, al ser un cultivo que depende mucho de las reservas. Aún con buenas lluvias en los meses que siguen, es difícil revertir.
- En los cultivos de verano: la soja estará ajustada, dependerá del día a día en el clima.
- En el maíz temprano, tiene margen de precipitaciones mayores a la soja, pero la gran vedette podría ser el maíz tardío, donde al analizar los registros históricos surge que las posibilidades de acumular las lluvias adecuadas son del 90%.

"Para los próximos meses, las tendencias no están marcadas, se habla de un 50% de posibilidades de tener un año niña"

Carlos Di Bella



¿Cuándo fue la última vez que te capacitaste?



Palabras de Raúl Bossio, Gerente General de Cotagro

En el rubro agropecuario, agosto y septiembre son meses de capacitaciones, dado que se está en las puertas de cada nueva campaña agrícola y el productor está ávido de información para tomar decisiones.

En la Agroconferencia que hicimos recientemente, cuyo objetivo fue justamente ese, quedó más que claro que una buena parte de la rentabilidad del negocio está en cómo funciona la cosecha puertas afuera de la tranquera. Y para resolver eso las capacitaciones son fundamentales.

En el aspecto productivo la versatilidad para el cambio es mucho más contundente: el productor no sigue eligiendo los mismos insumos que usaba para la soja en la década del '70. Se ha modernizado enormemente.

Pero tranqueras afuera no pasa lo mismo. Siempre lo decimos, Cotagro ofrece un sinnúmero de herramientas y de personal especializado que están para orientar al productor en lo que necesite. Hay que ser sinceros: vender en forward hoy es algo casi elemental, hay otras herramientas mucho más potentes que esa y que incluso permiten un financiamiento barato, a través por ejemplo de la SGR. Esas son las que tenemos que incorporar en el quehacer diario.

Todo proceso de formación siempre merece un esfuerzo del lado de quien se capacita. No es sólo sentarse a escuchar, es también ver cómo aplico, cómo puedo usar, cómo me sirve lo que aprendí.

Los invito a todos a sentarse y pensar, ¿Cuándo fue la última vez que se capacitaron y aplicaron?

En el marco del día del niño, CotagroClub en el sector consumo organizó un sorteo de Meriendas y Bicicletas que tuvo más de 1000 personas participando a través de nuestras

redes sociales y también en compras presenciales. Además, en este año loco nos volvimos más locos y desde el sector insumos se sorteó una Máquina para hacer algodón de azúcar.



Ganadores de las 100 meriendas + bicicletas

GRAL. CABRERA

Berardo Lorena
Ardissone Mirian
Pisani Leandro
Bufarini Elba
Ortolan Yanina
Moine Silvana
Quiroga Mirian
Novaira Cecilia
Ochoa Juan
Juarez Daniela
Pistone Mirian
Baccala Maria Luz
Zalazar Graciela
Viera Yenien
Soltermann Carina
Bottino Florencia
Pistone Jorge
Canton Norberto
Grich Daniela
Alcaraz Adriana
Basso Vanessa
Garello Gabriel
Brignone Ricardo
Alaniz Cintia
Zamora M. Laura
Toledo Romina
Lopez Ramon
Ramirez Claudio
Bossio Noel
Audisio Pablo
Tulis Claudia
Macagno Rene
Carranza Augusto
Torres Sandra
Mataloni Paulo
Sanchez Adriana
Ponzio Veronica
Ortolan Silvana
Ferreiro Guillermo
Fasolino Olga

GRAL. DEHEZA

Silveira Roberto
Host Carmen
Accastello Paola
Mercado Carolina
Fernandez Adriana
Allende Sonia
Morra Norma
Calderon Graciela
Salera Rene
Silveira Jessica
Nivea Juan Carlos
Mura Gabriela
Gastaldi De Torlaschi Mirtha
Dagatti Maria Ester
Buosi Haydee Elsa
Campagno Marta
Soria Maria Ines
Herrera Yanina
Castro Teresa
Velez Norma
Mangiaterra Dario
Zabala Maria
Sitto Carlos
Molina Haldee
Lucero Natalia
Scataglini Maria Eugenia
Giordano Jorge
Salinas, Carmen
Orechia Norberto
Foglizzo Marianela
Viotto Judit
Cartona Gustavo
Alanis Mercedes
Ramonda Maria
Niedfeld Macarena
Alanis Nancy
Loto Soledad
Madero Marta
Marisa Malatini
Federico Oscar Norberto

LAS PERDICES

Elisandra Gino
Diego Villagra
Estefania Rivarola
Georgina Viotto
Alejandra Pellizari
Magali Terrier
Mariano Brinatti
Veronica Ochoa
Lorena Parucca
Luisa De Balocco
Nadia Skorupski
Mari Stanecka
Nolda Felber
Carolina Ducant
Liliana Giuliano
Adriana Castro
Gisela Galetto
Marta Giorgetti
Gloria Rivarola
Victoria Barcena

GANADORES BICI KRAFT

Avaca Adriana
(Gral Cabrera)

Romina Molina
(Las Perdices)

Roberto Guevara
(Gral Deheza)

Ganadores Sorteo Redes

Máquina Algodón de Azúcar:
Yago Lucero

Meriendas:
Vani Filippa
Clau Baez
Yanina Tallone
Marti Lattanzi
Sol Ortiz
Caro Costabella
Mica Peralta
Sole Manzorro
Laura Gonzalez
Mika Monsalvo



¡Y para celebrar el día de la niñez tuvimos la visita de la Vaca Milka durante el mes de Agosto!





Cotagro finalizó el primer ciclo de capacitaciones para continuadores

En el mes de agosto Cotagro finalizó con éxito los 3 encuentros virtuales de capacitación destinado a hijos de productores agropecuarios que comercializan con la cooperativa, denominado "Estrategias Comerciales para tu negocio". Dicha capacitación contó con la participación de más de 50 jóvenes, que a través de la plataforma zoom escucharon las diferentes disertaciones sobre Mercado de Granos a cargo del economista Gonzalo Augusto, de la Bolsa de Cereales de Córdoba, App de Cotagro, propuestas comerciales, negocios de maní, entre otros temas abordados por empleados de nuestra Cooperativa. La idea de Cotagro es continuar con estas capacitaciones para los

continuadores el resto del año, abordando diferentes temáticas e incluyendo a los padres de los mismos en estos espacios.



Se realizó la 3er edición del Congreso técnico de ACA +

La Juventud Agraria Cooperativista Mateo Barra participó el pasado 5 y 6 de agosto de una nueva edición del Congreso Técnico Aca +, organizado por ACA Jóvenes, el movimiento de jóvenes agrarios de la Asociación de Cooperativas Argentinas. Este año, dado el contexto de pandemia, no pudo realizarse de manera presencial, pero Aca ofreció una innovadora plataforma de realidad virtual, donde la metodología empleada fue un simulacro 3D animado en el cual los participantes pudieron recorrer el Congreso eligiendo salas, charlas, información, capacitaciones, entre otros.



Yamila Buffa, Presidenta de la entidad juvenil, moderando un networking de emprendedores.

Sello Alimentos Argentinos para el Maní de Cotagro



En agosto, el Departamento Maní Confitaría aprobó la auditoria de certificación del sello "Alimentos Argentinos", paso previo fundamental para poder identificar a nuestros alimentos con esta denominación.

Se trata de una marca gratuita que distingue a los alimentos:

- Que se elaboran en nuestro país
- Que cumplen protocolos de calidad específicos.
- Que poseen calidad diferenciada

Los principales beneficios son:

- Promoción comercial externa: con stand gratuitos en ferias internacionales y nacionales.
- Y en el caso de maní, con 0.5 adicional de reintegro para las ventas de Blanchado.

A partir de ahora, se iniciarán algunos pasos formales para, en el corto plazo, poder comenzar a operar bajo esta denominación. ¡Felicitaciones a todo el equipo de trabajo!

Asegurá tu campo con el doble de beneficios

La **Segunda Seguros** te brinda coberturas exclusivas para ciclos productivos, ahora con dobles descuentos*.

Ciclo Productivo



TRIGO y SOJA 2da. con bonificación



CEBADA y SOJA 2da. con bonificación

Ciclo Productivo Plus



TRIGO, SOJA 2da. y MAÍZ con bonificación



CEBADA, SOJA 2da. y MAÍZ con bonificación

*Bonificaciones aplicadas sólo por contratación simultánea de ciclos productivos en el mismo lote.

- Bonificación del 40 % (*) en el costo del flete de los qq que correspondan a las pólizas de granizo: Si la SA de la póliza (original + ampliaciones) está entre 10 y 14 qq.
- Bonificación del 60 % (*) en el costo del flete de los qq que correspondan a las pólizas de granizo: Si la SA de la póliza (original + ampliaciones) está entre 15 o más qq.

(*) En ningún caso la bonificación podrá superar los \$ 400/\$ 600

**EL RESPALDO DE SIEMPRE,
CON BENEFICIOS DUPLICADOS.**

Para más información consultá a tu Productor de Seguros
o ingresá en granizo4x4.com.ar



BREVES



"EFECTOS Y AFECTOS EN LOS ADOLESCENTES EN TIEMPOS DE PANDEMIA"



LIC. MARCELA CASSINELLI

A TRAVÉS DE
FACEBOOK & YOUTUBE

AUSPICIAN Y ORGANIZAN



Sucursal Ucacha auspició una de las charlas de las II Jornadas Docentes

Durante el mes de septiembre, en Ucacha se realizan las II Jornadas Docentes "La Escuela en Contextos Actuales. Perspectivas y Desafíos", en modalidad virtual. En este marco, Cotagro auspició la charla "Efectos y afectos de los Adolescentes en tiempos de Pandemia", a cargo de la Licenciada Marcela Cassinelli.



Por el Día del Niño, Cotagro Las Perdices entregó mercadería a merendero

En el mes de agosto, el Jefe de Sucursal Las Perdices entregó galletitas y golosinas a un merendero local, que diariamente brinda desayuno y

merienda a más de 90 chicos de esa localidad.
¡Felicitaciones por la iniciativa!

NUEVO SERVICIO DEL SÚPER DE COTAGRO

Delivery de mercadería para las personas que están aisladas

Cotagro se sigue adaptando a las nuevas circunstancias para no resentir su servicio, es por esto, que ahora ofrecemos la opción de delivery.

Si sos asociado, empleado o cliente del súper de Cotagro, estás en aislamiento, y necesitás mercadería, ahora te ofrecemos una nueva manera de comprar. Podés hacer pedidos de mercadería por WhatsApp y nosotros lo llevamos a tu domicilio.

Solo tenés que pasar el pedido de mercadería lo más detallado posible, acompañado de datos como nombre, número de cuenta (si tenés), método de pago,

dirección y lista de productos que necesitás.

Es importante remarcar que se debe evitar el contacto con nuestro repartidor, el mismo tocará timbre y dejará la mercadería en la puerta, además el pedido debe realizarse dos horas antes del horario de cierre.

Esta operación es válida para el supermercado de General Cabrera, General Deheza y Las Perdices, por el momento. Para el súper de Cotagro, tanto los buenos precios como la calidad del servicio son prioridad, mucho más en estos momentos difíciles, en los que los clientes nos necesitan más que nunca.

AGENDÁ ESTOS TELÉFONOS

GENERAL CABRERA
(0358) 154362274
(0358) 155480804

GENERAL DEHEZA
(0358) 155611255

LAS PERDICES
(0353) 154176466

HORARIOS

GENERAL CABRERA
• Lunes a Sábado de 8 a 12 y 16 a 20 hs.
• Domingo: 8,30 a 12 hs.

GENERAL DEHEZA
• Lunes a Sábados de 8 a 12 y de 15 a 19 hs.

LAS PERDICES
• Lunes a Sábados de 8 a 12.30 y de 16.30 a 20 hs.

COTAGROCLUB



Estas vacaciones de invierno, Cotagro les acercó a los chicos obras de teatro para disfrutar en casa

En este contexto de pandemia, la Cooperativa compartió de manera gratuita cuatro obras de teatro y títeres, para que todos los chicos se divirtieran durante el receso invernal. En julio, el mes del cooperativismo, Cotagro les hizo a los chicos las vacaciones de invierno mucho más

divertidas, compartiendo cuatro opciones de obras de teatro de actores cordobeses, de manera totalmente gratuita en sus redes sociales. Con el objetivo de cuidar a los chicos y ayudarlos a que la cuarentena no les sea tan pesada, la Cooperativa puso a disposición en sus redes sociales (Instagram y Facebook)

obras infantiles de calidad, actorales, musicales y de títeres. El material estuvo disponible las 24 horas del día durante todo el receso invernal.





Espectacular videoconferencia del Dr. Daniel López Rosetti sobre coronavirus y stress psicosocial

El 18 de agosto, Cotagro junto a La Segunda, Agrocanje y las cooperativas La Vencedora de Hernando, Unión de Justiniano Posse, Unión de Marcos Juárez, Camil de Irigoyen y Ascensión, organizaron la videoconferencia "Coronavirus: manejo del stress psicosocial", dictada por el Dr. Daniel López Rosetti. Más de 1000 asistentes disfrutaron de las palabras del reconocido médico, que cuenta con una columna de salud en *Telefé Noticias* y su información siempre es bien recibida por la gente.

Compartimos algunos de los conceptos principales de la charla:

"Dentro de 90 días, entraremos en la fase 2 del proceso, donde todo dependerá de una fuerte responsabilidad individual. Es la etapa que sigue hasta la fase 3 cuando haya mas anticuerpos que virus porque llegó la vacuna y superemos la situación. Para el segundo semestre del año que viene estaría la situación más controlada".

"De marzo a hoy hay una cantidad enorme de medicamentos y tratamientos en pacientes internados que cambiaron la historia y permiten que pacientes que antes fallecían, hoy no lo hagan. El paciente moderado o grave de marzo, que se moría, hoy sobrevive".

CUIDADOS COMPLEMENTARIOS		
Lavado de Manos	Barbijo	Limpieza
No tocarse la Cara	Objetos Personales	Ventilación
Tos Estornudo	Distanciamiento Social (1,5 mts)	Aislamiento Social (Cuarentena)

Coronavirus en Argentina

Manejo del Estrés Psicosocial

Dr. Daniel López Rosetti

"Que se esté preparando la vacuna acá es una gran noticia, no es lo mismo que esperar las sobras de las que se produzcan en Europa. Entre enero y abril se comenzaría a vacunar".

"Si usted en una hoja pone de un lado lo que le gusta hacer en pandemia y del otro lo que le hace bien, la receta es: disminuir lo que no te gusta y aumentar lo que sí. Y efectuar un plan, tomar decisiones. El desafío es en principio individual y luego, colectivo. La luz al final del túnel se ve."

Consejos: meditación, salir de la zona de confort, empatía, hacer foco en el ahora, resiliencia.

"Cuando las cargas son mayores a mi capacidad de resistencia se produce estrés y el psicosocial es el que sufre toda la sociedad en su conjunto. ¿Cuál es el tratamiento? Inteligencia emocional. En alguna medida, uno es artífice de su destino, y podría estar mejor si hace algunas cosas. Compartir, aumentar vínculos sociales, hablar con amigos y familia, etcétera".



Para festejar el día del Cooperativismo, el ente intercooperativo donó y repartió bolsones al centro de jubilados



En el mes de Julio, el Ente Intercooperativo Cabrerense (COPESP, Cooperativa Integral Independencia y Cotagro) decidió festejar el Día de la Cooperación de una manera muy particular: donando 300 bolsones de mercadería a los abuelos, el sector más golpeado por esta pandemia.

Los mismos fueron armados y entregados por los propios empleados de estas entidades, que, organizados en grupos, lograron ir casa por casa finalizando la entrega en un solo día de trabajo. Como es tradicional, las tres entidades realizamos de manera conjunta los festejos en el mes de julio de cada año, normalmente en el predio del Ex Ferrocarril, situación que este año tuvimos que modificar. Pero eso no nos detuvo para seguir apoyando a la comunidad que tanto nos brinda diariamente, y por eso, este año nuestro aporte fue para el Centro de Jubilados y Pensionados de General Cabrera.



“La Cooperación descansa en el simple principio de que como seres humanos nos necesitamos mutuamente”

James Peter Warbasse

Cotagro abrió Agencia Pueblo Italiano, su centro número 21

La cooperativa de General Cabrera se sigue expandiendo en la provincia de Córdoba, continuando con el plan estratégico de contar con 25 centros hacia el año 2025.



Desde mediados de Julio, está operativo el centro número 21 de Cotagro, en la localidad cordobesa de Pueblo Italiano, donde nuestros clientes podrán encontrar la gama completa de servicios de la UEN Agropecuaria y, además, productos urbanos de La Segunda, Coovaeo y AcaSalud.

Los productores de la zona interesados en operar con Cotagro, pueden contactarse con Agencia Pueblo Italiano

Av. Córdoba 435 (3463) 405921



finalizó con éxito en General Cabrera, y ahora se está desarrollando en General Deheza, Las Perdices y Bengolea

En el mes de junio, Cotagro lanzó Recreo Cooperativo, un taller destinado a los alumnos de quinto y sexto grado de las escuelas primarias de la zona, que tiene como objetivo acercar la Cooperativa a la comunidad difundiendo los valores y principios del movimiento cooperativista.

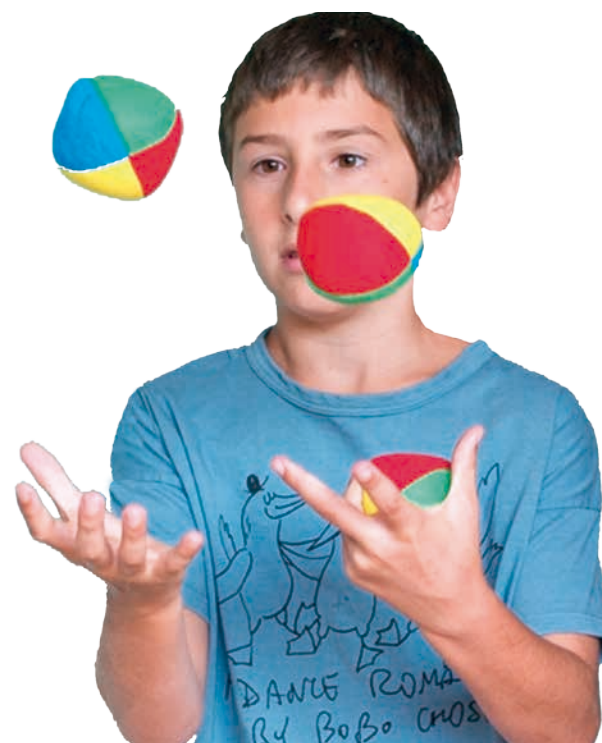
Dado el contexto de la pandemia causada por el Covid-19, Recreo Cooperativo funciona de manera virtual, recreando los valores y principios del cooperativismo a partir de distintos juegos interactivos en los que los alumnos participan junto a sus familias y se sienten conectados con su grupo a pesar de la distancia social. En julio finalizamos con éxito el ciclo con los cuatro colegios primarios de General Cabrera, y a finales de agosto comenzó a marchar el proyecto en General Deheza, Las Perdices y Bengolea. La idea es ir de a poco extendiendo Recreo por todas las sucursales y agencias de Cotagro.

¿Cómo funciona? Cada semana se propone un desafío que se presenta en forma de video, animado por un profesional de la recreación, el arte y el circo; y ofrece actividades que no tienen que ver con las pantallas, sino que son corporales, lúdicas y de movimiento. Luego, Cotagro hará un video con las construcciones colectivas de todos.

La dinámica de cada juego trae desafíos que invitan a moverse pero también a pensar y sentir. La idea es que los chicos y chicas dejen entrar este "recreo" a sus casas y que las actividades los inviten a "salir por la ventana", a respirar aire fresco, a conectarse con otros.

Las producciones audiovisuales y lúdicas de los chicos que deriven de los talleres son publicadas en las redes sociales de Cotagro, pero además, el esfuerzo cooperativo tienen sus frutos, ya que cada colegio que participe al final del ciclo se llevará elementos muy necesarios para la comunidad escolar.

Para desarrollar la actividad, Cotagro contó con la asistencia de Fundación Nodos, la unidad de la Asociación de Cooperativas Argentinas dedicada a la capacitación y la formación cooperativista.





Ing. Agr. Gustavo Caudana
DTA General Deheza

¿Qué hay de nuevo en variedades de soja?

La elección de la variedad de soja a sembrar es una de las decisiones que más impacto tiene en el rendimiento de un lote. Por eso, con el propósito de probar las variedades que consideramos mejores para nuestra zona, desde el Departamento Técnico de Cotagro se llevaron a cabo ocho ensayos de rendimiento en diferentes localidades.

A pesar de que hay mucha información en internet, y que es muy útil, creemos que son valiosos los datos generados por la Cooperativa ya que es información de primera mano, y generada en las localidades de la región con el manejo propio de cada productor donde se realiza la prueba. Además, estaba como incentivo para realizar estos ensayos el hecho de que había variedades nuevas como la 52R19 y 49R19 de Don Mario, y la 4x5 de Syngenta.

DATOS DEL ENSAYO

Variedades participantes

Semillero	Variedad
Don Mario	46R18 STS
Don Mario	49R19 STS
Don Mario	52R19
Syngenta	Syn 4X5
Syngenta	Syn 5X1
Nidera	5028 STS

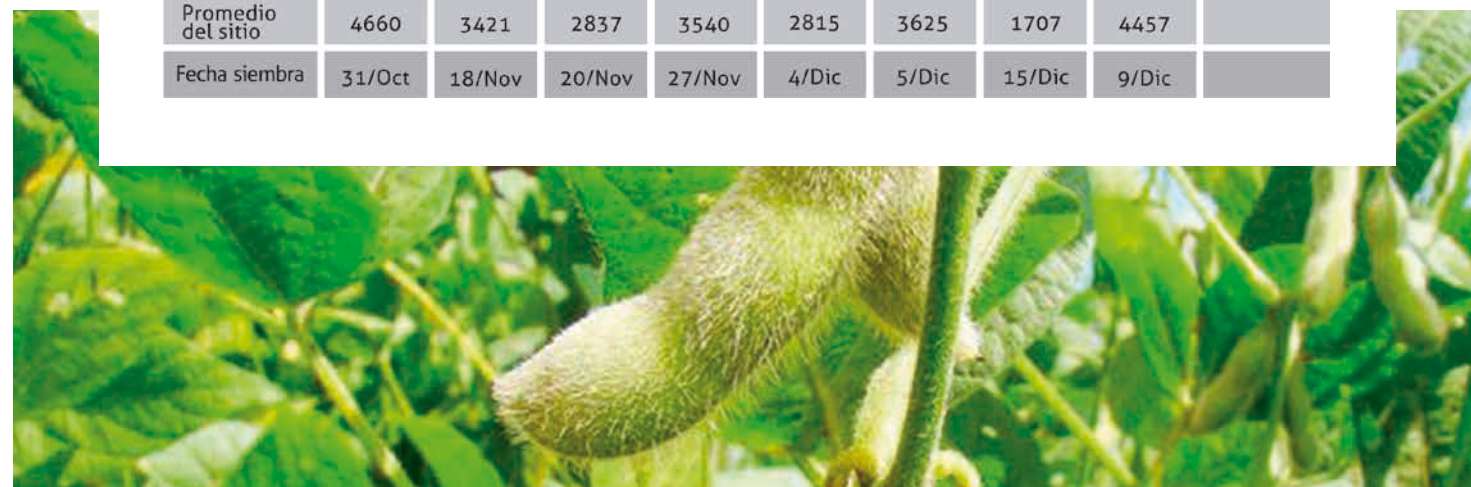
Localidades donde se hicieron los ensayos



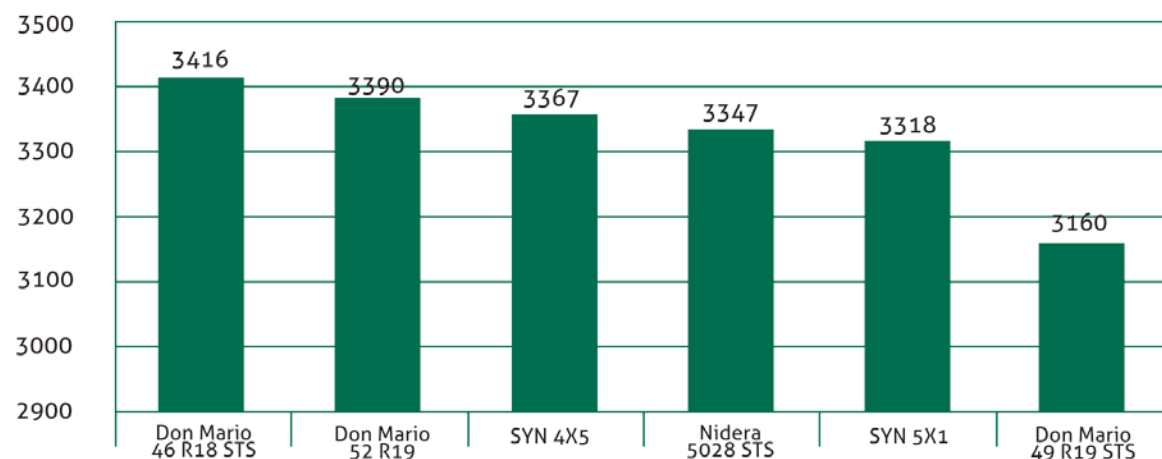
Resultados

En la siguiente tabla se muestran los resultados de los distintos ensayos, con el rendimiento en kg por hectárea. En las filas de abajo se muestra la fecha de siembra de cada sitio y su rendimiento promedio. Las celdas de color verde indican la variedad que ganó en cada localidad.

VARIEDAD	Gral. Deheza	Alejandro Roca	Chucul	Gral. Cabrera	Río Cuarto	Etruria	Elena	Las Perdices	PROMEDIO DE LA VARIEDAD
Don Mario 46 R18 STS	4730	3507	2850	3609	2319	3875	1758	4680	3416
Don Mario 52 R19	4926	3392	2950	3574	2657	3625	1591	4406	3390
SYN 4X5	4884	3635	3220	3739	2625	3594	1870	-	3367
Nidera 5028 STS	4576	3153	2800	3348	3333	3625	1618	4320	3347
SYN 5X1	4500	3460	2400	3587	3285	3218	1674	4420	3318
Don Mario 49 R19 STS	4346	3378	2800	3383	2673	3812	1731	-	3160
Promedio del sitio	4660	3421	2837	3540	2815	3625	1707	4457	
Fecha siembra	31/Oct	18/Nov	20/Nov	27/Nov	4/Dic	5/Dic	15/Dic	9/Dic	

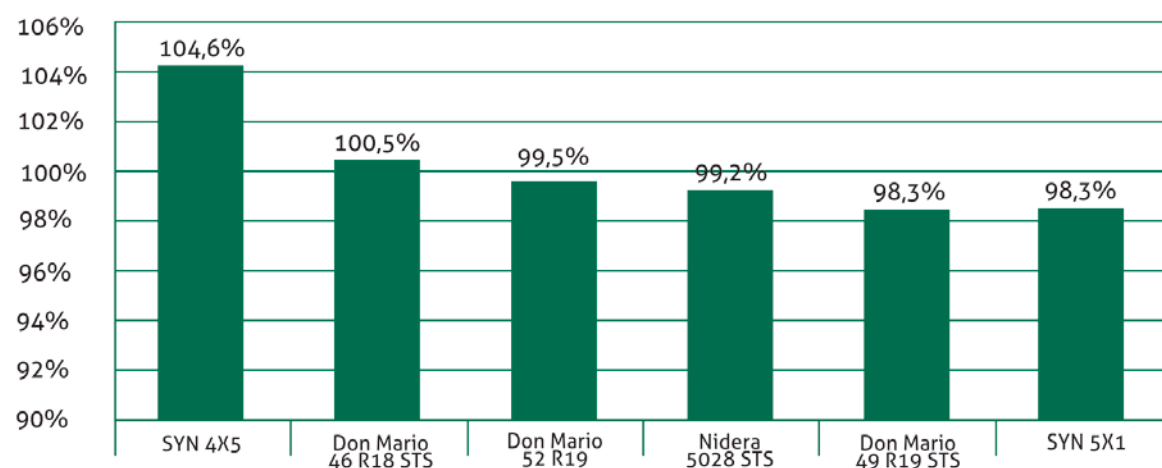


Rendimiento promedio Kg/Ha - 8 ensayos



Otra forma de procesar los datos es analizarlos como porcentaje respecto al promedio de cada ensayo. Luego, para cada variedad, calculamos el promedio de ese valor en los 8 ensayos. Por ejemplo lo nos dice el siguiente grafico es que Syn 4x5 estuvo, teniendo en cuenta todos los ensayos, un 4,6% por encima del promedio en cada sitio

Rendimiento relativo al promedio - 8 ensayos



Como conclusión, si bien todas las variedades demostraron ser muy competitivas, en los ensayos realizados se destacaron Syn 4x5 y DM 46R18 en lo que respecta a grupos IV de madurez y DM 52R19 dentro del grupo V.

Agradecimientos

A los productores que nos brindaron sus lotes y herramientas para realizar los ensayos, ellos son:

General Deheza: Mauro Somale (Campos El Nini).

General Cabrera: Hugo y Nestor Ribotta (Agropecuaria San Andres).

Rio Cuarto: Héctor Grosso.

Chucul: Rubén y Sergio Otonello.

Alejandro Roca: Nicolás Apto.

Elena: Martin Nicolás Darico.

Las Perdices: Nelki Dogliani.

Etruria: Mariano Cristian.



Fuente: kiwi limón

PARA ARRANCAR
EL DÍA
con mucha
ENERGÍA

[LAS RECETAS] de Cotagro

MINI HOTCAKES DE BANANA

Ingredientes

- 2 bananas
- 1 huevo
- 1 cucharada de azúcar
- 1 taza de Avena
- Arándanos
- Dulce de leche

Procedimiento

En un recipiente pone el puré de 2 bananas, agrega el huevo, y mezclá. Incorporá el azúcar, la avena y mezclá nuevamente hasta obtener una consistencia semiespesa. Calienta una sartén a temperatura media, coloca un poco de la mezcla de hot cakes, agregá los arándanos y a cocinar por 5 minutos. ¡Acompañalos con lo que más te guste!



¿TE ANIMÁS A DESCUBRIR LAS 7 DIFERENCIAS?



HUMOR

COTAGRITO ESTÁ EN SU HABITACIÓN Y LE PREGUNTA A SU MAMÁ:

¡MAMAAAAÁ!
¿PUEDO IR A LA CASA DE JUAN?

NO, AÚN ESTAMOS EN CUARENTENA...

¡BEEEEEE!

CAMBIANDO DE TEMA,
TE QUERÍA PREGUNTAR...
¿CÓMO HACEN LAS OVEJAS?

AH...¡MUCHAS GRACIAS!
¡ENTONCES ME VOY!



COTAGRO