



COTAGRO

Periódico Informativo Mensual de COTAGRO Cooperativa Agropecuaria Limitada



FABIÁN GROSSO

REELEGIDO PRESIDENTE DE COTAGRO

SUMARIO

PÁGINA

Tras la distribución de cargos,
Fabián Grosso fue reelegido
Presidente de Cotagro

9



La Juventud Mateo Barra
celebró su Asamblea General

12

Pasajeros de Coovaeco,
Agencia Cotagro Ucacha,
disfrutaron de Punta Cana

16

¿Sos productor de grano? Podés canjear tus
granos por departamentos en Río Cuarto y
Córdoba y lotes en Villa del Dique

18

Manejo de malezas en Maíz tardío.
Enfoques agronómicos y químicos.

22



4 Tras 25 años de trabajo,
se jubiló Beto Rivero

6 Con gran acompañamiento de
los asociados, Cotagro celebró su
Asamblea General Ordinaria



11 La Mateo Barra disfrutó de
Jesús María gracias a las
JuveMillas

14 Desierto Verde. Diversificación y Cooperativismo.
Cotagro y La Unión producirán alfalfa
de exportación en la patagonia

17 Cotagro y Copesp siguen generando energía
limpia. Firmaron convenio para la instalación de
un parque solar

20 Noticias Breves:
Social Media Day 2026.
Jornada sobre riego subterráneo.
Jornada de RAEE.
Cotagro presente en el World Peanut Meeting.

27 Las Recetas de Cotagro:
Cookies de Maní.



EDITORIAL

RENDIR CUENTAS LA ESENCIA DEL COOPERATIVISMO

El cooperativismo tiene una característica esencial que lo distingue de otros modelos empresariales privados: su compromiso con la transparencia y la rendición de cuentas. Por eso siempre decimos que no somos lo mismo. Nosotros compartimos con la comunidad, de manera abierta y honesta, nuestros resultados económicos y sociales, admitiendo errores y destacando aciertos. Esto significa que no solo informamos cómo gestionamos los recursos y qué resultados financieros obtenemos, sino también qué impacto generamos en las personas, en el desarrollo local y en el entramado productivo del que formamos parte.

Rendir cuentas es parte de nuestra identidad. Porque en una cooperativa los dueños no son accionistas lejanos, sino los propios asociados. Pero también se ve impactada de manera directa cada comunidad de la que formamos parte. Porque somos un mismo tejido social. Porque nos importa.

Y por eso no sólo medimos cuánto crecemos, sino también cómo y para quién crecemos. En ese ejercicio de transparencia y responsabilidad colectiva reside una de nuestras mayores fortalezas.

Adherido a la Asociación de Cooperativas Argentinas
INAES - Inscripción 1194 - Año 58

CASA CENTRAL:
GENERAL CABRERA: 9 de Julio 918 - (0358) 4933333 - cotagro@cotagro.com.ar

CENTROS:
BENGOLEA: San Martín 398 - (0353) 487332 / 3362 / 3549 - jjalil@cotagro.com.ar
GENERAL DEHEZA: Santa Fe 356 - (0358) 4057300 / 01 / 02 - dperticari@cotagro.com.ar
LOS MOLLES: Zona Rural - (0358) 4931406 - hnuesch@cotagro.com.ar
CHUCUL: San Martín s/n - (0358) 4912008 - lthur@cotagro.com.ar
LAS PERDICES: San Martín 402 - (0353) 4940111 / 022 - eromero@cotagro.com.ar
UCACHA: Córdoba 275 - (0353) 4900452 - vsetterani@cotagro.com.ar
LA CARLOTA: Sobremonte 27 - (03584) 422218 - rniloc@cotagro.com.ar
RIO CUARTO: Ruta Nacional A005 Km 2,7/Bolívar 53 - (0358)4646950 - riocuarto@cotagro.com.ar
NASCHEL: San Martín 289 - (02656) 491065 - naschel@cotagro.com.ar
ELENA: Av. Pedro Oviedo 085 - (0358) 4881738 - elena@cotagro.com.ar
LAS PEÑAS: Avda. 22 De Octubre y Soberanía Nacional - (358) 4366133 - laspenas@cotagro.com.ar
ALEJANDRO ROCA: Calle Pública S/N - (358) 5609753 - alejandro@cotagro.com.ar
LA CAROLINA: Avda. Gral. Belgrano Esq. San Martín - (358) 4801001 - lacarolina@cotagro.com.ar
CHARRAS: Hipólito Irigoyen 635 - (358) 4366133 - charras@cotagro.com.ar
ALCIRA GIGENA: Ruta Nacional 36. Km 648.5 - (358) 4125695
VILLA MERCEDES: Av. Mitre 1489 - (2657) 203113
CHAZÓN: Calle 23 Nº 142 - (0353) 562-1943
DEL CAMPILLO: Carlos Pellegrini s/n - (3583) 451423
LAS ACEQUIAS: Av. Libertad 611 - (358) 4028926
PUEBLO ITALIANO: Av. Córdoba 435 - (3463) 405921
RÍO DE LOS SAUCES: Jujuy s/n local 6 - (358) 4193222 - cotagrolossauces@lasegunda.com.ar
TICINO: Hipólito Irigoyen esq. Entre Ríos (353) 4792185 - dvidela@cotagro.com.ar
HUANCHILLA: Julio A. Roca 34 - 03584-492069 - huanchilla@cotagro.com.ar
SAMPACHO: Belgrano 794 - (3584) 22-2830 - jmagallanes@cotagro.com.ar
VICUÑA MACKENNA: Av. Carlos S. Yde 972. Local B - (358)4195183 - Inicolino@cotagro.com.ar



TRAS 25 AÑOS DE TRABAJO SE JUBILÓ “BETO” RIVERO

El carnicero de Deheza llegó a su edad jubilatoria, y sus compañeros de trabajo y clientes lo despidieron afectuosamente. Después de 25 años de trabajo, Alberto “Beto” Rivero colgó el delantal por última vez en el Supermercado de General Deheza. Fue el sábado 30 de enero de 2026. Definitivamente, se trata de un compañero que dejó huella en cada cliente y en cada equipo. “Trabajar en Cotagro fue muy productivo para mí en lo personal, ya que me brindó mucha experiencia y aprendizaje. Siempre me sentí muy a gusto, creciendo y sumando en cada etapa.

Voy a extrañar principalmente a mis compañeros, amigos, clientes y a todas las personas que formaron parte de este largo camino”, dice Beto. Y continúa refiriéndose a esta nueva etapa: “Al principio no podía asumir que llegaría el día de mi jubilación, pero con el paso de los días estoy tratando de adaptarme a esta nueva etapa de mi vida. Valoro profundamente la oportunidad, la confianza, el compromiso y la fidelidad que tuvieron conmigo, por cuidarme y acompañarme como colaborador de esta gran empresa que es Cotagro”.

*¡GRACIAS BETO,
POR TU COMPROMISO,
TU CALIDEZ
Y TANTOS AÑOS DE DEDICACIÓN!*





CON GRAN ACOMPAÑAMIENTO DE LOS ASOCIADOS, COTAGRO CELEBRÓ SU ASAMBLEA GENERAL ORDINARIA

El jueves 26 de febrero, en El Águila, Cotagro celebró su tradicional Asamblea General Ordinaria y presentó memoria y balance correspondientes al 82º Ejercicio Económico Social de la Cooperativa, finalizado al 31 de octubre de 2025.

Acompañaron, además de asociados, colaboradores y miembros de la Juventud Mateo Barra, el intendente Municipal de General Cabrera, Guillermo Cavigliasso, representantes del Consejo de Administración y funcionarios de la Asociación de Cooperativas Argentinas, del Grupo Asegurador La Segunda, Avalian, Coovaeco y Fundación Nodos, como así también, representantes de Coninagro a nivel provincial y Nacional.

Al inicio, el presidente de Cotagro, ingeniero Fabián Grosso dio la bienvenida con unas palabras alusivas. "Cerramos pese a las contingencias un muy buen balance que nos permitirá mantener la solidez construida a través de estos años y poder seguir proyectando", señaló Grosso al referirse al resultado económico.

"En mi carácter de presidente no puedo

omitir también un párrafo sobre la política. Si bien el gobierno Nacional bajó unos puntos las retenciones seguimos a la espera de la eliminación definitiva de este y otros impuestos que hacen muy difícil obtener una rentabilidad positiva en nuestros campos. Nosotros no le tenemos miedo ni al trabajo ni al riesgo, pero la incertidumbre permanente impide planificar. En estos momentos más que nunca, cuando el contexto aprieta, la respuesta a los problemas no debe ser el individualismo sino el cooperativismo", agregó.

Y en este sentido, reforzó las oportunidades de negocios que Cotagro les ofrece a los productores asociados, como la plantación de nueces pecán en traslasierra, la adquisición de campos en conjunto, la granja de cerdos y las siembras compartidas.

Posteriormente, se proyectó un video con la Memoria y Balance Social, y el auditor externo Cr. Fernando Pérez compartió el balance económico. Pasada esta etapa se renovaron los cargos vencidos y los presentes compartieron una cena.



Pablo Bonechi, consejero del Grupo Asegurador La Segunda



Daniel Rosso, directivo de Coovaeco Turismo



Dante Castellaro, secretario de Avalian



José Genta, vicepresidente de la Asociación de Cooperativas Argentinas



Vanesa Padulles, titular de Coninagro Córdoba

PROYECTAR PARA SEGUIR



Palabras de Raúl Bossio, Gerente General de Cotagro

Una de las claves del éxito que ha tenido Cotagro en su historia, desde mi óptica, ha sido tener siempre proyectos nuevos -algunos de ellos, bastante disruptivos-, y poder llevarlos adelante en la práctica.

Me parece que esto es clave porque no sólo diversifica la actividad, sino que disminuye los riesgos de dependencia exclusiva de algunos factores. Si bien el clima sigue siendo sin dudas un aspecto muy preocupante, una forma de mitigarlo ha sido la expansión geográfica que tuvo Cotagro a lo largo de su historia, con 26 centros en Córdoba y San Luis.

Para entenderlo mejor: recuerdo una reunión de Consejo de Administración, donde hablábamos del acopio que la Cooperativa esperaba -en el marco de un escenario de sequía que se avecinaba-, y la realidad mostraba que podía caer un 30%. Y nos dimos cuenta que el panorama no era tan catastrófico como se pensaba. De hecho, era el acopio que habíamos tenido apenas dos años antes, antes de la expansión.

Otros factores de riesgo no controlables suelen ser las regulaciones del Gobierno y su impacto en sectores troncales, como por ejemplo ha pasado con Maní, muchas veces. Un contexto así, en el pasado, golpeaba muy fuerte la generación de resultados. Pero en los últimos 5 ejercicios, la política de diversificación permitió que el Departamento Maní Confitería representara menos del 20% del resultado neto total.

Estos son sólo ejemplos numéricos. Pero lo cierto es que tener nuevos desafíos y proyectos resulta muy motivador para todos los que trabajamos en la Cooperativa ya que despierta ilusiones, obliga a capacitarse y a no quedar en la zona de confort.

Ojalá siempre podamos ir reinventando una parte de nuestro futuro. Pero sin olvidar aquello que nos llevó hasta allí: una hermosa historia de 82 años.

“

CERRAMOS PESE A LAS CONTINGENCIAS UN MUY BUEN BALANCE QUE NOS PERMITIRÁ MANTENER LA SOLIDEZ CONSTRUIDA A TRAVÉS DE ESTOS AÑOS Y PODER SEGUIR PROYECTANDO”

*Fabián Grosso,
Presidente de Cotagro*



TRAS LA DISTRIBUCIÓN DE CARGOS, **FABIÁN GROSSO FUE REELEGIDO PRESIDENTE DE COTAGRO**

En la noche del jueves 19 de marzo, y tras la Asamblea General Ordinaria desarrollada en febrero, los Consejeros de Cotagro se reunieron para distribuir los cargos de cara al ejercicio 2025/2026. En este marco, el ingeniero Fabián Grosso renovó su puesto en la presidencia, acompañado por la siguiente nómina:

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN 2025/2026

PRESIDENTE: FABIÁN GROSSO	VICEPRESIDENTE: ÁLVARO PODVERSICH
SECRETARIO: J. PABLO TERRIER	PRO SECRETARIO: MAURICIO PERTEGARINI
TESORERO: DIEGO TÁNTERA	PRO TESORERO: JUAN BERARDI
VOCALÉS TITULARES	VOCALÉS SUPLENTE
CLAUDIO REINERI	RAÚL MACAGNO DANIEL BROILO
GUILLERMO CAPDEVILLA	NICOLÁS RUATTA GERARDO CASTELLI
MATÍAS BIMA	SERGIO LENTI
VÍCTOR GROSSO	MARIANO DULLA
LEONARDO CROGNALI	FERNANDO SANTOS
PABLO BORGOGNO	CRISTIAN BELTRITI
SÍNDICO TITULAR: MAURO PISANI	SÍNDICO SUPLENTE: GUSTAVO GAICH

**DIPLOMAS
A CONSEJEROS
SALIENTES**



Mauro Somale



Álvaro Bersezio



Raúl Boccolini



Ariel Colotto



Flavio Verra

Además de brindar la bienvenida a los nuevos integrantes, durante la noche del jueves se entregaron los diplomas de participación a los consejeros salientes: Ariel Colotto, Flavio Verra, Raúl Boccolini, Mauro Somale y Álvaro Bersezio.



**LA “MATEO BARRA”
DISFRUTÓ DE JESÚS MARÍA
GRACIAS A LAS**



Durante 2025, la “Mateo Barra” continuó fortaleciendo el proyecto JuveMillas, una iniciativa que ya forma parte de la identidad del grupo y que tiene como objetivo principal incentivar la participación activa, reconocer el compromiso y poner en valor el involucramiento real de cada joven a lo largo del año. En esta edición, el proyecto incorporó una novedad importante: la división del sistema de puntajes en dos partes, lo que permitió ordenar mejor las actividades, acompañar los distintos momentos del año y sostener la motivación de manera continua. Cada participación -reuniones, capacitaciones, propuestas de ideas, organización de eventos, acciones solidarias y difusión- se transformó en millas acumulables, reconociendo no solo la presencia sino también la iniciativa y la constancia. La segunda parte de JuveMillas tuvo como

cierre un viaje a Jesús María, pensado como una experiencia integral. Durante la estadía se combinó un espacio de capacitación, con un workshop sobre temas como resiliencia consciente, bienestar emocional y fortalecimiento personal y grupal, dictados por Luciana Berti. Esto se combinó con momentos de disfrute y convivencia, como la participación en el Festival Nacional de Doma y Folklore y una jornada recreativa en un parque acuático al regreso. Este cierre buscó reforzar la idea de que el compromiso también se construye generando espacios de aprendizaje, encuentro y recreación compartida. Más allá del premio, el viaje representó un reconocimiento al esfuerzo sostenido durante el año y una oportunidad para seguir creciendo como grupo, fortaleciendo vínculos y valores cooperativos.



LA JUVENTUD MATEO BARRA CELEBRÓ SU ASAMBLEA GENERAL



El viernes 27 de febrero, tuvo lugar una nueva edición de la Asamblea General Ordinaria de la Juventud Agraria Cooperativista Mateo Barra, de Cotagro. En esta oportunidad, se presentaron Memoria y Balance correspondientes al Ejercicio Económico y Social de la entidad cerrado al 31 de diciembre de 2025, en el marco de los 60 años de la agrupación, cumplidos el 2 de octubre pasado.

Con la presencia de autoridades y miembros de la agrupación, dirigentes y colaboradores de la Cooperativa Cotagro, y representantes de otras juventudes cooperativistas del país, los chicos repasaron todo lo realizado durante el año (capacitaciones, viajes, campañas, talleres, reuniones, entre muchas y variadas actividades) y recolectaron útiles escolares para donar a las siguientes entidades:

- ELENA Escuela Ricardo Gutiérrez.
- GIGENA Centro de Desarrollo Infantil y Jardín Maternal Betania.
- RIO DE LOS SAUCES Escuela Primaria Domingo Faustino Sarmiento.

Además, se renovaron los cargos vencidos y se conformó la nueva comisión de trabajo para el período 2026, que quedó de la siguiente manera:

“La Juventud Agraria Cooperativista Mateo Barra entiende que nada se construye por casualidad. Cada año comienza con un plan de acción, con objetivos claros y con la decisión de transformar ideas en hechos. Lo que hoy se presenta no es el resultado de la improvisación, sino de un trabajo pensado, discutido y llevado adelante con compromiso, constancia y responsabilidad colectiva”, señalaron los chicos en sus palabras finales. Posteriormente, disfrutaron de una rica cena y cerraron un 2025 de mucho trabajo.

JOAQUIN CASTELLI
VICEPRESIDENTE

LUCILA BORGOGNO
PROSECRETARIA

MATÍAS GIORGETTI
PRESIDENTE

LUDMILA ENRICCI
SECRETARIA

VALENTÍN DEBANDI
TESORERO

MATEO BORGOGNO
PROTESORERO

FEDERICO NICOLINO
VOCAL TITULAR 1

MAGALÍ CASTRO
VOCAL TITULAR 2

ORIANA VERRA
VOCAL TITULAR 3

JOAQUÍN VELEZ
VOCAL SUPLENTE 1

NICOLÁS CANTO
VOCAL SUPLENTE 2

IGNACIO BERARDI
VOCAL SUPLENTE 3

MARTÍN CANTO
SÍNDICO SUPLENTE

ESTEBAN BERARDI
SÍNDICO TITULAR

DESIERTO VERDE

DIVERSIFICACIÓN Y COOPERATIVISMO

COTAGRO Y LA UNIÓN PRODUCIRÁN
ALFALFA DE EXPORTACIÓN EN LA PATAGONIA

LO HARÁN A TRAVÉS DE UN FIDEICOMISO. EL PROYECTO, QUE INCLUYE TAMBIÉN A LA FIRMA LAS TAPERITAS, COMPRENDE PRODUCCIÓN, INDUSTRIALIZACIÓN Y COMERCIALIZACIÓN A LOS MERCADOS ASIÁTICOS.



Junto a la Cooperativa La Unión, de Justiniano Posse, Cotagro producirá, industrializará y exportará alfalfa de calidad premium en Picún Leufú, Neuquén. Desierto Verde -así se llama el proyecto-, implicará la transformación de la estepa patagónica en un suelo productivo a partir de canales de riego existentes, que se nutren del Río Limay.

Actualmente, se está trabajando en el movimiento de suelos de las primeras 400 hectáreas de este cultivo (de un total de 1500 que abarca el proyecto). En el mediano plazo, en tanto, comenzarán las obras de construcción de la planta industrial de procesamiento en la ciudad de Zapalá, para desde allí salir a los mercados asiáticos a través de Chile, con la alfalfa en forma de heno prensado.

A más de 1000 kilómetros de ambas cooperativas, el sitio elegido para emplazar Desierto Verde tiene que ver con las condiciones agroclimáticas de la región -baja humedad ambiente, poco desarrollo de plagas y malezas-, que permiten una altísima calidad de producto. Además, en la Patagonia, la alfalfa es secada al sol, lo que le da una coloración verde muy valorada y competitiva en los mercados.

A su vez, el río Limay, a través de los canales ya existentes, nivelación de suelos y gravedad, abastecerá de agua a los cultivos. Con lo cual, un gran porcentaje de la misma volverá al cauce.

El proyecto continúa la línea desarrollada por ambas cooperativas en los últimos años, que tiene que ver con la diversificación de los negocios, el agregado de valor a la producción y la integración cooperativista. De hecho, éste no es el primer emprendimiento que Cotagro y La Unión comparten: están asociados también en proyectos inmobiliarios y comerciales. Los acompaña la firma Las Taperitas, que aporta su know how en los negocios de transformación tecnológica en las tierras patagónicas.

“La idea de Desierto Verde surge en el marco de la política que Cotagro tiene, desde hace varios años, de expandirse hacia otros negocios. La alfalfa en este caso, pero también la nuez pecán y la producción porcina, en otros. El objetivo es lograr ingresos más allá del acopio de granos, de manera que podamos tener más margen para ampliar servicios al asociado y ser más competitivos en la venta de los insumos. Por otro lado, se trata de un negocio en sí muy interesante: no sólo porque presenta márgenes favorables, sino también porque lo hacemos en sociedad con la cooperativa La Unión de Justiniano Posse y Las Taperitas, en consonancia con lo que siempre pregonamos: hacer negocios en conjunto. Además presenta posibilidad de crecimiento ya que la zona alcanzada con el riego es muy grande en esa región”, comentó el presidente de Cotagro, ingeniero Fabián Grosso.





PASAJEROS DE COOVAECO AGENCIA COTAGRO UCACHA DISFRUTARON DE PUNTA CANA

Durante febrero, un grupo de 33 pasajeros en el marco de un viaje organizado por Coovaeco Agencia Cotagro, disfrutaron de un espectacular viaje a Punta Cana, uno de los destinos más paradisíacos del Caribe, con salida desde Córdoba, los viajeros se alojaron en el hotel Bahía Príncipe Gran Turquesa 5* durante 8 noches, con instalaciones de primer nivel, y un entorno natural inigualable.

Desde este espacio agradecemos al grupo que nos eligió para sus vacaciones soñadas, muchos de los cuales

ya habían viajado con Coovaeco a un Crucero en 2022. Esta salida se planificó a partir de los gustos e intereses puntuales de los pasajeros y sus familias y amigos con quienes viajaron: Gusmar Federico, Gusmar Emiliano, Taricco Damián, García Guillermo, Garelo Mauricio, Simoncini Carina, Caffaratti Francisco, Vivas Celia y Ribotta Mariano.



COTAGRO Y COPESP SIGUEN GENERANDO ENERGÍA LIMPIA FIRMARON CONVENIO PARA LA INSTALACIÓN DE UN PARQUE SOLAR

Las dos Cooperativas, continúan apostando a la energía limpia, tras la experiencia anterior de 3C Biogás. Con la firma del convenio con la empresa Doctia, que hará la obra, anunciaron la instalación de 702 paneles solares de 710 watts en el Sitio 1 de Granja de Cerdos de Cotagro.

"El proyecto generará anualmente 910 megawatts por hora de energía, lo que permitirá abastecer en el sistema interconectado a 295 casas aproximadamente. Lo fundamental es el impacto ambiental positivo que genera, al ser una energía que no genera residuos durante su operación, evitando la emisión

de 370 toneladas de dióxido de carbono equivalente anuales", explicó Damián Arias, quien está a cargo del proyecto.

Si sumamos Granja de Cerdos (donde se generará la energía fotovoltaica) y 3C Biogás (donde a partir del desecho de los animales se vuelca energía eléctrica al sistema interconectado), podemos decir que hoy Cotagro aporta el 36% de su consumo en energía "limpia" o renovable. A futuro, la idea es poder ampliar esta iniciativa o replicarla en otros lugares donde está presente la Cooperativa.

El plazo de ejecución de obra es de 90 a 120 días.



¿SOS PRODUCTOR DE COTAGRO?

PODÉS CANJEAR TUS GRANOS POR DEPARTAMENTOS EN RÍO CUARTO Y CÓRDOBA Y LOTES EN VILLA DEL DIQUE

La propuesta surge tras un acuerdo con la desarrollista GNI y brinda diferentes opciones de inversión y resguardo de valor al sector agropecuario.

Cotagro amplió el acuerdo que tenía con la desarrollista cordobesa GNI, para permitir que los productores agropecuarios puedan canjear su cosecha en granos por unidades inmobiliarias en distintos emprendimientos en la provincia de Córdoba. La iniciativa busca ofrecer una alternativa concreta de inversión y resguardo de valor, alineada a las dinámicas del sector agro, y ampliar el acceso a proyectos inmobiliarios de calidad en ubicaciones estratégicas. En concreto, a través de esta alianza los productores podrán canjear granos

o silo bolsa por departamentos o lotes, con un esquema de financiación especialmente diseñado para el ciclo productivo: una entrega inicial del 50% y dos cuotas anuales del 25% a abonar en 2026 y 2027. La propuesta apunta a transformar excedentes de producción en activos inmobiliarios, reduciendo la exposición a la volatilidad y generando previsibilidad a mediano y largo plazo. La operatoria aplica a desarrollos seleccionados de GNI, tanto en Córdoba capital, en la ciudad de Río Cuarto y en Villa del Dique (Calamuchita).

CARDINALES SMART TORRE 4 | RÍO CUARTO

Ubicado en una de las zonas de mayor crecimiento de Río Cuarto, Cardinales Smart es uno de los desarrollos más relevantes de GNI en el sur de la provincia de Córdoba. Concebido como un proyecto integral, combina diseño contemporáneo, eficiencia en las tipologías y una localización estratégica, pensada tanto para vivienda permanente como para inversión.

La Torre 4 marca la etapa final y la coronación de Cardinales Smart, cerrando el proyecto en su totalidad y consolidando su propuesta urbana y arquitectónica. Esta última torre completa el masterplan original y representa una oportunidad única para ingresar a un desarrollo ya probado y plenamente integrado al entorno. En el marco del acuerdo con Cotagro, los productores agropecuarios pueden acceder a monoambientes y departamentos de un dormitorio en esta etapa final mediante el canje de granos, incorporando un activo inmobiliario en una ciudad con fuerte dinamismo productivo, comercial y universitario.

CARDINALES ALTO PANORAMA TORRE 4 | CÓRDOBA CAPITAL

En Córdoba capital, la alianza alcanza a la Torre 4 de Cardinales Alto Panorama, el emblemático complejo residencial de GNI sobre avenida Colón. El proyecto se destaca por su escala, su propuesta de amenities y su ubicación estratégica, con rápido acceso al centro y a los principales corredores urbanos.

La cuarta torre, última etapa del desarrollo, ofrece unidades aptas tanto para vivienda como para renta tradicional o temporaria. La posibilidad de canjear cosecha por departamentos permite a los productores diversificar su portafolio e invertir en uno de los complejos residenciales más consolidados de la ciudad.

PUNTA PEÑÓN | VILLA DEL DIQUE

El acuerdo también incluye lotes y casas en Punta Peñón, el desarrollo de GNI en Villa del Dique, sobre el lago y en pleno Valle de Calamuchita. Se trata de una propuesta orientada a la calidad de vida, el contacto con la naturaleza y la inversión en un entorno de alto valor paisajístico y creciente demanda turística.

Punta Peñón ofrece la posibilidad de invertir en lotes desde 1.000 m2 o vivienda terminada, ampliando las opciones para quienes buscan diversificar su capital fuera de los centros urbanos tradicionales, con una mirada de largo plazo y potencial de valorización.

PARA MÁS INFORMACIÓN, COMUNÍCATE CON COTAGRO AL 358-4198591





SOCIAL MEDIA DAY 2026

El Departamento de Comunicación participó del Social Media Day, un evento donde las marcas se convierten en protagonistas del marketing digital. Este año los principales temas giraron en torno al uso de la Inteligencia Artificial.



BREVES



COTAGRO PRESENTE EN EL WORLD PEANUT MEETING

El 18 y 19 de marzo, Cotagro participó del World Peanut Meeting, uno de los encuentros más relevantes a nivel internacional para la cadena de valor del maní. El mismo se desarrolló en el Hotel Hilton, Mendoza y ofreció tres jornadas de conferencias, paneles de análisis de mercado, networking y actividades especiales. Luis Crotta, Florencia Manzorro, Johana Monti y Veronica Ruatta fueron en representación de la empresa.



ECOAMIGOS: JUNTOS POR UN AMBIENTE MEJOR

El pasado 16 de marzo se llevó a cabo una nueva edición de la campaña Ecoamigos, la cuarta organizada de manera conjunta por Cotagro, otras empresas locales y la Municipalidad de General Cabrera. La iniciativa, que ya se ha convertido en un clásico dentro del calendario ambiental de la ciudad, tuvo como objetivo principal promover el cuidado del ambiente a través de la correcta disposición de estos residuos.

Durante la jornada, que se desarrolló en un clima muy dinámico y participativo, numerosos vecinos de General Cabrera se acercaron al Parque Centenario para aportar su granito de arena. Allí, depositaron residuos electrónicos en desuso y pilas en los contenedores especialmente dispuestos para su recolección, contribuyendo así a evitar la contaminación que este tipo de desechos puede generar en el entorno.

La respuesta de la comunidad fue altamente positiva, reflejando un creciente compromiso con las prácticas sustentables y el reciclaje responsable. En esta oportunidad, se lograron recolectar un total de 4340 kg de residuos, superando ampliamente la cifra alcanzada en la edición 2025, lo que evidencia el impacto y la consolidación de la campaña año tras año. Como gesto de agradecimiento por la participación, cada vecino recibió a cambio una planta aromática.



JORNADA SOBRE RIEGO SUBTERRÁNEO

El 19 de marzo Cotagro organizó una reunión a campo en Alejandro Rocca junto a Global Drip sobre riego subterráneo. La misma consistió en explicar los beneficios y el funcionamiento de este equipo.





MANEJO DE MALEZAS EN MAÍZ TARDÍO

ENFOQUES AGRONÓMICOS Y QUÍMICOS

Ing. Esteban Riberi
Depto. Soluciones Agrícolas

La expansión del maíz de siembra tardía dentro de los sistemas agrícolas actuales ha modificado sustancialmente la dinámica de manejo de malezas. Si bien esta estrategia aporta ventajas agronómicas tales como, una mejor distribución de riesgos climáticos y mayor flexibilidad en la rotación, pero el corrimiento del calendario productivo hacia fechas de cosecha más avanzadas genera condicionantes técnicos significativos en el manejo integrado de malezas (MIM).

El retraso en la cosecha prolonga la permanencia del cultivo en el lote y reduce la ventana operativa para intervenciones oportunas.

Como consecuencia de esto, es frecuente encontrar aplicaciones realizadas fuera del estadio óptimo de susceptibilidad de las malezas, lo que deriva en ineficiencias de control, incremento de costos y mayor presión de infestación sobre el cultivo sucesor. En este contexto, la planificación anticipada y el diseño estratégico lote a lote dejan de ser opcionales para convertirse en una necesidad técnica.

Durante el otoño, cuando el cultivo de maíz tardío culmina su ciclo de crecimiento y comienza la senescencia foliar, y la pérdida de cobertura de los suelos, permite una llegada de luz al suelo, generando la emergencia y

desarrollo de malezas de ciclo otoño-invierno-primaveral (OIP). La composición de especies dependerá de la zona en la que se esté trabajando, del historial del lote, y principalmente del manejo agronómico del cultivo.

Dado que muchos lotes de maíz tardío se cosechan avanzado el invierno, las malezas emergidas suelen alcanzar estadios fenológicos avanzados, reduciendo su sensibilidad a los tratamientos químicos y comprometiendo la eficacia de control. En los ecosistemas de producción actual el barbecho se ha transformado en el momento donde se debe poner mayor énfasis, para así lograr un manejo de las malezas óptimo.

Enfoque estratégico en tres decisiones críticas...

¿CUÁNDO INTERVENIR?

Está estrechamente relacionado al tiempo que dure el barbecho y estado de crecimiento de las malezas. Cuanto más temprano se realice (barbecho largo), las malezas tendrán menos desarrollo, más efectivo su control.

¿CON QUÉ INTERVENIR?

De acuerdo a la problemática establecida se utilizarán el o los herbicidas acordes al foco, a los momentos de aplicación y al Tiempo de Carencia.

¿CÓMO INTERVENIR?

No responde exclusivamente a la elección de productos, se debe considerar todo el sistema productivo, tal como las rotaciones, tipo de suelo, residualidad, características del herbicida. Al igual que en el resto de las situaciones problemáticas, es necesario un diseño de estrategias de control... para el cual se deben considerar los siguientes puntos:



Al generar las estrategias de control... podemos definir en estos conceptos:

IDENTIFICACIÓN DE ESPECIES PRESENTES Y DE POSIBLES "MALEZAS PROBLEMA"

La identificación de especies presentes junto con la identificación de MP permitirá planificar los momentos óptimos de control. Se trata del primer diagnóstico con el cultivo sin cosechar y será esta la base para planificar las intervenciones a realizar y el tipo de producto a utilizar. Los sistemas productivos se han ido complejizando de modo que en muchas oportunidades ya no se maneja una única "maleza problema" sino que se maneja un sistema productivo, el que contempla las malezas presentes y las malezas a futuro, lo que difieren en cuanto a la o a las herramientas a implementar, y los momentos óptimos de control.

EVALUACIÓN DEL ESTADO DE DESARROLLO DE LAS MALEZAS, EN ESPECIAL LAS MP.

La evaluación del estado de desarrollo de las malezas también es determinante para así programar los momentos de intervención y tipos de principios activos a utilizar. Una de las limitaciones que tienen los maíces tardíos es la imposibilidad de actuar sobre las malezas en sus estados de desarrollo más susceptibles. De esta manera es común observar en lotes saliendo de maíz tardío aplicaciones con malezas en estado fenológicos avanzados, lo que genera una limitada eficiencia y eficacia de control asociada a la condición de las mismas (malezas con acumulación de reservas generando barreras físicas y la dilución de principio activo por volumen de materia verde).

CUANTIFICACIÓN DE LA FRECUENCIA O PORCENTAJE DE COBERTURA DE LAS MALEZAS

La cuantificación de la cobertura de malezas es importante también para definir la oportunidad y los principios activos a utilizar. En relación a lo último, el nivel de cobertura será determinante para decidir la conveniencia de usar o no por ejemplo herbicidas residuales, evitando la retención de activos por malezas, sin permitir que estos lleguen al suelo, tipo un efecto "paraguas". La aplicación que combine productos residuales + la dupla glifosato y hormonales, permitirá demorar y/o atenuar los nacimientos de malezas problemas de primavera.

PRÁCTICAS PARA UNA APLICACIÓN DE CALIDAD

La calidad de aplicación es un aspecto crítico en lotes que salen de maíz tardío. Una buena aplicación es aquella que maximiza el impacto del principio activo sobre el objetivo del tratamiento (MP). Dos factores que atentan contra una aplicación exitosa en este sistema son: 1) la gran cantidad de días ventosos sobre el fin del invierno, que acota las ventanas de aplicación y genera riesgos de deriva... 2) el efecto "paraguas" que genera el rastrojo de un cultivo de maíz sobre las malezas pequeñas.

Para evitar el avance de malezas, una alternativa es la realización de APLICACIONES DE TIPO AEREAS... con el cultivo de maíz todavía en pie. En estos casos, es de vital importancia y muy crítico realizar los ajustes necesarios para una buena aplicación...

En Córdoba nos basamos en la Ley 9164 y sus implicancias, no se pueden aplicar en lotes

que se sitúen a menos de 1.500 m de zona urbanas, se deberá respetar los tiempos de carencias mencionados para cada molécula que se utilice, asegurando así que los granos no tendrán residuos de pesticidas...

CRITERIOS APLICADOS A BARBECHOS

Lo mencionado anteriormente da la pauta de la complejidad de los sistemas de producción y de la necesidad de realizar manejos lote a lote.

Mediante su control se logra:

- * Evitar el consumo de agua, permitiendo la acumulación en el perfil del suelo.
- * Impedir el avance en el desarrollo de las malezas, lo que genera posteriormente una dificultad en el control.
- * Asegurar la acumulación de humedad en el perfil, facilitando la siembra del próximo cultivo estival.

El barbecho se debe realizar con las malezas en estados iniciales de crecimiento, donde el sistema en su conjunto está en condiciones óptimas de manejo/control, favoreciendo la acción de los herbicidas sobre las plantas y en el suelo.

Uno de los factores determinantes del éxito de una aplicación es el monitoreo prolijo y frecuente previo, que permitirá conocer la abundancia relativa de cada especie, su ciclo y agresividad, para así poder determinar el tratamiento más apropiado, dado que, si durante este período las malezas no son controladas, consumen agua y nutrientes, disminuyendo su disponibilidad para el cultivo inmediato a sembrar, luego aumentan en número, y en tamaño, generando una persistencia indeseada en el lote.

!!!APLICACIÓN AÉREA EN BARBECHOS!!!

Una herramienta poco difundida... la cual ya hemos dados las pautas o recaudos de manejo a tener en cuenta.

Al momento de realizar una pulverización y decidir la herramienta de aplicación de plaguicidas, debemos tener en cuenta el estado del cultivo y las condiciones ambientales, si consideramos un cultivo de maíz sembrado a 52 cm, con entresurco cerrado, una altura de planta entre 180-190 cm, en estado de madurez... un equipo de tratamiento aéreo... sería sin dudas la mejor opción para adelantarnos al control de malezas presentes en un lote, donde el cultivo implantado ya está o ha finalizado el ciclo de crecimiento. Para estas situaciones de tratamientos fitosanitarios siempre comparamos costos... existe la falsa idea de pensar que cuando salimos de los tratamientos comunes (tipo terrestres), el costo es mucho mayor, un tratamiento aéreo, resulta de un costo más elevado, pero cuando analizamos todos los factores descriptos anteriormente, en cuanto a las innumerables ventajas que presenta adelantar un tratamiento de malezas en un cultivo tardío para prevenir futuras complicaciones en los controles de malezas en el próximo cultivo estival... termina existiendo un ahorro importantísimo.

Las Recetas de COTAGRO



LA PREGUNTA ES ¿ESTO PASA EN EL GRAN CULTIVO?

Para aplicaciones aéreas bien realizadas... no solo calidad, sino todos los cuidados.

En la que debemos lograr un tratamiento de herbicidas en el cultivo de maíz que resulta óptimo, para ello se debe usar un volumen de agua/ha. y un ancho de faja que permitan una cantidad de gotas sobre el blanco que nos asegure el control y la llegada del producto al suelo... estas varían entre 35 a 50 gotas/cm²... Esta cantidad de impactos garantizan una penetración de 10 gotas/cm² en el centro de la biomasa de las malezas. Cuando la humedad relativa es inferior al 40%, se recomienda no hacer tratamientos porque no resulta posible mitigar la evaporación de las gotas chicas. Cuando las condiciones de humedad superan el 60%, la evaporación no resulta significativa. En situaciones intermedias, se recomienda el uso de aceite o coadyuvantes anti-evaporantes, a mayores dosis para atmósferas entre 40-50% y en menor dosis para atmosferas del 50-60%. También se ha demostrado la ventaja del uso de estos productos por su mejor comportamiento en la protección de las gotas chicas, factor esencial para una penetración profunda en la masa foliar, y además garantiza una óptima absorción de los productos.

LA APLICACIÓN ¿ES LA DECISIÓN A TOMAR?

El manejo de malezas en maíz tardío requiere un enfoque sistémico, preventivo y técnicamente fundamentado. No se trata únicamente de controlar la infestación presente, sino de administrar la dinámica poblacional de malezas en el tiempo, integrando herramientas químicas, agronómicas y tecnológicas.

Cuando las decisiones se basan en diagnóstico, planificación y calidad de aplicación, el sistema no solo mejora su eficiencia inmediata, sino que fortalece su sustentabilidad productiva a mediano y largo plazo.

Ingredientes

50 g Manteca
200 g Azúcar
6 g Bicarbonato De Sodio
160 g Chips de Chocolate
2 Huevos
200 g Chocolate Semiamargo
120 g Harina
160 g Maníes tostados

Paso a paso

Para comenzar fundimos el chocolate semiamargo con la manteca. Luego, batimos los huevos con el azúcar. Tamizamos la harina con el bicarbonato de sodio. A continuación, unimos el chocolate al batido de huevos y por último la harina. Incorporamos los chips de chocolate y los maníes tostados. Tomamos porciones de la masa con una cuchara de helado y disponemos sobre una placa con lámina antiadherente. Espolvoreamos con azúcar impalpable. Horneamos a 180° por 12 minutos. Dejamos enfriar y servimos.

