Marzo - Abril 2021

513

COTAGRO

Periódico Informativo Mensual de COTAGRO Cooperativa Agropecuaria Limitada

COSECHA 2021



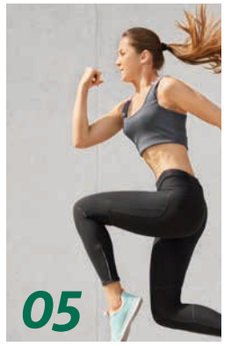
SUMARIO

Descuentos para asociados de Cotagro en soluciones de energía solar



Festejamos el Día del Animal ayudando a Colitas Felices.





Descuentos en EMEC y Oxígeno Gym para clientes de Cotagro Club

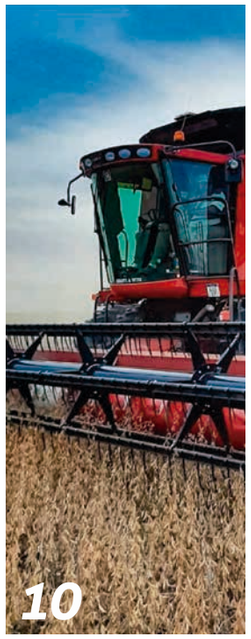


Operativo de testeo sorpresa en el súper de Cotagro

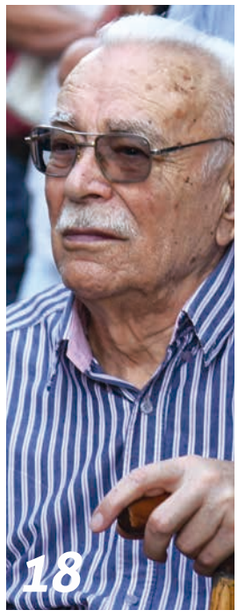
Cotagro firmó un acuerdo con el Gobierno de Córdoba para la producción de Biocombustibles.

Cotagro obtuvo la certificación de soja y maíz sustentables.





Cosecha 2021, en busca de un nuevo récord de acopio.



¡Hasta Siempre, querido Atilio Odetti!

Aprobación definitiva del Parque Industrial General Cabrera.





El Sito 2 del Criadero de Cerdos y 3C Biogas ya tienen su certificado ambiental.

Noticias Breves.



Yamila Buffa, reelegida presidenta de la Juventud Mateo Barra.





Trigo 2021:
Una oportunidad para consolidar el crecimiento y la producción.



Las Recetas de Cotagro: Muffins de coco y harina integral.

EDITORIAL

CONTRARRESTAR EL INDIVIDUALISMO CON ASOCIATIVISMO

En un país en el que urgen "motores" que impulsen la economía, resulta indispensable que desde las políticas públicas se promuevan acciones que fomenten, consoliden y apoyen a actores socioeconómicos que potencian las economías regionales, como las Cooperativas.
Protagonistas de un modelo productivista, las cooperativas agregan valor constantemente –ya sea fortaleciendo el mercado interno o siendo competitivos a la hora de ofrecer productos al mundo-, y se transforman en ejes del crecimiento económico y social de las comunidades en las que se emplazan. Esto se puede apreciar a simple vista, en las localidades en las que Cotagro está presente, por ejemplo: generalmente se posiciona como una de las principales –sino la principal- fuente de trabajo para los pobladores.
Contrarrestando el individualismo que caracteriza a una buena parte de la sociedad, y que está muy lejos de sumar, si hay una razón por la que el cooperativismo sigue más vigente que nunca, es porque el asociativismo es una gran manera de crecer. A la par, de la mano, caminando juntos, buscando el beneficio común.

Adherido a la Asociación de Cooperativas Argentinas
INAES - Inscripción 1194 - Año 53

CASA CENTRAL:
GENERAL CABRERA: 9 de Julio 918 - (0358) 4933333 - cotagro@cotagro.com.ar

SUCURSALES DE COTAGRO:
BENGOLEA: San Martin 398 -(0353) 487332 / 3362 / 3549 - jjalil@cotagro.com.ar
GENERAL DEHEZA: Santa Fe 356 - (0358) 4057300 / 01 / 02 - dperticarari@cotagro.com.ar
LOS MOLLES: Zona Rural -(0358) 4931406 - hnuesch@cotagro.com.ar
CHUCUL: San Martín s/n - (0358) 4912008 - lthur@cotagro.com.ar
LAS PERDICES: San Martin 402 - (0353) 4940111 / 022 - eromero@cotagro.com.ar
UCACHA: Córdoba 275 - (0353) 4900452 - vsetterani@cotagro.com.ar

AGENCIAS DE COTAGRO:
LA CARLOTA: Deán Funes 578 - (03584) 422218 - rmiloc@cotagro.com.ar
RIO CUARTO: Ruta Nacional A005 Km2.7/Bolivar 53- (0358) 4646950 - riocuarto@cotagro.com.ar
NASCHEL: San Martin 289 - 02656) 491065 - naschel@cotagro.com.ar
ELENA: Av. Pedro Oviedo 085 - (0358) 4881738 - elena@cotagro.com.ar
LAS PEÑAS: Avda. 22 De Octubre y Soberanía Nacional - (0358) 154366133 laspenas@cotagro.com.ar
ALEJANDRO ROCA: Calle Pública S/N - (0358) 155609753 - alejandro@cotagro.com.ar
LA CAROLINA: Avda. Gral. Belgrano Esquina San Martin - (0358) 4801001 lacarolina@cotagro.com.ar
CHARRAS: Hipolito Irigoyen 635 - (0358) 154366133 - charras@cotagro.com.ar
ALCIRA GIGENA: Ruta Nacional 36. Km 648.5 - (0358) 154125695
VILLA MERCEDES: Av. Mitre 1489 - (02657) 15203113
CHAZÓN: Calle 23 Nº 142 - (0353) 562-1943
DEL CAMPILLO: Carlos Pellegrini s/n - (03583) 15451423
LAS ACEQUIAS: Sarmiento 346 - (0358) 154028926
PUEBLO ITALIANO: Av. Córdoba 435 - (3463) 405921
RIO DE LOS SAUCES: Jujuy s/n local 6 - (0358) 154193222 - cotagrolossauces@lasegunda.com.ar

@CotagroAR
@CotagroAR
@CotagroAR
www.youtube.com/CotagroCAL
www.linkedin.com/company/Cotagro



DESCUENTOS PARA ASOCIADOS DE COTAGRO
en soluciones de energía solar

El Programa de Fidelización de Asociados de la Cooperativa, Cotagro Suma, cerró un acuerdo con la firma Ecovatio –que desarrolla servicios especiales para el agro en materia de Generación Solar Fotovoltaica-, para beneficiar con el -12% de descuento a los productores que forman parte del plan.
El descuento se aplica a toda la línea de generadores solares monofásicos y trifásicos en todas sus potencias, como así también la línea de generadores solares para bombas para riego (en todas sus potencias). Estas soluciones son las más necesarias, complejas y de mayor precio utilizadas en el agro.
Ecovatio está adherido a Agro Canje, por lo que el socio productor podrá operar a través de esa propuesta, pagando en granos.
Además, la empresa ofrece productos para generar energía limpia en:

- Viviendas Rurales Aisladas
- Galpones Rurales
- Bombas solares para agua
- Postes tecnológicos

AGRO CANJE®

PARA ACCEDER AL DESCUENTO, SIMPLEMENTE HAY QUE ACERCARSE A ECOVATIO E INDICAR QUE SE ES **ASOCIADO DE LA COOPERATIVA.**

EL BENEFICIO ESTARÁ VIGENTE EN LOS MESES DE **MAYO** Y **JUNIO** DEL 2021.

POR CONSULTAS, TRATAR CON GASPAR OBERTI AL **3516 10-4075**





DESCUENTOS EN EMEC Y OXIGENO GYM
para clientes de CotagroClub

El club de beneficios de los clientes urbanos de Cotagro suma más beneficios para los socios y adherentes. En esta oportunidad, descuentos del -10, -20 y hasta -30% en el pase libre full de Oxigeno Gym, General Cabrera. Estas bonificaciones estarán vigentes hasta finales de junio.
Por otro lado, durante los meses de mayo, junio y julio, los socios de CotagroClub podrán disfrutar de un -10% de descuento en la afiliación por 6 meses al servicio de emergencias de EMEC, siempre que se trate de personas que no estén afiliadas anteriormente. El beneficio es aplicable a todos los planes de cobertura.
Y como si esto fuera poco, Cotagro ofrece a los afiliados a EMEC un -10% de descuento extra a los que contraten por primera vez el Seguro de Vivienda multi cobertura del Grupo Asegurador La Segunda, pagando con débito automático por medio de CBU.
Además, los afiliados de EMEC que son también socios o adherentes de CotagroClub, tendrán durante todo el mes de mayo, un -10% de descuento en el supermercado de Cotagro, los días lunes con pago en efectivo. Esta bonificación no es acumulable con otros descuentos vigentes al momento de la compra.

10%
DESCUENTO
EN AFILIACIÓN POR 6 MESES

Y PARA AFILIADOS DE EMEC

10% **DESCUENTO**
QUIEN CONTRATE POR PRIMERA VEZ SEGURO DE VIVIENDA

10% **DESCUENTO**
EN SUPERMERCADO DURANTE EL MES DE MAYO

¡Descuentos!

EXCLUSIVO PARA CLIENTES DE COTAGROCLUB

EN PASE LIBRE FULL

- **10 % Plan Trimestral**
- **20 % Plan Semestral**
- **30 % Plan Anual**

COTAGROCLUB FESTEJÓ EL DÍA DEL ANIMAL
Ayudando a Colitas Felices

Hasta el 30 de abril, clientes del súper de Cotagro estuvieron donando alimento balanceado o el vuelto de la compra en alcancías, para colaborar con los perritos de Colitas Felices.
Quienes ayudaban, participaron por una bolsa de alimento x 15 kilos + un antiparasitario completo para su mascota.
Además, entre el 27 de abril y el 2 de mayo toda la línea de balanceados tuvo un -10% de descuento en el súper de Cotagro.









OPERATIVO DE TESTEO SORPRESA
en el súper de Cotagro





El 23 de abril, la Municipalidad de General Cabrera organizó junto al súper de Cotagro Casa Central, un operativo de testeos sorpresivos a clientes y empleados de la Cooperativa, para evaluar qué nivel de circulación tiene el Covid-19 en la ciudad. El resultado arrojó 99 estudios negativos.
Al respecto, la doctora Julieta Rosso, integrante del COE local, señaló: "Tener un resultado así para terminar la semana es sumamente alentador. Hay que seguir cuidándose, respetando las medidas"
Para la acción, la mitad de los test de antígeos (o hisopados rápidos) fueron aportados por el municipio, en tanto que la otra mitad fue afrontada por Cotagro.
Durante una hora, los clientes y empleados que voluntariamente decidían testearse, eran sometidos al control –en un proceso simple y para nada doloroso-, y 15 minutos después recibían su resultado.
Para Cotagro, es importante colaborar en este tipo de acciones que ayudan a prevenir los contagios, y brindar a los clientes la posibilidad de hacerse los estudios.



COTAGRO OBTUVO LA CERTIFICACIÓN de Soja y Maíz Sustentables

Es la única Cooperativa de ACA que cuenta con la habilitación para recibir y comercializar este tipo de granos.

Después de mucho trabajo, Cotagro certificó la norma francesa 2BSvs (Biomass Biofuels Sustainability Voluntary Scheme) aprobada por la Unión Europea, de Soja y Maíz Sustentables. Esto implica estar habilitados para la recepción y comercialización de este tipo de granos, normalmente usados para la producción de biocombustibles.

Un equipo conformado por los colaboradores Esteban Riberi, Guillermo Piccinini, Eugenia Broggi y Juan José Altamirano cumplió con todos los requisitos y a través de la firma Control Union, pudo lograr la certificación, que ahora deberá renovarse anualmente.

Actualmente, Cotagro tiene tres plantas habilitadas para recibir este tipo de mercadería: General Cabrera, General Deheza y Las Perdices. Y como dato adicional, es la única cooperativa de ACA que logró certificar los dos granos (maíz y soja) en sus plantas de acopio.

Con esta certificación, la Cooperativa logra una herramienta más para sus productores y continúa apostando a una producción sostenible que contribuya con el medioambiente y la reducción de gases del efecto invernadero





COTAGRO FIRMÓ UN ACUERDO CON EL GOBIERNO DE CÓRDOBA para producir biocombustibles

Lo hará en la planta Agroindustrial de Alcira Gigena



El 19 de abril, Cotagro, junto a otros consorcios, empresas, municipios y cooperativas de Córdoba, firmó con el Gobierno provincial un acuerdo en el marco del Programa de Autoconsumo de Biodiesel 100%. Esta iniciativa busca diversificar la matriz energética para reemplazar combustibles contaminantes por biocombustibles y producir con autonomía energética.

El gobernador Juan Schiaretti presentó el Programa y señaló: "Buscamos promover la autoproducción y el autoconsumo de Biodiésel Córdoba, industrializando las economías regionales, agregando valor a las materias primas, fortaleciendo cadenas productivas y generando empleo".

Schiaretti mantiene un rol muy activo en la defensa del sector de los biocombustibles y es uno de los que impulsa la prórroga de la ley de promoción fiscal que rige desde 2006 y vence el 12 de mayo próximo.

De qué se trata el acuerdo

El gobierno dispuso un fondo de $500 millones para la asistencia económica y financiera a quienes quieran comprar plantas productoras de biodiésel para autoconsumo. Los proyectos que accedan serán elegidos a través de un comité y apuntan a empresas de cualquier rubro.

Los créditos para las mini plantas serán a 48 meses con seis años de gracia y un interés "simbólico". Según datos oficiales ya hay 25 proyectos de consorcios, empresas, municipios y cooperativas interesados en invertir en esos complejos de producción de biocombustibles, entre las que está Cotagro.

La idea de la Cooperativa es producir biocombustibles en la planta Agroindustrial de Alcira Gigena para consumo propio, a partir del aceite de soja. Esto tiene como beneficio el hecho de evitar los impuestos que contiene el combustible regular, con lo cual resulta más barato.

La iniciativa también permitirá ayudar a los asociados que quieran utilizar este tipo de combustible más amigable con el medioambiente.



COSECHA 2021
En busca de un nuevo récord de acopio

En el mes de julio de 2020, los meteorólogos bajaban las expectativas de los productores de un hondazo, proyectando un año "niña", es decir, con lluvias por debajo de lo normal que podrían afectar los rendimientos de esta cosecha.
A nivel país esto finalmente se cumplió, pero hubo algunas excepciones -especialmente en la provincia de Córdoba-, en las que las precipitaciones abundantes llegaron en el momento justo. La zona de influencia de Cotagro fue una de estas regiones "tocadas con la varita", lo cual provocó lo que hoy estamos viendo, muy buenos resultados productivos.



Con récord de camiones salidos a campo, la soja arrancó "con todo". El maíz, en su mayoría tardío, muestra buenas condiciones y prepara su ingreso para mitad de año. En cuanto al maní, pese al ataque de sclerotinia, está arrancándose a buen ritmo. En este contexto, la Cooperativa apuesta a superar las 750 mil toneladas y se esfuerza por brindar el mejor servicio de logística.

Soja: récord histórico de camiones a campo

El ingreso de la soja marca el pulso de lo que seguramente será una gran cosecha. "En este grano Cotagro logró un record histórico de salida de camiones a campo el 28 de abril con 263 unidades (o en otros términos, 7.900 toneladas)", indica Gerardo Moressi, Jefe del Departamento Granos de la Cooperativa.
Pero lo cierto es que el récord no es aislado: en los últimos diez días de abril el ingreso de camiones superó las 200 unidades diarias, llegando el 28/4 a 320, otro récord para los 3 granos juntos.
En cuanto a la calidad, Moressi detalló que la mercadería entra en perfectas condiciones de humedad y calidad del grano. "Esto es producto de que el clima viene acompañando, ya que si bien tenemos procesos de lluvias, no son prolongadas en modo de temporal, lo que hace que rápidamente se retome la trilla", destaca el contador.
En este punto, el ingeniero Fabián Giraudo, Jefe del Departamento de Producción Agrícola de Cotagro, indica que la soja sembrada antes de mediados de noviembre se vio un poco más resentida por las escasas lluvias de fines de febrero y principios de marzo, a diferencia de lo sembrado después de esa fecha. "Sin embargo, en general, los rindes son muy buenos, promedian los 30/32 quintales por hectárea", añade el ingeniero.
El porcentaje de avance en la zona de influencia de Cotagro ronda, a finales de abril, el 60/70%, y si el tiempo acompaña en los próximos 10 días, se va a terminar la cosecha sin mayores sobresaltos. "Como conclusión podemos decir que para soja, esta es la campaña perfecta", agrega.

320
camiones
Récord de ingresos en Soja, Maíz y Maní el 28/04

Muy buena calidad del grano

30/32
qq/Ha
Rendimiento promedio en Soja









Esperando el maíz "de segunda"

Respecto al maíz, sabemos que se divide en maíz "de siembra temprana" (cultivado en septiembre/octubre y cosechado en marzo/abril) y maíz "de siembra tardía" (cultivado en diciembre y cosechado en julio). "En esta cosecha, a raíz de que las lluvias no llegaron a comienzos de la primavera sino después, muchos de los lotes que se querían sembrar de primera se pasaron a segunda, por lo que de primera hay un 10% sembrado y el resto es maíz de segunda", aclara Moressi.

Si bien ese 10% ya está en condiciones de cosecha, aún no se ha levantado. "Se espera porque la soja está madura y es prioridad en este momento. Hay que ver qué pasa cuando cosechemos, pero parece estar mejor que el año pasado en cuanto a calidad", agrega Giraudo. A esto Moressi añade: "Hasta el momento ha ingresado muy poco maíz, nos estamos preparando para junio/julio y agosto, momento que ingresará el gran volumen de maíz de segunda".

En este contexto, es de esperar que el maíz tardío, al recibir las lluvias –pese a los escasos registros de finales de febrero principios de marzo-, se obtengan muy buenos rindes en toda la zona.



Maní, con el arrancado a toda marcha

En el caso de este cultivo, en la zona de influencia de nuestra Cooperativa está en pleno proceso de arrancado (70% en general) y la cosecha va apenas en un 2% de avance. "Hasta el momento ingresaron 70 camiones, pero esperamos más de 2500. La calidad cumple con los parámetros de normalidad, y se presume que el procesamiento comenzará los primeros días de mayo", señala el Jefe del Departamento Maní Confitería, Elvio Cerutti.

"Este año ha sido bueno pese al ataque de la sclerotinia, un hongo de suelo que ocurre cuando el año es fresco, como sucedió en enero. Hacia febrero mejoraron las condiciones pero las lluvias de marzo provocaron otro ataque, entonces varios lotes se arrancaron antes de tiempo, y eso va a marcar la diferencia con el año pasado donde no hubo este tipo de problemas. Esto podría afectar los rendimientos", explica el ingeniero Giraudo.

Hasta el momento lo trillado es ínfimo. De todos modos la cosecha del maní vendrá en el momento donde ya se haya terminado con la soja y no se haya comenzado con el maíz de segunda, asegurando una buena logística a la hora de la recolección y recepción en nuestra planta procesadora.

Por lo pronto, el Departamento Maní Confitería adquirió nueva maquinaria para afrontar la descarga y procesar y exportar el producto en tiempo y forma. En concreto, se trata de cinco autoelevadores y una pala Michigan.

Apuntando al nuevo récord y apostando a la logística

"Estamos en una campaña que 'pintaba' como preocupante pero que finalmente viene muy bien en nuestra zona. Al productor le está yendo bien, por lo tanto también sucede lo mismo en la Cooperativa. De seguir todo así, podríamos estar cumpliendo la meta de las 750 mil toneladas acopiadas, superando una vez más el récord de acopio de Cotagro", dice Moressi.

Con muchas de las plantas funcionando las 24 horas del día, en este contexto tan alentador el desafío está, claramente, en brindar buenas respuestas al productor agropecuario con el servicio de logística. Para eso, nos estuvimos preparando: por un lado, están casi en proceso de finalización los nuevos silos de Las Perdices y Río Cuarto, que sumarán 20 mil toneladas en capacidad de almacenaje a la Cooperativa.

Por el otro, al igual que el año pasado, almacenamos la producción de nuestros asociados también en silobolsas, para ampliar la capacidad de descarga de las distintas plantas de acopio. En total, podemos almacenar de esta manera 10 mil toneladas más. Muchas de ellas, de hecho, están trabajando estos meses las 24 horas del día, los 7 días de la semana.



10%
El 10% sembrado es Maíz de Primera

2500
Se esperan más de 2500 camiones de Maní

70%
El 70% de Maní está en proceso de arrancado



Cosecha 2021, otra oportunidad para capitalizar



Palabras de Raúl Bossio, Gerente General de Cotagro

Si hay algo que le trajo 2021 al campo son sorpresas: este escenario de buena cosecha y buenos precios no estaba previsto cuando comenzamos a avizorar la nueva campaña agrícola. De hecho el año pasado no sucedió, nos acompañó el clima pero las cotizaciones no fueron las mejores.

En este contexto quiero llamarlos a ser cautos y medidos con las decisiones económicas que tomamos. No estamos obligados a decidir todo ya, al menos no antes de terminar de cosechar.

Y en caso de decidir invertir, planificar esas inversiones, siempre teniendo en claro que este tipo de años son para fortalecernos, para agregar firmeza a nuestro capital. Porque justamente eso, el capital de trabajo, es la mejor inversión del productor, aquella que brinda sustentabilidad.

En entorno otra vez beneficioso para el campo, no resulta raro que el sector financiero presente un abanico grande de opciones de préstamos para el sector. Seamos inteligentes y proactivos en cómo vamos a usar esta alternativa que se nos presenta.

El escenario que nos presenta 2021 no estaba previsto. Quedaba fuera de todo manual. El viento sopla a favor, ¿Cómo lo vamos a aprovechar? ¿Haciendo más de lo mismo o haciendo algo distinto?





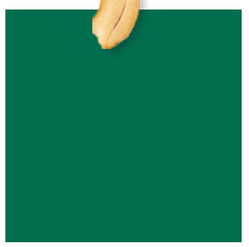




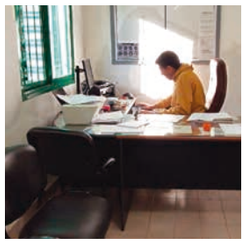






















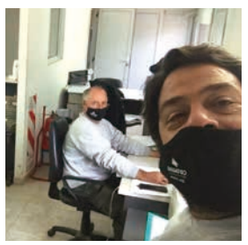














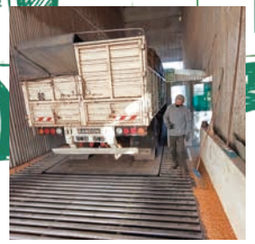


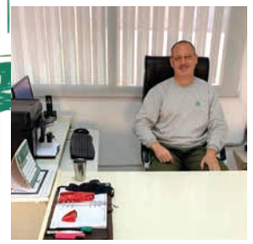


¡HAY EQUIPO!







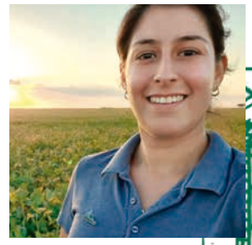




















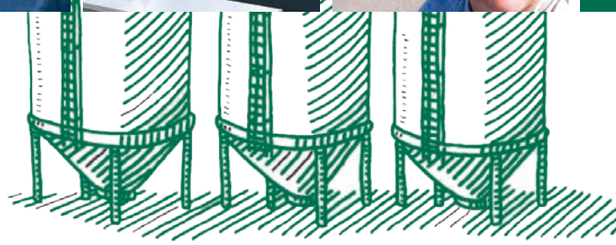










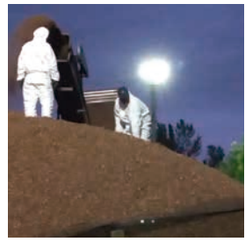
















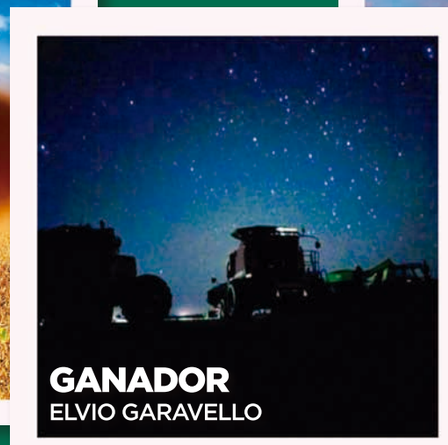






CONCURSO FOTOS DE CAMPAÑA 2021



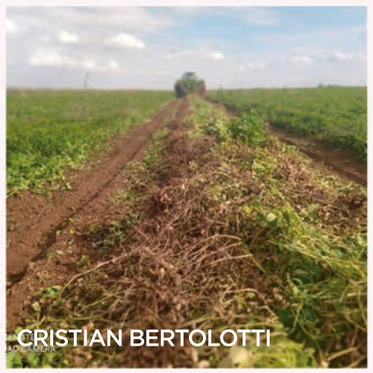








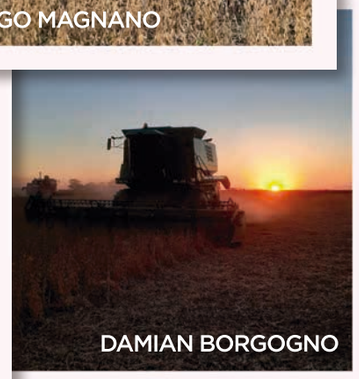












AGRO CANJE® COTAGRO

¿NECESITÁS COMPRAR?

¡PAGÁ CON GRANOS!

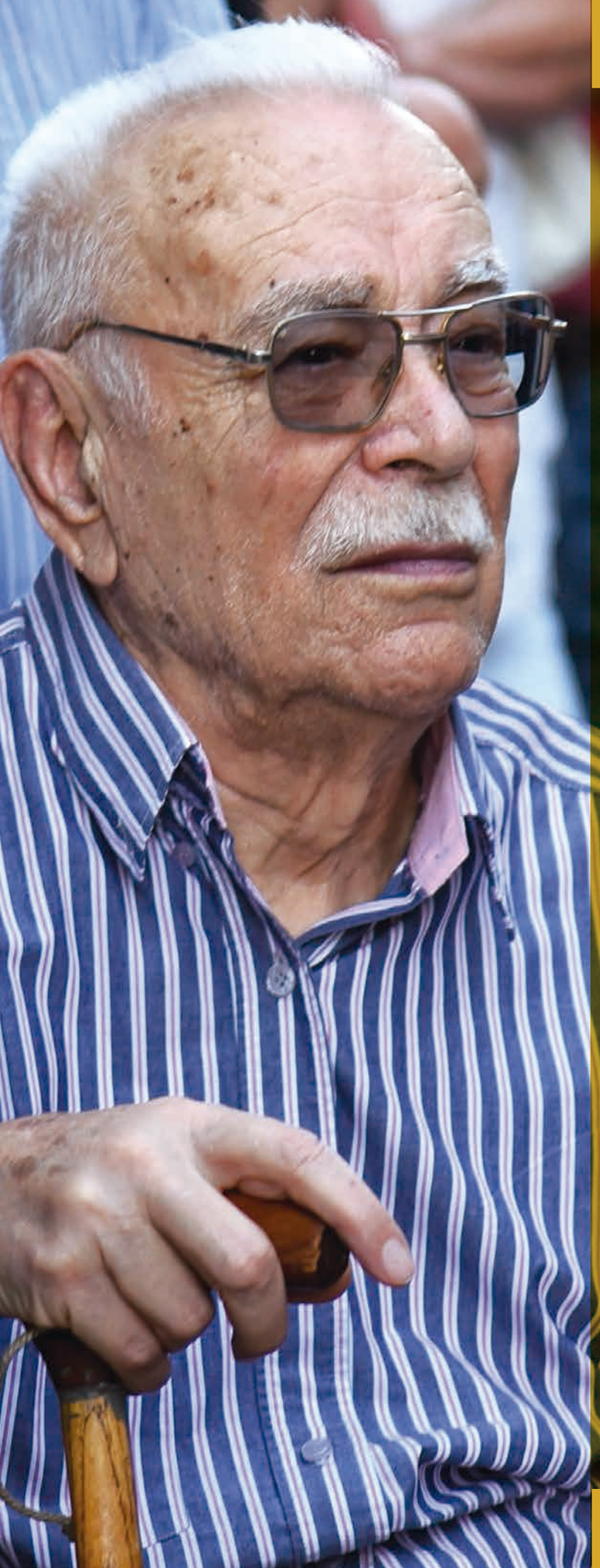
SIMPLE, FÁCIL Y RÁPIDO

COSTO CERO

AHORRÁS RETENCIONES DE IVA, GANANCIAS Y GASTOS BANCARIOS

ESTOS SON ALGUNOS DE LOS COMERCIOS ADHERIDOS DE TU ZONA:

GN · CATELLI HNOS · AUTO HAUS · CONCI · AGRO GM S.A. · CS AGRO · MAIPU · FIAT MONTIRONI · MASSIO agromaq · SIMONASSI maquinaria agrícola · Gallagro Máquinas Agrícolas · ECOVATIO Conectando la naturaleza · AUTOCITY · ULLA maquinarias · AGROMETAL Ricardo Mussini · MW AGROPARTES · PHVN Prefabricados de hormigón Villa Nueva Soluciones Constructivas · LEGAZ · TecnoAgric TECNOLOGÍA AGRÍCOLA · Fema · RUNCO · VICTOR Y CARLOS RISIO · EL TERO · TERMOPLAST EQUIPAMIENTOS PORCINOS · H&E REINAUDO S.A. MAQUINARIAS · Ingolani Repuestos · TOYOTA ALEM MOTORS · Ford MONTIRONI · Marata MAQUINARIAS · CATPRO MAQUINARIAS · ANIBAL BARBERO · Cantore S.A.



¡HASTA SIEMPRE,
querido Atilio Odetti!

El 22 de marzo nos dejó físicamente quien fuera, junto con "Bocha" Bossio, uno de los grandes artífices de Cotagro, el histórico subgerente general, el querido Atilio.

Ingresó a Cotagro en el año '59, cuando lo convocó Don Marcos Gil, y recién se retiró para su jubilación. Antes de ser subgerente, pasó por todos los sectores. No tenía conocimientos técnicos, pero sí una vocación de servicio distinta.

Junto con "Bocha" apalancaron el crecimiento de Cotagro en los difíciles años '60 y '70, generando las primeras Sucursales y representando a la entidad a donde fuera.

"Una noche, nos levantamos con el 'Bocha' a las 3 de la mañana a tapar con lonas las bolsas de trigo. Parecíamos dos locos debajo de la lluvia, pero eran los primeros acopios y los teníamos en el patio al aire libre, ¡no podíamos perderlos!", contaba en la entrevista que le realizamos para el libro de los 75 años de Cotagro.

Esta mañana, cuando nos enteramos de la noticia, en la Cooperativa decían: "No hay un solo asociado que no hable bien de Atilio Odetti". ¡Y vaya si eso no es una muestra de la calidad de persona de la que estamos hablando! Humilde, trabajador, un poco despistado, pero siempre al pie del cañón...

Nos dejó este "soldado" de Cotagro. Se fue el querido Atilio, una "institución" para nosotros.

Y lo despedimos con los mejores recuerdos.



Por Eduardo Maffini

Habría que bucear, pero ha de ser el último gladiador de una generación que especialmente recuerda la historia de la Cooperativa, porque todo había que hacerlo a pulmón, todo estaba por aprender y por conseguir.

Hombres de la talla de Marcos Gil, Pancho Vogler, Mateo Barra, Enrique Fuentes, por nombrar sólo a los más encumbrados entre los directivos, pero eran varios más, y de Víctor Bossio, su compañero de batalla por 40 años, él, el Atilio, mi propio padre, Gerardo Serassio, Amable López, Arnoldo Zamponi, Ángel Tarditti, comandaban y dirigían a otros pibes que aparecían en el horizonte, como Coco Bossio, César Odetti y tantos otros.

Atilio no fue, precisamente, Messi. Ese capaz de clavar un gol con una genialidad, con una finta, un amague o un toque maravilloso.

Atilio fue, precisamente, Mascherano. Siempre estaba bien ubicado, siempre cerca de donde intuía debía salir corriendo a auxiliar a quien solo no podía, poniendo la pierna en el momento justo para que la pelota volviera al equipo y pudiera generarse un nuevo ataque.

Atilio fue ese, único, capaz de estirar tanto la pierna como sólo él hubo podido para evitar el gol de los holandeses que nos hubiera privado de jugar la final en Brasil.

O sea, lució de otra manera, con otras armas.

Salía al campo, visitaba a los asociados, y en cada chacra tenía no sólo amigos sino gente que sabía al dedillo que lo que el "flaco Odetti" decía, después no sería distinto.

De palabra como nadie, de honestidad enorme y una prodigalidad como pocos. Estaba hecho de esa fibra de los luchadores natos que utilizaba a fondo sus herramientas y sus habilidades.

Se fue el "flaco Odetti", el mismo que varias veces se escondía cuando un personaje de aquellos tiempos, "Biyín" Bertola, lo iba a buscar para pedirle plata. Pero no se escondía por el billete que le hubiera tocado repartir, sino porque Biyín se entusiasmaba, le hablaba y hablaba y no se le despegaba. "Dónde se metió ese flaco de mierda" sabía protestar cuando no lo encontraba.

Se fue el flaco que junto a Osvaldo Pereno y su primo "Buby" Odetti se internaron en la selva formoseña a comprar postes y la lluvia fue tanta que los zapatos flotaban en el piso de la habitación que habían alquilado.

Se nos fue Atilio, y estoy agradecido de haber podido participar de ese homenaje tan simple y sencillo que le ofrendamos el día que cumplió sus 90, que fue en 2018. Siempre creí que era del 1 de junio, pero Fernando, su hijo, me corrigió y me dio otra fecha, que creo es el 30 de mayo.

Atilio Odetti, figura cumbre como pocas en el desarrollo de Cotagro, ha tenido el perfil tan bajo que hasta tuvo que partir en pandemia, privándonos de acompañarlo hasta su última morada y de recibir la despedida de su entidad, cómo, sin duda alguna, hubiera merecido.

Descansa en paz, querido flaco. Un cariñoso abrazo a tu familia.





APROBACIÓN DEFINITIVA
del Parque Industrial de General Cabrera





El 6 de abril, en instalaciones de la Planta de Maní Confitería de Cotagro, el Gobernador de Córdoba Juan Schiaretti (por videoconferencia) aprobó definitivamente el Parque Industrial "Roberto Grosso", que cobija importantes industrias de General Cabrera.
Participaron presencialmente el Ministro de Industria, Comercio y Minería Eduardo Accastello, la Secretaria de Parques Industriales, Alejandra Barbero, el intendente de General Cabrera Marcos Carasso, el Jefe del Departamento Maní Confitería de Cotagro Elvio Cerutti y demás representantes del sector industrial de la ciudad.
Además, el Gobierno de Córdoba hizo entrega al Municipio $2.100.000 para la ejecución de obras dentro del Parque.





EL SITIO 2 DEL CRIADERO DE CERDOS Y 3C BIOGÁS
ya tienen su certificado ambiental

El 12 de marzo, autoridades de la Secretaría de Ambiente de la Provincia de Córdoba entregaron al Sitio 2 del Criadero de Cerdos de Cotagro y a la planta de 3C Biogás, su correspondiente certificado ambiental .
Además, el Secretario de Ambiente Juan Scotto, el Ingeniero Juan Giordano (Director General de Desarrollo Técnico), la Ingeniera Evelyn López (Directora de Jurisdicción de Auditorias Ambientales), junto a autoridades de 3C Biogás, Cotagro y el intendente Marcos Carasso, recorrieron los emprendimientos.









CAPACITACIÓN
de operarios en Planta Maní Confitería

El equipo de producción de Planta Maní Confitería se capacitó en el manejo de maquinaria electrónica, apuntando a la optimización de actividades y la mejora contínua de procesos. Participaron: Jorge Serassio, Juan Carlos López, Rafael Figueroa, Oscar Oggero, Mirta Rivera, Jorge Olguin, Alicia Gutierrez, Ezequiel Rodríguez e Ignacio Vogler.



ZAFRA
Muy buena oferta de invernada

En la producción ganadera estamos en plena época de zafra, un momento clave para los precios dado el aumento en la oferta de terneros. En Cotagro, el Departamento Pecuario está trabajando con una gran concentración de invernada de muy buena calidad para ofrecer a los productores.



PENSAR EN GRANDE
Planificación Estratégica 2025

¿Sabían que todos los sectores de Cotagro tienen su plan con objetivos concretos para los próximos cinco años? Esto nos permite tener bien en claro hacia dónde queremos llegar. En las fotos, los equipos de Seguros, Mutual y Turismo, por un lado, y Centro de Compras, por el otro, trabajando en eso.



AUDITORÍAS
a Proveedores

En función de las normas de calidad e inocuidad alimentaria de las plantas de Mani y Specialities, se realizaron las auditorías anuales a proveedores. En este caso, al equipo de Indubol.



ACOMPAÑAMOS
la Educación

El pasado 19 de abril, Cotagro Agencia La Carlota junto a La Segunda, entregó un contenedor para residuos al Instituto Privado Girasoles. El mismo será utilizado para recolectar ecobotellas que realizan los vecinos y alumnos de la institución.

BREVES



CHARLA SOBRE GESTIÓN COMERCIAL
a cargo del Especialista Hernán Fernández Martínez

El 22 de marzo, Cotagro y GNI organizaron la primera de las reuniones para Continuadores de Empresas Agropecuarias Familiares del año, después del éxito que esta modalidad de encuentros tuviera en 2020. En esta oportunidad, el especialista en Mercado de Granos Hernán Fernández Martínez disertó sobre "Economía, Mercados y nuestra Gestión Comercial: ¿Cómo interpretamos la información para la toma de decisiones?" a más de 80 productores agropecuarios que se dieron cita en la reunión virtual. La idea de la Cooperativa es continuar con esta modalidad de capacitación, así como también, conformar un grupo de Gestión Comercial con los asociados.



NOS SEGUIMOS RENOVANDO

Estos son los nuevos autoelevadores y palas Michigan que incorporamos en Planta Maní Confitería, de cara a la nueva campaña.

RECORRIDA
por lotes de Maní

A mediados del mes de abril y en plena cosecha, el Presidente de Cotagro, ingeniero Rubén Borgogno, junto al Jefe del Departamento de Producción Agrícola Fabián Giraudo y el ingeniero Juan Ignacio Sánchez, realizaron una recorrida por los lotes de este cultivo que la Cooperativa siembra en el sur de la Provincia de Córdoba, para evaluar el estado de los mismos.





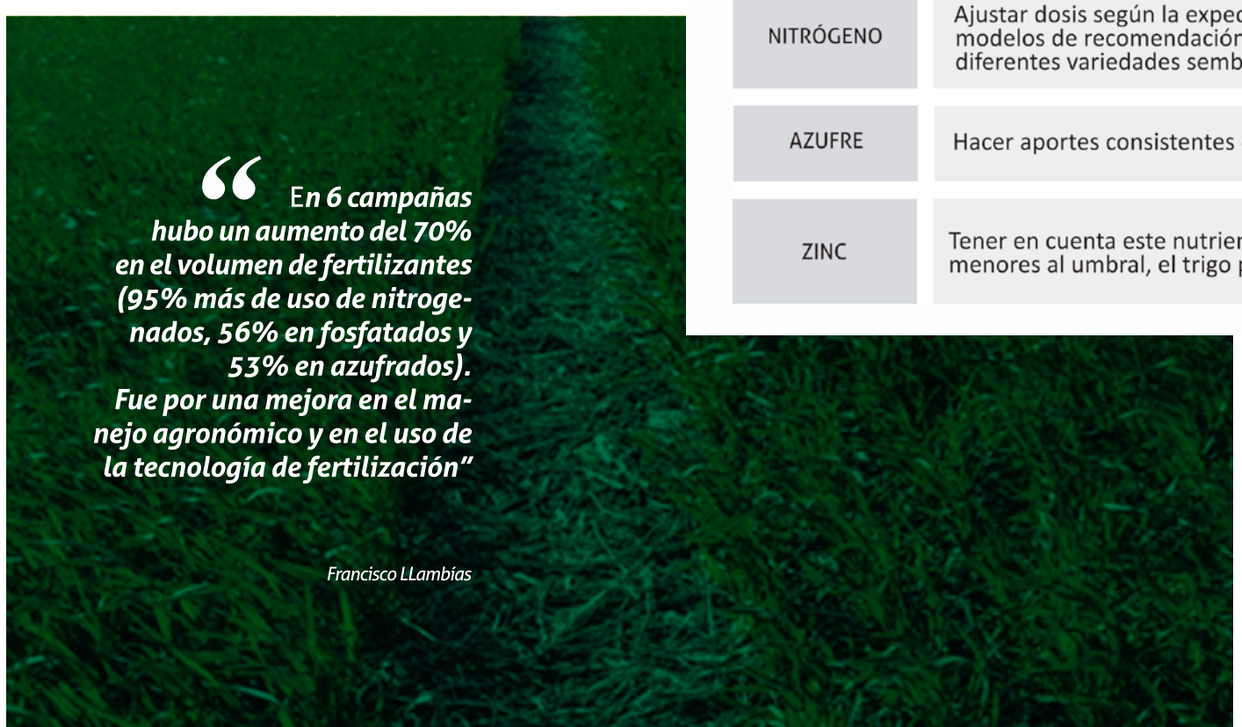




TRIGO 2021
una oportunidad para consolidar el crecimiento y la producción

Ing. Agr. Gustavo Caudana
DTA General Deheza

La Asociación Civil Fertilizar AC dio a conocer las expectativas para la actual campaña del cereal, apuntando a lograr un manejo de alto rendimiento para potenciar la soja de 2da y maximizar los márgenes.
Fertilizar Asociación Civil, entidad cuyo objetivo es promover el uso responsable de la fertilización de cultivos, dio a conocer los números de la campaña de trigo 2021/22, para la cual recomienda un manejo eficiente de la fertilización en un contexto con buenos perfiles de humedad a la siembra y con una relación insumo-producto más ajustada respecto del año pasado, pero favorable en el contexto actual de precios futuro del cereal.
Previo a entrar en la campaña de trigo, el nuevo presidente, Francisco Llambías, ***destacó el nivel récord en el uso de fertilizantes alcanzado en 2020, que fue de 5,286 millones de toneladas que implicaron un 13% de aumento respecto a las 4,7 MM/tn de 2019***. El crecimiento se compone con 11% más en el uso de nitrogenados, 15% en fosfatos, 4% en sulfatados y 38% en potásicos. Llambías puntualizó que tal resultado se dio en un escenario en el cual el precio del trigo arrancó "barato", pero cerró el año cerca de los 200 dólares la tonelada, mientras que los precios de los fertilizantes se mantuvieron en bajos valores relativos. ***"Hubo una buena relación insumo-producto la campaña pasada".*** Comparando el 2020 con el 2014, otro año en el que se registraron buenos precios, Llambías ***describió que en 6 campañas hubo un aumento del 70% en el volumen de fertilizantes (95% más de uso de nitrogenados, 56% en fosfatados y 53% en azufrados). "Fue por una mejora en el manejo agronómico y en el uso de la tecnología de fertilización"***, enfatizó. En estos años se dieron cambios en el esquema de los cultivos, con trigo y maíz ganando superficie (57% y 54% más, respectivamente) y soja en retroceso. "Cuando es mayor la proporción de gramíneas versus las oleaginosas, aumenta la demanda de fertilizantes", graficó. El presidente de Fertilizar AC reforzó que por esa nueva relación de cultivos "se incrementó un 31% el área fertilizada y un 68% las dosis".



> ***"En 6 campañas hubo un aumento del 70% en el volumen de fertilizantes (95% más de uso de nitrogenados, 56% en fosfatados y 53% en azufrados). Fue por una mejora en el manejo agronómico y en el uso de la tecnología de fertilización"***
>
> *Francisco LLambías*

Campaña Trigo 2021-22

A su turno, el actual vicepresidente 2° de Fertilizar AC, Jorge Bassi, hizo la proyección de la entidad para la campaña de trigo que inicia en mayo y anticipa "buenos precios de trigo" y un nivel óptimo de humedad del suelo a la siembra. "La humedad de los suelos a la siembra tiene un enorme impacto en la estabilidad de rendimientos en trigo, ya que el primer ciclo del cultivo se desarrolla en los meses normalmente más secos del año". Bassi mostró que, tomando un valor del trigo puesto en campo a cierre de marzo, la relación insumo-producto (1 kilo de trigo/1 kg de fertilizantes) se ubica hoy en 3,6 en el caso de la urea y en 4,4 en fosfato diamónico. "Es una relación que permite fertilizar con buena rentabilidad, pero que refuerza la necesidad de trabajar bien los diagnósticos por lote y ambiente para lograr el mejor retorno económico". En sus redes de ensayos, Fertilizar AC trabaja con 4 tratamientos de fertilización en lotes de productor. Un tratamiento sin fertilizar, uno con un manejo frecuente (que representa el manejo de los productores), otro con una recomendación de fertilización media, y uno completo para lograr alto rendimiento. El resultado en el 'alto rendimiento' fue de 4.500 kilos/ha, 895 kilos superiores al 'manejo de los productores' que "esta diferencia es la brecha de rendimiento que podemos lograr si manejamos mejor la nutrición". Además, Bassi remarcó que aplicando un alto nivel de fertilizantes en el trigo "quedan nutrientes para la soja de 2da"; eso permitió alcanzar casi 400 kg/ha adicionales en la cosecha de la oleaginosa. "En un esquema trigo-soja, se aumenta la inversión por hectárea, pero se logra un aumento del margen bruto con una muy buena rentabilidad". Y más aún: "es una tecnología que también permite mejorar el balance de nutrientes porque estamos dejando una parte del fósforo para reponer en el suelo".
Por último, se repasaron algunos puntos para tener en cuenta en la fertilización:

PUNTOS A TENER EN CUENTA EN LA FERTILIZACIÓN

FÓSFORO	Partir de un análisis de suelo y revisar las dosis por ambiente. Tener en cuenta los requerimientos de soja de segunda o volver a repetir la aplicación al sembrar la leguminosa.
NITRÓGENO	Ajustar dosis según la expectativa de cosecha, utilizando los diversos modelos de recomendación y reconociendo las características de las diferentes variedades sembradas.
AZUFRE	Hacer aportes consistentes con aplicaciones de al menos 10 kg/ha.
ZINC	Tener en cuenta este nutriente al tomar el análisis de suelo. Con valores menores al umbral, el trigo presenta respuestas consistentes.

Finalmente, el vicepresidente 1° de Fertilizar AC, Roberto Rotondaro, aportó que "en una gramínea como el trigo, conocer la dotación de nutrientes es fundamental", por lo cual aconsejó hacer análisis por lote para hacer un uso más eficiente de nitrógeno y potenciar las respuestas de fósforo. En este sentido, Rotondaro ponderó que el análisis de suelo es una práctica que viene creciendo. "Hoy, más de 20% de productores encuestados lo hace; cuando hace 4 ó 5 campañas no llegaban a 15%"



CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN JUVENTUD MATEO BARRA 2021/2022	
PRESIDENTA	Buffa, Yamila
VICEPRESIDENTE	Garavello, Martín
SECRETARIO	Richetta, Gino
PROSECRETARIO	Crognali, Renato
TESORERO	Borgogno, Gimena
PROTESORERO	Garavello, Marcio
VOCALES TITULARES	Nicolino, Virginia Buffa, Karen Nicolino, Federico
VOCALES SUPLENTES	Debandi, Rodrigo Tartara, Graciana Giorgetti, Matías
SINDICO TITULAR	Giraudo, Sebastián
SINDICO SUPLENTE	Garello, Gino

YAMILA BUFFA,
reegida presidenta de la Juventud Mateo Barra

El 5 de marzo se realizó en El Águila la Asamblea de la Juventud Agraria Cooperativista Mateo Barra, en la que se presentó Memoria y resultados del 55º Ejercicio Económico Social de la entidad. Tras la distribución de cargos, realizada in situ, Yamila Buffa fue reelegida presidenta de la entidad.

Reuniones virtuales

En el mes de abril, comenzaron las reuniones de la nueva comisión. Dada la situación de segunda ola del Covid-19, los jóvenes eligieron la modalidad virtual para tratar los diferentes temas, como acciones solidarias, informes, Plan Estratégico Anual, y ACA Jóvenes, entre otros.



UNA MERIENDA riquísima y super fácil

[LAS RECETAS] de Cotagro

MUFFINS DE COCO Y HARINA INTEGRAL

Ingredientes

- 3 huevos
- 100 cc de aceite
- Esencia de vainilla
- 100 gr de azúcar
- 100 gr de coco rallado
- 120 cc de leche
- 100 g de harina integral +1 cda de polvo para hornear
- 100 gr de harina leudante

Procedimiento

Batí los huevos con el aceite y la vainilla.
Agregá azúcar, luego coco rallado, y leche.
Por último, incorpora las harinas y el polvo de hornear previamente tamizados.
(Podés incorporar chips de chocolate o maní triturado)
Llevá la mezcla a los pirotines y al horno.
Horneamos por 20 minutos.

¡Ya están listos para incorporar a tu desayuno o merienda!

¡PARA RECORTAR Y ARMAR! ¿TE ANIMÁS?



HUMOR



COTAGRO